**Содержание:**

[Введение 3](#_Toc278739512)

[Глава 1. Интеграционные процессы в мировой экономике. 4](#_Toc278739513)

[1.1 Сущность, причины и цели международной интеграции. 4](#_Toc278739514)

[1.2 Формы международной экономической интеграции 5](#_Toc278739515)

[Глава 2. Характеристика международных интеграционных объединений на американском континенте 7](#_Toc278739516)

[2.1 НАФТА 7](#_Toc278739517)

[2.2 МЕРКОСУР 11](#_Toc278739518)

[Заключение 15](#_Toc278739519)

[Список использованной литературы 16](#_Toc278739520)

# Введение

Международная экономическая интеграция – характерная особенность современного этапа развития мировой экономики. Это процесс хозяйственного и политического объединения стран на основе развития глубоких взаимосвязей и разделения труда между национальными хозяйствами, взаимодействия их экономик на различных уровнях и в различных формах.

На микроуровне этот процесс идет через взаимодействие отдельных фирм близлежащих стран на основе формирования разнообразных экономических отношений между ними. На межгосударственном уровне интеграция происходит на основе формирования экономических объединений государств и согласования национальных политик.

Интенсивное развитие межфирменных связей порождает необходимость межгосударственного регулирования, направленного на обеспечение свободного движения товаров, услуг, капитала и рабочей силы между странами в рамках данного региона, на согласование и проведение совместной экономической, валютно-финансовой, научно-технической, социальной, внешней и оборонной политики. В результате создаются целостные региональные хозяйственные комплексы с единой валютой, инфраструктурой, общими экономическими задачами, финансовыми фондами, общими межгосударственными органами управления.

Актуальность данной работы заключается в том, что в настоящее время, интеграция охватывает практически все регионы мира. В этот процесс вовлечены все наиболее развитые страны мира, а также среднеразвитые страны и страны третьего мира, динамично развивающие свою экономику. Интерес, вызванный интеграционными процессами в мировой экономике, определил выбор данного реферата.

Целью данной работы является изучение деятельности крупных международных интеграционных объединений на американском континенте.

# Глава 1. Интеграционные процессы в мировой экономике.

## 1.1 Сущность, причины и цели международной интеграции.

В ходе развития процесса интернационализации экономической жизни проявляется общемировая тенденция усиления взаимозависимости и взаимосвязанности экономического развития всех стран мира. Однако при этом в некоторых регионах мира отдельные страны вступают друг с другом в существенно более интенсивные экономические отношения, чем с другими странами. Это проявляется в большей свободе движения товаров, услуг, рабочей силы и капитала.

Результатом этого процесса является экономическое сближение государств и постепенное переплетение структур их экономик, что выражается в формировании сначала торговых, а затем и экономических группировок и союзов. Процесс интенсивного экономического сближения получил название *международной экономической интеграции.* Термин «интеграция» происходит от лат. *integration –* восполнение или *integer –* целый. Поэтому понятие международной экономической интеграции означает сближение, взаимодополнение экономик отдельных стран и постепенное «срастание» их в единое экономическое целое.

Развитию межгосударственной экономической интеграции способствует ряд предпосылок. Среди известного перечня условий и предпосылок целесообразно выделить следующие:

- *примерно равный уровень экономического развития стран*

- *географическая близость интегрирующихся стран.*

- *наличие между странами исторически сложившихся и достаточно прочных экономических связей*

- *политическая воля руководства интегрирующихся стран.*

Процесс международной экономической интеграции выступает как качественно наиболее высокая ступень в развитии процесса интернационализации экономической жизни. *Международная экономическая интеграция – это объективно обусловленный, регулируемый и направляемый процесс сближения, взаимной адаптации, переплетения и «срастания» национальных экономических систем отдельных интегрирующихся стран в единое экономическое целое.*

Исходным пунктом интеграции являются прямые международные экономические (производственные, научно-технические, технологические) связи на уровне первичных субъектов экономической жизни, которая развиваясь и в глубь и в ширь, обеспечивают постепенное сращивание национальных хозяйств на базисном уровне. За этим неизбежно следует взаимоприспособление государственных экономических, правовых, фискальных, социальных и прочих систем вплоть до определенного сращивания управленческих структур. Основная цель интеграции – наращивание объемов и расширение набора предлагаемых товаров и услуг на основе и в результате обеспечения эффективности хозяйственной деятельности в международных масштабах.

## 

## 1.2 Формы международной экономической интеграции

Самая простая и наиболее распространенная форма международной экономической интеграции – *зона свободной торговли.* При такой форме отменяются торговые ограничения между странами–участницами интеграционной группировки, и, прежде всего таможенные пошлины.

