Содержание.

Введение…………………………………………………………………..2-3

1. Либерализация внешней торговли.
2. Политическая реформа во внешней торговле…………………………4
3. Этапы либерализации внешней торговли……………………………….5-7
4. Развитие внешней торговли после либерализации…………………….8-15

Заключение………………………………………………………………16-17

Список использованной литературы……………………………………18

ВВЕДЕНИЕ.

На протяжения столетий внешняя торговля была и есть основой международных экономических отношений. Для экономического роста и развития слаборазвитых стран в постоянно развивающейся мировой экономике очень важное значение имеет внешняя торговля.

Как проходила либерализация внешней торговли в России? Что вообще такое либерализация? Какую роль она сыграла в переходный период? На эти и ряд других вопросов я постараюсь ответить в своём реферате на тему “Либерализация внешней торговли ”.

На мой взгляд, эта тема очень актуальна, так как трансформация экономической системы и проведенные реформы в переходный период оставили свой исторический след в экономике, который, несомненно, отразился на ее развитии.

Почему я выбрала именно эту тему? Во-первых, мне было очень интересно самой разобраться в экономической жизни Росси, во-вторых, я думаю, что мне как россиянке гораздо легче понять и изучить экономические процессы, происходящие в России, нежели чем происходящие в какой-либо другой стране.

Переходный период в экономике - это исторически непродолжительный отрезок времени, в течение которого завершается демонтаж административно-командной системы и формируется система основных рыночных институтов.

Одной из основных и относительно простых форм демонтажа прежней системы выступает либерализация, т. е. отмена ограничений и запретов, относящихся к хозяйственной деятельности(в моем случае - либерализация внешней торговли, т.е. отмена прежней государственной монополии внешней торговли).

Цель моего реферата - показать, как проходила либерализация внешней торговли в России в переходный период экономики.

Основные задачи:

1. ознакомится с этапами развития либерализации внешней торговли в России;
2. рассмотреть, как развивалась внешняя торговля после ее либерализации;
3. выявить, какую же роль либерализация сыграла во внешней торговле.
4. **Либерализация внешней торговли.**
5. **Политическая реформа во внешней торговле.**

В процессе перехода к рыночной экономике важное значение имело проведение ряда внутриэкономических реформ (либерализация, пере­стройка государственных финансов и банковской системы, приватиза­ция и т.д.) и, конечно же, макроэкономическая стабильность.

С одной точки зрения, либерализация внешней торговли помогала добиваться и макроэкономической стабильности, и последующей струк­турной перестройки экономики, тем самым приближая уровень внутренних цен к внешним, делая рынок внутри страны более конкурентно способным.

С другой точки зрения, большинство внутриэкономических проблем, с которыми в переходный период времени сталкивались различные страны - спад производства, следовательно, рост безработицы, кризисы в сфере платежей - прямым образом связано с действием факторов внешней эко­номики. Традиционные хозяйственные связи, которые десятилетиями складывались между республиками, входившими в состав СССР и между странами — членами СЭВ, разрушились, а отдельные технологические цепочки и некоторые единые рынки сбыта разрушили государственными границами. Для того чтобы восстановить старые и наладить новые связи, необходимо решать таможенные, валютные и другие внешнеторговые проблемы в торговле с ближним и дальним зарубежьем.

Исходя из рекомендаций международных экономических организаций и опыта многих стран, либерализация внешней торговли должна была стать действенным инструментом структурной перестройки экономики, повышением конкурентоспособности и эффективности научного произ­водств.

1. **Этапы либерализации внешней торговли.**

Либерализация внешней торговли прошла в своем развитии три этапа.

**Первый этап(1991-1993гг.).** Регулирование экспорта на данном этапе осуществлялось главным образом нетарифными методами (квотирование и лицензирование). импорта- преимущественно методами валютной политики.

