Договор контрактации в современных условиях

1. Общее понятие договора. 3

2. Договор контрактации: его основные признаки. 5

3. Обязанности сторон по договору контрактации. 10

4. Ответственность по договору контрактации. 12

5. Значение договора контрактации для современного развития российского сельского хозяйства. 14

Список использованной литературы: 15

# 1. Общее понятие договора.

Договор контрактации, как и иные договора, регулируются Гражданским кодексам РФ. Прежде чем перейти к рассмотрению договора контрактации следует коротко дать определение договора, как важнейшего понятия гражданского права.

Определение понятия “договор” содержится в ст. 420 Гражданского Кодекса РФ: «договором признается соглашение двух или нескольких лиц об установлении, изменении или прекращении гражданских прав и обязанностей»[[1]](#footnote-1).

Данное определение полностью корреспондирует нормам о двух или многосторонних сделках (ст 153, 154 ГК РФ ), следовательно, договор - это сделка, так как всякая гражданско-правовая сделка либо устанавливает, либо изменяет, либо прекращает гражданские права и обязанности. Поэтому пунктом 2 ст. 420 ГК РФ установлено, что к договорам применяются правила о сделках, предусмотренные гл. 9 ГК.

Совокупность прав и обязанностей составляет содержание договора.

Права и обязанности сторон, выраженные в условиях гражданско-правового договора, должны отвечать принципам гражданско-правового регулирования, и прежде всего принципам равенства, автономии воли и имущественной ответственности, самостоятельности участникам договорных отношений. Только в этом случае можно вести речь о гражданских правах и обязанностях (п.1. ст. 2 ГК ) или о гражданско-правовом обязательстве.

Содержание гражданско-правового обязательства, возникающего из договора раскрывается с помощью формулы, применяемой к любому гражданско-правовому обязательству: «в силу обязательства одно лицо (должник) обязано совершить в пользу другого лица (кредитора) определенное действие, как - то: передать имущество, выполнить работу, уплатить деньги и т.п., либо воздержаться от определенных действий, а кредитор имеет право требовать от должника исполнение его обязанностей»[[2]](#footnote-2).

Условия договора должны соответствовать императивным нормам. В противном случае они будут признаны недействительными. Речь идет об обязательных для сторон правилах, установленных законами и иными правовыми актами, которые являлись действующими в момент заключения договора.

Гражданский кодекс выделяет несколько видов договоров, в том числе и интересующий нас договор **контрактации**.

# 2. Договор контрактации: его основные признаки.

Понятие и основные признаки договора контрактации регулируются ст.ст. 535 - 538 § 5 главы 30 Гражданского Кодекса РФ.

Договором контрактации назы­вается договор, по которому производитель сельскохозяйственной про­дукции (продавец) обязуется передать произведенную им продукцию заготовителю (контрактанту), а последний обязуется принять и оп­латить ее[[3]](#footnote-3).

Договор контрактации определяет отношения по заготовке сель­скохозяйственных продуктов и сырья, составляющих основу благосо­стояния любого общества. Специфика сельскохозяйственного производства — сильная зависимость от погодных условий, высокий удельный вес других случайных факторов, влияющих на результат (болезни и вредители растений и т.д.), делает производителя сельскохозяйственной продукции экономически более слабой стороной договора (в отличие, например, от продавца по договору поставки). Поэтому основная направленность юридического нормирования отно­шений по контрактации — это повышение уровня правовой защиты производителя-продавца с целью уравнивания его экономических воз­можностей с возможностями покупателя.

Ст. 535 ГК РФ не дает полного определения понятия договора кон­трактации, а лишь устанавливает признаки этого договора, позволяющие отграничить его от других видов договора купли-продажи. К ним относятся состав сторон договора и особенности подлежащего передаче товара. В ГК употребляется термин не "товар", а "сельскохозяйственная продукция".

***Сторонами договора*** являются производитель сельскохозяйственной про­дукции и ее заготовитель.

✓*Производителем* может быть юридическое лицо (коммерческая организация), выращивающее (производящее) сельскохозяй­ственную продукцию, либо гражданин, занимающийся этим видом предпри­нимательской деятельности, в т.ч. глава крестьянского (фермерского) хо­зяйства (ст. 23 ГК).

✓*Заготовителем* также является предприниматель (коммерческая организация или индивидуальный предприниматель), заку­пающий сельскохозяйственную продукцию для последующей продажи либо последующей переработки.