Соглашения о зонах свободной торговли обычно предусматривают обязательства партнеров не повышать в одностороннем порядке таможенные пошлины, не возводить новые торговые барьеры.

Формой более тесного сотрудничества является *таможенный союз,* который представляет собой более совершенную, чем зоны свободной торговли, интеграционную структуру. Для него характерны наряду с отменой внешнеторговых ограничений внутри интеграционного объединения установление единого таможенного тарифа и проведение единой внешнеторговой политики в отношении третьих стран. В ряде случаев таможенный союз дополняется платежным союзом, предусматривающим взаимную конвертируемость валют и функционирование единой расчетной денежной системы.

При дальнейшем развитии процесс интеграции стран–участниц группировки достигает формы *общего рынка.* Она знаменуется подписанием договора, охватывающего «четыре свободы» пересечения государственных границ – для товаров, услуг, капиталов и рабочей силы.

Опыт Европейского союза (ЕС), реализовавшего этап общего рынка, показывает, что проведение политики в рамках этого этапа должно осуществляться при условии обязательного соблюдения странами–участницами взаимно согласованных регламентов. В то же время директивы, адресуемые государствам–членам, также обязательны для исполнения, но каждой из стран предоставляется свобода выбора форм и методов их выполнения.

Наиболее сложная форма международной экономической интеграции с высокоразвитыми, прочными, долговременными внешнеэкономическими и политическими связями – *экономический и валютный союз.* При его достижении договоры о зоне свободной торговли, таможенном союзе и общем рынке дополняются соглашениями о проведении общей экономической и валютнойполитики. Следствием экономического и валютного союза выступает введение наднациональных институтов управления интеграционным сообществом – совета глав государств, совета министров, центрального банка и т.д.

Завершающим этапом международной экономической интеграции является *политический союз*. Эта форма интеграции приведет к превращению интеграционного объединения в конфедеративное государство со всеми вытекающими последствиями, в том числе превращением наднациональных органов управления в центральные органы управления с еще большими полномочиями и властью.

# Глава 2. Характеристика международных интеграционных объединений на американском континенте

Еще в 60-е гг. XX в. латиноамериканские страны предпринимали попытки создания интеграционных группировок в своем регионе с целью повышения уровня конкурентоспособности национальных предприятий и организации крупных и открытых рынков. Однако реальная активизация интеграционных процессов на американском континенте началась только в 90-е гг. XX в. после образования Североамериканской ассоциации свободной торговли (НАФТА) и Общего рынка стран Южного конуса (МЕРКОСУР).

## 2.1 НАФТА

17 декабря 1992 г. было подписано соглашение между США, Канадой и Мексикой о создании Североамериканской зоны свободной торговли, которое действует с января 1994 г. Эта интеграционная группировка стран носит название *НАФТА - Североамериканское соглашение о свободной торговле.*

Первой официальной акцией, направленной на активизацию интеграционных процессов в Северной Америке, стала реализация «плана Эббота», целью которого было стимулирование инвестиций США в ведущие отрасли канадской экономики. Этот план был принят в 1947 г. Позже в 1959 г. США и Канада заключили соглашение о совместном военном производстве, которое способствовало внедрению американских стандартов в канадское производство военной техники.

Началом следующего этапа развития двусторонних отношений между США и Канадой послужило заключение в 1965 г. соглашения о либерализации торговли продукцией автомобилестроения, которое, в свою очередь, стимулировало интеграцию и многих других отраслей.

Линия на организацию торгово-политического объединения США с Канадой и Мексикой активно начала проводиться Вашингтоном с конца 70-х гг. В 80-е годы президенты Р. Рейган и Дж. Буш не раз заявляли о своей поддержке долгосрочной цели обеспечения свободной торговли в Северной Америке.

В сентябре 1988 г. после нелегких трехлетних переговоров было подписано американско-канадское соглашение о свободной торговле (СПИРТА), согласно которому в течение 10 лет междуСША и Канадой должна была сформироваться зона свободной торговли.

Изменение политической и экономической ситуации в мире в конце 80-х годов, активизация интеграционных процессов в Европе и Азиатско-тихоокеанском регионе, растущая конкуренция со стороны Японии, социально-политические реформы в странах Латинской Америки снова подняли вопрос об экономической взаимозависимости США, Канады и Мексики, о необходимости «возврата» американского бизнеса в Западное полушарие и в конечном итоге о создании Североамериканской зоны свободной торговли.

