**Список вопросов**

**1. Переваги та недоліки різних типів економічних систем.**

**2. Переваги та недоліки змішаної економічної системи.**

**3. Капітал постійний та змінний**

**4. Основний і оборотн капітал.**

**5. Органічна побудова виробництва, яку тенденцію має в**

**сучасному суспільстві.**

**6. Понятие кругооборота и оборота капитала.**

**7. Время оборота капитала**.

**8 Политика ускоренной амортизации.**

**9. Реальная и номинальная З./п.**

**10. Повременная и сдельная з/п. тенденции их распространения,**

**преимущества и недостатки.**

**11.Основні теорії щодо виникнення безробіття**

**12. Позитивні та негативні риси безробіття**

**13. Поняття велична попиту та попит, різниця та графічне**

**тлумачення.**

**14. Особливості відтворення у сільському господарстві порівняно з промисловістю.**

**15. Особливості ціноутворення на сільськогосподарську продукцію порівняно с промисловою.**

**16.Дифференциальная рента 1 и 2.**

**17.Преимущества и недостатки частной формы собственности**

**18.Преимущеста и недостатки государственной формы**

**собственности.**

**19.Преимущества и недостатки акционерного общества.**

**20.Преимущества и недостатки частных предприятий**.

**21**.**Переваги та недоліки різних засобів приватизації**

**22.Основні теорії щодо вартості товару**

**23.Поняття прибуток та додаткова вартість (різниця по**

**сутності та розміру)**

**24. Поняття «норма прибутку» та «норма додаткової вартості»,**

**суть, різниця**

**25.** **Зовнішні та внутрішні витрати виробництва**

**26.Поняття витрати виробництва та авансований капітал (різниця по сутності та розміру)**

**27.Бухгалтерський та економічний прибуток, суть, значення для підприємця .**

**29. «Прямі» та «портфельні» інвестиції, тенденції в сучасних**

**умовах.**

**30.Основні теорії щодо виникнення в суспільстві економічних криз**

**1. Переваги та недоліки різних типів економічних систем.**

В ек-чній літературі визначають різні моделі, типи економічних систем. Класифікація їх залежить від різних критеріїв. Головними з них є домінуюча форма власності, технологічний спосіб вир-ва, спосіб управління і коорднинації економічної діяльності тощо. Поширеною є класифікація економічних систем за технологічним способом вир-ва, рівнем розвитку продуктивних сил. Розрізняють доіндустріальне суспільство – економічну с-му, в якій домінує ручна праця; індустріальне суспільство, основою якого є машинна праця; постіндустріальне суспільство, що грунтується на автоматизованій праці, оснащеній комп’ютерною інформацією.

**Традиційна система** – для неї типічні: низький рівень розвитку техніки, ручний труд, неграмотність населення, велика залежнісь від іноземного капіталу, велика роль традицій, релігії, низькі темпи розвитку, многоукладність економіки.

**Ринкова ек-ка** – різноманітність форм власності при домінуванні приватної, панування товарно-грошових відносин, свобода підприємництва, приватна власність, конкурентний механізм господарювання, матуріальне стимулювання, вільне ціноутворення, мінімальна економічна роль держави, особиста свобода, домінування індивідуального інтересу тощо.Соживач домінує над виробником. Але існують безробіття, криза перевиробництва із-за стихійного розвитку економіки, відсутність державного соціального захисту граждан. Поділення суспільства на бідних та богатих

**Адміністративно-командна** с-ма заснована на пануванні державної власності, одержавленні народного господарства, відсутності конкуренції, директивному плануванні, неринкових господарських зв’язках, зрівняльному характері розподілу, ігноруванні законів товарно-грошового обігу тощо. Але існує соціальний захист людини, бескоштовна освіта, мед. обслуговування, відсутність безробіття. Негатив- господство одной, коммунистической идеологии, не допускалось инакомыслие, были запрещены частная собственность и предпринимательство, данная система не гибкая к изменениям в экономике, отсутствие стимулов к высокопроизводительному труду.

**Змішана економічна с-ма** – об’єднання кращих рис ринкової та адм. командної систем. Різноманітність форм власності та господорювання, якісні зрушення у відносинах приватної власності, конкурентний механізм,індекативне планування,тобто рекомендательний характер планування, державне релігування цін, наявність системи соціального захисту населення, прогнозування соц-економічних процесів. Огбов’язковими особливостями змішаної ек-ки є її високий ек розвиток та соціальна направленість.

Моделі змішаної економіки: вільний ринок(США); соціально-орієнтований ринок(економіка Західної Європи); державно регульований ринок (Японія, інші страни Східної Азії)

**Перехідна економічна** с-ма характерна для країн, які звільнились від недоліків адміністративно-командної системи. В таких умовах трансформаційні процеси відбуваються суперечливо, бурхливо, з гострими соц- ек-чними потрясіннями, кризовими явищами. У перехідному періоді постсоціалістичні країни вирішують такі загальні завдання: роздержавлення економіки, приватизація власності створення ринкової економіки, структурної перебудови економіки.

**2. Переваги та недоліки змішаної економічної системи.**

**Змішана ек-ка** – це ек с-ма, в якій поєднюється хар-ні риси капіта-лізму і соціалізму, інш. словами, у ЗЕ джерела ресурсів розподіл-ся част-ково через децентрал-ні ринки і част-ково – за допом рішень, які приймаю-ться централізовано державою або відповідними держ органами. Озна-ки: розумне поєднання хар-к рин мо-делі ек-ки з держ-ю з урахуванням нац особливостей, направлене на досягн сусп цілей; високе соц захище-нність населення; екон законод-во явл основой ек порядку; антимонопо-льна політика, напрвл на захист спо-живачів; широкий спектр політ прав та свобод, багатопартійность, розв проф руху тощо; розв колект власт-ності та відповідн демокр напрвл-ення; престижність гарної праці, його висока платня; широкий розвиток науки; високий рівень культури пра-ці, нова якість освіти та всього образу життя; прагнення до задовільнення різноманітн потреб**.**

Це переважаюча форма економічної організації в некомуністичних країнах. В змішаній економіці господарська організація базується, в першу чергу, на ціновій системі, але при цьому для зменшення (преодоления) макроекономічної нестабільності і недосконалості ринку використовуються різні форми держ втручання (податки, держ витрати, держ регулювання, індикативне планування, контроль за цінами та грошовою масою, обмеження монополій, розвинуте господарське право, ЦБ тощо). Це економіка з елементами ринку і командної форми управління. А також в змішаній економіці проводиться сильна соціальна політика, захист бідних, забезпечення зайнятості, забезпечення прав людини.

Понятття "змішана економіка" виникло з умов існування двох протилежних соціально-ек систем і в низ зроблена спроба в деякій мірі синтезувати позитивні риси таких систем чи відгородитись від окремих негативних рис. Так змішана економіка розглядається як “економічна система, в якій з’єднуються характеристики капіталізту і соціалізму”. Конкретніше в цьому визначенні підкреслюється те, що в змішаній економіці джерела розподіляються частково через децентралізовані ринки і частково з допомогою рішень, які приймаються централізовано державою.

