#### *Содержание*

## Аннотация...........................................3

#### Введение............................................4

1. Понятие и экономическая

сущность оборотных средств..........................5

2. Состав и структура оборотных средств..........8

3. Нормирование оборотных средств................13

4. Оборачиваемость оборотных средств.............15

1. Значение ускорения оборачиваемости

оборотных средств...................................17

1. Резервы и пути улучшения использования

оборотных средств...................................19

7. Выводы и предложения..........................23

Заключение.......................................26

Список использованной литературы.................28

***Аннотация***

В данной курсовой работе на основании различных литературных источников я раскрыла понятие и экономическая сущность оборотных средств, их значение для деятельности предприятия, особенности управления оборотными средствами, а также пути повышения его эффективности.

При написании работы использованы учебники под редакцией профессоров О.И.Волкова, В.Я.Горфинкеля, В.М.Попова, а также книги В.П.Грузинова, В.Д.Грибова, В.Е.Адамова и др.

***Введение.***

Важной частью имуществапредприятия являются его оборотные средства.

Для обеспечения бесперебойного процесса производства наряду с основными производственными фондами необходимы предметы труда, материальные ресурсы. Предметы труда вместе со средствами труда участвуют в создании продукта труда, его потребительной стоимости.

Наличие у предприятия достаточных оборотных средств оптимальной структуры - необходимая предпосылка для его нормального функционирования в условиях рыночной экономики. Поэтому на предприятии должно проводиться нормирование оборотных средств, чьей задачей является создание условий, обеспечивающих бесперебойность производственно-хозяйственной деятельности фирмы.

Важно также уметь правильно управлять оборотными средствами, разрабатывать и внедрять мероприятия, способствующие снижению материалоемкости продукции и ускорению оборачиваемости оборотных средств. В результате ускорения оборачиваемости оборотных средств происходит их высвобождение, что дает целый ряд положительных эффектов.

Предприятие в случае эффективного управления своими и чужими оборотными средствами может добиться рационального экономического положения, сбалансированного по ликвидности и доходности.

Вот почему тема исследования представляется весьма актуальной.

1. Понятие и экономическая сущность оборотных средств.

Наряду с основными фондами для работы предприятия имеет огромное значение наличие оптимального количества оборотных средств.

Оборотные средства представляют собой совокупность денежных средств, авансируемых для создания оборотных производственных фондов и фондов обращения, обеспечивающих их непрерывный кругооборот.[[1]](#footnote-1)

Оборотные средства обеспечивают непрерывность производства и реализации продукции предприятия. Оборотные производственные фонды вступают в производство в своей натуральной форме и в процессе изготовления продукции целиком потребляются, перенося свою стоимость на создаваемый продукт. Фонды обращения связаны с обслуживанием процесса обращения товаров. Они не участвуют в образовании стоимости, а являются ее носителями.

После окончания производственного цикла, изготовления готовой продукции и ее реализации стоимость оборотных средств возмещается в составе выручки от реализации продукции (работ, услуг). Это создает возможность систематического возобновления процесса производства, который осуществляется путем непрерывного кругооборота средств предприятия.

В своем движении оборотные средства проходят последовательно три стадии: денежную, производительную и товарную.

Первая стадия кругооборота средств является подготовительной. Она протекает в сфере обращения. Здесь происходит превращение денежных средств в форму производственных запасов.

Производительная стадия представляет собой непосредственный процесс производства. На этой стадии продолжает авансироваться стоимость создаваемой продукции, но не полностью, а в размере стоимости использованных производственных запасов, дополнительно авансируются затраты на заработную плату и связанные с ней расходы, а также перенесенная стоимость основных фондов. Производительная стадия кругооборота заканчивается выпуском готовой продукции, после чего наступает стадия ее реализации.

На третьей стадии кругооборота продолжает авансироваться продукт труда (готовая продукция) в том же размере, что и на второй стадии. Лишь после того, как товарная форма стоимости произведенной продукции превратится в денежную, авансированные средства восстанавливаются за счет части поступившей выручки от реализации продукции. Остальная ее сумма составляет денежные накопления, которые используются в соответствии с планом их распределения. Часть накоплений (прибыли), предназначенная на расширение оборотных средств, присоединяется к ним и совершает вместе с ними последующие циклы оборота.

