Государственное образовательное учреждение

высшего профессионального образования

«Российская таможенная академия»

**Санкт-Петербургский имени В.Б. Бобкова филиал**

**Российской таможенной академии**

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Кафедра экономической теории

**КУРСОВАЯ РАБОТА**

по дисциплине «Мировая экономика»

на тему **«Новые индустриальные страны в мировом хозяйстве»**

Выполнил: студент 2-го курса   
очной формы обучения факультета  
экономического факультета, группа 241  
Е. Ю. Жуйков

Подпись

Научный руководитель:  
Н.В. Спиридонова,

Подпись

Санкт-Петербург

2010

# ОГЛАВЛЕНИЕ

[ОГЛАВЛЕНИЕ 2](#_Toc280550447)

[Введение 3](#_Toc280550448)

[1. Общая характеристика экономик новых индустриальных стран. 5](#_Toc280550449)

[1.1. Основные черты новых индустриальных стран. 5](#_Toc280550450)

[1.2. Особенности классификация новых индустриальных стран. 5](#_Toc280550451)

[1.3. Классификация новых индустриальных стран в мировой экономике. 9](#_Toc280550452)

[2. Новые индустриальные страны в мировой экономике 12](#_Toc280550453)

[2.1. Анализ показателей экономического роста новых индустриальных стран за последние 30 лет. 12](#_Toc280550454)

[2.2. Азиатская модель новых индустриальных стран 16](#_Toc280550455)

[2.2.1. Экономический рост в Республике Корея 21](#_Toc280550456)

[2.2.2. Экономика города – государства Сингапур 23](#_Toc280550457)

[2.2. Латиноамериканская модель новых индустриальных стран 25](#_Toc280550458)

[3. Сравнительный анализ азиатской и латиноамериканской моделей новых индустриальных стран 30](#_Toc280550459)

[Заключение 36](#_Toc280550460)

[Список использованных источников 39](#_Toc280550461)

[Приложение 1. 41](#_Toc280550462)

[Приложение 2 42](#_Toc280550463)

[Приложение 3 43](#_Toc280550464)

# Введение

На страницах настоящей курсовой работы исследована тема «Новые индустриальные страны в мировом хозяйстве».

Тема курсовой работы актуальна по следующим причинам. Во-первых, новые индустриальные страны мира первой волны в данный момент находятся на пиковой стадии социально – экономического развития, Во-вторых, догоняющий характер политики других новых индустриальных стран постоянно усиливает процесс глобализации мирового хозяйства. В третьих, транснациональные корпорации новых индустриальных стран являются крупнейшими в мире производителями в научно - конструкторской сфере, а также в производстве автомобилей. Это позволяет судить о том, что данные ТНК стали двигателями научно технического прогресса в мире.

Цель курсовой работы – изучить структуру новых индустриальных стран, рассмотреть экономические процессы характерные для новых индустриальных стран, которые привели к мощным экономическим прорывам, дать им характеристику.

Задачи курсовой работы:

1) Дать классификацию новых индустриальных стран в мировом хозяйстве и дать общую характеристику процессам становления экономик новых индустриальных стран;

2) Рассмотреть современное положение новых индустриальных стран в мировой экономике;

3) Изучить восточноазиатскую и латиноамериканскую модели новых индустриальных стран;

4) Сравнить и проанализировать латиноамериканскую и восточноазиатскую модель новых индустриальных стран.

Предметом курсовой работы является интенсивное экономическое развитие новых индустриальных стран и рост их экономико – политического влияния в мире.

Объект курсовой работы – новые индустриальные страны мира.

В основу курсовой работы были положены ведущие труды известных отечественных и зарубежных авторов в области мировой экономики, планирования и прогнозирования, статистического анализа и т.д. Информационной базой курсовой работы стали статьи журналов и газет за последние 4 года. Кроме того, при подготовке и проведении исследования были задействованы статистические интернет ресурсы, отражающие показатели социально – экономического развития новых индустриальных стран.

# 1. Общая характеристика экономик новых индустриальных стран.

## 1.1. Основные черты новых индустриальных стран.

Новые индустриальные страны (НИС) — группа развивающихся стран, в которых за последние десятилетия произошёл качественный скачок социально-экономических показателей. Экономика этих стран за короткий срок совершила переход от отсталой, типичной для развивающихся стран, к высокоразвитой. В ходе мирового промышленного развития из общей массы государств выделилась группа новых индустриальных стран (НИС). 70—80-е годы XX в. для этих стран были характерны более высокими темпами хозяйственного развития, превышающими аналогичные показатели других развивающихся и промышленно развитых стран.[[1]](#footnote-1) Следовательно, НИС нельзя отнести ни к одной из существующих групп стран: развивающихся, развитых, государств с переходной экономикой. Они заняли особое положение в мировом хозяйстве и составили новую самостоятельную группу.

## 1.2. Особенности классификация новых индустриальных стран.

Общепринятая классификация развивающихся стран и территорий позволяет выделить 3 группы.

* Наименее развитые государства.
* Страны со средним уровнем развития.
* Страны, имеющие особо благоприятный режим экономического развития, так называемые новые индустриальные страны (НИС).

Во всех случаях провести четкую границу между принадлежностью стран к той или иной группе представляется достаточно сложным, т.к. каждая страна имеет свои индивидуальные особенности. К группе НИС относится ряд государств Юго-Восточной Азии: Тайвань, Гонконг, Южная Коре, Сингапур, Малайзия, Таиланд; Латинской Америки— Мексика, Бразилия, Аргентина, государства Ближнего и Среднего Востока — арабские НИС.

На совещании глав развитых государств в Торонто (1988) было отмечено, что само название НИС не отражает их содержания, т.к. первоначально имелись в виду азиатские «драконы» (Южная Корея, Тайвань, Гонконг, Сингапур). Было предложено использовать термин НИС, выделяя не отдельные страны, а целую систему в мировой экономике. В силу множества различных факторов НИС оказались в сфере особых экономических интересов финансовых держав: последние направляли сюда почти половину всех финансовых ресурсов, предназначенных развивающимся странам. Еще в 70—80-х гг. для НИС были характерны более высокие темпы хозяйственного развития, превышающие не только аналогичные показатели других развивающихся стран, но и показатели большинства промышленно развитых стран. В последние годы азиатские НИС демонстрируют самые высокие темпы экономического развития в мире.

На протяжении 30 лет (1960—1990 гг.) темпы развития экономики Азиатского региона в целом составляли более 5% в год, в то время как в европейских странах — 2%. За соответствующий период темпы экономического роста Тайваня составили 8,7%, Южной Кореи — 8%, Сингапура — около 8%, Малайзии — более 9% в год.

Стремительный рост экономики НИС обусловлен увеличением абсолютных размеров ВВП, в том числе на душу населения. По этим показателям НИС также опережают основную массу освободившихся стран, а некоторые из них приближаются к отдельным промышленно развитым странам мира.

Особое место принадлежит государству Сингапур, которому в 1995 г. первым из государств Юго-Восточной Азии по решению ОЭСР был присвоен статус «индустриально развитого». В условиях политической стабильности и экономического роста в течение 3 десятилетий Сингапур превратился из небольшого перевалочного порта в богатую страну. За годы ускоренного развития в НИС начала складываться «особая экономическая модель», в рамках которой ведущей отраслью хозяйственного развития стала обрабатывающая промышленность, характерны использование высоких технологий, высокая производительность труда и относительно низкие затраты производства. Модернизация экономики проходит в области структурной перестройки всех звеньев технологической цепочки — от сырьевых отраслей к наукоемким производствам.

