**СОДЕРЖАНИЕ**

Введение ….....................................................................................................стр.3

I. Исторические основы интеграционных процессов ................................стр.4

II. Предпосылки, цели и признаки интеграции...........................................стр.6

III. Этапы и виды интеграции.......................................................................стр.9

IV. Препятствие к развитию интеграционных процессов..........................стр.12

Заключение.......................................................................................................стр.13

Список литературы..........................................................................................стр.15

**ВВЕДЕНИЕ**

Развитие международных экономических и политических отношений за всю историю человечества привело к новым всеобщим тенденциям развития мирового хозяйства в конце ХХ - начале XXI в.- регионализации и глобализации. Они приводят к масштабным изменениям в функционировании и управлении хозяйственной деятельностью. Национальные экономики ориентируются на международные стандарты; возникают новые формы производства в виде транснациональных корпораций (ТНК); создаются ме­ж­ду­на­род­ные сис­те­мы ин­фор­ма­ции, сис­те­мы ме­ж­ду­на­род­ных стан­дар­тов. С другой стороны, происходит экономическое сближение и взаимодействие стран на региональном уровне, формируются крупные региональные структуры, развивающиеся в направлении создания относительно самостоятельных центров мирового хозяйства.

Слово «интеграция» происходит от лат. integratio — вос­полнение или integer — целый. Интеграция- особый этап в процессе интернационализации (уси­ление взаимосвязи и взаимозависимости национальных экономик) хозяйственной жизни, который ведёт к созданию нового качества- целостности обособленного хо­зяй­ст­вен­но­го ком­плек­са не­сколь­ких го­су­дарств. Это процесс сближения экономик стран на региональном уровне, формирующий предпосылки для глобального взаимодействия уже групп стран в процессе развития мирового хозяйства. С помощью рассмотрения и анализа предпосылок, структуры и перспектив интеграционных процессов в данной работе раскрывается сущность интеграционных процессов и важность изучения развития отдельных интеграционных объединений для понимания и управления интеграционными процессами в современной экономике, более успешного использования инструментов, предлагаемых в результате сближения экономик для экономического роста и глобальной интеграции в мировое экономическое и политическое пространство.

Цели данной работы - раскрыть понятие и структуру интеграционных процессов в мире, их цели и препятствия на пути к их осуществлению, сделать выводы о перспективах и тенденциях развития интеграционных процессов в мировом хозяйстве.

Одна из основных тен­денций глобальной интернационализации мирового хозяй­ства как результата развития международного разделения труда и международной кооперации производства прояв­ляется в образовании обширных зон влияния той или иной державы или группы наиболее развитых стран. Эти страны и группы государств становятся своеобразными интеграци­онными центрами, вокруг которых группируются другие государства. Таким образом, формируются сложные интеграционные процессы как на региональном, так и на глобальном уровнях.

**I. Исторические основы интеграционных процессов в мировом хозяйстве**

Международная экономическая интеграция — характерная особен-ность современного этапа развития мировой экономики. Она стала мощным инструментом ускоренного раз­вития региональных экономик и повышения конкурентоспособ­ности на мировом рынке стран — членов интеграционных группировок. Международную интеграцию можно определить как процесс хозяйственно-политического объединения стран на основе развития глубоких устойчивых взаимосвязей и разделения труда между национальными хозяйствами, взаимодействия их воспроизводственных и управленческих структур на различных уровнях и в различных формах.

Исходным пунктом процесса интеграции являются прямые междуна­родные экономические связи на уровне первичных субъектов эконо­мической жизни, которые, развиваясь, обеспе­чивают постепенное сращивание национальных хозяйств на начальном уровне.

Экономическое сотрудничество между народами начало развиваться примерно 10 тысяч лет назад, и вначале затрагивало только сферу обращения. История международной интеграции начинается со времен начала сближения стран и регионов по причине зарождения международного разделения труда. Оно представляет собой специализацию отдельных стран на производстве определенных видов продукции. Излишками изготовленной продукции стали обмениваться сначала соседние племена, отдельные семьи и лица, а затем и государства. Первоначальные процессы сближения были связаны с торговлей и обменом товарами. По мере развития государственности и укрепления экономико-хозяйственных связей в рамках отдельных регионов возникли предпосылки к более тесному взаимодействию экономик отдельных государств. Первые соглашения, имевшие взаимовыгодный характер, возникали с целью взаимовыгодного улучшения условий торговли.