Денежная форма, которую принимают оборотные средства на третьей стадии их кругооборота, одновременно является и начальной стадией оборота средств. Кругооборот оборотных средств происходит по схеме:

Д – Т … П … Т` - Д`, где

Д – денежные средства, авансируемые хозяйствующим субъектом;

Т – средства производства;

П – производство;

Т` - готовая продукция;

Д` - денежные средства, полученные от продажи продукции и включающие в себя реализованную прибыль.

Точки (…) означают, что обращение средств прервано, но процесс их кругооборота продолжается в сфере производства.

Оборотные средства при движении находятся на всех стадиях и во всех формах. Это обеспечивает непрерывный процесс производства и бесперебойную работу предприятия.

2. Состав и структура оборотных средств.

Различают состав и структуру оборотных средств.

Под составом оборотных средств понимают совокупность элементов, образующих оборотные средства. Деление оборотных средств на оборотные производственные фонды и фонды обращения определяется особенностями их использования и распределения в сферах производства продукции и ее реализации.

Оборотные производственные фонды включают в себя:

* Предметы труда (сырье, основные материалы и покупные полуфабрикаты, вспомогательные материалы, топливо, тара, запасные части и т.п.);
* Средства труда со сроком службы не более одного года или стоимостью не более 100-кратного (для бюджетных организаций – 50-кратного) установленного минимального размера оплаты труда в месяц (малоценные быстроизнашивающиеся предметы и инструменты);
* Незавершенное производство и полуфабрикаты собственного изготовления (предметы труда, вступившие в производственный процесс: материалы, детали, узлы и изделия, находящиеся в процессе обработки или сборки, а также полуфабрикаты собственного изготовления не законченные полностью производством в одних цехах предприятия и подлежащие дальнейшей обработке в других цехах того же предприятия);
* Расходы будущих периодов (невещественные элементы оборотных фондов, включающие затраты на подготовку и освоение новой продукции которые производятся в данном периоде, но относятся на продукцию будущего периода; например, затраты на конструирование и разработку технологии новых видов изделий, на перестановку оборудования).

К фондам обращения относятся:

* Средства предприятия, вложенные в запасы готовой продукции, товары отгруженные, но не оплаченные;
* Средства в расчетах;
* Денежные средства в кассе и на счетах.

Величина оборотных средств, занятых в производстве, определяется в основном длительностью производственных циклов изготовления изделий, уровнем развития техники, совершенством технологии и организации труда. Сумма средств обращения зависит главным образом от условий реализации продукции и уровня организации системы снабжения и сбыта продукции.

Соотношение между отдельными элементами оборотных средств, выраженное в процентах, называется структурой оборотных средств. Различие в структурах оборотных средств отраслей промышленности обуславливается многими факторами, в частности, особенностями организации производственного процесса, условиями снабжения и сбыта, местонахождением поставщиков и потребителей, структурой затрат на производство.

В данном случае оборотные производственные фонды составляют

100800 + 31200 + 4800 + 29500 + 8200 = 174500 руб., или 73% от среднегодового размера оборотных средств.

Фонды обращения составляют

60000 + 5500 = 65500 руб., или 27% от среднегодового размера оборотных средств.

Это нормальное соотношение для промышленных предприятий.

Производственные запасы составляют

100800 + 31200 + 4800 + 29500 = 166300 руб., или 96% оборотных производственных фондов.

Незавершенное производство составляет 8200 руб., или 4%.

Расходов будущих периодов не имеется.

В фондах обращения готовая продукция составляет 60000 руб., или 92% их стоимости; денежные средства в расчетах и на счетах – 5500 руб., или 8%. Продукции отгруженной, но не оплаченной, - нет.