Большое влияние на формирование современной структуры экономики НИС оказали зарубежные инвестиции. Среди промышленно развитых стран главными инвесторами по объему прямых инвестиций оказались США и Япония. За 20 лет НИС получили более 40% прямых капиталовложений в развивающиеся страны. Особая притягательность НИС для развитых рыночных стран объясняется рядом причин и обстоятельств. Прежде всего, НИС изначально избрали путь рыночных преобразований. Отдельные группы НИС (например, латиноамериканские) обладают значительным сырьевым потенциалом, достаточно дешевой рабочей силой, что особенно важно при размещении тех или иных производств на их территориях, имеют достаточно развитый внутренний рынок. Наконец, ряд НИС оказался в сфере не только экономических, но и политических интересов великих держав. В 70—80 гг. в противовес «коммунистическому влиянию» странам Юго-Восточной Азии была оказана огромная экономическая помощь и военная поддержка. Немалую роль сыграло и географическое положение этих стран на перекрестке великих торговых путей. Начиная с 80-х гг. значительно возросло влияние НИС на ход мировой торговли, на экспортно-импортные операции с различными странами. Наиболее развитые из них могут стать крупными партнерами в Азиатско-Тихоокеанском регионе, что особенно важно и для нас в условиях формирования зон свободного предпринимательства российского Дальнего Востока. Из НИС прежде всего выделяются страны – «драконы». Во всех этих странах наиболее общими чертами экономической политики являются:

* долгосрочное планирование развития экономики в целом;
* стимулирование развития свободного рынка и частного предпринимательства;
* эффективное использование прямого и косвенного государственного вмешательств в рыночные отношения.

Ускоренное развитие прогнозируется в Индии, Китае, Турции, Египте, Чили. В структуре промышленной продукции большое место стала занимать наукоемкая продукция. На мировом рынке высокой конкурентоспособностью обладает продукция обрабатывающей промышленности НИС. Они стали крупнейшими экспортерами одежды, обуви, текстильных изделий, ЭВМ, компьютеров, автомобилей и других технологий.

Резюмируя глобальные и региональные особенности социально-экономического развития НИС, необходимо отметить, что здесь протекают процессы, характерные для стран с развитой рыночной экономикой: концентрация производства и капитала, слияние промышленного и банковского капитала, образование международных монополий, не уступающих ТНК.[[2]](#footnote-2)

НИС имеют активные позиции в международном разделении труда, в борьбе за рынки сбыта. Наиболее выражены 2 основные тенденции:

* интенсивное развитие за счет оптимального взаимодействия внутреннего экономического, сырьевого, научного и людского потенциалов с внешними инвестициями;
* активная интеграция с развитыми странами, охватывающая крупные экономические регионы и имеющая свое конкретное экономическое лицо.

На мировом рынке продукция НИС обладает достаточно высокой конкурентоспособностью. Этого удалось добиться за счет эффективного использования передовой техники и технологии, достижений НТР, современных методов организации производства. Безусловно, успехи сопровождаются определенными противоречиями, возникающими в условиях циклических кризисов, валютных потрясений. Противоречия особенно часто возникают в сфере торгово-экономических отношений с развитыми странами на фоне протекционистских мер последних. Сохраняет свою актуальность проблема внешней задолженности, особенно для латиноамериканских НИС.

## 1.3. Классификация новых индустриальных стран в мировой экономике.

Для рассмотрения НИС в мировой экономике необходимо взять экономическую классификацию стран мира, исходя из данной классификации, рассмотреть позицию НИС. Такой классификацией по нашему мнению является классификация стран А. И. Погорельского.[[3]](#footnote-3)

1. Страны «Большой семерки».
2. Прочие развитые капиталистические страны.
3. Новые индустриальные страны.
4. Страны центральной и восточной Европы.
5. Российская Федерация и бывшие республики СССР.
6. Китай.
7. Индия и Пакистан.
8. Благополучные страны.
9. Классические развивающиеся страны.
10. Наименее развитые страны.

В данной классификацией НИС занимают третью строку. НИС, включающие в себя страны – «тигры» юго – восточной Азии (Малайзию, Индонезию, Таиланд, Филиппины) и несколько стран Латинской Америки (Мексику, Бразилию, Аргентину, Чили). Некогда данные страны представляли из себя слаборазвитые государства с преобладающим сельским хозяйством и добывающими отраслями промышленности, но на сегодняшний день их позиция в мировом хозяйстве значительно укрепилась. И по совокупному потенциалу народного хозяйства им принадлежит третья строка в классификации стран по объему участия в мировом хозяйстве. Всплеск развития для НИС начался в конце 70х годов. Их долгосрочная экономическая стратегия нацелена на построение западной модели капитализма. НИС в высокой степени интегрированы в международную торговлю, и на сегодняшний день для них характерно очень бурное развитие национальных хозяйств, продукция которых предназначена для экспорта. Несмотря на достигнутые экономические успехи НИС все же не перешли рубеж, позволяющий причислить их к группе развитых стран, хотя совсем недавно эту группу Израиль и страны – «драконы». Стоит также отметить, что автор в отдельную группу выделяет КНР, поскольку страна занимает уникальное место в мировой экономике, строя модель – симбиоз рыночной и планово – регулируемой экономики, которая представляет из себя тип экономики с социалистическим рынком с элементами свободного предпринимательства, но под руководством коммунистической партии.

Китай, рассматриваемый как НИС четвертого поколения, неоднороден ввиду своего географического положения. Приморские районы очень близки по развитию к развитым странам, а территории в глуби материка достаточно бедны. Вследствие чего усредненные показатели позволяют говорить о Китае как о стране развивающейся. Однако для КНР характерны высокие темпы экономического роста, благодаря которым уровень социально – экономического развития населения неуклонно растет. Необходимо также помнить, что каждый пятый житель Земли – китаец, что может говорить лишь о том, что страна еще проявит себя в XXI веке, как мы это сейчас наблюдаем. После 2000 года Китай стали считать новой индустриальной страной «третьей» волны.

# 2. Новые индустриальные страны в мировой экономике

2.1. Анализ показателей экономического роста новых индустриальных стран за последние 30 лет.

Анализ показателей экономического роста новых индустриальных стран за последние десятилетия свидетельствует о том, что проводимая ими политика является очень результативной. По таким показателям как ВВП, ВВП на душу населения, объем экспорта НИС первой волны уже опережают некоторые развитые постиндустриальные страны мира. Политика НИС второй волны чаще всего носит догоняющий характер, но заметна тенденция по приближению к отдельным промышленно развитым государствам. Для экономики НИС характерно наличие огромных резервных валютных фондов. (см. Приложение 1)[[4]](#footnote-4) По производству наукоемких товаров (например: микрочипы) и товаров общего потребления НИС вышли на лидирующие строки в мире (см. Приложение 2). Южно – Корейская корпорация Samsung Electronics по статистике на конец 2009 г. – начало 2010 г. находится в тройке лучших производителей микрочипов с годовым оборотом 17,89 млрд. долл. США[[5]](#footnote-5). Благодаря ощутимым экономическим успехам, достигнутым НИС к концу 80-х гг. их влияние на структуру и направление международной торговли сильно возросло. Очевидными становятся и тенденции к влиянию НИС на состояние внутренней общехозяйственной конъюнктуры их основных торговых партнеров. Примером может служить торгово – экономическое сотрудничество Российской Федерации, как развивающейся страны, с Сингапуром, уровень которого в 2009 году возрос на 22%, а за первые семь месяцев 2010 года увеличился еще на 43%, а сотрудничество США, как развитой постиндустриальной экономики, с Сингапуром является важнейшим для обеих стран: по экспорту: США занимает вторую строку в рейтинге стран импортирующих продукцию, произведенную в Сингапуре (13,3%), также как и по импорту: на втором месте в рейтинге экспортирующих свою продукцию в Сингапур (13,9%). В росте объема мирового экспорта огромное значение играют страны - «драконы» (см. Приложение 3).