Из определения сторон договора вытекает и ***цель*** *покупки (****контрактации****)* — «использование сельскохозяйственной про­дукции в предпринимательской деятельности или использование такой про­дукции не для личного, семейного, домашнего потребления»[[4]](#footnote-4).

Как и договор поставки, договор контрактации можно назвать *предпринимательским*.

Договор контрактации — *один из видов купли-продажи*. В то же время его содержание охватывается общим понятием *договора поставки*, а потому договор контрактации является разновидностью поставки. Такой двойственный характер контрактации обусловливает особый характер ее правового регулирования. Основную роль в регулировании этого договора играют ст. 535—538 ГК РФ. Далее, к отношениям по договору контрактации применяются нормы о договорах поставки. И, наконец, оставшиеся неурегулированными вопросы решаются на основе общих положений о купле-продаже.

Если же закупка сельскохозяйственной продукции производится ***для государственных нужд***, последовательность применения указанных норм будет несколько другой:

* в первую очередь будут применяться правила § 5 главы 30 ГК о контрактации,
* затем — положения специальных нормативных актов о контракта­ции: например Закон РФ «О закупках и поставках сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия для государственных нужд»[[5]](#footnote-5),
* нормы § 4 главы 30 ГК о поставках товаров для государственных нужд,
* специальные законы о поставках для государственных нужд, такие как Закон РФ «О поставках продукции для федеральных государст­венных нужд» и Закон РФ «О государственном материальном резерве»[[6]](#footnote-6).

Вопросы, оставшиеся неурегулированными, решают на основе правил о договорах поставки и, в последнюю очередь, общих положе­ний о купле-продаже.

**Особенности договора контрактации** заключаются, в следующем[[7]](#footnote-7):

🗸во-первых, это будущие товары, которые еще подлежат выращиванию (зерно, овощи и др.) или производству в условиях сельского хозяйства (живой скот, птица и др.);

🗸во-вторых, выращивание свя­зано с различными стадиями сельскохозяйственного производства (обработ­кой почвы, посевом, уборкой) и его условиями, иногда не зависящими от воли производителя (засуха, непредвиденные размеры половодья и т.д.).

Из этих особенностей вытекает то обстоятельство, что момент заключения дого­вора и его исполнение не только не совпадают, но и значительно отдалены во времени. Количество подлежащей передаче сельскохозяйственной продукции не всегда может быть выражено точной цифрой, а ассортимент выращиваемых товаров, как правило, должен определяться заготовителем еще до посева.

Сторонами договора контрактации — продавцом (производителем продукции) и заготовителем (иначе — контрактантом) — обычно выступают предприниматели. Поэтому договор контрактации традиционно относятся к числу хозяйственных (торговых).

*Государство и граждане, не имеющие статуса предпринимателя, не могут участвовать в договоре контрактации*. В случае закупок сельско­хозяйственной продукции для государственных нужд интересы госу­дарства представляют специальные лица — *государственные заказчики*. В этой роли, как правило, выступают органы исполнительной власти федерального уровня и субъектов РФ.

**Особенности правового регулиро­вания** договора контрактации не столь велики. Это всего четыре статьи. По­этому в соответствии с п. 2 ст. 535 ГК РФ к отношениям сторон по догово­ру контрактации, не урегулированным нормами Кодекса об этом договоре, применяются *правила о договоре поставки или о договоре поставки товаров для государственных нужд.* При отсутствии же соответствующих норм, регу­лирующих поставку товаров, применению подлежат *общие* *положения о купле-продаже*.

Таким образом, с одной стороны, договор контрактации — вид договора купли-продажи, с другой — разновидность договора поставки, в свою очередь являющегося видом договора купли-продажи.

По договору контрактации предприниматель может продавать *лишь произведенную им самим продукцию*, о чем недвусмысленно говорит п. 1 ст. 535 ГК. Поэтому реализация продукции, произведенной кем-либо другим, нежели продавцом, будет осуществляться в форме дого­вора поставки или купли-продажи, но не контрактации.

Количество сельскохозяйственной продук­ции различных наименований, подлежащее передаче, может быть определено не в точных размерах (тоннах и др.), а выражено в двух предельных цифрах — наименьшей и наибольшей, т.е. "от и до", и оговорено, что заготовитель (покупатель) — контрактант не вправе отказаться от принятия наибольшего количества, а производитель (продавец) сельскохозяйственной продукции имеет право сдать наименьшее количество из указанного в договоре.

