**1. Назовите характерные черты для натурального хозяйства и товарного хозяйства (простого и развитого)**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Натуральное хозяйство** | **Товарное хозяйство** | |
| **Простое** | **Развитое** |
| Замкнутое хозяйство  *Натуральное производство это такая форма хозяйства, при которой материальные блага и услуги создаются для собственного потребления, для потребления внутри отдельной хозяйственной единицы.* | Открытое хозяйство  *Товарное производство представляет собой определенную организацию общественного производства, при которой экономические отношения между людьми проявляются через рынок, через куплю-продажу продуктов их труда.* | |
| **Условия возникновения** | | |
| *Натуральное хозяйство было первичной исходной формой. Оно основывалось на земельной собственности. Эта форма была характерна для всех докапиталистических способов производства.*  *Натуральное хозяйство возникло как следствие неразвитости общественного разделения труда и примитивности материальных условий хозяйствования.*  *Натуральная форма господствовала в замкнутой первобытной общине. В основном натуральными были патриархальное крестьянское хозяйство, феодальные поместья.* | *Товарная форма хозяйства зарождалась как противоположность натуральному хозяйству, сначала в отношениях между общинами, а затем проникла и внутрь их, постепенно превращая натуральное хозяйство в подчиненный и отмирающий элемент экономической жизни общества.*  *Для развития товарного хозяйства необходимы были два условия:*  *1. Общественное разделение труда, при котором каждый производитель специализируется на выработке определенного вида продукции. Специализация явилась основным условием для роста производительности труда, а в последствии и для технологических революций. Это явилось предпосылкой для создания некоторых излишков продукции сверх нужного для потребления внутри общины.*  *2. Экономическое обособление производителей друг от друга как собственников, в силу чего возникла необходимость в обмене результатами труда. Экономическое обособление применительно к товарному хозяйству предполагает наличие сильно выраженного экономического интереса хозяйствующего субъекта (физического или юридического лица), свободу выбора им вида хозяйственной деятельности, собственность на произведенный продукт, определенные обязательства перед обществом, государством и партнерами. Различными обособленными собственниками средств производства и продуктов могут быть и общины, и частные лица, и кооперативы, и государство.*  *Общественное разделение труда скорее является условием возникновения товарного производства, а экономическое обособление товаропроизводителей – причиной.* | |
| *Т.о. Натуральное хозяйство –* ***замкнутая*** *система организационно-экономических отношений. Общество, в котором оно господствует, состоит из массы хозяйственных единиц (семей, общин, поместий). Каждая единица опирается на собственные производственные ресурсы и самообеспечивает себя всем необходимым для жизни. Она выполняет все виды хозяйственных работ, начиная от добывания разных видов сырья и завершая окончательной подготовкой их к потреблению.* | *Т.о. товарное хозяйство является* ***открытой системой*** *организационно-экономических отношений. Здесь работники создают полезные продукты не для собственного потребления, а для продажи их другим людям. Весь поток новых вещей выходит за пределы каждой производственной единицы и устремляется на рынок для удовлетворения спроса покупателей.* | |
| *Для натурального производства характерен* ***ручной универсальный труд,*** *исключающий его разделение на виды: каждый человек выполняет все основные работы. В нем применяется простейшая техника (мотыга, лопаты, грабли и т.п.) и кустарный инструмент. Естественно, что при таких условиях трудовая деятельность является малопроизводительной, выпуск продукции не может сколько-нибудь значительно возрастать.* | *Производство товаров основано на* ***разделении труда.*** *Его развитие зависит от того, насколько углубляется специализация (обособление) работников, предприятий на выпуске отдельных видов продуктов или частей сложных изделий. Такое явление объективно вызывается техническим прогрессом, а последний, в свою очередь, получает большой толчок при разделении труда. Неразрывная связь товарного производства с разделением труда, а стало быть, с прогрессом техники – одно из его несомненных преимуществ по сравнению с натуральным хозяйством.* | |
| Экономические связи | | |
| *Натуральному хозяйству свойственны* ***прямые экономические*** *связи между производством и потреблением: «производство – распределение – потребление». То есть созданная продукция распределяется между всеми участниками производства и – минуя ее обмен – идет в личное и производственное потребление. Такая прямая связь обеспечивает натуральному хозяйству устойчивость.* | *Товарному производству свойственны всеобщие опосредованные связи: «производство – обмен – потребление». Изготовленная продукция сначала поступает на рынок для обмена на другие изделия (или на деньги) и лишь затем попадает в сферу потребления. Рынок подтверждает или не подтверждает необходимость изготавливать данную продукцию для продажи.* | |
|  | Простое хозяйство | Развитое хозяйство |
| *Исторически первым было* ***простое*** *товарное хозяйство крестьян и ремесленников, в котором применялся ручной труд. В этом случае из-за низкой выработки товарное производство соседствует с господствующим натуральным производством.*  *Связь с рынком поддерживается через продажу излишков (сверх своего потребления) производимой продукции.* | *При капитализме главные позиции в экономике занимает* ***развитое*** *товарное хозяйство.* |
|  | Общими основами для простого и развитого хозяйства являются наличие частной собственности на средства производства, стихийный характер развития, конкурентная борьба, производство продуктов на рынок.  Различия между ними состоят в том, что: | |
|  | *1) средства производства принадлежат самим производителям;*  *2) производство основано на личном труде;*  *3) продукт производства принадлежит производителю;*  *4) рабочая сила не является товаром;*  *5) товарное производство не выступает всеобщей формой производства;*  *6) при простом товарном производстве цель – удовлетворение потребностей производителя;*  *7) товаром являются продукты труда;*  *8) простое товарное производство базируется на отсталой технике.* | *1) средства производства находятся в собственности предпринимателя;*  *2) производство основано на наемном труде;*  *3) продукт производства принадлежит предпринимателю;*  *4) рабочая сила является товаром;*  *5) товарное производство носит всеобщий характер;*  *6) при развитом производстве цель – получение прибыли;*  *7) товаром являются продукты капитала;*  *8) развитое производство базируется на развитой машинной индустрии.* |