Для НИС основной тенденцией дохода стала обрабатывающая промышленность. Для НИС первой волны характерны в целом более высокие темпы роста производительности труда в этой отрасли. С 1970 г. по 2000г. доля в экспорте обрабатывающей промышленности в НИС выросла с 20% до 70%. Бразилия – страна первой волны НИС (лидер по выплавке алюминия, по производству различных отраслей машиностроения), а также страны Восточной Европы – НИС второй волны, которые имеют исторически сложившиеся центры развития текстильной индустрии на своей территории. [[6]](#footnote-6)Далее по уровню экспорта идут страны Латинской Америки – страны НИС второй волны и страны с догоняющим характером экономики. Экспорт продукции обрабатывающей промышленности из стран Латинской Америки уступает по величине роста только НИС Азии. С 80-х гг. до 2009 г. их доля в мировом экспорте продукции обрабатывающей промышленности выросла с 1,5 % до 9,5%. 90-е гг. для НИС принесли начало процесса изменения основных приоритетов экономики на ориентацию на увеличение сектора НИОКР. Мощнейший прорыв в сфере НИОКР демонстрирует Южная Корея. Здесь данная отрасль является приоритетной. Её быстрейшее развитие началось в середине 80-х годов, и, начиная с 1992 года, полупроводники являются основой экспорта, составляя в нём 10 % (по статистике на 2002 год). До сих пор Южная Корея является главным производителем чипов памяти в мире, а такие чеболи как Samsung превратились в мощные ТНК. Большая часть экспорта идёт в развитые с постиндустриальным характером экономики страны: США, Японию, Евросоюз и страны Юго-Восточной Азии.

Динамическое развитие внешнеторговых связей НИС с развитыми странами привело к росту влияния НИС в мировой экономике. О значительном участии в процессе глобализации свидетельствуют высокие квоты экспорта и импорта этих стран, в частности у стран – «драконов» по суммарной стоимости экспорта товаров НИС превзошли ведущие капиталистические государства (кроме Германии и США). На долю новых индустриальных стран приходится почти ½ всего вывоза из развивающихся государств. К примеру, Бразилия успешно конкурирует с Канадой на рынке производства деталей и комплектующих для автомобилей и транспортных средств, такая конкуренция осуществляется на равных условиях. По показателям конкурентоспособности экономического развития НИС занимают ведущие места среди всех стран мира. Успехи НИС в конкуренции с развитыми странами, прежде всего, связаны с низкими издержками производства, потому как в НИС не уделяется должного внимания экологической обстановке.[[7]](#footnote-7) Примером могут служить многочисленные разливы нефти в Южно – Китайском море, аварии на крупнейших комбинатах химической промышленности в Китае, авария на нефтеперерабатывающем заводе "Петробрас" в городе Араукари на юге Бразилии. В результате чего можно говорить о возможности НИС использовать в конкурентной борьбе ценовой фактор. Постоянно растущее качество экспортной продукции, увеличение ассортимента, применение достижений маркетинга, учет текущей и долгосрочной конъюнктуры позволяют компаниям НИС успешно завоевывать мировые рынки.

В странах НИС идет активный процесс концентрации производства и образованию банковского капитала. Складывается широкая монополистическая структура, деятельность национальных корпораций принимает международный характер. В наиболее развитых из числа НИС образовались ТНК, по своим масштабам не уступающие ТНК ведущих капиталистических стран. Наряду с экспортом товаров растет вывоз предпринимательского капитала, за рубежом образуется сеть филиалов и дочерних компаний производственного характера. Прямые зарубежные инвестиции начинают дополняться вывозом капитала в ссудной форме. Постепенно НИС втягиваются в борьбу за рынок сбыта товаров, сферу приложения капиталов, экономический передел мира.

Отмеченные выше характерные черты и особенности социально-экономического развития наиболее четко прослеживаются у таких стран азиатского региона, как Южная Корея, Тайвань, Гонконг, Сингапур, и государств Латинской Америки, таких как Бразилия и Мексика [[8]](#footnote-8)

Появление стран с таким типом экономики - это закономерный результат бурно промышленного развития по прогрессивной модели. Процесс индустриализации НИС можно разделить на три этапа: первый - развитие импортозамещающих отраслей, второй - создание экспортного потенциала и базовых отраслей промышленности и третий - развитие наукоемких отраслей. На всех этапах индустриализации экономическое развитие НИС происходило при активном участии иностранного капитала и ТНК ведущих капиталистических стран. Современная промышленная структура НИС сформировалась во многом под воздействием ТНК, которые оказывали влияние на темпы, характер и пропорции индустриального развития.

В отличие от большинства развивающихся государств, НИС удалось наиболее эффективно использовать иностранные инвестиции и современную технологию. Большинство НИС сумели поставить на службу ускорения своего социально-экономического развития преимущества, которыми располагают ТНК. Сейчас по уровню и характеру экономического развития некоторые НИС, например, Южную Корею и Тайвань, вполне можно отнести к разряду промышленно развитых государств.

2.2. Азиатская модель новых индустриальных стран

Мир развивающихся стран в конце XX – начале вв. переживает огромные изменения – ускоряется рост экономики, меняются экономические, политические и социальные структуры. Возникает новая модель общества.

Первоначально эти процессы начали развиваться в некоторых странах юго – восточной Азии. Их называют странами - «драконами» или странами «тиграми». В последствии подобные изменения подобные изменения произошли также в некоторых других странах мира. В ООН в данное время по отношению к этим странам применяется определение «новые индустриальные страны» (НИС), а первых «драконов» называют «новыми индустриальными странами первой волны».[[9]](#footnote-9)

Именно на примере этой группы мы дадим характеристику НИС, определить особенности их развития. К ним относятся: Республика Корея, Тайвань, Сингапур и Гонконг (Сянган).

Система экономики и политики НИС формируется под влиянием ряда факторов. Важнейшим из них является резкое увеличение темпов экономического роста[[10]](#footnote-10).

Примером может стать Тайвань. С середины 50х гг. остров живет в полосе бурного хозяйственного развития.

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Периоды | 1950 – 60 гг. | 1960 – 70 гг. | 1970 – 80 гг. | 1980 – 90 гг. | 1990 – 2000 г. | 2000 – 10 гг. |
| Показатели | 8,2 % | 9,1 % | 10,2 % | 8,2 % | 9,2 % |  |

Темпы промышленного роста Тайваня.

В итоге за это время (по данным на 2001 г.) ВВП Тайваня вырос до 374,4 млрд долл., т.е. почти в 20 раз, а душевой ВВП – в 130 раз (со 145 до 19870 долл.). Аналогичная картина имела место быть и в других странах НИС «первой волны» (Сингапуре, Гонконге, Южной Корее). В первую очередь высокие темпы их экономического роста были связаны с воздействием международного фактора, а также с особенностями политики государственных и частных структур. Немалое воздействие на формирование современного уклада общества этих стран оказали некоторые национальные традиции присущие этим странам.

Международный фактор, в частности огромная роль внешнеэкономических связей и массированная экспансия ТНК, послужил катализатором сдвигов в экономике и политике НИС. Темпы роста их экспорта в 1,5 – 2 раза превысили показатели внутреннего развития. В итоге была создана экспортно – ориентированная экономика, занимающая видное место в мировом экономическом обороте. Позиции НИС в международной торговле стали относительно более прочными, чем в других сферах хозяйства и в производстве в целом. [[11]](#footnote-11)

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| Показатель | Год | Гонконг (Сянган)  (в млрд долл.) | США  (в млрд долл.) |
| ВВП | 2000 | 163,2 | 9882,8 |
| Объем товарного экспорта | 2000 | 202,4 | 782,4 |

Одну из главных ролей в данных изменениях играют транснациональные корпорации развитых стран. Они сформировали на территории НИС мировые текстильные производства, а также и центры производства электронной продукции и других продуктов обрабатывающей промышленности. По совокупной стоимости вывоза электронных компонентов НИС уже в конце 80-х гг. опередили Японию и США. На их долю уже сейчас приходится ¼ часть экспорта мировых судов, специализированных станков, автомашин, примерно 25 % мирового экспорта продукции отраслей органической химии.