В фондах обращения готовая продукция составляет 60000 руб., или 92% их стоимости; денежные средства в расчетах и на счетах – 5500 руб., или 8%. Продукции отгруженной, но не оплаченной, - нет (См. Рис 1).

# Оборотные средства (100%)

## Оборотные производственные фонды Фонды обращения

## (100%) (73%) (100%) (27%)

## В производственных В процессе Готовая Денежные

## запасах производства продукция средства

(96%) (4%) (92%) (8%)

Нормируемые оборотные средства (98%) Ненормируемые оборотные

Средства (2%)

Рис 1

По источникам формирования оборотные средства делятся на собственные и заемные.

Собственные оборотные средства – это средства, постоянно находящиеся в распоряжении предприятия и формируемые за счет собственных ресурсов (прибыль и др.). В процессе движения собственные оборотные средства могут замещаться средствами, являющимися по сути частью собственных, авансированных на оплату труда, но временно свободными (в связи с единовременностью выплаты заработной платы). Эти средства называются приравненными к собственным, или устойчивыми пассивами.

Заемные оборотные средства – кредиты банка, кредиторская задолженность и прочие пассивы.

Эффективная работа предприятия – это достижение максимальных результатов при минимальных затратах. Минимизация затрат – это, в первую очередь, оптимизация структуры источников формирования оборотных средств предприятия, т.е. разумное сочетание собственных и кредитных ресурсов.

Эффективность работы предприятия во многом зависит от комплектности производственных запасов, соотношений между отдельными элементами. Для установления степени комплектности запасов рассчитаем их структур (процент к итогу года), вычитая из 100 сумму отклонений по статьям без учета знаков (табл. 1).

Таблица 1.

Структура эффективности оборотных средств.

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|  | Норматив | | | Фактически | | | Изменение | | |
| 1996 | 1997 | 1998 | 1996 | 1997 | 1998 | 1996 | 1997 | 1998 |
| 1. Сырье, основные материалы | 21,3 | 20,4 | 18,9 | 21,2 | 24,9 | 22,2 | -0,1 | +4,5 | +3,3 |
| 2. Вспомогательные материалы | 12,2 | 12,3 | 15,3 | 12,1 | 12,7 | 16,3 | -0,1 | +0,4 | 0 |
| 3. Запасные части | 25,6 | 25,5 | 22,5 | 25,7 | 23,9 | 22,9 | +0,1 | -1,6 | +0,4 |
| 4. МБП | 38,8 | 39,4 | 32,3 | 38,7 | 36,2 | 37,5 | -0,1 | -3,2 | +0,2 |
| 5. Прочие запасы | 2,1 | 2,3 | 2,4 |  | 2,3 | 2,1 | +0,2 | -0,1 | -3,9 |
| Итого | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 0,6 | 9,8 | 7,8 |

Степень комплектности производственных запасов:

96 г. = 100-0,6=99,4

97 г. = 100-9,8=90,2

98 г. = 100-7,8=92,2

Как мы видим по данным таблицы 3.4., комплектность за все три года снижалась, причем самое наибольшее снижение наблюдалось в 1997 г. Это связано с непрокредитованием банком сверхнормативного запаса основных материалов, вспомогательных материалов. Снижение комплектности в 1996 году связано с незначительным непрокредитованием сверхнормативных запасов по запасным частям, а также появлением незаполненного норматива по остальным статьям.

В 1998 году наблюдается повышение комплектности по сравнению с предшествующим годом. Это сказывается снижение непрокредитования по основным материалам, зато значительно повысилось кредитование по остальным статьям.

Непрокредитование также произошло незначительно по запасным частям и МБП.

3. Нормирование оборотных средств.

Управление оборотными средствами состоит в обеспечении непрерывности процесса производства и реализации продукции с наименьшим размером оборотных средств. Это означает, что оборотные средства предприятий должны быть распределены по всем стадиям кругооборота в соответствующей форме и в минимальном, но достаточном объеме.

В современных условиях, когда предприятия находятся на полном самофинансировании, правильно определение потребности в оборотных средствах имеет особое значение.