Это были первые попытки сближения народов, во многом обусловленные различиями природного фактора в выборе хозяйственного направления. Подлинное взаимодействие началось на ранних стадиях развития капитализма. Сложившиеся до этого двухсторонние и трехсторонние внешнеторговые связи начинают перерастать во всемирную связь. В эпоху промышленного переворота возрастает взаимосвязь национальных хозяйств, перерастание их в мировой рынок как на основе природного, так и на основе человеческого фактора деятельности.  
По мере развития крупной машинной индустрии, увеличения масштабов производства, углубления специализации в самой промышленности стало невозможным выпускать постоянно увеличивающуюся номенклатуру изделий в рамках отдельных стран. Получают распространение наиболее развитые формы внутриотраслевой специализации в самой промышленности. Дальнейшее развитие всемирных производительных сил обусловило тенден-цию к углублению международного разделения труда. Каждая страна располагает определенным количеством природных богатств, исторически накопленным интеллектом людей (знаниями, навыками, опытом). Первым аргументом в пользу обмена результатами хозяйственной деятельности между двумя такими странами будет различие условий производства: в одной стране есть то, чего нет в другой, но без чего не может развиваться современная промышленность.

Вторым аргументом в пользу обмена выступают издержки производства. Затраты на производство той или иной продукции в разных странах неодинаковы. Например, издержки на единицу мощности легкового автомобиля в Японии ниже по сравнению с автомобильной промышленностью США. Это обусловлено многими факторами. Южнокорейская и Тайваньская электроника дешевле Японской, прежде всего по причине дешевизны рабочей силы. Выгоднее купить за рубежом, чем производить все в полном объеме внутри страны. Адам Смит подкрепил это положение простым примером: «Вполне возможно, – писал он, произвести виноградное вино в Шотландии, но затраты будут при этом чрезмерны. Выгоднее производить в Шотландии овес и обменивать его на вино из Португалии». Давид Рикардо обосновал этот принцип на трудовой теории стоимости и доказал, что от специализации выигрывают обе страны. Выгоду от специализации получает, в конечном счете, все население, поскольку она ведет к накоплению капитала, соответственно – к экономичес-кому росту и увеличению спроса на рабочую силу.

За первичным объединением экономик неизбежно следует взаимоприспособление государственных экономических, правовых, фискальных, социальных и прочих систем, вплоть до определенного сращивания управленческих структур. Таким образом, интеграция с экономического уровня переходит на политический и социальный, формируя процессы объединения во всех сферах деятельности человека.

Экономическая интеграция как форма интернационализации хозяйственной жизни, возникшая в ХХ в. после 2-й мировой войны- объективный процесс переплетения национальных хозяйств и проведения согласованной межгосударственной экономической политики. Она включает развитие производственной и научно-технической кооперации, торгово-экономических и валютно-финансовых связей, создание различных межгосударственных объединений политического и экономического характера, региональных экономических группировок, зон свободной торговли, таможенных союзов, экономических и валютных союзов.

Таким образом можно сделать следующие выводы: интеграционные процессы- естественное следствие укрепления мирохозяйственных связей между государствами и стремления к эффективности функционирования национальных экономик на базе международного разделения труда. Возникновение интеграционных процессов ведёт к ускорению развития экономики во всех сферах, способствует модернизации производства и созданию новых экономических структур, явившихся результатом взаимодействия национальных экономик.

**II. Цели, предпосылки и признаки интеграционных**

**процессов в современном мировом хозяйстве.**

На сегодняшний день интеграция- сложная система взаимодействия государств на основе тесного сотрудничества и взаимопроникновения отдельных национальных хозяйств, обеспечения условий концентрации производства и переплетения капиталов, проведения согласованной межгосударственной экономической политики.