Среди внутренних факторов огромное значение имеет активная роль государства и его политики, а также деятельность частных коммерческих структур.

Государство в НИС на первом этапе стимулировало рост экономики путем создания мощного предпринимательского сектора. Государственные предприятия стали ведущей силой базовых отраслей экономики НИС. Но их деятельность остро нуждалась в координации. Это привело к созданию системы государственного планирования.

Примером может служить Республика Корея. Здесь уже первым планом экономического развития (1962 – 68 гг.) стимулировался переход от трудоемких отраслей к капиталоемким и наукоемким отраслям производства. Следующий этап декларировал в стране создание в стране индустриальной модели экономики (1972 – 76 гг.). Затем необходимым являлось создание тяжелой промышленности в стране.(1977 - 81). Последующими планами устанавливалось приоритетное значение на активизацию внешней экономической деятельности и оказании помощи крупным корпорациям тяжелой промышленности, в особенности, судостроения (1982 – 86 и 1987 – 91 гг.). Либерализация последующей экономической политики приводит к изменениям в механизмах планирования. Они становятся более гибкими. Уменьшается количество цифровых показателей.[[12]](#footnote-12)

Но по-прежнему первостепенное значение имеет политика государства в стимулировании НТП. Принимаются специальные законы, регламентирующие научно – техническое развитие страны, о содействии в этой сфере национальной промышленности, о корейском фонде наук и инженерного дела и др. Государство усиливает внимание к проблемам образования, особенно высшего. За последние 30 лет количество студентов в стране увеличилось в 30 раз.

Наряду с государством ведущая роль в НИС также принадлежит ведущим коммерческим структурам, резко усилившими свою мощь за последние десятилетия. К примеру в настоящее время из 200 крупнейших банков, действующих в развивающихся странах, 60 контролируются капиталом НИС.

Истории экономического чуда в НИС неотделимо связаны с историями тех ТНК и иных крупнейших корпораций, которые сформировались в этих странах. Один из самых ярких примеров – корейские семейные холдинги – чемболи. Самым крупным из которых и по сей день является Hundai. Компания множество раз диверсифицировала свое производство (автомобильная промышленность, судостроение, производство полупроводников).

Определенное влияние на НИС сыграли некоторые социально – психологические традиции, присущие этим странам. Речь идет о доминировании в общественном сознании этих стран варианта конфуцианской философии с ярко выраженными интересами на групповые интересы и социальные гарантии. Конфуцианство ранее сформировавшейся в западном мире демократии начало признавать достоинства человека его права и свободы, а также народную власть. Поэтому по их мнению опираясь на основные взгляды конфуцианства, получиться успешно сформировать и еще более активно развить рыночную экономику. Особенностью корейского менеджмента является синтез американского и японского деловых стилей. В этой связи руководство компании пытается сделать взаимодополняемыми индивидуализм личностных устремлений работника и командный стиль управления в принятиях решений сверху вниз. Корейскому национальному менталитету присуще отношение к труду как к способу самовыражения. Что несомненно стимулирует усилия значительной части общества создать максимально комфортные условия для жизни общества и его нормального функционирования. [[13]](#footnote-13)

Таким образом, определяющими факторами в появлении и развитии НИС являются использование международного разделения труда, высокая активность ТНК, стимулирующая деятельность государственного аппарата власти, растущая роль частного коммерческого сектора, опирающегося на социально – психологических и другие традиции стран – «драконов» .

На НИС приходится свыше 40% всех прямых капиталовложений развитых стран в их экономику. Наилучшими позициями обладают компании США, Японии, Великобритании, Германии, а также возрастающую роль других стран Западной Европы. Основная же борьба идет между корпорациями США и Японии, чье влияние усиливается путем проникновение японских компаний в экономику НИС.

В последние годы участие государства в экономике НИС сокращается, но в то же время это не означает снижения корпоративно – эстетической структуры НИС. Доля государственного капитала сокращается ввиду того, что в НИС активно проводится приватизация, но государство все же играет важную роль в регулировании экономической деятельности, защите интересов частных компаний.

## 2.2.1. Экономический рост в Республике Корея

Республика Корея – самое большое государство из НИС первой волны. Благодаря высоким темпам роста (8 – 10% в год в течении ряда лет) Республике Корея из отсталой страны с традиционным сельским хозяйством превратилось в развитое государство, которое стало членом ОЭСР. Только за период после 1975 г. ВВП Республики Корея вырос в 15 раз – с 48,3 млрд долл до 713,7 млрд долл в 1999 г., а душевой ВВП с 1366 до 15 225 долл.

Радикально изменилась структура хозяйства страны. В 2001 г. на долю аграрного сектора приходилось 40% стоимости ВВП (в 1975 г. – 45, 7%), промышленности 41,0 (в 1975 г. – 23,0), сферы услуг – 55,0% (В 1975 г. – 31,4 %). Наряду с достижением высокого уровня развития, ликвидацией многоукладного характера экономики повысился уровень жизни, укрепились международные экономические позиции государства. Ярким примером успехов Республики Корея может служить сфераНИОКР. В стране создана мощная научно – исследовательская база, действуют более 3000 научно – исследовательских институтов. В декабре 1997 г. был принят план научно – технического развития страны сроком на 5 лет. Его цель – доведение национальных НИОКР до уровня стран «большой семерки». Ключевым положением плана является увеличение расходов правительства на научно – исследовательскую отрасль. В структуре госбюджета данные расходы должны быть равны 5% от всего его объема (в 2001 г. был достигнут уровень в 4,4%), также государство планирует в ближайшем бедующем развитие фундаментальных исследований (для этого планируется увеличить инвестирование в них на 25%) и увеличение количества занятых в сфере науки с 140 тыс. до 192 тыс., что эквивалентно 40 научных работников на 10 тыс. человек.

Особое значение имеет принятый в 1999 г. «Долгосрочный план развития науки и техники до 2025 г.». На каждый из трех выделенных этапов план выдвигает конкретные задания. На первом этапе (до 2005 г.) ставится цель достигнуть уровня мировых лидеров в семи секторах экономики. На втором этапе (до 2015 г.) Республика Корея должна стать ведущей страной по общему развитию НИОКР в Азиатско – Тихоокеанском регионе, т.е. догнать и перегнать Японию, задачей третьего этапа (до 2025 г.) является достижение в большинстве отраслей уровня стран «большой семерки».

Наиболее успешно Республика Корея продвинулась по пути НТП в нескольких ведущих отраслях. В настоящее время в статистике производства электронных чипов памяти первые места уверенно удерживают чеболи Hundai и Samsung. По производству полупроводников корейские производители вышли на третье место в мире. Хотя страна сделала огромный скачек с четвертого места на восьмое в рейтинге стран с наиболее развитой автомобильной промышленностью, чтобы подняться выше Республике Корея необходимо освоить производство нового вида автомобилей – «интеллектуальных автомобилей». У которых большинство функций будет автоматизированными. Работы в этом направлении ведутся.

Быстро развивается и космическая промышленность, к концу 2015 г. у Республики Корея будет иметь 25 спутников на околоземной орбите. Также в планах строительство собственного космодрома.

Правительство Республики Корея способствует развитию атомной энергетики. К 2001 году в Республике Корея функционировало 16 атомных электростанций и 4 находилось в стадии строительства. Эти мощности составляют 28% всей совокупной мощности электроэнергетики Республики.

Однако, экономики Республики Корея присущи не только прорывы. Сами корейские специалисты в области экономики говорят о том, что в стране необходимо совершенствовать социальную структуру и отходить от принципов семейно – кланового управления.