Процесс разработки экономически обоснованных величин оборотных средств, необходимых для организации нормальной работы предприятия, называется нормированием оборотных средств. Таким образом, нормирование оборотных средств заключается в определении сумм оборотных средств, необходимых для образования постоянных минимальных и в то же время достаточных запасов материальных ценностей, неснижаемых остатков незавершенного производства и других оборотных средств. Нормирование оборотных средств способствует выявлению внутренних резервов, сокращению длительности производственного цикла, более быстрой реализации готовой продукции.

Нормируют оборотные средства, находящиеся в производственных запасах, незавершенном производстве, остатках готовой продукции на складах предприятия. Это нормируемые оборотные средства. Остальные элементы оборотных средств называются ненормируемыми.

В процессе нормирования оборотных средств определяют норму и норматив оборотных средств.

Нормы оборотных средств характеризуют минимальные запасы товарно-материальных ценностей на предприятии рассчитываются в днях запаса, нормах запаса деталей, рублях на расчетную единицу и т.д.

Норматив оборотных средств – произведение нормы оборотных средств на тот показатель, норма которого определена. Рассчитывается в рублях.

Норматив оборотных средств устанавливает их минимальную расчетную сумму, постоянно необходимую предприятию для работы. Фактические запасы сырья, денежных средств и т.д. могут быть выше или ниже норматива либо соответствовать ему. Это один из наиболее изменчивых показателей текущей финансовой деятельности. Незаполнение норматива оборотных средств может привести к сокращению производства, невыполнению производственной программы из-за перебоев в производстве и реализации продукции.

Сверхнормативные запасы отвлекают из оборота денежные средства, свидетельствуют о недостатках материально-технического обеспечения, неритмичности процессов производства и реализации продукции. Все это приводит к омертвению ресурсов, их неэффективному использованию.

4. Оборачиваемость оборотных средств.

Критерием эффективности управления оборотными средствами служит фактор времени. Чем дольше оборотные средства пребывают в одной и той же форме (денежной или товарной), тем при прочих равных условиях ниже эффективность их использования, и наоборот. Оборачиваемость оборотных средств характеризует интенсивность их использования.

Особенно велика роль показателя оборачиваемости для отраслей сферы обращения, в том числе торговли, общественного питания, бытового обслуживания, посреднической деятельности, банковского бизнеса и др.

### Эффективность использования оборотных средств промышленных предприятий характеризуют три основных показателя:

* Коэффициент оборачиваемости;
* Коэффициент загрузки оборотных средств;
* Длительность одного оборота.

Коэффициент оборачиваемости определяется делением объема реализации продукции в оптовых ценах на средний остаток оборотных средств на предприятии:

Ко = Рп / СО, где

Ко – коэффициент оборачиваемости оборотных средств, обороты;

Рп – объем реализованной продукции, руб.;

СО – средний остаток оборотных средств, руб.

Коэффициент оборачиваемости характеризует число кругооборотов, совершаемых обортными средствами предприятия за определенный период (год, квартал), или показывает объем реализованной продукции, приходящейся на 1 руб. оборотных средств.

Сопоставление коэффициентов оборачиваемости в динамике по годам позволяет выявить тенденции изменения эффективности использования оборотных средств. Если число оборотов, совершаемых оборотными средствами, увеличивается или остается стабильным, то предприятие работает ритмично и рационально использует денежные ресурсы. Снижение числа оборотов, совершаемых в рассматриваемом периоде, свидетельствует о падении темпов развития предприятия, неблагополучном финансовом состоянии.

В нашем случае

Ко = 2400000 / 240000 = 10 (оборотов).

Коэффициент загрузки оборотных средств обратен коэффциенту оборачиваемости. Он характеризует сумму оборотных средств, затраченных на 1 руб. реализованной продукции:

Кз = СО / Рп, где

Кз – коэффициент загрузки оборотных средств.

В данном случае

Кз = 240000 / 2400000 = 0.1

Длительность одного оборота в днях находится делением количества дней в периоде на коэффициент оборачиваемости Ко:

Т = Д / Ко, где

Д – число дней в периоде (360, 90).