Основные цели участия в интеграционном процессе :

1). Интегрирующиеся страны руководствуются возможностью повышения эффектив­ности функционирования национальных экономик за счет ряда факторов, возникающих в ходе развития регионального междуна­родного обобществления производства, а также имеют своими целями:

2). Использовать преимущества «экономики масштаба». Обеспечить расши­рение размеров рынка, и извлече­ния других преимуществ на основе тео­рии экономики масштаба. Это, в свою очередь позволит привлечь прямые иностранные инвестиции, которые с большей охотой приходят на рынки значительных размеров, на которых имеет смысл создавать самостоятель­ные производства, удовлетворяющие их потребности. Цели увеличения регио­нальных масштабов особенно четко вы­ражены у интеграционных группировок Центральной Америки и Африки.

3). Создать благоприятную внешнеполитическую среду, стабильную обстановку Важнейшей целью большинства интеграционных объединений является укрепление взаи­мопонимания и сотрудничества участ­вующих стран в политической, воен­ной, социальной, культурной и других неэкономических областях. Для стран, расположенных географически близко друг от друга и имеющих схожие проб­лемы в области развития, наличие добрых отношений с соседями, под­крепленных взаимными экономичес­кими обязательствами, является важ­нейшим политическим приоритетом. Страны Юго-Восточной Азии и Ближ­него Востока, создавая интеграционные объединения, ставят перед собой именно эту цель.

4). Решить задачи торговой политики. Региональная интеграция нередко рассматривается как способ укрепить переговорные позиции участвующих стран в рамках многосторонних торго­вых переговоров. Считается, что согласованные выступления от лица блока стран более весомы и ведут к более желательным последствиям в об­ласти торговой политики. Более того, региональные блоки позволяют создать более стабильную и предсказуемую сре­ду для взаимной торговли, чем многосторонние торговые переговоры, инте­ресы участников которых очень сильно разнятся. Интеграционные объединения в Северной Америке, Латинской Аме­рике и Юго-Восточной Азии возлагают особые надежды на коллективные уси­лия в рамках многосторонних торговых переговоров.

5). Содействовать структурной перестройке экономике, ускорить темпы ее роста. Подключение стран, создающих рыночную экономи­ку или осуществляющих глубокие эко­номические реформы, к региональным торговым соглашениям стран с более высоким уровнем рыночного развития рассматривается как важнейший канал передачи рыночного опыта, гарантия неизменности избранного курса на ры­нок. Более развитые страны, подключая своих соседей к процессам интеграции, также заинтересованы в ускорении их рыночных реформ и создании там полноценных и емких рынков. Такие цели преследовали многие западноевропейские страны, подключаясь в той или иной форме к ЕС.

Основные предпосылки возникновения интеграционных процессов:

1). Территориальная близость государств. Интеграционные процессы легче всего возникают на региональном уровне на основе исторически сложившейся региональной общности, предполагающей территориальную близость, сход­ство экономико-географических и хозяйственно-культурных комплек­сов, демографических структур, этнической истории и пр. Эта общность создает объективные возможности для формирования адекватных вре­мени крупных политико-экономических образований.

2). Сходство уровней экономического развития стран. За редким исключением межгосударствен­ная интеграция развивается либо между индустриальными странами, либо меж­ду развивающимися странами. Даже в рамках индустриальных и в рамках раз­вивающихся стран интеграционные процессы идут наиболее активно между государствами, находящимися на при­мерно одинаковом уровне экономичес­кого развития. Попытки объединений интеграционного типа между индустри­альными и развивающимися государ­ствами, хотя и имеют место, находятся на раннем этапе становления, не позво­ляющем пока сделать однозначные вы­воды о степени их эффективности. В этом случае из-за изначальной несо­вместимости хозяйственных механиз­мов они обычно начинаются с различ­ного рода переходных соглашений об ассоциации, специальном партнерстве, торговых преференциях и т.п., срок действия которых растягивается на многие годы до тех пор, пока в менее развитой стране не будут созданы ры­ночные механизмы, сопоставимые по степени зрелости с механизмами более развитых стран.