НАФТА представляет сегодня крупнейшую интеграционную группировку, где 431 млн. человек, проживающих на территории площадью 21,6 млн. кв. км, производят совокупный ВВП стоимостью 12,9 трлн. долл.

Каждая из трех стран при создании НАФТА преследовала свои интересы. Для США эти интересы были связаны с их общей геополитической стратегией, ориентированной на то, чтобы обеспечить свободное движение американских товаров и услуг; свободный доступ для американских инвестиций за рубежом; защиту прав интеллектуальной собственности; рост международной конкурентоспособности американских товаров на основе объединения высоких технологий и инвестиций, имеющихся в США, с дешевой рабочей силой и относительно дешевыми природными ресурсами Канады и Мексики.

Для Канады подписание соглашения НАФТА было связано с созданием условий для свободного доступа своих товаров, услуг и инвестиций на рынок Мексики, а затем и на развивающиеся рынки стран Латинской Америки.

Интересы Мексики были связаны с решением задач завершения экономических реформ и модернизации экономики страны. Как показали последующие события, эти задачи в значительной мере удалось решить. Если раньше весь экспорт Мексики был связан с экспортом нефти, то к настоящему времени эта страна является уже экспортером промышленных товаров. Мексике удалось решить задачи диверсификации своего экспорта. В рамках переговоров о создании НАФТА Мексика добивалась обеспечения надежного доступа своих товаров на рынок США. Создание благоприятного инвестиционного климата в Мексике должно было привлечь иностранный капитал не только из США и Канады, но и из третьих стран (вне НАФТА).

Соглашение НАФТА обладает определенной спецификой по сравнению с подписанным в 1957 г. соглашением о создании Европейского экономического сообщества, на базе которого сформировался современный ЕС. Это было первое торгово-экономическое соглашение, подписанное, с одной стороны, двумя высокоразвитыми странами (США и Канадой), а с другой – развивающейся страной (какой в момент подписания соглашения была Мексика).

Кроме того, НАФТА можно рассматривать как своего рода «асимметричное» соглашение. В центре экономической «конструкции» этого соглашения оказываются США, а экономическое взаимодействие Канады и Мексики выглядит значительно слабее, чем взаимодействие США и Канады и США и Мексики.

Основными целями НАФТА, официально заявленными в соглашении об его образовании, являются:

* снятие барьеров и стимулирование движения товаров и услуг между странами-участниками соглашения;
* создание и поддержание условий для справедливой конкуренции в рамках зоны свободной торговли;
* привлечение инвестиций в страны-участницы соглашения;
* обеспечение эффективной защиты прав интеллектуальной собственности в каждой из стран НАФТА;
* выполнение и применение данного соглашения для урегулирования торговых споров;
* создание будущего многостороннего регионального сотрудничества.

Главным институтом НАФТА является Комиссия по свободной торговле на уровне министров торговли США, Канады и Мексики. Однако принципиальным моментом является то, что в НАФТА, в отличие от ЕС, нет каких-либо наднациональных органов.

Главный результат соглашения состоит в том, что значительно вырос общий оборот торговли трех стран. За первые 7 лет деятельности НАФТА взаимный товарооборот США и Канады увеличился с 197 млрд. долл. до 408 млрд. долл., между США и Мексикой – с 80,5 до 247,6 млрд. долл. Заметно вырос объем прямых американских инвестиций в Канаде и Мексике, экспорт услуг из США. Снизился уровень нелегальной иммиграции. Американские компании получили преимущества перед зарубежными конкурентами в «обслуживании» канадского и мексиканского рынков.

Вместе с тем имеются и негативные последствия деятельности НАФТА. Многие аналитики считают, что в США и Канаде исчезают рабочие места по мере увеличения объемов импорта из Мексики. У Мексики также есть причины для беспокойства: американские и канадские ТНК, проникая в страну, «сметают» отечественные малые и средние промышленные предприятия. Так в рамках НАФТА уже исчезло 28 000 малых предприятий, которые не выдержали конкуренции со стороны крупных зарубежных компаний. На грани разорения находятся несколько сот тысяч крестьянских хозяйств в Мексике. Необходимо отметить также, что ранее Канада опасалась утечки рабочих мест в США, а теперь они могут переместиться еще и в Мексику. Из-за высокой зависимости от американского рынка возросла уязвимость экономик Канады и Мексики. Она проявляется в периоды экономических спадов в США, при колебаниях в их торгово-политическом режиме и в кризисных ситуациях.