П. Самуэльсон під цим терміном розуміє “цінову систему економічної організації з державним втручанням і регулюванням макроекономічниї процесів і конкурентних ринків".

Залежно від ступеня держ втручання в економіку змішана економіка кожної країни має особливу модель з переважанням елементів лібералізму або дирижизму. Виділяють три моделі. ***Американська модель****.* Її основу становить система заохочення підприємництва, досягнення особистого успіху, збагачення найактивнішої частини населення. Завдання соціальної рівноваги громадян при цьому гостро не ставиться, а пряме держ втручання в економіку є незначним і охоплює такі питання як визначення правил гри на ринку, використання бюджетної системи, перерозподіл доходів через податкові механізми та ін.

***Японська модель***. Характерне держ втручання в економіку. Розвиток економіки підпорядкований загальним національним завданням, велику роль відіграє економічне планування (індикативне).

**Соціально-орієнтований ринок(економіка Західної Європи).**

Существенное вмешательство государства в экономику, развита социальная защита населения, государство играет решательную роль в перераспределении доходов, развитие частного предпринимательства

**3. Капітал постійний та змінний**

Капитал, затраченый на производство товаров, в соответствии с марксистской трудовой теорией стоимости, состоит из постоянного и переменного капитала. **Постоянный капитал** (С) – это часть капитала, которая расходуется на преобретение средств производства и в процессе производства не меняет своей величины.

Это означает, что расходы на средства производства возвращаються предпринимателю через определённый период времени в том же размере, какой был перваночально затрачен.Это капитал, затраченый на покупку средств производства (средств и предметов труда) и не изменяющий свою величину в процесе производства.

**Переменный капитал** (V) – это часть капитала, которая расходуется на покупку рабочей силы и в ходе производства изменяет свою величину. Это капитал, затраченный на покупку рабочей силы и изменяющий в процессе производства свою величину. Изменение величины переменного капитала связано с тем, что рабочие в процессе производства создают прибавочную стоимость(m)

*W = C + V + m*

*W- Стоимость товара*

*C – потребленный постоянный капитал*

*V- постребленый переменный капитал*

*m-прибавочная стоимость( прибавочный продукт)*

*Пропорция, в которой капитал предпринимателя делится на постоянный и переменный называется органическим строением капитала (c:v)*

**4. Основний і оборотн капітал.**

Виробничий К -одна з фукціон-х форм та друга стадія кругообігу промисл-го К (засоби в-ва та роб сила).ВК: основний та оборотний.

Основний капітал – це та частина продуктивного капіталу, яка повністю бере участь у вир-ві й тривалий час зберігає свою споживчу варт-ть, а варт-ть його пернос-ся частинами на прод, яка виробл-ся, впродовж усього періоду використання і повертається до свого власника теж по частинах, в міру реалізації готової прод.Іншими словами, осн. К – це ті частки К, які переносять свою вартість на знов створ-й продукт поступово по мірі знош-я (нафто, - газо проводи, тран-спорт; виробн будівлі, госп та складські приміщ, машини, верстати, обладнання, інструментарій вел вартості).

Оборотний капітал – це частина продуктивного капіталу, яка впродовж одного періоду вир-ва втрачає свою стару споживчу варт-ть, а її варт-ть повністю переноситься у вартість товару, що виробляється, і повністю повертаються до свого власника у грошовій формі після реалізації товару. Таким чином, обор К- це ел-ти К, які переносять свою вартість на створ-го продукту на протязі одного вир-го циклу (осн і допом матеріали, паливо, ел.енергія, роб.сила;).

Поділ капіталу на основний і оборотний властивий лише для продуктивного капіталу. Грошовий і товарний капітали, які функціонують у сфері обігу, такого обігу не мають. В основі поділу капіталу на основний і оборотний лежить спосіб участі різних частин продуктивного капіталу в процесі перенесення варт-ті.

Оборотный капитал – это часть капитала,которая затрачивается на преобретение предметов труда и рабочей силы и возвращается предпринимателю в денежной форме в полном объеме после каждого кругооборота. Расходы предпринимателя на сырье, материалы, энергию, зарплату, входят в стоимость товара в полном объеме, т.е. стольок, сколько затрачено и возвращаются предпренимателю сразу после реализации продукта в денежной форме в полном размере, т.е. в ходе одного кругооборота.

Основной капитал – это та часть производительного капитала, которая затрачивается на приобретение средств труда и возвращается предпринимателю в денежной форме по частям в ходе нескольких кругооборотов в процессе износа. Основной капитал реализован в машинах, оборудованиях, зданиях, сооружениях,емкостях. Основной капитал переносит свою стоимость на создаваемый продукт через механизм амортизации.

*Капитал = основной+оборотный*

**5. Органічна побудова виробництва, яку тенденцію має в сучасному суспільстві.**

Пропорция, в которой капитал предпринимателя делится на постоянный и переменный, называется органическим строением капитала (С:V). Органическое строение капитала показывает степень технической оснащённости труда средствами производства. При повышении уровня механизации, автоматизации производства органическое строение имеет тенденцию роста.

В современном обществе, в условиях конкуренции, имеет большое значение для получения прибыли, внедрения достижений НТП (новых технологий производства).

Происходит компьютеризация предприятий, поэтому отношение постоянного капитала к переменному будет только увеличиваться, т.к. предприятию будет требоваться меньше рабочих, чем раньше для одного и того же выпуска продукции.

**6. Понятие кругооборота и оборота капитала.**

*кругооборот капитала* – движение промышленного капитала, в кот. он последовательно проходит 3 стадии, выполняет опред. функции, принимает различные формы и возвращается в исходную.

*формула кругооборота промышл. капитала: Д-Т-Д'.*

*кругооборот промышл капитала:*

*-- средства производства*

*Д-Т … П … Т’ – Д’*

*-- раб. сила*

*на 1-й стадии*(средства производства и раб. сила) капитал находится в сфере обращения в денежной форме, кот. изменяется на производительную, т.к. предприниматель на сумму денежного капитала приобретает факторы производства, капитал выполняет функцию создания условий для осуществления процесса производства.

*на 2-й стадии* - …П…- капитал находится в производительной форме, которая сменяется на товарную, капитал выполняет функцию производства товаров, в т.ч. прибавочной стоимости.

*на 3-й стадии* –Т’ – Д’- происходит реализация произведенной стоимости, в т.ч. прибавочной, капитал находится в сфере обращения, переходит из товарной формы в денежную.

после завершения одного кругооборота капитала наступает следующий. Для того чтоб процесс производства носил непрерывный характер, капитал должен находиться во всех стадиях движения одновременно. для возвращения авансированной суммы капитала предпринимателю капитал должен совершить несколько кругооборотов.