Этот этап либерализации включал в себя:

1. Снятие ограничений на экспорт готовой продукции при сохранении количественных и тарифных ограничений на вывоз топливно- сырьевых товаров, установленных постановлениями Правительства РФ от 31.12.1991.г. №90 «о лицензировании и квотировании экспорта и импорта товаров (работ, услуг) на территории РФ в 1992 году». Экспортные пошлины на топливно-сырьевые товары носили фискальный характер (учитывая громадный разрыв между внутренней и экспортной ценой, величина экспортных пошлин, составлявшая 20-30 % от мировой цены, была недостаточной для ограничения вывоза) и стали особым источником доходов государственного бюджета.
2. Либерализацию валютного курса в целях прекращения скрытого субсидирования импорта в ущерб отечественным производителям. На практике переход к единому курсу рубля привел к резкому его падению по отношению к доллару США.
3. Сокращение объема производства осуществляемых на централизованной основе экспортно-импортных операция, составившего в 1991 г.30 млрд.долл., в 1992 г.- 20млрд.долл.,а в 1993г.-15 млрд.долл.
4. Отмену таможенного тарифа СССР и введение нового таможенного тарифа РФ. Постановлением Правительства РФ от 15.01.1992 г. № 32 «О таможенных пошлинах на импортные товары» был отменен Таможенный тариф СССР, утвержденный постановлением Совета министров СССР от 27.04.1981г. №394. До введения в действие Таможенного тарифа России Государственному таможенному комитету РФ было постановлено пропускать ввозимые на территорию РФ товары без взимания пошлин и других сборов. Временный импортный таможенный тариф был введен 01.07.1992г. Данный тариф был слабо дифференцирован и носил фискальный характер. С 01.09.1992г. начали действовать уточненный тариф, а также перечень товаров для централизованных импортных закупок, включавший продовольственные товары, медикаменты, пряжу, ткани, некоторые виды сырья и материалов. С 01.12.1992г. был введен новый перечень товаров, подлежащих пошлинному обложению, и новые ставки экспортного тарифа.
5. Установление особого порядка экспорта стратегически важных сырьевых товаров Указом Президента РФ от 14.06.1992г. № 638 «О порядке экспорта стратегических важных сырьевых товаров».
6. Отмену обязательной регистрации хозяйствующих субъектов в качестве участников внешнеэкономических связей приказом МВЭС РФ от 17.06.1992г. №349 «О прекращении выдачи свидетельств участника внешнеэкономических связей».

С конца 1993г. Государство начало активнее регулировать внешнеторговую деятельность посредством разработки соответствующей нормативно- правовой базы, которая была призвана заложить качественно новые основы для взаимодействия отечественной экономики с внешним рынком.

**Второй этап (1994-1998 гг.)** завершает переход к новому внешнеторговому режиму на основе преимущественно экономических методов регулирования. На данном этапе была осуществлена полная либерализация российского экспорта; регулирование импорта осуществляется главным образом тарифными методами.

С 01.07.1994г. Указом Президента РФ от 23.05.1994г. №1007 «Об отмене квотирования и лицензирования поставок товаров и услуг на экспорт» было отменено квотирование российского экспорта, а Указом Президента РФ от 01.07.1994г. №1385 «О поставках нефти и нефтепродуктов на экспорт в 1994г.» до конца года были сохранены лишь квоты на экспорт нефти и нефтепродуктов. К началу 1995г. Квотами регулировалось около 5% объемов экспорта(товары, экспорт которых осуществлялся в соответствии с международными обязательствами РФ,- текстильные полуфабрикаты и готовые изделия, отдельные изделия из черных металлов).

В течение 1995г. Проводилась работа по снижению и постепенной отмене экспортных пошлин. С01.04.1996г. постановлением Правительства РФ №479 «Об отмене экспортных пошлин, изменении ставок акциза на нефть и дополнительных мерах по обеспечению поступления доходов в федеральный бюджет» были отменены вывозные таможенные пошлины на все товары, за исключением нефти. Пошлины на нефть, включая газовый конденсат, согласно п.2 указанного постановления, отменены 01.07.1996г.; с 01.04.1996 был введен акциз на нефть, включая газовый конденсат.

В 1997г. Российское правительство впервые прибегло к использованию нетарифных барьеров в области регулирования импорта.

В 1997-1998 гг. лицензирование импорта было введено в отношении крепких спиртных напитков, цветных телевизоров, сахара- сырца, сахара белого и патоки крахмального.