## 2.2.2. Экономика города – государства Сингапур

Сингапур – самое маленькое государство из НИС первой волны. Но несмотря на малые размеры эта страна является настоящим экономическим гигантом. Его ВВП в 2000 г. превысил 99,4 млрд долл, а душевой ВВП достиг 24 700 долл., что превышает средний уровень большинства развитых стран мира. Особенно значительны данные о внешнеторговой деятельности. Товарооборот Сингапура в 2000 г. составлял 272,5 млрд долл. (экспорт – 137,9 млрд долл, импорт – 134,6 млрд).[[14]](#footnote-14)

Одна из основных причин такого экономического роста Сингапура – широкое использование преимуществ разделения труда, осуществление посреднических функций, транзитной торговли. Недаром размеры экспорта и импорта превышают ВВП страны.

Другой причиной является разнообразная финансовая деятельность. Сингапур – финансовый центр валютной торговли, банковской деятельности, торговли ценными бумагами мирового значения. Его резервы валют (70 млрд долл.) самые высокие в мире на душу населения. Сингапур- крупнейший экспортер капитала в Китай, Бангладеш, Таиланд, Индию, Австралию. Отели принадлежащие компаниям Сингапура находятся во многих крупных городах мира, в том числе и в Лондоне.

Третьим фактором выступает высокий уровень промышленных предприятий и сферы услуг, где сосредоточенно производство основанное на высоких технологиях (IT, нефтехимия, фармацевтика и др.). Сингапур держит первое место по степени компьютеризации экономики. Это единственная страна в которой принят закон об обязательной компьютерной грамотности населения. Развитию новейших отраслей промышленности содействует высокий уровень квалификации рабочей силы.

Важнейшую роль в экономическом развитии Сингапура играет транснациональный капитал. Примером может служить деятельность ТНК Японии и Германии, превративших Сингапур в центр химической промышленности. После электроники химические предприятия в Сингапуре являются вторыми в стране.

Сингапур – исключительно удобный территориальный трамплин для экспансии на бурно развивающихся азиатских рынках, чем он больше всего обязан прекрасному географическому положению, современному порту и отлично развитыми системами телекоммуникаций.

2.2. Латиноамериканская модель новых индустриальных стран

Экономическая стратегия Латинской Америки ознаменована тремя финансовыми волнами. С середины 70-х гг. Чили, Уругвай и Аргентина декларировали переход к новой стратегии развития - либеральной. Это означало резкое сокращение вмешательства государства в инвестиционные, кредитные, валютные и внешнеторговые операции и сужение его участия в предпринимательской деятельности. Ключевой реформой стала приватизация, призванная расширить пространство для частной инициативы. Но, как результат, реформы в Чили были успешными, а в Аргентине и Уругвае не удались. Дело в том, что реформы проводились преимущественно в рамках военно-диктаторских режимов, их творцами были «экономисты в мундирах» и суть преобразований сводилась к возврату национализированной собственности прежним владельцам и либерализации внешнеэкономической деятельности. Кроме того, перемены происходили в атмосфере взаимного отчуждения народа и власти. Экономическая политика проводимая латиноамериканскими НИС носит «интравертивный» характер. Эта политика предполагает протекционизм, отсутствие конкуренции со стороны иностранных компаний, дешевизну кредитов. Политика импортозамещения не способствует коренному изменению роли развивающихся стран в мировом хозяйстве. Предпринимательский капитал направлялся в торговлю, сферу услуг, в обрабатывающую промышленность. Обладают более мощным экономическим потенциалом по сравнению с восточно – азиатскими НИС. Основной упор сделан на развитие капиталоемких отраслей в обрабатывающей и добывающей промышленности[[15]](#footnote-15)

Поэтому азиатские НИС более ориентированы на внешние источники и более открыты мировому сообществу, чем латиноамериканские НИС (интравертивный путь развития), которые ориентированы в основном на внутренние источники саморазвития. В этом, отчасти, проявляется высокая степень обеспеченности природными ресурсами, характерная для НИС Латинской Америки. Хотя латиноамериканские и азиатские НИС развивались разными путями, используя различные модели развития, у них имеются общие черты: высокие темпы роста достигались и в тех, и в других НИС за счет высокой нормы накопления, использования современных технологий, высокой производительности труда. Эти функции роста осуществлялись при сочетании рыночных инициатив, государственного регулирования и предпринимательства. НИС Латинской Америки это страны с высоким уровнем дохода (Аргентина, Бразилия, Мексика, Чили: 8,5 тыс. долл. в год);

Данные страны можно также классифицировать как:

1. Страны с закрытой экономикой (доля экспорта в ВНП менее

10%): Аргентина, Бразилия.

2. Страны с относительно закрытой экономикой (доля экспорта

в ВНП более 10—19%): Мексика.

Тяжелый экономический кризис Латинская Америка преодолела также в начале 80-х гг., что послужило толчком к перестройке национальных хозяйственно-технологических структур.

Охвативший в 1997 г. НИС Юго-Восточной Азии кризис заставил американских предпринимателей пересмотреть инвестиционную политику, направив основной поток капиталовложений в государства Латинской Америки. В наибольшем выигрыше оказалась Бразилия, где прямые американские инвестиции составили в 1997 г. около 9 млрд долл. по сравнению 3—4 млрд долл. на протяжении предыдущих лет. Не отстали от инвесторов США их конкуренты из стран Западной Европы. Однако Бразилия, как и другие латиноамериканские страны, например Аргентина, не смогла оградить себя от последствий финансового кризиса. По оценкам латиноамериканских экспертов, вызванный процессами глобализации и взаимозависимости рынков разразившийся в середине 1998 г. кризис порожден главным образом паникой инвесторов перед лицом экономической неразберихи в Азии, особенно банковского кризиса в Японии, а также политической нестабильностью и экономическим кризисом в России.[[16]](#footnote-16)

Действительно, азиатская, а затем и российская волны кризиса вызвали отток краткосрочных инвестиций из стран Латинской Америки и спекулятивные атаки против их национальных валют. В результате с января по октябрь 1998г. курсы акций на биржах упали: в Чили — на 33%, в Бразилии — на 39%, в Мексике — на 41%, в Аргентине — на 47%. Стоимость мексиканского песо по отношению к доллару, который имеет плавающий курс, упала с начала года на 20%. В условиях нынешнего кризиса НИС Латинской Америки, которые в 90-е годы были одними из наиболее быстрорастущих регионов мира, стали жертвой процессов, происходящих за ее пределами1.В центре внимания оказалась Бразилия, отток капиталов из которой, начавшийся в конце 1997г., после 17 августа принял форму панического бегства. До конца октября из Бразилии ушло примерно 30 млрд долл. краткосрочных вложений, причем в сентябре этот показатель достигал 6—8 млрд долл. в неделю. Центральный банк Бразилии потратил более 25 млрд долл. валютных резервов, которые с начала августа понизились с 74 млрд долл. до менее чем 50 млрд долл., и повысил ставку по банковским кредитам до 40%, чтобы не допустить девальвацию национальной валюты и дефолт по внутреннему и внешнему долгам. Страна оказалась особенно уязвимой для последствий мирового финансового кризиса из-за нарастающей разбалансированности государственных финансов. Дефицит по внешним текущим операциям составляет здесь 4% ВВП, дефицит государственного бюджета — почти 8% ВВП. Кроме того, для Бразилии в последние годы были характерны более низкие, чем в других ведущих странах континента, темпы экономического роста: в 1996—1997 гг. в Мексике, Аргентине и Чили они составили 6—7%, а в Бразилии едва превышали 3%, сократившись в первой половине 1998г. до 1,5%2. В связи с таким положением международные финансовые центры предоставили Бразилии в конце 1998 г. помощь в сумме 41,5 млрд долл. для преодоления кризиса, прежде всего для сокращения бюджетного дефицита.