*оборот капитала* – непрерывно повторяющийся процесс кругооборота с момента авансирования капитала до возвращения его в исходной форме и величине. Оборот включает в себя несколько кругооборотов, столько, сколько надо, чтоб полностью вернуть сумму авансированного капитала.

**7. Время оборота капитала**.

*оборот капитала* – непрерывно повторяющийся процесс кругооборота с момента авансирования капитала до возвращения его в исходной форме и величине. Оборот включает в себя несколько кругооборотов, столько, сколько надо, чтоб полностью вернуть сумму авансированного капитала. Оборот капитала происходит во времени.

Время оборота капитала – время, в течении кот. предпринимателю полностью возвращается сумма авансированного капитала.

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Время оборотного капитала | | | | | |
| Покупка факторов производства | Продажа произведенной продукции | Нахождение средств производства в запасах | Рабочий период | перерывы | |
| технологические | организационные |
| Время обращения | | Время производства | | | |

*время обращения* – сост. из времени, необходимого для закупки факторов производства, и времени, связанного с реализацией продукции на рынке.

*время производства* – продолжительность времени нахождении капитала в сфере производства. оно сост. из времени нахождения средств производства в запасах; рабочего периода, в процессе кот. происходит создание товаров; времени перерывов (технологические, по организац.-технич. причинам).

предприниматель заинтересован в сокращении времени оборота капитала, ведь при этом ему быстрее возвращается сумма авансир. капитала.

**8 Политика ускоренной амортизации.**

*Амортизация* – процесс перенесения стоимости основного капитала(средств труда) на стоимость производимого товара.

Амортизационные отчисления включаются в себестоимость продукции и после её реализации сосредотачиваются в специальном амортизированном фонде, который служит источником финансирования для замены оборудования, его капитального ремонта, модернизации, технического перевооружения на предприятии.

Метод ускоренной амортизации заключается в том, что сокращается продолжительность стока амортизации и соответственно увеличиваются годовые нормы аммортизации. Растёт себестоимость продукции.

*Агодовая=Косн:t*

*А” годовая = (Агодовая:Косн)\*100%*

*А на ед.1 продукции=Агодовая:n*

*Агодовая-годовая сумма амортизацію*

*Косн- первоначальная стоимость основного капитала*

*t – срок службы основного капитала*

*А”годовая – годовая норма амортизации*

*А на 1 ед.продукции – амортизационные отчисления на единицу продукцию*

*N – количесвто продукции, произведенной за год*

**9. Реальная и номинальная З./п.**

Одним из основных источников доходов явл. заработная плата.

*Заработанная плата*- это отношение между предпринимателем и работником по поводу купли/продажи рабочей силы, это превращенная форма стоимости и цены товара «рабочая сила», зависящая от количества и качества вложенного труда. Зарплата явл. показателем благосостояния общества и его членов.

*Номинальная зарплата-* это та сумма денег, которую получает работник за свою рабочую силу в зависимости от кол-ва и качества вложенного труда.

*Реальная зарплата*- это то кол-во товаров и услуг, которое работник может приобрести за свою номинальную заработанную плату.

*Индекс реальной зароботной платы=(Индекс номинальной зароботный планы:Индекс цен)\*100%*

Величина реальной зарплаты находиться в прямой зависимости от номинальной зарплаты и в обратной зависимости от уровня цен. Индекс реальной зарплаты показывает процентное изменение кол-ва благ, которая может приобрести человек за какой-то промежуток времени, т.е. как изменяется уровень благосостояния людей. Индекс реальной зарплаты рассчитывается как отношение индекса номинальной зарплаты к индексу цен. Также реальная заработанная плата зависит от уровня налогообложения. Т.о. реальная зарплата может увеличиваться, если номинальная зарплата остается на том же уровне, в случае если понизиться общий уровень цен.

**10. Повременная и сдельная з/п. тенденции их распространения, преимущества и недостатки.**

Существует 2 формы З./п.: повременная и сдельная.

при **повременной форме** размер З./п. зависит от количества отработанного времени

*з/п повремен.= цена1часа труда \* количество отработан. часов*

*(з/п = Ст\*Т , Ст – ставка, Т- отработанное время)*

**сдельная з/п** – зависит от количества произведенной продукции соответствующего качества.

*з/п сдельная= расценка за 1 изделие \* количество произведенной продукции*

*(з/п = Р\*Q , Р- расценка за единицу товара, Q – количество)*

в чистом виде повременная и сдельная з/п не используются. на их базе строятся системы з/п:

1. тарифная : а) тарифная ставка – размер заработка работника самой низкой квалификации различных специальностей, б) тарифная сетка – коэф-ты повышения з/п работников при выполнении ими более сложных работ, соотв-им более высоким разрядам, в)тарифно-квалификац. справочник – содержит перечень профессий и специальностей работников различных отраслей.

2. сдельно-премиальная: а) основная – зависит от количества выпущенной продукции,б) дополнительная – премии.

3. повременно-премиальная – за сверхурочные

4. штрафные системы – установление штрафов

5. аналитическая оценка рабочих мест – оценка в баллах результативности труда работника, отношений в коллективе и т.п.

6. система участия в прибылях – получение з/п , величина кот. зависит не сколько от личных усилий работника, сколько от усилий всего коллектива.

7. по конечным результатам работы

8. аккордная – установление общей суммы з/п за выполненную работу в опред. срок, не оговаривается численность работников и размер з/п каждого.

**11.Основні теорії щодо виникнення безробіття**

***Безработица*** – это сложное социально-экономическое явление, при котором часть трудоспособного населения желает, но не может найти работу, что связа­но с превышением предложения рабочей силы над спросом на нее.

Различные теории по-разному раскрывают причины безработицы. В соответствии с ***мальтузианской теорией*** население увеличивается в геометрической прогрессии, а количество производимых продуктов питания – в арифметической, что приводит к абсолютному избытку людей на планете. Способ решения проблем безработицы Т. Мальтус видел в проведении войн, эпидемий, голода и пр.

Представители ***классической теории*** (А. Смит, Дж. Милль, А. Маршалл) видят причину безработицы в установлении заработной платы на уровне, выше равновесного, то есть, по их мнению, безработица носит добровольный харак­тер. За установление заработной платы на высоком уровне рабочие «платят» более высоким уровнем безработицы. Безработица преодолевается невмеша­тельством государства и профсоюзов, путем саморегуляции рынка труда.

В соответствии с ***марксисткой теорией*** причиной безработицы служит накопление капитала в условиях роста его органического строения. Расширяя производство в условиях роста органического строения, предприниматель больше денег расходует на покупку дополнительных средств производства, чем на покупку дополнительной рабочей силы. Это ведет к относительному сокра­щению спроса на рабочую силу. Путем выхода из ситуации безработицы Маркс считал ликвидацию частной собственности на средства производства.