В данном случае

Т = 360 / 10 = 36 (дней)

Т.о. за год оборотные средства предприятия совершают 10 оборотов, продолжительность одного оборота – 36 дней.

***5. Значение ускорения оборачиваемости оборотных средств.***

Эффект ускорения оборачиваемости оборотных средств выражается в высвобождении, уменьшении потребности в них в связи с улучшением их использования. Различают абсолютное и относительное высвобождение оборотных средств.

Абсолютное высвобождение отражает прямое уменьшение потребности в оборотных средствах.

Относительное высвобождение отражает как изменение величины оборотных средств, так и изменение объема реализованной продукции. Чтобы его определить, нужно исчислить потребность в оборотных средствах за отчетный год исходя из фактического оборота по реализации продукции за этот период и оборачиваемости в днях за предыдущий период. Разность дает сумму высвобождения средств.

Оборачиваемость средств в предыдущем году составляла 39 дней.

Значит, потребность в оборотных средствах в данном году при оборачиваемости предыдущего года составляет:

(2400000 х 39) : 360 = 260000 (руб.)

Следовательно, относительное высвобождение средств равно:

260000 – 240000 = 20000 (руб.)

Высвобождение оборотных средств дает целый ряд положительных эффектов:

* Производство продукции происходит при меньших затратах оборотных средств;
* Высвобождаются материальные ресурсы;
* Ускоряется поступление в бюджет отчислений от прибыли;
* Улучшается финансовое положение предприятия, т.к. высвобождаемые в результате сверхпланового ускорения оборачиваемости средств финансовые ресурсы остаются до конца года в распоряжении предприятия и могут быть удачно использованы (прибыльно вложены).

К сожалению, собственные финансовые ресурсы, которыми в настоящее время располагают предприятия, не могут в полной мере обеспечить процесс не только расширенного, но и простого воспроизводства.

***6. Резервы и пути улучшения использования оборотных средств.***

Ускорение оборачиваемости оборотных средств является первоочередной задачей предприятий в современных условиях и достигается различными путями.

На стадии создания производственных запасов таковыми могут быть:

* Внедрение экономически обоснованных норм запаса;
* Приближение поставщиков сырья, полуфабрикатов, комплектующих изделий и др. к потребителям;
* Широкое использование прямых длительных связей;
* Расширение складской системы материально-технического обеспечения, а также оптовой торговли материалами и оборудованием;
* Комплексная механизация и автоматизация погрузочно-разгрузочных работ на складах.

На стадии незавершенного производства:

* Ускорение научно-технического прогресса (внедрение прогрессивной техники и технологии, особенно безотходной и малоотходной, роботизированных комплексов, роторных линий, химизация производства);
* Развитие стандартизации, унификации, типизации;
* Совершенствование форм организации промышленного производства, применение более дешевых конструктивных материалов;
* Совершенствование системы экономического стимулирования экономного использования сырьевых и топливно-энергетических ресурсов;
* Увеличение удельного веса продукции, пользующейся повышенным спросом.

На стадии обращения:

* Приближение потребителей продукции к ее изготовителям;
* Совершенствование системы расчетов;
* Увеличение объема реализованной продукции вследствие выполнения заказов по прямым связям, досрочного выпуска продукции, изготовления продукции из сэкономленных материалов;
* Тщательная и своевременная подборка отгружаемой продукции по партиям, ассортименту, транзитной норме, отгрузка в строгом соответствии с заключенными договорами.

Если говорить об улучшении использования оборотных средств, нельзя не сказать и об экономическом значении экономии оборотных фондов, которая выражается в следующем:

* Снижение удельных расходов сырья, материалов, топлива обеспечивает производству большие экономические выгоды. Оно, прежде всего, дает возможность из данного количества материальных ресурсов выработать больше готовой продукции и выступает поэтому как одна из серьезных предпосылок увеличения масштабов производства.
* Стремление к экономии материальных ресурсов побуждает к внедрению новой техники и совершенствованию технологических процессов.
* Экономия в потреблении материальных ресурсов способствует улучшению использования производственных мощностей и повышению общественной производительности труда.
* Экономия материальных ресурсов в огромной мере способствует снижению себестоимости промышленной продукции.
* Существенно влияя на снижение себестоимости продукции, экономия материальных ресурсов оказывает положительное воздействие и на финансовое состояние предприятия.