Второй этап завершился валютно-финансовым кризисом августа 1998г., который потребовал корректировки внешнеторговой политики России.

**Третий этап( с 1998г.).** Внешнеторговая политика на данном этапе была нацелена на выход из кризиса августа 1998г., после чего меры по регулированию экспорта были несколько ослаблены.

В связи с валютно-финансовым кризисом 1998г. В целях увеличения поступлений в федеральный бюджет экспортные пошлины на некоторые товары были восстановлены постановлениями Правительства РФ, а также было возобновлено лицензирование вывоза отдельных товаров.

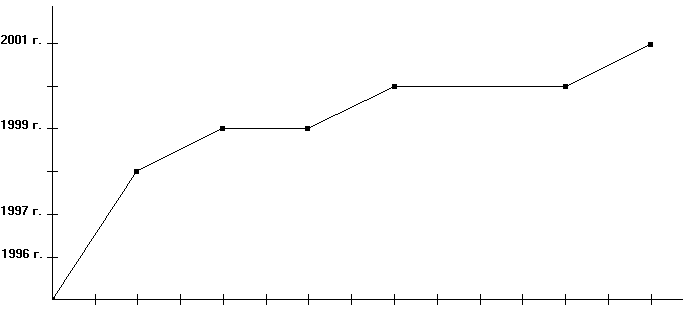
Крупным изменением таможенного тарифа после финансово-экономического кризиса 1998г. Было снижение в среднем на 1/3 ставки ввозных таможенных пошлин на основные виды мяса, молоко, сливочное и подсолнечное масло, детское питание, происшедшее в октябре 1998г.

1. РАЗВИТИЕ ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ ПОСЛЕ ЛИБЕРАЛИЗАЦИИ.

Так как в первые годы проведения реформ было вве­дено множество ограничений на экспорт, у которых была цель удержать товары внутри страны, а ограничения импорта, призванные защи­щать отечественных производителей, фактически отсутствовали. Боль­шинство стран не применяло лицензирование импорта, а импортные та­рифы были довольно низкими (по сравнению с мировой практикой). Так, в России полгода после начала либерализации тариф на импорт совсем отсутствовал, но потом его установили на умеренном уровне с последующей ликвидацией его медленного роста.

Таблица 1.

***[[1]](#footnote-1)Россия: средний взвешенный импортный тариф.***



Двумя основными товарными группами в импорте являлись продовольственные товары машинное обо­рудование. Но в 1996 году их доля возросла. Структура российского импорта показана в таблице 2.

Таблица 2.

***[[2]](#footnote-2)Структура российского импорта (%).***

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
|  | 1989\* | 1996\*\* |
| Импорт | 100 | 100 |
| Продовольственные товары и с/х сырье | 16,6 | 25,0 |
| Мясо свежезамороженное | 0,75 | 2,3 |
| Зерновые культуры | 3,8 | 1,0 |
| Масло подсолнечное | 0,34 | 0,2 |
| Сахар-сырец | 6,2 | 1,9 |
| Сахар белый | 0,11 | 0,2 |
| Продукция химической промышленности | 2,85 | 14,4 |
| Медикаменты | 2,53 | 3,4 |
| Одежда | 3,77 | 1,0 |
| Обувь | 1,64 | 0,9 |
| Черные металлы | 2,02 | 0,70 |
| Трубы стальные | 2,55 | 1,1 |
| Машины и оборудование | 25,2 | 36,8 |
| Другие товары | 42,84 | 16,7 |

\* без учета межреспубликанских поставок.

\*\* структура импорта из стран дальнего зарубежья, без учета неорганизованной тор­говли.

Определяется высокая насыщенность российского рынка продовольственными товарами и непродовольственными, на фоне сни­жения объемов производства в отечественного производителя в легкой и текстильной отраслях. Такой уровень зависимости от импорта предполагает необходимость защиты отечественных производителей, которая обеспечивается применением специальных компенсационных пошлин при установленных фактах недобросовестного импорта, введением в не­которых случаях количественных ограничений на импорт соответст­вующего товара и другие меры, которые способствуют предотвращению ущерба. На примере января 1996 года хорошо показан импорт важнейших товаров в этот месяц (см. таблицу 3).