Отмечая противоречивые последствия НАФТА для стран участниц, трудно переоценить общий значительный положительный потенциал интеграционного взаимодействия для трех стран Северной Америки. Его рассматривают как основу для более широкой интеграции стран всего западного полушария. Условия НАФТА предоставляют возможность вступления в эту организацию новых государств, не устанавливают каких-либо географических ограничений. В политическом плане предполагается создание в перспективе «сообщества демократий западного полушария» – своего рода конфедерации американских стран с прозрачными границами и единой экономикой*.*

## 2.2 МЕРКОСУР

В активизации интеграционных процессов в Южной Америке все более заметную роль играет МЕРКОСУР (Mercado Comun del Sur) – *Общий рынок стран южного конуса,* созданный в 1991 году Аргентиной, Бразилией, Парагваем и Уругваем и в короткий срок превратившейся одного из основных участников реальной региональной интеграции. В настоящее время МЕРКОСУР – это крупнейший интеграционный рынок Латинской Америки, где сосредоточено 45% населения (более 200 млн чел.), 50% совокупного ВВП (свыше 1 трлн долл.), 40% прямых зарубежных инвестиций, более 60% совокупного объема товарооборота и 33% объема внешней торговли континента. С 1996 г. статус ассоциированного члена имеют Чили и Боливия, с 2003 г. – Колумбия, Перу и Эквадор. В 2005 г. Венесуэла была принята в качестве полноправного члена, но без права голоса.

Существует несколько причин, которые привели к ускорению интеграции в Латиноамериканском регионе.

Первая причина - усиливающаяся конкуренция в торговле, с одной стороны, и рост доходов от использования новых технологий и инвестиций, с другой - побуждали к созданию более крупных и открытых рынков. Стало ясно, что ограниченность и даже закрытость рынка неизбежно ведет к замедлению темпов развития по всем направлениям.

Второй причиной ускорения интеграционных процессов стала предпринятая южноамериканскими странами в конце 80-х годов либерализация внешней торговли. Реализация программ по введению единых тарифов и снятию нетарифных ограничений создала условия для подписания двух- и многосторонних соглашений о либерализации торговли, что было невозможно осуществить в условиях закрытых экономик. Установление льготных тарифов или их полная отмена в определенных секторах экономики стимулировали товарообмен в регионе.

Третья причина состоит в радикальном пересмотре механизмов интеграции в регионе. Как известно, в 1960 г. был подписан Договор Монтевидео о создании зоны свободной торговли, включающей страны-члены Латиноамериканской ассоциации свободной торговли (ЛАСТ), а с 1980 года - Латиноамериканская ассоциация интеграции (ЛАИ). Согласно договору была создана жесткая тарифная система, в ряде случаев себя не оправдывавшая, а с позиции сегодняшнего дня - невыгодная. Страны должны были предоставить режим наибольшего благоприятствования для всех стран ЛАСТ, а не только своим партнерам, что в дальнейшем привело бы к обоюдной выгоде. На практике страны перестали предлагать своим приоритетным партнерам товары по льготным тарифам, поскольку это автоматически распространялось и на других членов ЛАСТ. Это стало наносить, в конечном счете, ущерб национальным экономикам со стороны конкурирующих производителей третьих стран. Договор Монтевидео через двадцать лет был пересмотрен и согласно новым условиям он допускал заключение торговых соглашений с несколькими или даже с одной страной. Было констатировано, что общее снижение тарифов не служит целям латиноамериканской интеграции, которая должна углубляться постепенно, в результате подписания участниками соглашений, рассматривавшихся как строительные блоки для полного снятия тарифов в будущем.

К четвертой причине ускорения интеграционных процессов следует отнести положительные изменения в политической жизни континента. Начавшийся процесс демократизации, в общем, дает основания полагать, что конфликтные ситуации типа футбольных войн исчезнут, и не будут влиять на экономические преобразования.

Договором о создании МЕРКОСУР предусматривалась отмена в перспективе всех пошлин и тарифных ограничений во взаимной торговле между четырьмя странами; установление единого таможенного тарифа в отношении третьих стран; свободное движение капитала и рабочей силы; координация политики в области промышленности, сельского хозяйства, транспорта и связи; согласование стратегии в валютно-финансовой сфере. В результате предпринимаемых усилий взаимный товарооборот вырос с 3,5 млрд долл. в 1991 г. до 11,5 млрд долл. в 1995 г.

В январе 1994 г. страны–участницы МЕРКОСУР приняли программу продвижения к таможенному союзу и наметили срок, когда 85% взаимного внешнеторгового оборота будут освобождены от тарифных барьеров.