Такое согласование количества ("от и до") не противоречит ст. 465 ГК, допус­кающей определение количества товара не только в единицах измерения или в де­нежной сумме, но и согласованием порядка его определения.

***Цена*** не является существенным условием договора контрактации, так же как и поставки. Ее определение производится по общим пра­вилам, предусмотренным для купли-продажи.

***Срок договора*** контрактации относится к числу его существенных условий, поскольку таково же его значение в договоре поставки.

# 

# 3. Обязанности сторон по договору контрактации.

**Обязанности производителя** сельскохозяйственной продукции заключаются в *передаче заготовите­лю произведенной продукции*. Единственная особенность условия о передаче товара в договоре контрактации связана с необходимостью передать его в согласованном ассортименте.

Как следует из ст. 537 ГК, ***ассортимент*** относится к существенным условиям договора контракта­ции. Это вполне объяснимо, ведь ассортимент сельскохозяйственной продукции после того, как началось ее производство, уже не может быть изменен. Так, после окончания посевной остается лишь ждать урожая.

«В соответствии со сложившейся деловой практикой в договоре могут быть предусмотрены встречные обязанности заготовителя по обеспечению производителя тарой и (или) упаковкой, по предварительной оплате сельско­хозяйственной продукции и другие обязательства, с выполнением которых связан момент пере­дачи»[[8]](#footnote-8).

**Обязанности заготовителя** сводятся к *принятию товара и его оплате*. В отличие от общих норм, применяемых к купле-продаже, заготовитель, как правило, обязан принять сельскохозяйственную про­дукцию у производителя *по месту ее нахождения*. Кроме того, «загото­витель обязан *обеспечить ее вывоз за пределы хозяйства производителя»[[9]](#footnote-9)*.

Подход законодателя к регулированию договора контрактации, идет по пути, при котором к заготовителю (покупателю) предъявляются более жесткие требования, поскольку *производитель* сельскохозяйственной продукции, в силу особенностей ее производства, *является* *экономически более слабой стороной договора*. В связи с этим его права требуют соответствующей правовой зашиты.

Если договором предусмотрено принятие сельскохозяйственной продукции в месте нахождения заготовителя (или ином указанном им месте), он не вправе отказаться от принятия своевременно переданных ему товаров надлежащего качества[[10]](#footnote-10).

*Дополнительные обязанности* заготовителя, осуществляющего пе­реработку сельскохозяйственной продукции, могут предусматривать *возврат производителю отходов такой переработки за соответствующую плату*.

Такова же направленность нормы, запрещающей заготовителю отказы­ваться от принятия сельскохозяйственной продукции при доставке ее произ­водителем в место нахождения заготовителя или в иное указанное им место (в т.ч. получателям, указанным заготовителем). Такой *отказ* возможен лишь *в случае несоответствия продукции условиям договора о количестве, ассорти­менте, таре и (или) упаковке и др.*

Отражением особенностей сельскохозяйственного производства являет­ся установленная п. 3 ст. 536 ГК РФ обязанность заготовителя возвращать производи­телю отходы от переработанной продукции. Такая обязанность может быть предусмотрена договором по требованию производителя с оплатой им отходов по согласованной цене. Из нормы вытекает, что при отказе от возвращения отходов, бремя доказывания невозможности возврата отходов лежит на заго­товителе. При этом он не вправе ссылаться на убыточность возвращения отходов, т.к. при определении цены в нее включаются соответствующие затра­ты. Экономическая целесообразность возвращения отходов определяется производителем сельскохозяйственной продукции.

***Обязанность оплаты*** приобретаемой сельскохозяйственной продук­ции определяется по общим нормам § 3 главы 30 ГК о поставке и § 1 той же главы о купле-продаже. Оплата обычно осуществляется авансом (полностью или частично), что позволяет производителям финансиро­вать процесс производства продукции.

# 4. Ответственность по договору контрактации.

Специфика сельскохо­зяйственного производства серьезно повлияла на юридическое норми­рование ответственности сторон договора. В отступление от общего правила об ответственности предпринимателей за нарушение обяза­тельств на началах риска, т.е. независимо от вины, законодатель уравновесил повышенный риск нарушения договора производителем (от случайных причин) принципом его ответственности только за вину[[11]](#footnote-11).

Таким образом, ***производитель***, доказавший отсутствие свой вины в неисполнении или ненадлежащем исполнении договора, освобождается от ответственности.

В соответствии с пп. 2. 3 ст. 401 ГК отсутствие вины либо влияние на исполнение обязательств непреодолимой силы доказывает производитель сельскохозяйственной продукции.