***Монетаристы*** объясняют возникновение безработицы свободным выбором людей, они выдвинули концепцию существования естественного уровня безработицы.

В соответствии с ***кейнсианской теорией*** ***недопотребления*** недостаточный совокупный спрос на товары ведет к торможению экономического развития и соответствующему росту безработицы. Преодолевается государственными ме­рами по стимулированию эффективного совокупного спроса.

***Институционалисты*** видят причину безработицы в несовершенстве пра­вовых норм, асимметричности информации на рынке труда. Необходимо осу­ществление институциональных реформ.

*Естественная безработица=фрикционная+структурно-технологическая безработица*

*Закон Оукена*

*Превышение фактического уровня безработицы над естественным уровнем на 1% означает непроизводство ВНП по сравнению с потенциальным на 2,5-3%*

*Фактический уровень безработицы=(Безработные:Трудоспособные)\*100%*

*Трудоспособные = Все население-дети-пенсионеры-инвалиды-лица, находящися в психиатрических больницах*

**12. Позитивні та негативні риси безробіття**

Безработица – это сложная соц-эк правление, при котором часть трудоспо­собного населения желает, но не может найти работу, что связано с превышением предложением рабочей силы над спросом на нее. По продолжительности безработицу делят на краткосрочную, долгосрочную и за­стойную. По степени открытости и возможности изучения выделяю видимую и скрытую(связана с неполной занятостью, с не зарегистрированными на биржи труда). По воли изъявления: добровольная, принудительная, добровольно-при­нудительная. По размерам безработицы различают естественный уровень, оп­тимальный, допустимый, излишний, фактический. По соц-эк причинам возник­новения выделяют фрикционную (увольнение по собственному желанию), структурно-технологическую (внедрение новой техники), цикличе­скую(периодически повторяющейся эконом кризис),институциональную( не­достатки работы гос. институтов), сезонную (сезонный характер производства).

Существование естественной безработицы, вкл фрикционную и структур­но-технологическую, считается нормальным и даже нужным явлением. Невоз­можно остановить развитие научно технического прогресса, как невозмож­ность заставить людей в демократическом об-ве не искать себе лучшую работу. Это позволяет улучшить производительность труда, качества продукции. До­пустимая безработица, значительно не нарушает процесс общественного вос­производства. Служат для конкуренции на рынке труда, выступает мотивацией для повышения квалификации работников. Однако превышение фактического уровня безработицы над естественным означает недопроизводство фактически произведенного валового национального продукта по сравнению с потенциаль­ным, что приводит к значительным нарушение в об-ве.

*Естественная безработица=фрикционная+структурно-технологическая безработица*

*Закон Оукена*

*Превышение фактического уровня безработицы над естественным уровнем на 1% означает непроизводство ВНП по сравнению с потенциальным на 2,5-3%*

*Фактический уровень безработицы=(Безработные:Трудоспособные)\*100%*

*Трудоспособные = Все население-дети-пенсионеры-инвалиды-лица, находящися в психиатрических больницах*

**13. Поняття велична попиту та попит, різниця та графічне тлумачення.**

**Спрос** – одна из основных категорий рыночной экономики. Спрос – это ко­личество товаров и услуг, которые потребители хотят и в состоянии приобрести по ценам каждого уровня в определенный период времени. Можно определить спрос платежеспособную потребность покупателей. Различают по­нятия «спрос» и «величина спроса». Величина спроса – это конкретное количе­ство товара, который потребители готовы приобрести по отдельной конкретной цене. На графике величина спроса (А) представлена отдельной точкой на кривой спроса. Вся же кривая спроса представляет собой совокупность различных величин спроса при различных уровнях цен.

P- цена товаров

Q – количество товаров и услуг

Закон спроса отображает обратную зависимость величины спроса от цены: чем ниже цена, тем больше количество товаров и услуг готовы приобрести покупатели, и наоборот. Повышение цены на данный товар приводит к уменьшению величины спроса, что графически приводит к движению величины спроса вдоль неизменной кривой спроса.

Причины, по которым кривая спроса может иметь нисходящий вид :

- эффект дохода

- эффект замещение

- действие закона убывающей предельной полезности

Неценовые факторы спроса:

- доходы потребителей

- число покупателей

- мода

- время года

- реклама

- ожидание

- цены на связанные товары(взаимозаменяемые, взаимодополняемые)

**14. Особливості відтворення у сільському господарстві порівняно з промисловістю.**

Капитал, вложенный в сельское хозяйство приносит прибыль в виде ренты. Его воспроизведение в сельском хозяйстве имеет ряд особенностей. Основным средством производства является земля, причем она одновременно является и средством, и предметом труда. При этом количество земли ограничено, земли различны по плодородию и месторасположению к рынкам сбыта. Одной из особенностей воспроизводства в с-х явл специфика ценообразования. Цены на с-х основаны на затратах на худших участках не по способам хозяйствования, а по плодородию и место положения относительно рынков сбыта. Различают участки земли лучшие по плодородию (плодородными почвами, в меру увлажненные), средние( с песчано-глинистыми почвами, чрезмерно, но не сильно, увлажненные или сухие), плохие (каменистая не плодородная почва, чрезмерно увлажненная, или излишне сухая). По месту положения: лучшие участки находятся рядом с крупными городами, портами, ж.д узлами. Средние участки удалены от рынков сбыта и мест транспортировки, но в разумных пределах. Худшие участки наибольшей степени удалены от рынков сбыта.Это происходит потому, что кол-во средних и лучших участках ограниченно, и продукции только с этих участков не возможно удовлетворить возрастающие потребности людей в с-х продукции, расширение ее ассортиментов. Для того, чтобы худшие участки были втянуты в обработку, цены на с-х продукцию возмещают затраты на худших участках земли и обеспечивают предпринимателям, ведущим хозяйством на них, получение средней прибыли.

Еще одна особенность воспроизводства в сх – это его большая зависимость от биологических и климатических факторов. Во времени оборота капитала в сх значительная связь времени связана с перерывами, вызванными технологией производства. Важную роль в сельском хозяйстве играет фактор времени. Так, посевные и уборочные работы необходимо проводить в сжатые сроки. Для сельского хозяйства типичен нерегулярный выпуск продукции в результате сезонности производства.

В сельском хозяйстве, и это еще одна его особенность, существуют три основные группы людей, между которыми складываются земельные, аграрные отношения. Это землевладельцы, фермеры-арендаторы и сельскохозяйственные наемные рабочие.