Для руководства процессом интеграции были созданы наднациональные органы управления: Совет общего рынка в составе министров иностранных дел; исполнительный орган – Группа общего рынка, функционирующая постоянно, со штаб-квартирой в Монтевидео; 11 технических комиссий, подчиняющихся Группе общего рынка, в функции которых входят вопросы внешней торговли, таможенное регулирование, технические нормы, валютно-финансовая и макроэкономическая политика, наземный и морской транспорт, промышленные технологии, сельское хозяйство и энергетика.

Итоги функционирования МЕРКОСУР свидетельствуют об определенных успехах интеграционной группировки, несмотря на незавершенность становления таможенного союза. Объем внутриблокового экспорта в 1991–2007 гг. увеличился с 5,1 до 13,6 млрд долл., то есть более чем в двое, и составил почти половину экспорта стран Латинской Америки и Карибского бассейна. Доля внутризональной торговли в товарообороте стран МЕРКОСУР со всем миром в 2007 г. повысилась до 16,5%, в 1990 г. этот показатель составлял 10,1%.

МЕРКОСУР оказал положительное воздействие на качественные показатели внешней торговли стран-членов, способствовал росту промышленного экспорта. 70% бразильских предпринимателей ведут деятельность в рамках блока. Аргентина реализует 30% своего экспорта (против 17% в 1991 г.), Уругвай и Парагвай – более 50%. Значительное развитие получила кооперация на уровне отдельных фирм и предприятий. В этот процесс вовлечены крупнейшие аргентинские и бразильские объединения «Групо Архентино» и Групо Бразил». Кооперация и сотрудничество особенно распространены в машиностроении, металлургии и энергетики.

Интеграционные процессы в МЕРКОСУР сталкиваются с проблемами, которые тормозят развитие практически всех интеграционных объединений развивающихся стран. Главные из них – это разновидность стран-участниц и относительно низкий уровень их экономического развития. Они не сумели прийти к согласию о полной отмене тарифов во внутрирегиональной торговле к первоначально намеченному сроку – 1 января 1995 г. Не удалось также согласовать в установленные сроки единые внешние тарифы на импорт товаров из третьих стран.

Перспективы МЕРКОСУР южноамериканские аналитики оценивают как благоприятные. На пути дальнейшего развития странам-участницам этой группировки предстоит преодолеть существующие противоречия, значительную разницу в экономических потенциалах, найти оптимальные сочетания рыночных механизмов с регулирующей ролью государства в условиях специфики латиноамериканского региона*.*

# Заключение

В начале XXI в. международная экономическая интеграция стала мощным инструментом ускоренного развития региональных экономик и повышения конкурентоспособности на мировом рынке стран–участниц интеграционных группировок.

Дальнейшее развитие и совершенствование форм международной экономической интеграции (зоны свободной торговли, таможенного союза, общего рынка, экономического и валютного союза), возможно, приведет к образованию политического союза. Интеграционное объединение превратится в конфедеративное государство со всеми вытекающими последствиями, включая образование центральных органов с еще большими полномочиями и властью, чем наднациональные институты управлении.

Получившая наибольшее распространение региональная экономическая интеграция, возможно, в будущем станет начальной стадией глобальной интеграции, то есть слияния региональных интеграционных объединений. Так, обсуждается идея создания зоны свободной торговли на базе ЕС и НАФТА.

Распространяющееся мнение, что создание экономических союзов может привести к тому, что в будущем причастность к одному из них во все большей степени будет определять эффективность национальных экономик и мировой статус государств. Иногда даже высказывается опасение, что будущее мировое хозяйство может разделиться на небольшое число торговых группировок, замкнутых в первую очередь на себя и ведущих бесконечные экономические войны между собой. Но это крайняя точка зрения.

Высокая степень интернационализации хозяйственной жизни не позволит новым блокам замкнуться в своей «скорлупе». Верно, однако, и то, что при таком раскладе выбор у стран, оставшихся за пределами группировок, будет невелик – либо надеяться на получение по определенным видам товаров статуса наибольшего благоприятствования, либо пытаться вступить в ближайшее региональное сообщество, либо создавать собственную торговую зону.

# Список использованной литературы

1. Международные экономические отношения: Учебник для студентов вузов, обучающихся по экономическим специальностям / Под ред. В.Е. Рыбалкина. – 7-е изд., перераб. и доп. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2009. – 591 с.
2. Мировая экономика: Учебник / Под ред. проф. А.С. Булатова. – М.: Юристъ, 2008. – 734 с.
3. <https://www.cia.gov/> - The Central Intelligence Agency (CIA) (официальный сайт ЦРУ)
4. <http://www.un.org/> - Официальный сайт ООН
5. <http://www.naftanow.org/>
6. <http://www.mercosur.org./>