3). Общность экономических, политических, социальных и прочих интересов, проблем и задач. Это облегчает разработку общих экономических стратегий и соглашений, способствует развитию общей экономической и социальной политики. Экономи­ческая интеграция призвана решить набор конкретных проблем, которые реально стоят перед интегрирующими­ся странами. Очевидно поэтому, что, например, страны, главная проблема которых — создание основ рыночной экономики, не могут интегрироваться с государствами, в которых развитость рынка достигла такого уровня, что тре­бует введения общей валюты.

Наличие взаимодополняющих структур экономики интегрирующихся стран. 4). Сходная структура социально-экономических институтов, наличие добывающей и обрабатывающей промышленности, дополняющей друг друга, специализация на производстве определённых товаров и услуг, создающих условия для взаимовыгодной торгово- промышленной кооперации, способствует ускорению экономического роста и развития процессов интеграции.

5). Демонстрационный эффект. Под влиянием успехов тех или иных интеграционных объединений(ускорение темпов экономического роста, снижение инфляции, рост занятости и т.д.), как правило, и у других государств появляется желание вступить в эту организацию. Демонстрационный эффект проявился, например, наиболее ярко в желании многих стран бывшей рублевой зоны как можно быстрее стать членами ЕС, даже не имея для этого сколько-нибудь серьезных макроэкономических предпосылок.

6). «Эффект домино». Поскольку интеграция ведет к переориентации экономических связей стран-членов на внутрирегиональное сотрудничество, соседние страны, оставшиеся за пределами объединения, испытывают некоторые трудности, а подчас и сокращение торговли со странами, входящими в группировку. В результате они также вынуждены вступить в интеграционное объединение.

Интеграция характеризуется некоторыми сущностными харак­теристиками, которые в совокупности отличают ее от других форм эко­номического взаимодействия стран:

• устранение ограничений в движении товаров, а также услуг, капи­талов, людских ресурсов между странами - участницами соглашения;

• согласование экономической политики стран-участниц;

• взаимопроникновение и переплетением национальных производ­ственных процессов, формированием в рамках региона технологичес­кого единства производственного процесса;

• широкое развитие международной специализации и коопера­ции в производстве, науке и технике на основе наиболее прогрессив­ных и глубоких форм, совместное финансирование развития эконо­мики и ее инновационного механизма;

• связанные с этим структурные изменения в экономике стран-участниц;

• сближение национальных законодательств, норм и стандартов;

• целенаправленное регулирование интеграционного процесса, развитие органов управления хозяйственным взаимодействием (возможны как межгосударственные, так и надгосударственные механизмы управления: как в случае с ЕС);

• региональный пространственный масштаб интеграции.

Делая выводы из вышесказанного, следует отметить, что при вхождении в интеграционный процесс страны руководствуются перспективами развития своих национальных экономик и ускорения осуществления целей экономического роста и развития. В процессе интеграции происходит согласование целей и формирование новых, которые становятся основой для общей экономической политики и более эффективного осуществления национальных целей.

**III.** **Этапы процесса интеграции, виды интеграции**

Наибольшее развитие интеграцион­ные объединения различного типа по­лучили во второй половине ХХ века. Несмотря на различия в подходах, иде­ологии, определениях и названиях тех или иных интеграционных процессов и группировок, в них можно выделить некоторые общие черты и закономер­ности. Исторически интеграция эволю­ционирует через несколько основных ступеней, каждая из которых свидетель­ствует о степени ее зрелости.

Основные этапы процесса интеграции:

1). На первом уровне, когда страны еще только делают первые шаги к взаим­ному сближению, между ними заклю­чаются преференциальные торговые соглашения. Такие согла­шения могут подписываться либо на двусторонней основе между отдельны­ми государствами, либо между уже существующей интеграционной группи­ровкой и отдельной страной или груп­пой стран. В соответствии с ними стра­ны предоставляют более благоприятный режим друг другу, чем они предоставля­ют третьим странам. В известном смысле это отход от принципа наибольшего благоприятствования, который санкци­онирован ГАТТ/ВТО в рамках так на­зываемых временных соглашений, веду­щих к образованию таможенного союза. Преференциальные соглашения, предусматривающие сохранение национальных таможенных тарифов каждой из подписавших их стран, должны рас­сматриваться даже не как начальный, а как подготовительный этап интеграци­онного процесса, который становится таковым, только когда приобретает более развитые формы. Никаких меж­государственных органов для управле­ния преференциальными соглашениями не создается.