Еще один кризис наблюдается сейчас. Латинская Америка переживает сложный период комплексных структурных преобразований, для которых характерно нетрадиционное решение экономических, социальных, культурных проблем. Как отмечает журнал «Финансист», после 17 августа 1998 г. Бразилия оказалась на краю пропасти - она сохраняла положительные темпы прироста ВВП, но на фондовых рынках наблюдался настоящий обвал.. В период сентябрь-ноябрь ей требовалось погасить около 200 млрд. долл. по внутренним долгам, при том, что падение доверия к развивающимся рынкам сильно сократило возможность рефинансирования долгов этого были повышены краткосрочные процентные ставки до 50% и отменены 15%-ные налоги на иностранные инвестиции. Все эти действия не остановили оттока капиталов - к концу октября золотовалютные резервы сократились до 41,6 млрд. долл. против 70,9 млрд. долл. в июле. Если Бразилия не сумеет до конца подавить кризис, то главным пострадавшим окажется США - главный кредитор Бразилии. В Латинской Америке идет смена цивилизационных ценностей, духовных ориентиров, что не может проходить безболезненно.

Как показывает латиноамериканский опыт, сильнейшим тормозом к преобразованиям социально-экономического характера является наличие у той или иной страны крупного внешнего долга. Достигая критической суммы, он ограничивает свободу действий государства, выбора собственной стратегии развития. Сейчас свыше 10 стран региона не в состоянии вовремя уплачивать проценты по внешней задолженности. Темпы экономического развития, как отмечалось выше, большинства НИС значительно превышают аналогичные показатели многих развитых стран. По производству отдельных видов промышленной продукции, в том числе наукоемких, НИС вышли на ведущие позиции в капиталистической экономике. Именно это обстоятельство и обусловило их необычайно ускоренный рост.

# 3. Сравнительный анализ азиатской и латиноамериканской моделей новых индустриальных стран

В рамках модели новых индустриальных стран сложились две модели экономического развития, постоянно конкурирующие между собой на мировом рынке товаров и услуг. Это «азиатская» и «латиноамериканская» варианты развития экономик.

Латиноамериканские НИС значительно опережают восточноазиатские НИС по многим экономическим показателям. К примеру, по объ­ему производимого ВВП с Бразилией может отчасти соревноваться Южная Корея (как лидер стран - «драконов»), а остальные новые индустриальные экономики азиатского региона уступают ей в 5-6 раз. С другой стороны, по уровню подушевого ВВП Сингапур почти в 9 раз превосходит Бразилию, но в тоже время Сингапур в 50 раз уступает ей по численности населения.

Движение по траектории социально – экономического развития в двух основных новых индустриальных регионах мира оказалось раз­личным в силу региональной специфики, народного менталитета, стартовых условий и реа­лизации плана «догоняющего» развития. Отличаются и резуль­таты развития форсированного экономического «прорыва» азиатских и латиноамериканских НИС. Для восточноазиатских НИС еще в 70-е 80-е годы XX века были характерны относительно более высокие тем­пы роста, которые существенно, порой многократно превышали показатели подавляющего большинства развитых и развивающихся стран. Эти феноменальные результаты были достигнуты, несмотря, на заметное повышение цен на нефть и другие сырьевые ресурсы в конце 90х гг. XX века (а пионеры ново индустриального развития в Азии не рас­полагали собственными ресурсами сырья и энергоносителей) и на мировые экономические спады. Вплоть до крупных финансовых по­трясений в Юго-Восточной Азии 1997-1998 годов, а позднее - и в других регионах, азиатские НИС демонстрировали самые высокие в мире темпы хозяйственного развития.

Согласно принятой оценке, на протяжении 1960-1990 годов среднегодовые темпы развития экономики азиатского региона в целом составляли свыше 5%, в то время как в Европе - примерно 2%. Но и в НИС Латинской Америки среднегодовые темпы прироста ВВП в 1950-1995 годы были ниже, чем в Восточной Азии: 5,2% - в Брази­лии, 4,8% - в Мексике, 2,6% - в Аргентине.

По оптимистическим прогнозам, при сохранении докризисных темпов экономического роста к 2010 году Восточная Азия могла бы перегнать по объему производимого ВВП Западную Европу, а к 2020 году — Северную Америку. Беспрецедентный хозяйственный прогресс в этом регионе Азии в течение последних десятилетий обеспечил возрастание совокупных экономических показателей развивающегося мира в целом, что спо­собствовало снижению доли развитых стран в производстве мирового валового продукта примерно с 72% в 1953 году, до 59% в 1990-ом го­ду и 52,8 в 1997-ом году, а также — соответствующему повышению удельного веса развивающихся государств, а в 1990-е годы с 32,6 до 43,2%. В 1996-1997 годы в канун азиатского кризиса Япония, Республика Корея, Китай и Индонезия входили в число первых 12-ти, а еще ряд стран Восточной Азии, наряду с Бра­зилией и Мексикой, - в группу первых 20-ти крупнейших экономик мира. На протяжении последних десятилетий развивающиеся страны достаточно высокими темпами наращивали объемы производимой промышленной продукции, и в 1997 году впервые превзошли по их совокупному показателю развитую часть мирового хозяйства. При этом в совокупном объеме промышленного производства развиваю­щихся стран в конце 1990-х на долю НИС приходилось около 30 %, в том числе удельный вес восточно – азиатских стран составлял 18 %, а латиноамериканских- 12%.

Если же сравнивать масштабы промышленного производства в НИС и в мире в целом, то доля НИС Восточной Азии возросла с 6,5 % в 1990 году до 8,5 % в 1997 г. а доля государств Латинской Аме­рики практически не изменилась, равняясь примерно 5,7-6,2 % и даже обнаруживая тенденцию к сокращению.[[17]](#footnote-17)

Как полагают российские эксперты, достаточно высокий уро­вень производительности труда в НИС Восточной Азии был предо­пределен такими факторами, как применение сравнительно передо­вой техники и технологии, довольно высокий уровень автоматизации производства, наличие высококвалифицированных кадров, использо­вание современных методов управления производством, способность модернизируемой экономики эффективно применять научно-технические достижения, а также воспринимать и адаптировать раз­нообразные инновации.

В ряде стран азиатского региона опережающими темпами по сравнению с производительностью труда происходил рост заработ­ной платы. Так, в 1970-1985 годы здесь отмечалось ощутимое увели­чение индекса номинальной заработной платы - на 8,8-14,6 % в год. По темпам увеличения этого показателя восточноазиатские НИС час­то оказывались впереди государств развитой зоны мирового хозяйст­ва.

Ускоренное хозяйственное развитие позволило восточноазиатскими НИС первой волны обеспечить и другие достижения в со­циально-экономической сфере. На протяжении ряда лет здесь под­держивался один из самых низких в мире уровень безработицы и сравнительно невысокие темпы инфляции.

В период осуществления форсированной модернизации про­изошли довольно заметные изменения в товарной структуре экспорта НИС.

За 1970-1995 годы удельный вес вывоза технической продукции в экспорте новых изделий Гонконга увеличился в 2,3 раза, Тайваня - в 2,9, Сингапура - в 5,7, Южной Кореи - в 7,2 раза. Однако наиболее заметно этот показатель возрос в НИС «второй азиатской волны»: в Индонезии - в 22,7 раза, Малайзии - в 31,3 раза и Таиланда - в 31,5 раза.

Повысился удельный вес высокотехнологичных изделий, к которым сейчас относится продукция таких отраслей, как фармацевтическая, производство компьютеров, научное приборостроение, электротехническое машиностроение, авиа космическая. Так, их доля 1 общей стоимости вывоза продукции обрабатывающей промышленности Гонконга в 1997-1998 годах составляла 21%, Республики Корея 27, Таиланда -31, Сингапура - 59%.[[18]](#footnote-18)

В государствах латиноамериканского региона этот показатель был ниже: в Бразилии - 7-9, в Мексике - 18-19 процентов, а в США он равнялся 33 процентам, в Великобритании - 28.