В качестве *обстоятельств непреодолимой силы*, освобождающих производителя от ответственности за неисполнение или ненадлежащее исполнение обязательств по договору контрактации, могут быть названы такие природные стихийные (непредсказуемые заранее) явле­ния, как резкие температурные колебания, влекущие гибель урожая или его позднее созревание, пожары, уничтожившие урожай, градобитие, редко встре­чаемые в соответствующих условиях паводки или наводнения и т.д.

Не несет производитель ответственности и тогда, когда в неисполнении или ненадлежащем исполнении имеется вина заготовителя или когда обяза­тельства не исполнены вследствие просрочки заготовителя в исполнении встречных обязательств.

***Заготовитель***, напротив, обычно отвечает за нарушение условий договора на общих основаниях для предпринимателей, т. е. его от­ветственность строится на началах риска.

Заготовитель несет ответственность перед производителем по правилам, установленным п. 3 ст. 401 ГК, т.е. неза­висимо от наличия или отсутствия в этом его вины (по т.н. принципу причи­нения).

И лишь заготовитель — госорган по договору закупки сельскохозяйственной продукции для государственных нужд, так же как и производитель, отвечает только за вину.

**При нарушении** сторонами тех или иных ***условий договора контракта­ции*** применяются последствия, предусмотренные нормами о договоре постав­ки и общими положениями о договоре купли-продажи.

Неустойка (штраф, пени) может быть взыскана, как правило, по основа­ниям и в размере, установленным конкретным договором контрактации (договорная неустойка), однако предусмотрена и законная неустойка[[12]](#footnote-12).

Законом об агропромышленном производстве[[13]](#footnote-13) установлена *повышенная от­ветственность заготовителя* за несвоевременную оплату закупленной сельско­хозяйственной продукции. Заготовитель уплачивает производителю продукции пеню в размере 2% от суммы несвоевременно оплаченной продукции за каж­дый день просрочки платежа, а при просрочке оплаты более 30 дней — пеню в размере 3%. При этом взыскание пени производится в безакцептном поряд­ке банком заготовителя (покупателя).

Такая же ответственность заготовителя за несвоевременную оплату сельскохозяйственной продукции предусмотрена Законом о закупках при постав­ках для государственных нужд[[14]](#footnote-14).

Законом о закупках предусмотрена неустойка за виновное неисполнение обязательств производителем сельскохозяйственной продукции по ее передаче в обусловленный срок. Неустойка может быть взыскана в размере 50% от стоимости недопоставленной продукции. В таком же размере установлена неустойка за отказ заготовителя принять продукцию.

# 5. Значение договора контрактации для современного развития российского сельского хозяйства.

Значение договоров контрактации в современных условиях, для процесса многогранной деятельности сельскохозяйственных предприятий и других участников производства сельскохозяйственной продукции, ее переработки и **реализации - очень велико.**

Важность таких договоров для сельхозпроизводителей в наше непростое время очевидна, это: возможность получить авансом средства необходимые для производства сельскохозяйственной продукции (приобрести семена, горюче-смазочные материалы, необходимые запчасти и т.д.), определить наиболее выгодные (а значит и наиболее необходимые для потребителя) направления своей деятельности, расширить производство и т. д.

В этом смысле показательно Постановление Правительства РФ “Об утверждении правил осуществления государственных закупочных и товарных интервенций для регулирования рынка сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия”[[15]](#footnote-15), а также Постановление Правительства РФ “О государственной поддержке развития фермерства и других субъектов малого предпринимательства в сельском хозяйстве”[[16]](#footnote-16).

Государство с помощью договоров контрактации может оказывать влияние, на количественные показатели производства сельскохозяйственной продукции, стимулируя те или иные направления производства и тем самым регулировать цены на эту продукцию.

# Список использованной литературы:

1. Гражданский кодекса Российской Федерации. Первая и вторая части. – М., ЭКСМОС, 1999.