2). На втором уровне интеграции стра­ны переходят к созданию зоны свобод­ной торговли, предусматривающей уже не простое сокращение, а полную отме­ну таможенных тарифов во взаимной торговле при сохранении националь­ных таможенных тарифов в отношени­ях с третьими странами. В большинстве случаев условия зоны свободной тор­говли распространяются на все товары, кроме продуктов сельского хозяйства. Зона свободной торговли может коор­динироваться небольшим межгосударственным секретариатом, расположенным в одной из стран-членов, но зачастую обходится без него, согласовывая ос­новные параметры своего развития на периодических совещаниях руководи­телей соответствующих ведомств. Классическим примером такой зоны свободной торговли считается Европейская ассоциация свобод­ной торговли, существующая с I960 года.

3). Третий уровень интеграции связан с образованием таможенного союза— согласованной отменой группой национальных таможенных тарифов и введением общего таможенного тарифа и единой системы нетарифного регули­рования торговли в отношении третьих стран. Таможенный союз предусматри­вает беспошлинную внутриинтеграци­онную торговлю товарами и услугами и полную свободу их перемещения внут­ри региона. Обычно таможенный союз требует создания уже более развитой системы межгосударственных органов, координирующих проведение согла­сованной внешнеторговой политики. Чаще всего они принимают форму периодических совещаний министров, руководящих соответствующими ведом­ствами, которые в своей работе опира­ются на постоянно действующий меж­государственный секретариат.

4). Когда интеграционный процесс до­стигает четвертого уровня — общего рынка) — интегрирующие страны договариваются о свободе движения не только товаров и услуг, но и факторов производства — капитала и рабочей силы. Свобода межгосударственного передвижения, под защитой единого внешнего тарифа, факторов производст­ва требует организационно значительно более высокого уровня межгосудар­ственной координации экономической политики. Такая координация осущест­вляется на периодических совещаниях (обычно один-два раза в год) глав госу­дарств и правительств участвующих стран, значительно более частых встре­чах руководителей министерств финан­сов, центральных банков и других эко­номических ведомств, опирающихся на постоянно действующий секретариат. В рамках Европейского Союза, например — это Европейский Совет глав государств и правительств, Совет министров ЕС и Секретариат ЕС.

5). Наконец, на пятом, самом высоком, уровне интеграция превращается в эко­номический союз, который преду­сматривает наряду с общим таможенным тарифом и свободой движения товаров и факторов производства также и коорди­нацию макроэкономической политики и унификацию законодательств в ключе­вых областях — валютной, бюджетной, денежной. На этом этапе возникает по­требность в органах, наделенных уже не просто способностью координировать действия и наблюдать за экономическим развитием, но и принимать оперативные решения от лица группировки в целом. Правительства согласованно отказыва­ются от части своих функций и тем са­мым уступают часть государственного суверенитета в пользу надгосударст­венных органов. Такие межгосударст­венные органы с надгосударственными функциями наделены правом принимать решения по вопросам, касающимся организации, без согласования с пра­вительствами стран-членов. В рамках ЕС — это Комиссия ЕС.

Валютный союз - форма и одновременно крупная составляющая экономичес-кого союза. Характерными чертами валютного союза являются: 1) согласованное (совместное) плавание национальных валют; 2) установление по соглашению фиксированных валютных курсов, которые целенаправленно поддерживаются Центробанками стран-участниц; 3) создание единой региональной валюты; 4) формирование единого регионального банка, являющегося эмиссионным центром этой международной валютной единицы. В развивающихся странах под валютным союзом понимают клиринговые соглашения. На сегодняшний день так называемая «зона Евро»- наиболее яркий пример валютного союза.