На протяжении десятилетий модернизации происходили весьма ощутимые изменения также в позициях НИС Восточной Азии в качестве поставщиков на мировой рынок готовой промышленной продукции. В современном мировом хозяйстве они заняли нишу крупнейших производителей и экспортеров автомобильной и бытовой техники, электроники, продукции судостроения и химической промышленности. Так, удельный вес НИС Азии в мировом экспорте готовых промышленных изделий в 1970-1998 годах повысился в 6,5 раз. Латиноамериканские НИС, несмотря на высокие результаты, все уступают восточно-азиатским «тиграм». Доля Мексики по этим товарам возросла с 0,44 до 2,17 процента, т.е. почти в пять раз[[19]](#footnote-19). Схожим образом развивалась ситуация в сфере экспорта машин и оборудова­ния. Отставание латиноамериканских НИС от восточноазиатских по долевому участию в мировом экспорте указанных товаров оказыва­лось весьма заметным.

Удельный вес НИС в мировом хозяйстве уступает их роли в ме­ждународной торговле. Так, на долю обоих ново индустриальных ре­гионов в 1997 году приходилось примерно 16,3% производства миро­вого валового продукта и 14,2% выпуска промышленной продукции мира. В то же время их совокупный удельный вес в международной торговле достигал стоимости мирового экспорта 17,6%, а импорта -18,7%.

Несколько отставая от НИС Латинской Америки по объему ВВП, то есть и долевому участию в мировом производстве, восточно – азиатские НИС играют более видную роль в современной мировой торговле и отчасти - международном движении капитала. У занимающих весьма солидное положение в мировом производстве ВВП и несколько более скромное — в сфере выпуска промышленной продукции – НИС латиноамериканского региона ситуация прямо противоположная: удельный вес их ВВП и промышленности в мировой экономике выше долевого участия в международной торговле соответственно в 1,96 и 1,27 раза.

Все это подтверждает вывод об относительной успешности из­бравших стратегию сбалансированного экспорто – ориентированного развития НИС Восточной Азии, а также более широких перспективах их участия в современных мирохозяйственных связях и дальнейшей эволюции мирового экономического сообщества в целом.

# Заключение

Новые индустриальные страны (НИС) — группа развивающихся стран, в которых за последние десятилетия произошёл качественный скачок социально-экономических показателей. Экономика этих стран за короткий срок совершила переход от отсталой, типичной для развивающихся стран, к высокоразвитой.

Характерными чертами экономики новых индустриальных стран являются:

* Значительная доля иностранных инвестиций в экономику на этапе формирования производственного сектора экономики;
* Стремительный рост экономики НИС обусловленный увеличением абсолютных размеров ВВП, в том числе на душу населения;
* интенсивное развитие за счет оптимального взаимодействия внутреннего экономического, сырьевого, научного и людского потенциалов с внешними инвестициями;
* активная интеграция с развитыми странами, охватывающая крупные экономические регионы и имеющая свое конкретное экономическое лицо.
* Долгосрочное планирование развития экономики в целом;
* Стимулирование развития свободного рынка и частного предпринимательства;
* Эффективное использование прямого и косвенного государственного вмешательств в рыночные отношения.

В мировой экономике новые индустриальные страны подразделяются на: НИС «первой волны»: Республика Корея, Гонконг (Сянган), Тайвань, Сингапур (их ещё называют «азиатские тигры» или «азиатские драконы») Аргентина, Мексика, Бразилия, Уругвай. НИС «второй волны»: Малайзия, Таиланд, Индия, Кипр, Украина, Турция, Индонезия. НИС «третьей волны»:  Филиппины, Казахстан, Китай.

Анализ показателей экономического роста новых индустриальных стран за последние десятилетия свидетельствует о том, что проводимая ими политика является очень результативной. По таким показателям как ВВП, ВВП на душу населения, объем экспорта НИС первой волны уже опережают некоторые развитые постиндустриальные страны мира. Политика НИС второй волны чаще всего носит догоняющий характер, но заметна тенденция по приближению к отдельным промышленно развитым государствам. Для экономики НИС характерно наличие огромных резервных валютных фондов. По производству наукоемких товаров (например: микрочипы) и товаров общего потребления НИС вышли на лидирующие строки в мире. Для НИС основной тенденцией дохода стала обрабатывающая промышленность. Динамическое развитие внешнеторговых связей НИС с развитыми странами привело к росту влияния НИС в мировой экономике. На долю новых индустриальных стран приходится почти ½ всего вывоза из развивающихся государств. Успехи НИС в конкуренции с развитыми странами, прежде всего, связаны с низкими издержками производства В странах НИС идет активный процесс концентрации производства и образованию банковского капитала.

В рамках модели новых индустриальных стран сложились две модели экономического развития, постоянно конкурирующие между собой на мировом рынке товаров и услуг. Это «азиатская» и «латиноамериканская» варианты развития экономик. Азиатская модель НИС предполагает сбалансированную политику импортозамещения и экспорто – ориентированности, хотя для некоторых стран характерно развитие экономики с преимущественной ориентацией на внешний рынок, на экспорт (Гонконг, Сингапур – исключительно экспортоориентированы) Предпринимательский капитал направлялся главным образом в обрабатывающую промышленность и сырьевые отрасли. Сформировался более широкий круг источников финансирования развития. Создавались трудоемкие предприятия по выпуску массовой потребительской продукции.

Латиноамериканские проводят политику предполагающую протекционизм, отсутствие конкуренции со стороны иностранных компаний, дешевизну кредитов. Политика импортозамещения не способствует коренному изменению роли развивающихся стран в мировом хозяйстве. Предпринимательский капитал направлялся в торговлю, сферу услуг, в обрабатывающую промышленность. Обладают более мощным экономическим потенциалом по сравнению с восточноазиатскими НИС. Основной упор сделан на развитие материалоемких и капиталоемких отраслей в обрабатывающей и добывающей промышленности.

Сравнительный анализ моделей НИС позволяет понять, что азиатские НИС более ориентированы на внешние источники и более открыты мировому сообществу, чем латиноамериканские НИС, которые ориентированы в основном на внутренние источники саморазвития. В этом, отчасти, проявляется высокая степень обеспеченности природными ресурсами, характерная для этой группы стран. Хотя латиноамериканские и азиатские НИС развивались разными путями, используя различные модели развития, у них имеются общие черты: высокие темпы роста достигались и в тех, и в других НИС за счет высокой нормы накопления, использования современных технологий, высокой производительности труда.