**2. Приведите примеры общественного разделения труда**

Люди давно усвоили, что самообеспеченность и изолированное натуральное хозяйство, в котором производится весь набор необходимых продуктов, неэффективны. Человек, берущийся за любую работу, может быть мастером на все руки, но в производительности труда он явно не преуспеет. Вот почему в обществах издревле развивается разделение труда между производителями, то есть обособление различных его видов в форме специализации деятельности.

Специализация производства, следовательно, – это такая его организация, при которой производители сосредоточиваются на выпуске определённых видов продукции. Отсюда ясно, что разделение труда одновременно предполагает и производственную кооперацию, или кооперирование, то есть хозяйственные связи между специализированными предприятиями, взаимообмен продукцией, которую они выпускают.

В экономической теории используются различные классификации общественного разделения труда.

1. Принцип общественного разделения труда используется во всех хозяйственных звеньях, и поэтому выделяются шесть основных уровней специализации:

– *внутрифирменное* разделение труда – оно предполагает его обособление в рамках каждого предприятия – по участкам, цехам, отделам, профессиям и т.д.;

– общественное разделение труда *по предприятиям* означает, что отдельные заводы и фабрики концентрируются на производстве определённой продукции (например, *молочный комбинат, хлебозавод, мебельная или текстильная фабрика и др.*;

– *отраслевой* уровень разделения труда (например: *нефтяная, угольная, пищевая, другие отрасли*);

– общественное разделение труда *связанное с делением экономики* по группам отраслей на три весьма крупные сферы: первичную и вторичную (которые связаны между собой технологической цепочкой «добыча – переработка»), а также всё более самостоятельную и стремительно растущую сегодня сферу услуг;

– *территориальное* общественное разделение труда – оно подразумевает специализацию хозяйственной деятельности по различным регионам и зонам страны в зависимости от наличия ресурсов, природных условий, традиций местного населения и пр. К примеру, если брать Российскую Федерацию, то наша *Западная Сибирь сосредоточена на нефтегазодобыче, Краснодарский край – на выращивании зерна*;

– *международное* разделение труда – оно предполагает специализацию на определённом производстве уже целых стран. Так, например, *Бразилия и Колумбия являются крупными поставщиками на мировой рынок кофе, ЮАР – золота, Саудовская Аравия – нефти, Япония – автомобилей, телеаппаратуры*.

2. Еще одна классификация общественного разделения труда включает в себя деление общественного разделения труда на следующие виды:

1) *естественное разделение труда* – это процесс обособления видов трудовой деятельности по половозрастному признаку. Это разделение играло решающую роль на заре становления человеческого общества: между мужчинами и женщинами, между подростками, взрослыми и стариками.

Например: *одни, более сильные и выносливые (мужчины) занимались преимущественно охотой, другие – рыболовством, третьи, менее сильные (женщины, подростки, старики) – собирательством, приготовлением пищи, уходом за детьми, изготовлением одежды и т.д., четвертые, более опытные, занимались изготовлением оружия и различных орудий и средств труда: сетей, лука, копьеметателя, стрел, копий, топоров, игл, рыболовных крючков и т.д.*

Это разделение труда в его низшей форме.

2) техническое разделение труда – это разбивка процессов, используемых при изготовлении продукта, на многоступенчатые действия, выполняемые различными работниками.

Например, процесс производства булавок: *один человек вытягивает проволоку, другой выпрямляет ее, третий отрезает, четвертый затачивает, пятый расплющивает ее верхушку для получения шляпки; для того, чтобы сделать шляпку, требуется два или три отдельных действия; надеть ее – следующая операция, побелить булавки – еще одна; целое ремесло – завернуть их в бумагу; таким образом, важное дело производства булавок подразделяется примерно на восемнадцать отдельных операций, которые выполняются разными рабочими.*

Остальные виды общественного разделения труда входящие в данную классификацию: отраслевое разделение труда, территориальное разделение труда, международное разделение труда рассматривались выше.

**Литература**

1. Баликоев В.З. Краткий курс экономической теории: Учебник. – М.: Менеджер, 2003. – 328 с.

2. Борисов Е.Ф. Экономическая теория: Учебник. – М.: ТК Велби, Изд-во Проспект, 2004. – 544 с.

3. Игошин Н.В. Экономика: Учебное пособие. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2004. – 607 с.