**15. Особливості ціноутворення на сільськогосподарську продукцію порівняно с промисловою.**

Одной из особенностей воспроизводства в с-х явл специфика ценообразования. Цены на с-х основаны на затратах на худших участках не по способам хозяйствования, а по плодородию и место положения относительно рынков сбыта. Различают участки земли лучшие по плодородию (плодородными почвами, в меру увлажненные), средние ( с песчано-глинистыми почвами, чрезмерно, но не сильно, увлажненные или сухие), плохие (каменистая не плодородная почва, чрезмерно увлажненная, или излишне сухая). По месту положения: лучшие участки находятся рядом с крупными городами, портами, ж.д узлами. Средние участки удалены от рынков сбыта и мест транспортировки, но в разумных предела. Худшие участки наибольшей степени удалены от рынков сбыта.Это происходит потому, что кол-во средних и лучших участках ограниченно, и продукции только с этих участков не возможно удовлетворить возрастающие потребности людей в с-х продукции, расширение ее ассортиментов. Для того, чтобы худшие участки были втянуты в обработку, цены на с-х продукцию возмещают затраты на худших участках земли и обеспечивают предпринимателям, ведущим хозяйством на них, получение средней прибыли.

**16.Дифференциальная рента 1 и 2.**

Рента-та часть прибыли, которая выплачивается арендаторами земли ее владельцам за временное пользование землей. Она выступает экономической формой реализации права собственности на землю.

Земельная рента – это часть прибавочной стоимости, которую капиталист-арендатор выплачивает землевладельцу за пользование землей.

Различают следующие виды ренты: дифференциальная, абсолютная, монопольная. Диф рента подразделяется на диф ренту 1 и диф ренту2.

1. Дифференцированная земельная рента 1(ДЗР I).

ДЗР I образуется не на всех землях, а на лучших и средних. ДР 1= ОНЗ –ИЗ . (общественно необходимые затраты-индивидуальныеь затраты)Присваивает её землевладелец.

Условия её образования:

1. различие в естественном плодородии земель;

2. различие в местоположении земельных участков к рынкам сбыта.

Размер ренты в зависимости от участка-больше(на лучшем),меньше(на среднем).

Причина образования ДЗР I – это монополия хозяйствования на земле.

Монополия хозяйствования на земле - это исключительное право хозяина использовать лучшее или среднее плодородие земли или близость рынка сбыта.

Источник ДЗР I – это более производительный труд работников с/х на лучших и средних землях.

В с/х продукция реализовывается по ценам с худших земель, потому что их больше всего в с/х обороте, а продукции с лучших и средних недостаточно, чтобы удовлетворить спрос, поэтому общество вынуждено обрабатывать худшие земли, а значит и окупать трудозатраты на них.

ДЗР I – это разница между общественной или рыночной ценой производства с/х продукции, формируемой на худших землях и индивидуальной ценой производства с/х продукции на лучших и средних по естественному плодородию или место положению к рынку сбыта земельных участках.

ДЗР II – образуется на всех землях,которые улучшались. Присваивает тот, кто улучшает землю (чаще орендатор). ДР2=ОНЗ (на худших, кот. не улучшались) – ИЗ (на лучших, средних, худших, кот улучшались).

Условие образования ДЗР II - это различие в экономическом плодородии земель или в производительности дополнительных инвестиций капитала землю.

Размер ренты в зависимости от участка ДЗР II – зависит от изменения урожайности в результате вложения в участок капитала.

**17.Преимущества и недостатки частной формы собственности**

Собственность - это система отношений между людьми, по поводу владения, распоряжения, пользования и присвоения благ. Различают частную, общественную и смешанную собственность. Частная существует в формах индивидуальной, личной собственности на предметы потребления; частной трудовой собственности на средства производства, основанной на личном труде производителей;частной с использованием наемного труда; собственности товариществ; собственности открытых акционерных обществ( корпораций).

Частная собственность имеет два вида, которые существенно различаются между собой: собственность на средства производства человека, который сам трудится, и собственность на средства производства лица, применяющего чужой труд.

В первом случае работнику достаются все плоды его хозяйствования и обеспечивается полная свобода труженика от каких-либо форм угнетения и порабощения. Когда в одном лице соединены собственник и труженик, возникает глубокий материальный интерес в работе для личного блага. Он не жалеет сил и средств, чтобы добиться устойчивости своего хозяйства. Во втором случае средства производства и плоды труда отчуждены от работников, второй вид частной собственности проявляется в конкретных формах - рабовладельческой, феодальной и единоличной капиталистической.

Вообще частная собственность привлекательна для миллионов людей тем, что на нее требуется немного средств и ее просто организовать. Ее владелец полагается на собственные способности и усилия, он может производить любые изменения в своем хозяйстве. Весь доход достается только ему. Законы предусматривают для частных собственников минимальные ограничения.

Особенно важна способность частных производств быстрее всех откликаться на изменяющиеся потребности покупателей. Их деятельность просто неоценима в тех областях экономики, где нужно удовлетворять индивидуальные запросы людей (в сфере услуг, пошива одежды, ремонта и т.п.).

Крупным недостатком частной собственности является полная имущественная ответственность, которая ложится на плечи собственника. Если его хозяйство разорится, то он обязан выплатить все долги, а его личное имущество, включая дом, машину и сбережения, может пойти в уплату за кредиты. Другим крупным недостатком являются небольшие размеры денежных средств и доходов, которые можно вложить в хозяйство. Это ограничивает размер и рост производства, не позволяет купить новейшую технику и организовать хозяйство в соответствии с новейшими научными достижениями.

В современных условиях в развитых странах имеется множество мелких собственников, создающих свои крошечные предприятия (семейные магазины, фермы, бензоколонки и т.п.). Однако многие из них не в состоянии продолжительное время нормально существовать и выдерживать соперничество с более крупными предприятиями. К тому же постоянно растет тот минимум денежных средств, которые позволяют выдержать состязательность с крупными фирмами.

**18.Преимущеста и недостатки государственной формы собственности.**

Государственная собственность бывает общегосударственной, региональной и муниципальной**.**

К положительным чертам государственной можно отнести: ограниченную ответственность, неделимость в рамках всего гос-во, равноправие между людьми, недостатком явл то, что акции распространяются внутри государственных предприятий, не заинтересованность, убежденность в том, что принадлежит обществу, то принадлежит и каждому человеку. Это убежденность приводит к потребительскому отношению.

Объектами государственной собственности являются природные полезные ископаемые, памятники искусства, архитектуры, собственность государственных предприятий, убыточнык или малоприбыльные предприятия, невыгодные часному бизнесу, но необходимые обществу, предприятия, которые общество не может доверить частному бизнесу, предприятия, требующие значительных или рискованных капиталовложений.

Объектами муницыпальной собтвенности являются жилищный фонд города (области), коммунальное хазяйство области, предприятия, финансируемые за счет средств месных бюджетов.

**19.Преимущества и недостатки акционерного общества.**

Акционерное общество - организационно-правовая форма существования и функционирования предприятий, формирующих свой капитал посредством выпуска и продажи акций. Акционерное общество создается на основе добровольного соглашения юридических и физических лиц.