Таблица 3.

***[[3]](#footnote-3)Импорт важнейших товаров России за январь 1996 года.***

|  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Код  ТН ВЭД | Наименование товара | Всего | | Дальнее зарубежье | | СНГ | |
| тыс.  тонн | млн.  долл. | тыс.  тонн | млн.  долл. | тыс.  тонн | млн.  долл. |
|  | Всего: | - | 3075,5 | - | 1908,9 | - | 1166,6 |
| 0201-0204 | Мясо свежее и мороженое | 50,5 | 71,2 | 37,1 | 50,6 | 13,4 | 20,6 |
| 0207 | Мясо птицы свежемороженое | 37,9 | 28,7 | 37,8 | 28,6 | 0,1 | 0,1 |
| 0302-0304 | Рыба свежая и мороженная, филе рыб | 25,6 | 17,6 | 24,8 | 17,0 | 0,8 | 0,6 |
| 0402 | Молоко и сливки сгущенные | 3,6 | 4,3 | 2,0 | 3,1 | 1,6 | 2,2 |
| 0405 | Масло сливочное | 7,8 | 17,3 | 5,4 | 11,1 | 2,4 | 6,2 |
| 0805 | Цитрусовые | 69,4 | 26,2 | 69,0 | 25,8 | 0,4 | 0,4 |
| 0901 | Кофе | 1,8 | 2,5 | 1,8 | 3,5 | - | - |
| 0902 | Чай | - | 17,6 | - | 17,5 | - | 0,1 |
| 10 | Зерновые культуры | - | 97,1 | - | 47,3 | - | 49,8 |
| 1512 | Масло подсолнечное | 30,4 | 26,6 | 6,0 | 6,1 | 24,4 | 20,5 |
| 1602 | Изделия и консервы из мяса | 8,2 | 16,1 | 5,3 | 10,3 | 2,9 | 5,8 |
| 170111-170112 | Сахар-сырец | 83,8 | 31,6 | 78,4 | 28,7 | 5,4 | 2,9 |
| 170199100 | Сахар белый | 152,0 | 78,4 | 13,8 | 5,6 | 138,2 | 72,8 |
| 1801 | Какао-бобы | 6,8 | 11,0 | 6,8 | 11,0 | - | - |
| 1806 | Продукты, содержащие какао | 11,2 | 19,6 | 10,7 | 18,5 | 0,5 | 1,1 |
| 22 | Напитки алкогольные и безалкогольные | - | 118,7 | - | 12,7 | - | 106,0 |
| 2402 | Сигареты и сигары | - | 21,2 | - | 14,6 | - | 6,6 |
| 2606 | Руды и концентраты алюминиевые | 20,1 | 5,8 | 20,1 | 5,8 | - | - |
| 2701 | Уголь каменный | 2475,3 | 26,5 | 70,5 | 30,5 | 2404,8 | 23,0 |
| 2941 | Антибиотики | - | 2,6 | - | 2,6 | - | 0,0 |
| 3003-3004 | Медикаменты | - | 64,4 | - | 62,3 | - | 2,1 |
| 3808 | Хим. средства защиты растений | 1,5 | 4,9 | 1,4 | 4,9 | 0,1 | 0,0 |
| 4001-4002 | Каучук натуральный и синтетический | 1,2 | 1,9 | 1,2 | 1,9 | 0,0 | 0,0 |
| 5201 | Волокно хлопковое нечесаное | 12,2 | 22,4 | - | - | 12,2 | 22,4 |
| 5208-5212 | Ткани хлопчатобумажные | 2,9 | 11,4 | 0,3 | 2,8 | 2,6 | 8,6 |
| 61-62 | Одежда | - | 18,5 | - | 14,3 | - | 4,2 |
| 6403 | Обувь кожаная, млн.пар | 1,3 | 13,0 | 1,2 | 12,1 | 0,1 | 0,9 |
| 72 | Черные металлы (кроме 7201-7204) | - | 82,1 | - | 14,6 | - | 67,5 |
| 7304-7306 | Трубы | 73,7 | 49,4 | 10,5 | 10,3 | 63,2 | 39,1 |
| 8490 | Машины и оборудование | - | 859,5 | - | 696,9 | - | 162,6 |
| 9401-9403 | Мебель | - | 29,1 | - | 27,1 | - | 2,0 |