6). Принципиально возможно существо­вание и шестого уровня интеграции- ­политического союза, который предусматривал бы передачу нацио­нальными правительствами большей части своих функций в отношениях с третьими странами надгосударственным органам. Это фактически означало бы создание международной конфедерации и потерю суверенности отдельными го­сударствами. Однако ни одна интегра­ционная группировка не только не до­стигла такого уровня развития, но даже и не ставит перед собой подобных за­дач. Большинство из существую­щих в мире интеграционных группировок находится пока на стадии формальной интеграции, т. е, проходит второй и третий этапы интеграционного процесса.

Таким образом, интеграция- многоуровневый процесс, на каждом уровне предусматривающий объединение различных секторов национальных экономик, а в перспективе и сфер управления государствами. Интеграционный процесс проходит поэтапно по причине различия в структуре и развитии отдельных экономик. На каждом уровне существует своя система критериев оценки эффективности и глубины интеграционных процессов, позволяющая говорить о степени взаимопроникновения экономик национальных государств.

**IV. Препятствия к развитию мировых интеграционных процессов.**

Как следует из вышеописанных примеров, возникновение и развитие интеграционных группировок суверенных государств - процесс сложный и противоречивый. Основным его противоречием является противоречие между национальными, государственно оформленными, и интернациональными экономическими интересами. Первые - объективное следствие возникновения и развития суверенных государств и национальной экономики, вторые - отличительная черта интернационализации хозяйственной жизни, следствие возрастающей целостности мирового хозяйства, возникновения и развития международного производства, экономической транснационализации и глобализации. Указанное протии-воречие - основное противоречие всего процесса интернационализации хозяйственной жизни, обнаруживающееся на каждой его стадии в специфических конкретных проявлениях.

На стадии межгосударственной интеграции это противоречие проявляется, во-первых, в столкновении экономических интересов государств внутри интеграционного образования, во-вторых, как противоречие интересов различных региональных интеграционных группировок, в-третьих, как противоречие интересов региональной интеграции и международных экономических организаций и корпораций.   
На проявления основного противоречия большое влияние оказывают: уровень социально-экономического развития стран-участниц интеграции; масштабы и темпы экономических и политических преобразований; характер рыночных и политических реформ; противоречия между экономикой и политикой, обусловленные и субъективными факторами (в том числе национальными амбициями, стремлением к использованию власти в личных целях руководящих элит отдельных государств); состояние международных экономических и политических отношений, в частности, характер мировой рыночной конъюнктуры. Экономические интересы государств сталкиваются при определении цен и таможенных пошлин на товары и услуги, условий иностранного инвестирования, кредитования проектов, при решении проблем использования интеллектуальной собственности, проблем развития международного производства, создания свободных экономических зон, при разработке и реализации международных договоров и совместных законодательных актов в рамках интеграции, ведущих к некоторому ограничению суверенитета. В то же время национальные интересы зачастую вступают в противоречие с интернациональными интересами при решении глобальных проблем экологии, развития транспорта и энергетики, конверсии военного производства, использования достижений науки, научно-технического прогресса, образования, здравоохранения и т.д.

**ЗАКЛЮСЕНИЕ**

Создание международных интеграционных объединений на основе сложных многоуровневых интеграционных процессов- одна из определяющих тенденций развития мировой экономики на пороге XXI в. Исходя из предпосылок, особенностей и примеров развития интеграционных процессов в мире можно сделать следующие выводы:

1. Международная экономическая интеграция — характерная осо­бенность современного этапа мировой экономики. В конце XX в. она стала мощным инструментом ускоренного и гармоничного развития ре­гиональных экономик и повышении конкурентоспособности на миро­вом рынке стран — участниц интеграционных группировок. Международная экономическая интеграция — это процесс срас­тания экономик соседних стран в единый хозяйственный комплекс на основе устойчивых экономических и политьических связей и взаимодействия на различных уровнях.