Наибольшими преимуществами обладают акционерные общества.**1)** Собственников денег привлекает прежде всего ограниченная ответственность владельца акции. Самое большее, что ему грозит - потерять сумму, выплаченную за акцию.**2)** Подкупает также простота вхождения и выхода из числа собственников (держателей акций): достаточно купить или продать акцию. Причем уход члена акционерного общества из этой хозяйственной организации никак не отражается на ее существовании. **3)** Важно также, что акционерные общества открытого типа, продающие акции всем желающим их приобрести, способны непрерывно наращивать свой капитал. **4)** Огромные размеры капиталов позволяют корпорациям создавать крупномасштабное производство благ производственного и потребительского назначения, пользующихся большим спросом.**5)** Акционерная форма предприятия позволяет объединить практически неограниченное число вкладчиков, в том числе и мелких, и сохранить при этом контроль крупных вкладчиков за деятельностью предприятия. **6)** Здесь имеется широкая возможность для внедрения новейших достижений науки и техники, выпуска высококачественной продукции.**7)** Ограниченность риска заранее обусловленной суммой делает акционерное общество наиболее привлекательной формой вложения капиталов и, как следствие, дает возможность для централизации больших средств.**8)** Более конкурентоспособны т. к в основном это крупные предприятия.**9)** Преимущества в налогообложении, если не распределяется имущество.

К недостаткам акционерных обществ относится прежде всего то, что организовать корпорацию - дело гораздо более сложное и дорогое, чем создание единоличных предприятий и товариществ.**2)** Акционеры вынуждены платить налоги дважды: с общего дохода акционерного общества и с дивидендов (части доходов корпорации, распределяемой между держателями акций).**3)**Концентрация огромной экономической мощи ведет к монополии.**4)** меньшая гибкость в оперативном принятии решений.

**5)**Громоздкость корпораций и огромные суммы капитала, затраченного на технические средства труда, мешают им быстро менять технологию и перестраивать производство на выпуск новой продукции. Отсюда типичная для них тенденция к захвату рынков с тем, чтобы навязывать потребителям давно освоенные изделия по выгодным ценам.

**20.Преимущества и недостатки частных предприятий**.

Предпринимательство - это инициатива физического или юридического лица, направленная на производство продукции, выполнение различных видов работ, оказание услуг и занятие торговлей с целью получения прибыли.

Частные предприятия - это собственность отдельного гражданина, который имеет право нанимать рабочую силу, количество которой не ограничивается. Оно облагается налогом по полной схеме.   
 Частное предприятие обязательно должно иметь устав, в котором оговариваются основные принципы работы этого предприятия. Устав предприятия не должен противоречить действующему законодательству.

Хозяйственные товарищества («полное товарищество» и «товарищество на вере»).

Хозяйственные общества (общества с ограниченной ответственностью, общества с дополнительной ответственностью, акционерные общества закрытого и открытого типа).

Производственные кооперативы. Имущество кооператива делится на паи его членов, часть имущества по решению членов кооператива может составить неделимые фонды. Отличительная особенность кооперативов от других видов совместного предпринимательства состоит в обязательном трудовом участии.

**21**.**Переваги та недоліки різних засобів приватизації**

***Приватизация*** – это процесс перехода гос-ной собственности в любые негос-ные формы. Приватизация- главное направление разгосударствления. Приватизация может быть проведена такими способами:

1. аренда с последующим выкупом (переход в частные руки) ( + проверка человека, дополнительные деньги в бюджет, возможность оценить рентабельность предприятия; -, не обязательный выкуп собственности, что ведет к риску, как для арендатора, так и для гос-ва)
2. акционирование (получение дивидендов) +привлечение капитала; - контрольный пакет акций позволяет решать все проблемы.
3. продажа: на аукционе ( по наивысшей предложенной цене) , по льготным ценам ( опытным работникам, знающим дело), продажа по рыночным ценам(справедливая передача собственности)
4. приватизация на конкурсной основе( объявление тендеров) + не имеет коммерческого характера, существует для технического, технологического переоснащения, - нет экономической заинтересованности
5. выпуск приватизационных сертификатов + осуществляется на бесплатной основе, которые можно обменивать на акции; - не всегда есть доступные средства

В условиях господства частной собственности формируется психология и познание людей в духе индивидуализма, корыстолюбного отношения к интересам других людей. Она порождает идеологию обогащения, в том числе, прежде всего за счет неравности в разделении богатства в обществе. Конкуренция разъединяет людей и усиливает борьбу между ними. Наконец, приватная собственность способствует формированию и поддержанию в обществе представления про свою священность, неприкосновенность и полное соответствие человека природе. Частная собственность порождает и острые социально-экономические противоречия: кризисы, безработицу, инфляцию, соц. неравенство, бедность.

Каждый из способов приватизации имеет свои преимущества и недостатки, как для отдельных людей, так и для общества в целом. Поэтому для достижения большего результата необходимо использовать различные способы приватизации.

**22.Основні теорії щодо вартості товару**

***Товар*** - это продукт труда, способный удовлетворять ту или иную потребность человека, произведенный для обмена путем купли-продажи. Существует несколько теорий стоимости товара. *По маржиналистской теории предельной полезности* в основе пропорции при обмене лежат предельные полезности товаров. *Предельная полезность*- это полезность последней единицы продукта, удовлетворяющая наименьшую потребность человека в данном благе. Чем больше человек потребляет одного и того же блага, тем меньше он готов заплатить за нее или обменять на меньшое кол-во другого товара. *По трудовой теории стоимости* в основе обмена лежат затраты труда на их производство. *Стоимость*- это и есть затраты общественного труда на производство товара. Стоимость товара формируется затратами не индивидуального рабочего времени, а общественно необходимого времени. *Теория трех факторов производства*: в производстве участвуют труд, земля, капитал. Труд дает заработную плату; земля – ренту, капитал – проценты. *Теория спроса и предложения*

*W = C + V + m*

*W- стоимость товара*

*C – потребленный постоянный капитал*

*V- постребленый переменный капитал*

*m-прибавочная стоимость( прибавочный продукт)*

**23.Поняття прибуток та додаткова вартість (різниця по сутності та розміру)**

В соответствии с марксистской теории трудовой стоимости *прибыль* - это превращенная форма прибавочной стоимости, (реализованная прибавочная стоимость). *Прибавочная стоимость* - это продукт, который производится в прибавочное рабочее время и ничего не стоит предпринимателю, и после реализации товаров, составит его прибыль. Формула стоимости товаров: W=C+V+M, где С – затраченный постоянный капитал, V –затраченный переменный,m- прибавочная стоимость, которая после реализации приобретает форму прибыли. Если на рынке спрос равен предложения, то устанавливается цена, равная стоимости товара, и прибыль будет равна произведенной прибавочной стоимости. Если спрос больше предложения, цена на рынке будет высшее стоимости товара, а прибыль превысит величину прибавочной стоимости. Если же на рынке будет избыток продукции, цена установится ниже стоимости, и предприниматель получит меньшую прибыль, чем величина прибавочной стоимости.