Т.о. экономическая эффективность улучшения использования и экономия оборотных фондов весьма велики, поскольку они оказывают положительное воздействие на все стороны производственной и хозяйственной деятельности предприятия.

На каждом предприятии имеются резервы экономии материальных ресурсов. Под резервами следует понимать возникающие или возникшие, но еще не использованные (полностью или частично) возможности улучшения использования материальных ресурсов.

В зависимости от характера мероприятий основные направления реализации резервов экономии ресурсов в промышленности и на производстве подразделяются на производственно-технические и организационно-экономические.

К производственно-техническим направлениям относятся мероприятия, связанные с качественной подготовкой сырья к его производственному потреблению, совершенствованием конструкции машин, оборудования и изделий, применением более экономичных видов сырья, топлива, внедрением новой техники и прогрессивной технологии, обеспечивающих максимально возможное уменьшение технологических отходов и потерь материальных ресурсов в процессе производства изделий с максимально возможным использованием вторичных материальных ресурсов.

К основным организационно-экономическим направлениям экономии материальных ресурсов относятся: комплексы мероприятий, связанных с повышением научного уровня нормирования и планирования материалоемкости промышленной продукции, разработкой и внедрением технически обоснованных норм и нормативов расхода материальных ресурсов; комплексы мероприятий, связанных с установлением прогрессивных пропорций, заключающихся в ускоренном развитии производства новых, более эффективных видов сырья и материалов.

Главное направление экономии материальных ресурсов на каждом конкретном предприятии – увеличение выхода конечной продукции из одного и того же количества сырья и материалов на рабочих местах - зависит от технического оснащения производства, уровня мастерства работников, уровня организации материально-технического обеспечения, количества норм расхода и запасов материальных ресурсов, обоснованности их уровня.

Немалое значение имеет сокращение потерь в производственном процессе, за счет которого можно достичь 15-20% всей экономии материальных ресурсов.

При управлении оборотными средствами важно также правильно выбрать метод оценки материально-производственных запасов, который в итоге оказывает влияние на величину прибыли предприятия.

***7. Выводы и предложения.***

Для нормального функционирования каждого предприятия необходимы оборотные средства, представляющие собой денежные средства, используемые предприятием для приобретения оборотных фондов и фондов обращения.

Главной целью управления активами предприятия, в том числе и оборотными средствами, является в общем случае максимизация прибыли на вложенный капитал при обеспечении устойчивой и достаточной платежеспособности предприятия. Причем, эти задачи в определенной мере противостоят друг другу. Так, для повышения рентабельности денежные средства должны быть вложены в различные оборотные и внеоборотные активы, с заведомо более низкой, чем деньги, ликвидностью. А для обеспечения устойчивой платежеспособности у предприятия постоянно должна находиться на счете некоторая сумма денежных средств фактически изъятых из оборота для текущих платежей.

Т.о. важной задачей в части управления оборотными средствами является обеспечение оптимального соотношения между платежеспособностью и рентабельностью путем поддержания соответствующих размеров и структуры оборотных активов.

В рассматриваемом примере структура оборотных средств следующая: оборотные производственные фонды - 73%, фонды обращения – 27%. Это нормальное соотношение для промышленных предприятий.

В производственных фондах: производственные запасы – 96%, незавершенное производство - 4%. Доля производственных запасов, на мой взгляд, слишком велика, это может привести к низкой оборачиваемости средств, потере предприятием части выручки. Расходов будущих периодов не имеется, что свидетельствует о том, что предприятие не нацелено в будущее, оно совсем не занимается новыми разработками. Над этим руководству следует задуматься.