С другой стороны, ограничения на экспорт были множественными и обширными, включая экспортное квотирование и лицензирование, на­логи на экспорт, ограничение числа экспертов, монопольное право госу­дарственных торговых организаций приобретать на внутреннем рынке экспортные товары, вынужденно экспортеров продать свою экспортную выручку по ниже рыночному курсу. Что касается России, то она имена квоты на экспорт нефти и нефтепродуктов, экспортные налоги на энерго­системы, природные ресурсы и другие ограничения экспорта.

Таблица 4.

***[[4]](#footnote-4)Показатели либерализации экспорта России (% от общего объема экспорта).***

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Период | Квотирование | Лицензирование не квотируемых товаров | Общий объем лицензируемых товаров | Режим «спецэкспорта» | Тарифное регулирование |
| 01-06.92 | 72 | 10 | 82 | - | 71 |
| 07-09.92 | 67 | 9 | 77 | 69 | 81 |
| 10-12.92 | 68 | 9 | 77 | 65 | 77 |
| 01-07.93 | 68 | 9 | 77 | 69 | 77 |
| 08-12.93 | 67 | 9 | 76 | 70 | 77 |
| 01-12.94 | 56 | 9 | 65 | 70 | 62 |
| 01-12.95 | 7 | 9 | 16 | 15 | 57 |
| 01-06.96 | 3 | 9 | 12 | - | 34 |
| 07-12.96 | 3 | 9 | 12 | - | - |

Экспорт, кроме получения валютных средств, так же обеспечивает загрузку оте­чественных предприятий и сохранение рабочих мест. В связи с ростом внутренних неплатежей продолжается направленность многих видов продукции на внешний рынок.

Доля экспорта в объеме производства, практически всех конкурен­тоспособных товаров, возрастает (это видно по таблице):

Таблица 5.

***[[5]](#footnote-5)Доля экспорта в объеме производства (%).***

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|  | 1991 | 1992 | 1993 | 1994 | 1995 | 1996 |
| Нефть | 38,6 | 36,2 | 32,8 | 37,4 | 39,1 | 40,9 |
| Бензин | 10,3 | 9,3 | 7,9 | 6,9 | 8,0 | 19,6 |
| Топливо диз. | 27,4 | 21,0 | 23,8 | 29,1 | 38,6 | 45,1 |
| Мазут топочный | 16,5 | 16,3 | 16,8 | 18,5 | 23,3 | 22,0 |
| Прокат черных металлов | 17,6 | 22,2 | 31,9 | 49,0 | 54,0 | 61,0 |
| Алюминий | - | 39,5 | 52,8 | 80,5 | 80,5 | 88,0 |
| Медь | - | - | - | 62,9 | 64,9 | 56,6 |
| Никель | - | - | - | 78,3 | 79,9 | 79,0 |
| Мин. Удобрения | - | 51,6 | 54,1 | 65,2 | 72,5 | 74,0 |
| Деловая древесина | - | 7,5 | 8,5 | 16,3 | 20,0 | 19,0 |
| Пиломатериалы | - | 16,8 | 18,4 | 19,8 | 21,4 | 24,2 |
| Целлюлоза товарная | - | 74,4 | 56,6 | 74,6 | 74,6 | 80,0 |
| Бумага и картон | - | - | - | 44,1 | 47,0 | 49,0 |

В структуре экспорта по прежнему преобладают топливно-сырьевые ресурсы, на долю которых приходится более 70% российского экспорта, что отражает возрастающую зависимость сырьевых отраслей промышленности от спроса на внешнем рынке и вносит элементы неста­бильности в развитие экспорта, который основан на вывозе сырья, так как доля последнего в мировой торговле имеет тенденцию к снижению, а мировые цены на него подвержены резким колебаниям. С 1992 года экс­порт нефти и газа сократился примерно на 19%, а в последние годы ста­билизировался на уровне около 120 млн. тонн. Так как страны СНГ за­держивают платежи по этим продуктам, то прогнозируется сокращение им их поставок. Экспорт продукции этого комплекса показан в таблице 6:

Таблица 6.