*Норма прибавочного продукта=(прибавочное рабочее время:необходимое рабочее время)\*100%=(Прибавочный продукт:Неоходимый продукт)\*100%=(m:v)\*100%*

**24. Поняття «норма прибутку» та «норма додаткової вартості», суть, різниця**

Норма прибавочного продукта рассчитывается как отношение прибавочного рабочего времени к необходимому, или как отношение прибавочного продукта к необходимому, или как отношение к прибавочной стоимости к переменному капиталу, выраженные в процентах. Норма прибавочной стоимости показывает в каком соотношении рабочий работает на себя и на предпринимателя. *Норма прибыли* - это отношение массы прибыли к авансированному капиталу, выраженное в процентах. Норма прибыли на ряду с рентабельностью составляет относительные показатели прибыли. К абсолютным относится масса прибыли. Норма прибыли – показывает степень выгодности вложения капитала, т.е какой процент от авансированного капитала составляет масса получаемой прибыли. Норма прибыли зависит от размеров авансированного капитала, органического его строения, скорости оборота капитала, а также всех других факторов, которые способствует росту массе прибыли.

Формула нормы прибыли:

*P'=[m/(C+V)]\*100% или P'=[m/k]\*100%, где*

*P' – норма прибыли*

*m – прибавочная стоимость(годовая)*

*k – авансированный капитал*

*Формула нормы прибавочной стоимости:*

*m'=[m/V]\*100%, где*

*m' – норма прибавочной стоимости;*

*m – прибавочная стоимость*

*V – переменный капитал*

*Норма прибавочного продукта=(прибавочное рабочее время:необходимое рабочее время)\*100%=(Прибавочный продукт:Неоходимый продукт)\*100%=(m:v)\*100%*

**25.** **Зовнішні та внутрішні витрати виробництва**

**Экономические издержки** – выплаты, которые делает фирма поставщикам ресурсов, чтобы привлечь эти ресурсы для собственного производства и отвлечь их тем самым от других, альтернативных, вариантов применения.

Существует классификация издержек по различным признакам. По хар-ру издержки делятся на внешние(бухгалтерские), внутренние, экономические. **Внешние** издержки (бухгалтерские)- выплаты поставщикам ресурсов, не явл совладельцами данной фирмы. Они включают расходы на сырье, оборудования, зарплату рабочим. **Внутренние** издержки связаны с использованием собственных ресурсов. Это доход который могла бы получить фирма, если бы использовала принадлежащие ей ресурсы не в собственном производстве, а нашла бы другой, альтернативный вариант в применении. К внутренним издержкам относятся нормальная прибыль, т.е тот доход, который получил бы предприниматель, если бы работал наемным рабочим на др предприятии; неполученный процент на вложенный капитал, который предприниматель мог получить, если бы капитал, вложенный в свой бизнес положил под процент в банк; не полученная арендная плата на собственную недвижимость, которую мог бы получить если бы сдал эту недвижимость в аренду. Сумма внутренних и внешних издержек составляет экономические издержки.

**Вопрос№26**

**Поняття витрати виробництва та авансований капітал (різниця**

**по сутності та розміру)**

Издержки производства имеет ту же структуру что и авансированный капитал. Но авансированный капитал-это, первоначально затраченный капитал, необходимый для начала работы предприятия. Издержки-затраты капитала за определенный период времени или на единицу продукции. В соответствии с неоклассической (маржиналистской) концепцией, издержки производства-это выплаты, которые делает фирма поставщикам ресурсов, чтобы привлечь эти ресурсы для собственного производства и отвлечь их тем самым от других, альтернативных, вариантов применения.

Авансированный капитал также состоит из затрат на средства (переменный). Однако АК и издержки производства не совпадают по величине. Так, АК на средства труда (здания, машины) входят в издержки частично, а АК на предметы труда и зарплату, например, в годовые или квартальные издержки может входить в кратном размере.

**Вопрос №27**

**Бухгалтерський та економічний прибуток, суть, значення для підприємця**

Бухгалтерская прибыль отражается в документах бухгалтерской отчетности и определяется как разница между выручкой( доходам от реализации продукции) и бухгалтерскими( внешними) издержками производства. Внешние издержки- выплаты поставщикам ресурсов, не явл совладельцами данной фирмы. Они включают расходы на сырье, оборудования, зарплату рабочим. Для расчета эконом прибыли из доходов вычитывают все издержки, как внешние, так и внутренние. К внутренним издержкам относятся нормальная прибыль, неполученный процент на вложенный капитал, не полученная арендная плата на собственную недвижимость, т.е это доход который могла бы получить фирма, если бы использовала принадлежащие ей ресурсы не в собственном производстве, а нашла бы другой, альтернативный вариант в применении. Предприниматели стремятся получить и увеличить именно экономическую прибыль.

*Бухгалтерская прибыль=Доход-Бухгалтерские(внутренние) издержки*

*Экономическая прибыль = Доход – (внешние+внутренние) издержки*

**29. „Прямі” та „портфельні” інвестиції, тенденції в сучасних умовах**

Прямые инвестиции - это инвестиции, сделанные юридическими и физическими лицами, полностью владеющими организацией или контролирующими не менее 10% акций или уставного (складочного) капитала организации.

Портфельные инвестиции - это покупка акций, паев, облигаций, векселей и других долговых ценных бумаг. Они составляют менее 10% в уставном (складочном) капитале организации.

Инвестиции, не подпадающие под определение прямых и портфельных, указываются как прочие.

Инвестиции - это способ вложения материальных, имущественных или других видов ценностей в какой-либо виды деятельности с целью получения дохода. Существуют следующие виды инвестиций - государственные и частные, интеллектуальные и производственные, иностранные и российские, контролирующие и неконтролирующие и т.п.

Прямые и портфельные инвестиции, движимы аналогичными, но не одинаковыми мотивами. В обоих случаях инвестор желает получить прибыль за счет владения акциями доходной компании. Однако при осуществлении портфельных инвестиций инвестор заинтересован не в том, чтобы руководить компанией, а в том, чтобы получать доход за счет будущих дивидендов. Предпринимая прямые капиталовложения, иностранный инвестор (как правило, крупная компания) стремится взять в свои руки руководство предприятием.

Прямые зарубежные инвестиции - это нечто большее, чем простое финансирование капиталовложений в экономику страны. Прямые зарубежные инвестиции представляют также способ повышения производительности и технического уровня предприятий. Размещая свой капитал в стране, иностранная компания приносит с собой новые технологии, новые способы организации производства и прямой выход на мировой рынок.

Портфельными инвестициями принято называть капиталовложения в акции зарубежных предприятий, которые не дают права контроля над ними, в облигации и другие ценные бумаги иностранного государства и международных валютно-финансовых организаций. Существуют и реальные инвестиции. Это - капитальные вложения в землю, недвижимость, машины и оборудование, запасные части и т.д. Реальные инвестиции включают в себя и затраты оборотного капитала.