Федеральный закон «О закупках и поставках сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия для государственных нужд» от 02.12.94 N 53-ФЗ //СЗ РФ, N 32, от 05.12.94 ст. 3303

1. Федеральный закон «О поставках продукции для федеральных государст­венных нужд» N 60-ФЗ от 13.12.94. г. //СЗ РФ от 19.12.94, N 34, ст.3540

Федеральный закон «О государственном материальном резерве» от 29.12.94 N 79-ФЗ //СЗ РФ от

Федеральный закон «О Государственном регулировании агропромышленного производства» от 14.07.97 г. N 100-ФЗ //СЗ РФ, 21.07.97, N 29, ст.3501

Постановление N 580 от 3 августа 2001 г. “Об утверждении правил осуществления государственных закупочных и товарных интервенций для регулирования рынка сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия” /СЗ РФ, 13.08.2001, N 33, ч. 2, ст. 3467

Постановление Правительства РФ N 927 от 07.12.2000 “О государственной поддержке развития фермерства и других субъектов малого предпринимательства в сельском хозяйстве” // СЗ РФ, 04.01.2001, N 1, стр. 5

1. Гражданское право. Часть II. /Под ред. А.П. Сергеева, Ю.К. Толстого. – М.: Проспект, 1998.
2. Комментарий к Гражданскому кодексу Российской Федерации, части первой и второй (постатейный) /Отв. Ред О.Н. Садиков. – М.: Юридическая фирма КОНТАКТ; ИНФРА-М, 1998.

1. п.1 ст. 420 Гражданского кодекса Российской Федерации. Первая часть. – М., ЭКСМОС, 1999. [↑](#footnote-ref-1)
2. п.1 ст.307 ГК РФ Гражданского кодекса Российской Федерации. Первая часть. – М., ЭКСМОС, 1999. [↑](#footnote-ref-2)
3. ст. 535 ГК Гражданского кодекса Российской Федерации. Вторая часть. – М., ЭКСМОС, 1999. [↑](#footnote-ref-3)
4. ст. 535 ГК Гражданского кодекса Российской Федерации. Вторая часть. – М., ЭКСМОС, 1999. [↑](#footnote-ref-4)
5. ФЗ «О закупках и поставках сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия для государственных нужд» от 02.12.94 N 53-ФЗ /СЗ РФ, N 32, от 05.12.94 ст. 3303 [↑](#footnote-ref-5)
6. ФЗ «О поставках продукции для федеральных государст­венных нужд» N 60-ФЗ от 13.12.94. г. /СЗ РФ от 19.12.94, N 34, ст.3540; ФЗ «О государственном материальном резерве» от 29.12.94 N 79-ФЗ / СЗ РФ от 02.01.95, N 1, ст.3 [↑](#footnote-ref-6)
7. Гражданское право. Часть II. /Под ред. А.П. Сергеева, Ю.К. Толстого. – М.: Проспект, 1998, с. 79. [↑](#footnote-ref-7)
8. Комментарий к Гражданскому кодексу Российской Федерации, части второй (постатейный) /Отв. Ред О.Н. Садиков. – М.: Юридическая фирма КОНТАКТ; ИНФРА-М, 1998, с. 115. [↑](#footnote-ref-8)
9. п. 1 ст. 536 Гражданский кодекс Российской Федерации. Вторая часть. – М., ЭКСМОС, 1999 [↑](#footnote-ref-9)
10. п. 2 ст. 536 Гражданский кодекс Российской Федерации. Вторая часть. – М., ЭКСМОС, 1999 [↑](#footnote-ref-10)
11. ст. 538 Гражданский кодекс Российской Федерации. Вторая часть. – М., ЭКСМОС, 1999 [↑](#footnote-ref-11)
12. Комментарий к Гражданскому кодексу Российской Федерации, части второй (постатейный) /Отв. Ред О.Н. Садиков. – М.: Юридическая фирма КОНТАКТ; ИНФРА-М, 1998, с. 116. [↑](#footnote-ref-12)
13. ФЗ «О Государственном регулировании агропромышленного производства» от 14.07.97 г. N 100-ФЗ /СЗ РФ, 21.07.97, N 29, ст.3501 [↑](#footnote-ref-13)
14. ФЗ «О поставках продукции для федеральных государст­венных нужд» N 60-ФЗ от 13.12.94. г. /СЗ РФ от 19.12.94, N 34, ст.3540. [↑](#footnote-ref-14)
15. Постановление N 580 от 3 августа 2001 г. “Об утверждении правил осуществления государственных закупочных и товарных интервенций для регулирования рынка сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия” /СЗ РФ, 13.08.2001, N 33, ч. 2, ст. 3467 [↑](#footnote-ref-15)
16. Постановление Правительства РФ N 927 от 07.12.2000 “О государственной поддержке развития фермерства и других субъектов малого предпринимательства в сельском хозяйстве” // СЗ РФ, 04.01.2001, N 1, стр. 5 [↑](#footnote-ref-16)