В фондах обращения: готовая продукция - 92%; денежные средства в расчетах и на счетах –8%. Продукции отгруженной, но не оплаченной, - нет. Такое соотношение свидетельствует о том, что предприятие испытывает сложности со сбытом своей продукции. К тому же, количество денежных средств может оказаться недостаточным для поддержания нормальной платежеспособности.

Следует также отметить, что предприятие должно поддерживать оптимальное соотношение собственных и заемных оборотных средств, т.к. от этого напрямую зависит его финансовая устойчивость и независимость, возможность получения новых кредитов.

В современных условиях крайне важно правильно определять потребность в оборотных средствах. Оборотные средства предприятия должны быть распределены по всем стадиям кругооборота в соответствующей форме и в минимальном, но достаточном объеме. Сверхнормативные запасы отвлекают из оборота денежные средства, свидетельствуют о недостатках материально-технического обеспечения, неритмичности процессов производства и реализации продукции. Все это приводит к омертвению ресурсов, их неэффективному использованию.

Как известно, критерием эффективности управления оборотными средствами служит фактор времени. Чем дольше оборотные средства пребывают в одной и той же форме (денежной или товарной), тем при прочих равных условиях ниже эффективность их использования, и наоборот. В нашем случае оборачиваемость оборотных средств несколько снизилась, что свидетельствует об улучшении управления оборотными средствами.

Однако предприятию не следует останавливаться на достигнутом, необходимо продолжать процессы повышения эффективности управления оборотными средствами.

***Заключение.***

В данной работе на основании современных литературных источников я оветила понятие оборотных средств предприятия, раскрыты их экономическая сущность, состав и структура.

Оборотные средства представляют собой совокупность денежных средств, авансируемых предприятием для создания оборотных производственных фондов и фондов обращения, обеспечивающих их непрерывный кругооборот. Оборотные средства делятся на нормируемые и ненормируемые, собственные и заемные.

С использованием имеющихся данных я провела анализ состава и структуры оборотных средств конкретного предприятия, сделаны выводы.

Рассмотрены также вопросы, связанные с управлением оборотными средствами. Раскрыты понятия нормирования, нормы, норматива, отмечена важность нормирования в работе современной фирмы. Рассмотрены и рассчитаны показатели оборачиваемости оборотных средств, характеризующие интенсивность их использования (коэффициент оборачиваемости, коэффициент загрузки оборотных средств, время оборота). Отмечена важность ускорения оборачиваемости оборотных средств. Эффект ускорения оборачиваемости оборотных средств выражается в высвобождении, уменьшении потребности в них в связи с улучшением их использования. В связи с этим мною была вычислена сумма относительного высвобождения оборотных средств и определены его положительные эффекты, среди которых высвобождение материальных ресурсов, ускорение поступлений в бюджет отчислений от прибыли, улучшение финансового состояния предприятия. Также были рассмотрены возможные пути ускорения оборачиваемости оборотных средств, повышения экономии их использования в части оборотных фондов. В заключении работы сделаны выводы и предложения по возможным мерам повышения эффективности управления оборотными средствами предприятия.

***Список использованной литературы:***

1. Адамов В.Е., Ильенкова С.Д., Сиротина Т.П., Смирнов С.А. Экономика и статистика фирм. – М.: Финансы и статистика, 1996.
2. Грузинов В.П., Грибов В.Д. Экономика предприятия. – М.: «МИК», 1996.
3. Финансовый бизнес-план: Учеб.пособие / Под ред. Проф. В.М.Попова. – М.: Финансы и статистика, 2000.
4. Экономика предприятия / Под ред. Проф. В.Я. Горфинкеля, проф. Е.М.Куприянова. – М.: «Банки и биржи», «ЮНИТИ», 1998.
5. Экономика предприятия / Под ред. Проф. О.И.Волкова. – М.: ИНФРА-М, 2000.

Азимов Камил Азимович 4 ФМ

Саратовский филлиал РГТЭУ

1. Экономика предприятия: Учебник / Под ред. О.И.Волкова. – М.: ИНФРА-М, 2000. [↑](#footnote-ref-1)