"финансовые" (портфельные) инвестиции, то есть вложения в акции, облигации, другие ценные бумаги, связанные непосредственно с титулом собственника, дающим право на получение доходов от собственности. Финансовые инвестиции могут стать как дополнительным источником капитальных вложений, так и предметом биржевой игры на рынке ценных бумаг. Но часть портфельных инвестиций - вложения в акции предприятий различных отраслей материального производства - по своей природе ничем не отличаются от прямых инвестиций в производство.

Среди современных тенденций вывоза капитала следует выделить растущее значение экспорта производительного капитала. Произошел отход от участия в предпринимательской деятельности через портфельные инвестиции к прямым инвестициям. В 90-е годы рекордные объемы прямых инвестиций поступили в развивающиеся страны, главным образом, из промышленно развитых стран. Основной поток инвестиций сконцентрирован в 10-15 развивающихся странах Азии и Латинской Америки. Заметно преуспел Китай как в привлечении иностранных инвестиций, так и в экспорте капитала.

**Вопрос№30**

**Основні теорії щодо виникнення в суспільстві економічних криз**

В основе экономических кризисов лежит резкое нарушение нормального соотношения между производством и потреблением. По марксистской теории причиной экономич кризиса явл частная собственность на средства производства. По манитаристской теории экономич кризис может быть вызван количеством денег находящихся в обращении. Кризис недопроизводства обусловлен тем, что спрос на товары и услуги обгоняет их предложения. Причинами данного кризиса явл:

1. гос-во полностью монополизировало экономику и положило в ее основу постоянный дефицит средств производства и предметов потребления;
2. глубокая диформация структуры народного хозяйства и преимущественно экстенсивный путь развития народного хоз;
3. ошибочная эконом политика, направленная на усиление материального стимулирования работников и расширения социальных выплат населению

Кризис перепроизводства явл результатом большего предложения товаров и услуг, чем спрос на них.

**28. Вивіз капіталу у позичковій та підприємницькій формах**

Движение капитала и механизм получения прибыли в разных сферах имеет свою специфику. Капитал, вложенный в сельское хозяйтсво, приносит прибыль в виде ренты. Его функционирование в сельском хозяйстве имеет целый ряд особенностей:

1. основным средством производства является земля(одновременно средство и предмет труда)
2. кол-во земли ограничено
3. земли различны по плодородию и место положению к рынкам сбыта. Различают лучшие, средние, плохие участки.
4. специфика ценообразования: цены на сельскохозяйственную продукцию устанавливаются по затратам на худших участках
5. большая зависимость от биологических и климатических факторов
6. важную роль играет фактор времени (посевные и уборочные работы проводятся в жатые сроки)
7. не регулярный выпуск продукции в результате сезонности производства

Три основные группы людей, между которыми складываются земельные, аграрные отношения – это землевладельцы, арендаторы и сельскохозяйственные наемные рабочие.

**30. Основні теорії щодо виникнення в суспільстві економічних криз**

Экономическое развитие общества состоит как из периодов экономического роста, так и периодов спада. В экономической литературе существуют разные точки зрения на сущность и причины такого неравномерного развития экономики. Некоторые экономисты говорят о циклическом развитии экономики, другие – о волнообразном.

**Теории циклического развития экономики:**

По теории Й. Шумпетера причина циклического развития лежит во внедрении новых технологий, качественно новых орудий труда. Кейнсианская теория усматривает причину экономических спадов в недостаточном совокупном спросе на товары и услуги. Теория перенакопления М. Туган-Барановского объясняет экономические спады избыточным накоплением капитала в стране. Монетаристская теория Фридмена видит причину экономических спадов в нарушении пропорций между количеством товаров и количеством денег, необходимых для обращения. Теория «солнечных пятен – погоды, урожая» (Джевонс, Мур) объясняет спады деловой активности влиянием космоса и погоды на людей. Марксистская концепция говорит о том, что причина экономических кризисов заложена в природе капитализма: в противоречии между общественным характером процесса производства и частнокапиталистической формой присвоения его результатов, в противоречии между трудом и капиталом, между производством и потреблением.

В соответствии с теориями волнообразного развития экономики выделяют длинные волны по Н. Кондратьеву, связанные с коренными изменениями в энергетике, технике, технологии, предметах труда и имеющие продолжительность 50-60 лет. Сегодня известны пять таких длинных волн: первая – конец 18-первая четверть 19 века; вторая – вторая треть 19 века-начало 90-х годов 19 века; третья – конец 19 века-30-е годы 20 века; четвертая – 40-е-70-е годы 20 века; пятая – с 80-х годов 20 века по 20-е годы 21 века.

Средние волны по К. Жуглару вызваны моральным износом основного капитала и предметов потребления длительного пользования. Их продолжительность, в среднем, 7-10 лет. В качестве причин коротких волн Дж. Китчина называют политические, национальные конфликты; их продолжительность – 1-3 года.

Промышленный (экономический) цикл (по К. Марксу) – это период от одного экономического кризиса до другого. Промышленный цикл включает четыре фазы: кризис, депрессию, оживление, подъем. Экономический кризис характеризуется такими явлениями: резко падает объем производимой продукции; увеличивается число безработных; жизненный уровень населения уменьшается; происходит массовое банкротство предприятий; цены на товары снижаются; банковский процент растет.

Депрессия – это период застоя в экономике, говорят, что «экономика топчется на одном месте». Прекращаются процессы банкротств, роста безработицы, падения производства. Происходит рассасывание товарного избытка, процент по кредиту резко уменьшается.

Оживление характеризуется ростом объемов производства, возникновением новых предприятий, ростом занятости и соответственным сокращением безработицы, повышением жизненного уровня людей; ростом банковского процента за кредит. По достижении предкризисного уровня экономического развития экономика переходит на стадию экономического подъема, для которого характерны черты, присущие оживлению. Подъему зачастую присущи более высокие темпы экономического роста, чем на стадии оживления.

В современных условиях циклический характер общественного воспроизводства имеет ряд особенностей. Кризисы начали происходить чаще, но глубина падения производства стала меньшей; присутствует феномен стагфляции: одновременность существования инфляции, застоя в экономике и роста безработицы. Мировой характер кризисов, означает одновременность проявления кризисных явлений в ряде стран, что связано с интернационализацией производства. Для современных циклов характерно стирание границ между фазами цикла, что является результатом государственного регулирования экономики на различных фазах промышленного цикла. Если до 30-х годов 20 века государство проводило антикризисную политику, направленную на регулирование экономики только в период экономических кризисов; то в 30-е-70-е годы – политику антициклического регулирования, направленную на регулирование экономики на всех фазах промышленного цикла. В современных условиях экономическая политика направлена на поддержание устойчивых темпов экономического роста.