# Список использованных источников

1. Боброва В.В., Ю.И. Кальвина, Мировая экономика: Учебное пособие. - Оренбург: ГОУ ОГУ, 2004. - 208 с.
2. Гуреева И. П. - «Мировая эк.: учебник для студентов, обучающихся по специальности «мировая экономика» М.: Омега – Л, 2007. – 394 с.
3. Диденко Н. И., Международная экономика Ростов-н-Д.: Феникс, 2007. - 784 с.
4. Диденко Н. И., Мировая экономика: методы анализа экономических процессов. Учебное пособие, М: Высшая школа, 2008. - 782 с.
5. Кудров В.М. Мировая экономика: социально-экономические модели развития. Учебное пособие, М: Магистр, 2009. - 399 с.
6. Ломакин В. К. «Мировая экономика» - учебник для ВУЗов- 2 издание, перераб. И доп. – М.: Юнити – Дата, 2004 – 735 с.
7. Мартин Г. П, Шуман Х. Западная глобализация: атака на процветание и демократию/ Пер с нем. – М.: - Издательский дом «Альпина», 2001. – 305 с.
8. Мировая экономическая статистика [Электрон. ресурс]: Экономическая статистика стран мира на 2005 год. С.: http://www.infoplease.com/ipa/A0874911.html/, 2010. Режим доступа:World Wide Web.
9. Мировой валютный фонд [Электрон. ресурс]: валютная статистика стран мира. С.: http://www.theworldeconomy.org/, 2010. Режим доступа:World Wide Web.
10. Погорельский А. И.– «Экономика зарубежных стран» М: Высшая школа, 2006. - 432 с.
11. Показатели экономического развития Сингапура [Электрон. ресурс]: Министерство финансов Сингапура. С.: http://www.mas.gov.sg/, 2010. Режим доступа:World Wide Web.
12. Потапов М.А., А.И Салицкий, Шахматов А.В. Экономика современной Азии М.: Международные отношения, 2008. - 272 с.
13. Романова З. А. «Латинская Америка: региональная интеграция на новом витке развития», МЭиМО, 2005 № 10.
14. Син Хён Хвак. Южная Корея: нелегкий путь к процветанию // Проблемы Дальнего Востока. 2005. №5. С. 19.
15. Статистический сборник «Бизнес в 2007 году. Как проводить реформы» . – М.: Юнити – Дата, 2008 – 165 с.
16. Страны и регионы. 2006. Статистический справочник всемирного банка/ Пер. с англ. – М.: Издательство «Весь мир», 2007. – 240 с.
17. Филиппова И. А. Мировая экономика и международный бизнес: Учебное пособие. - Ульяновск: УлГТУ, 2008. - 168 с.
18. Черников Г. П., Черникова Д.А. – «Мировая экономика» М: Магистр, 2007. - 355 с.
19. Шин И.А. Феномен НИС: соотношение экономики и политики // Полис. 2006. №1. С. 31.

# Приложение 1.

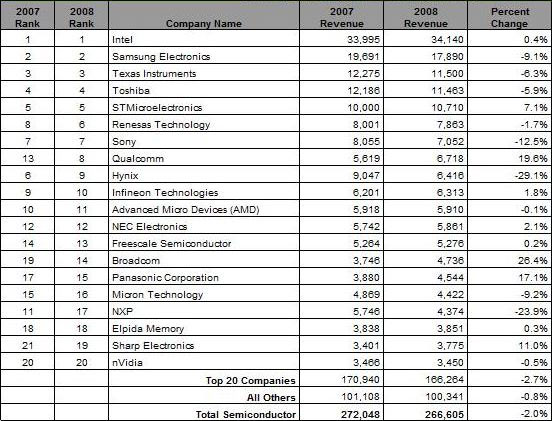
Таблица государств с наибольшими международными валютными резервными фондами. (млрд. USD, в расчете на конец месяца)

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| 1 | КНР | 1953 (Март 2009) |
| 2 | Япония | 1019 (Март 2009) |
| — | Евросоюз | 531 (Февраль 2009) |
| 3 | Российская Федерация | 503 (Октябрь 2010) |
| 4 | Китайская республика | 305 (Апрель 2009) |
| 5 | Индия | 256 (Май 2009) |
| 6 | Республика Корея | 212 (Апрель 2009) |
| 7 | Бразилия | 203 (Март 2009) |
| 8 | Гонконг (Сянган) | 186 (Март 2009) |
| 9 | Сингапур | 166 (Март 2009) |
| 10 | Германия | 144 (Февраль 2009) |

Мировой валютный фонд [Электрон. ресурс]: валютная статистика стран мира. С.: http://www.theworldeconomy.org/, 2010. Режим доступа:World Wide Web.

# Приложение 2

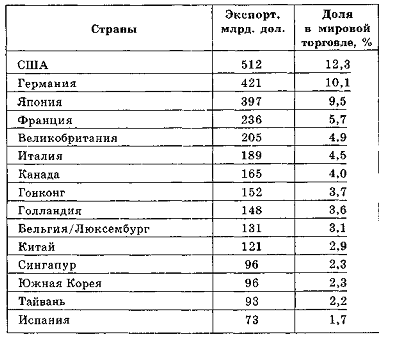
Крупнейшие концерны – производители микрочипов в мире.



Статистический сборник «Бизнес в 2007 году. Как проводить реформы» . – М.: Юнити – Дата, 2008 – 165 с.

# Приложение 3

Доля участия стран мира в мировом экспорте.



Статистический сборник «Бизнес в 2007 году. Как проводить реформы» . – М.: Юнити – Дата, 2008 – 137 с.

1. Диденко Н. И., Международная экономика Ростов-н-Д.: Феникс, 2007. - 784 с. [↑](#footnote-ref-1)
2. Боброва В.В., Ю.И. Кальвина, Мировая экономика: Учебное пособие. - Оренбург: ГОУ ОГУ, 2004. - 208 с. [↑](#footnote-ref-2)
3. Погорельский А. И.– «Экономика зарубежных стран» М: Высшая школа, 2006. - 432 с. [↑](#footnote-ref-3)
4. Мировой валютный фонд [Электрон. ресурс]: валютная статистика стран мира. С.: http://www.theworldeconomy.org/, 2010. Режим доступа:World Wide Web. [↑](#footnote-ref-4)
5. Статистический сборник «Бизнес в 2007 году. Как проводить реформы» . – М.: Юнити – Дата, 2008 – 165 с. [↑](#footnote-ref-5)
6. Черников Г. П., Черникова Д.А. – «Мировая экономика» М: Магистр, 2007. - 355 с. [↑](#footnote-ref-6)
7. Ломакин В. К. «Мировая экономика» - учебник для ВУЗов- 2 издание, перераб. И доп. – М.: Юнити – Дата, 2004 – 735 с. [↑](#footnote-ref-7)
8. Шин И.А. Феномен НИС: соотношение экономики и политики // Полис. 2006. №1. С. 31. [↑](#footnote-ref-8)
9. Диденко Н. И., Мировая экономика: методы анализа экономических процессов. Учебное пособие, М: Высшая школа, 2008. - 782 с. [↑](#footnote-ref-9)
10. Кудров В.М. Мировая экономика: социально-экономические модели развития. Учебное пособие, М: Магистр, 2009. - 399 с. [↑](#footnote-ref-10)
11. Потапов М.А., А.И Салицкий, Шахматов А.В. Экономика современной Азии М.: Международные отношения, 2008. - 272 с. [↑](#footnote-ref-11)
12. Син Хён Хвак. Южная Корея: нелегкий путь к процветанию // Проблемы Дальнего Востока. 2005. №5. С. 19. [↑](#footnote-ref-12)
13. Мартин Г. П, Шуман Х. Западная глобализация: атака на процветание и демократию/ Пер с нем. – М.: - Издательский дом «Альпина», 2001. – 305 с. [↑](#footnote-ref-13)
14. Показатели экономического развития Сингапура [Электрон. ресурс]: Министерство финансов Сингапура. С.: http://www.mas.gov.sg/, 2010. Режим доступа:World Wide Web. [↑](#footnote-ref-14)
15. Романова З. А. «Латинская Америка: региональная интеграция на новом витке развития», МЭиМО, 2005 № 10. [↑](#footnote-ref-15)
16. Филиппова И. А. Мировая экономика и международный бизнес: Учебное пособие. - Ульяновск: УлГТУ, 2008. - 168 с.  [↑](#footnote-ref-16)
17. Мировая экономическая статистика [Электрон. ресурс]: Экономическая статистика стран мира на 2005 год. С.: http://www.infoplease.com/ipa/A0874911.html/, 2010. Режим доступа:World Wide Web. [↑](#footnote-ref-17)
18. Мировая экономическая статистика [Электрон. ресурс]: Экономическая статистика стран мира на 2005 год. С.: http://www.infoplease.com/ipa/A0874911.html/, 2010. Режим доступа:World Wide Web. [↑](#footnote-ref-18)
19. Мировой валютный фонд [Электрон. ресурс]: валютная статистика стран мира. С.: http://www.theworldeconomy.org/, 2010. Режим доступа:World Wide Web. [↑](#footnote-ref-19)