2. Классические формы международной экономической интеграции:

-зоны свободной торговли, когда отменяются торговые ограничения: между странами — участницами интеграционного объединения и прежде всего снижаются или отменяются вообще таможенные пошлины;

-таможенный союз, когда наряду с отменой внешнеторговых ограничений устанавливается единый таможенный тариф и проводится единая внешнеторговая политика в отношении третьих стран;

-общий рынок, знаменующийся подписанием договора, охватывающего «четыре свободы» пересечения государственных границ — для товаров, услуг, капитала и людей;

-экономический и валютный союз, когда договоры о зоне свобод­ной торговли, таможенном союзе и общем рынке дополняются согла­шениями о проведении общей экономической и валютной политики, а также вводятся наднациональные институты управления интеграцион­ным объединением.

Дальнейшее развитие и совершенствование форм международной экономической интеграции, возможно, приведет к по­литическому союзу, т.е. к превращению интеграционного объединения в конфедеративное государство со всеми вытекающими последствиями, включая образование центральных органов с еще большими полномо­чиями и властью, чем наднациональные институты управления.

3. Будучи экономическим, валютным и политическим союзом, ЕС безусловно является наиболее развитой интеграционной группировкой в мире с наиболее тесными экономическими связями между странами, валютным союзом и развитыми органами управления. На примере этого интеграционного объединения мы можем увидеть перспективы развития мировых интеграционных процессов и в других регионах мира, так как углубление интеграции - одна из основных тенденций в мировой экономике.

4. АСЕАН и АТЭС- наиболее перспективные и масштабные интеграционные объединения в азиатско-тихоокеанском регионе.

5. Международные интеграционные процессы способствуют ускорению экономического роста и развития торговли и производства стран- участниц; структурной перестройке экономик и переходу на новый технологический уровень; развитию международного разделения труда и страновой специализации; формированию мирового рынка.

6. На примерах интеграционных процессов в современном мире видно, что основным противоречием является противоречие между национальными, государственно оформленными, и интернациональными экономическими интересами. Политические взаимоотношения и отношение к развитию сотрудничества правительств различных стран также могут стать препятствием на пути стремления к интеграции( что мы видим на примере СНГ). Задача государств- участников интеграционных процессов в современном мире- выработка стратегий, объединяющих и примиряющих интересы стран и международные интересы с целью создания условий для эффективного сотрудничества и развития экономик стран и мирового хозяйства в целом.

**СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ**

* + - 1. Авдокушин Е.Ф //Международные экономические отношения. – Москва, 2000г. .
      2. Елова М. В. «Мировая экономика: введение во внешнеэко-номическую деятельность»: Учебное пособие для вузов/.-Москва: Логос, 2000. – 248 с
      3. Киреев А. «Международная экономика» часть 1. М., «Междуна-родные отношения» 2002г
      4. Колесов В. П., Осьмова М. Н. // Мировая экономика. Экономика зарубежных стран М., 2001г.
      5. «Мировая экономика» под ред. проф. А. С. Булатова. М., Экономистъ, 2004г.
      6. «Международные экономические отношения» под редакцией проф. Рыбалкина В. Е., М., ЮНИТИ, 2004г.
      7. «Международные экономические отношения» под редакцией И. П. Фаминского. М., Экономистъ, 2004г.
      8. Шишков Ю. В. «Интеграционные процессы на пороге 21 века: почему не интегрируются страны СНГ». – М.: НП «Третье тысячелетие». – 2001.
      9. Шумский Н. Преимущества интеграции. Интеграция в содружестве независимых государств: проблемы и перспективы., 1999г
      10. «Поблемы современной экономики» – журнал №3 (3) – 2000г.
      11. Борко Ю.,«Европейский союз: углубление и расширение интеграции» - “Мировая экономика и международные отношения”, 2000, №8
      12. Ложечко М. Нафта в интеграционных процессах: проблемы и перспективы. //Внешняя торговля. 2000. №5-6.
      13. «Евразийское экономическое сообщество: этапы становления» // Бюллетень иностранной коммерческой информации. – 24.12.2003
      14. Шишков Ю. В., «Внешнеэкономические связи в ХХв.- от упадка к глобализации». 2001г.