***[[6]](#footnote-6)Экспорт нефти, нефтепродуктов и природного газа из России в 1990 -1996 гг.***

|  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|  | **1990** | **1991** | **1992** | **1993** | **1994** | **1995** | **1996** |
| **Нефть, млн.тонн:** |  |  |  |  |  |  |  |
| Экспорт, всего | 220,3 | 173,9 | 137,7 | 122,6 | 129,8 | 122,3 | 126,0 |
| Экспорт в страны не члены СНГ | 99,7 | 56,5 | 66,2 | 79,9 | 91,7 | 96,8 | 105,0 |
| Экспорт в страны СНГ | 120,6 | 117,4 | 71,5 | 42,7 | 38,1 | 25,5 | 21,0 |
| **Нефтепродукты, млн.тонн:** |  |  |  |  |  |  |  |
| Экспорт, всего | 50,6 | 46,1 | 43,0 | 47,4 | 47,3 | 45,4 | 57,0 |
| Экспорт в страны не члены СНГ | 35,0 | 27,0 | 25,3 | 35,3 | 39,1 | 42,1 | 55,0 |
| Экспорт в страны СНГ | 15,6 | 19,1 | 17,7 | 12,1 | 8,2 | 3,3 | 2,0 |
| **Природный газ, млрд. м­­3:** |  |  |  |  |  |  |  |
| Экспорт, всего | 249,2 | 246,8 | 194,4 | 174,4 | 184,3 | 192,2 | 197,0 |
| Экспорт в страны не члены СНГ | 96,0 | 91,0 | 87,9 | 95,9 | 109,3 | 121,9 | 128,0 |
| Экспорт в страны СНГ | 153,2 | 155,8 | 106,5 | 78,5 | 75,0 | 70,3 | 69,0 |

Рост физических объемов и средних экспортных цен за 1996 год по сравнению с 1995 годом по странам дальнего зарубежья составил по нефти соответственно 9% и 21% по нефтепродуктам 26% и 25% по при­родному газу 5% и 11,6%. Удельный вес этих товаров, в общем объеме экспорта в страны дальнего зарубежья, достиг 18,2%, 9,8% и 15% против 16,1%, 7% и 14,8% соответственно в 1995 году.

Стабильный рост экспорта черных и цветных металлов с начала ре­форм привел к тому, что металлургия стала самой экспортно-ориентиро­ванной отраслью России - 37% продукция поставляется за рубеж.

Так как в период с 1991 года по 1996 год спрос на продукцию черной металлургии внутри страны снижается, то производители старались большую часть экспортировать.

Таблица 7.

***[[7]](#footnote-7)Структура экспорта черных металлов.***

|  |  |
| --- | --- |
| Руды и концентраты | 6% |
| Сортовой прокат | 13% |
| Стальные слитки | 5% |
| Заготовки литые и катанные | 25% |
| Чугун | 5% |
| Прокат листовой | 23% |
| Ферросплавы | 4% |

Так как к концу 1995 года цены на большинство изделий черной ме­таллургии поднялись выше мировых, то экспорт проката черных металлов, листовых сталей и стальных труб стал нерентабельным.

В 1996 году для экспорта цветных металлов на мировых рывках сло­жились неблагоприятные условия, то есть увеличение стоимости экс­порта происходило за счет увеличения физических объемов поставок при снижении экспортных цен,

В 1996 году возрос физический объем экспорта черных металлов на 10%, меди на 12%, никеля на 9%, алюминия на 16%. Доля черных и цветных металлов в общем объеме экспорта в страны дальнего зарубежья составила 18% против 17% в 1995 году.

Экспортно-импортная структура взаимной торговли России и стран СНГ остается постоянной: в экспортных поставках превалирует энергоносители, а импортные, по-прежнему, в основном состоят из продоволь­ствия.

Но, по-моему, экспорт для России был и остается главным вопросом развития страны. Поэтому нужно говорить не только об отмене каких - либо ограничений экспорта, но и об активизации участия государства в реализация экспортных проектах, формировании преимуществ в продвижение отечественной продукции на мировом рынке.

**ЗАКЛЮЧЕНИЕ.**

В своем реферате, как мне кажется, я выполнила все поставленные перед собой задачи, а самое главное – раскрыла и показала, как проходила либерализация внешней торговли в переходный период.

По моему мнению, либерализация внешней торговли сыграла стратегически важную роль в переходный период, которая в конечном итоге стимулировала процесс ста­новления рыночных отношений. Отсюда можно выделить несколько це­лей либерализации внешней торговли:

* реализация экономической самостоятельности предприятий и создание жизнеспособного частного сектора путем снижения сте­пени вмешательства государства в экономику и наделение всех экономических агентов правом осуществлять внешнеторговые операции;
* установление связи между внутренними и мировыми ценами, что позволяет отечественным производителям получать через рыночные цены необходимые сигналы для эффективного рас­пределения ресурсов и выявления сравнительных преимуществ страны;
* включение отечественных производителей в конкурентную борьбу на внешнем рынке и повышение международной конку­рентоспособности национального производства.

Но являясь одним из стратегических направлений экономических ре­форм в переходной экономике, либерализация внешней торговли не оз­начает, что воздействие государства на внешнеэкономическую сферу полностью прекращается. Новая роль государства во внешнеторговых отношениях заключается в создании необходимой нормативной базы и установление целей либерализации торговли.

Либерализация внешней торговли играет важную роль в экономике России в переходный период, так как помогает достичь мирового уровня рыночной экономики, поставить страну на один уровень развития внеш­неторговых отношений с другими более развитыми государствами мира.

**Список использованной литературы.**

1. Е.Г.Ясин: «Российская экономика; Истоки и панорама рыночных реформ» - Москва, 2002г.;
2. Б.М. Маклярский: «Экономика России» - Москва «Международные отношения», 2001г.;
3. С.Ф. Сутырин, В. И. Капусткина: «Экономика России» - С. –Петербург «Петрополис», 2000г.;
4. М. В. Леднева: «Российско-Германские торгово- экономические отношения. Современное состояние и перспективы» - Вологодское научное издательство, 2005г.;
5. У. В. Вавилова: «Международная торговля» - Москва «Гардарики», 2006г.;
6. Г.Ю. Волков, Г.П.Солодков: «Международная торговля» - Москва, 2001г.;
7. Е.Т. Гайдар: «Экономика переходного периода»- Москва,1998 г.;
8. Журнал: «Внешнеэкономический комплекс России: современное со­стояние и перспективы» № 1, 1997 г.;
9. Журнал: «Мировая экономика и международные отношения» № 1, 1998 г.;
10. В.С.Автономов «Экономика» - Москва, Вита-Пресс, 1998г.;
11. Журнал: «Экономика и жизнь», 1996 год, №11.;
12. Журнал: «Мировая экономика и международные отношения», «Состояние российской торговли», №8, 1999;
13. Гусейнов Р.: « История экономики России» - М.: ИВЦ "Маркетинг", 000 "Издательство ЮКЭА", 1999г.;
14. Конотопов М.В., [Сметанин С.И.](http://www.knigafund.ru/authors/11186): «История экономики России» - Москва,Издательство: Палеотип, Логос, 2001г.;
15. http://ru.wikipedia.org.

1. Журнал: «Мировая экономика и международные отношения» № 1, 1998 год. [↑](#footnote-ref-1)
2. Источник: Е. Т. Гайдар «Экономика переходного периода», 1998 год. [↑](#footnote-ref-2)
3. Источник: «Экономика и жизнь», 1996 год, №11. [↑](#footnote-ref-3)
4. Источник: «Внешнеэкономический комплекс России: современное со­стояние и перспективы» № 1, 1997 год.. [↑](#footnote-ref-4)
5. Источник: Е.Т. Гайдар «Экономика переходного периода», 1998 год. [↑](#footnote-ref-5)
6. Источник: Е.Т. Гайдар «Экономика переходного периода», 1998 год. [↑](#footnote-ref-6)
7. Источник: Е.Т. Гайдар «Экономика переходного периода», 1998 год. [↑](#footnote-ref-7)