**Международное разделение труда и его формы**

Международное разделение труда (МРТ) — это обособление отдельных стран в производстве тех или иных товаров и услуг в целях их реализации не только в своей стране, но и в других странах. МРТ —I объективная основа развития производственного, научно-техническо-1 го, торгового и иного сотрудничества между всеми странами мира независимо от характера строя.

Формами МРТ, определяющими его сущность и формы реализа­ции, выступают международная специализация и международная ко­операция производства.

Под *международной специализацией* производства понимается рост концентрации однородного производства товаров и услуг на основе их прогрессирующей дифференциации сверх внутренних потребностей страны. Международная специализация производства разви­вается по двум направлениям: производственному и территориаль­ному. Производственное направление подразделяется на межотраслевую, внутриотраслевую специализацию и специализацию отдель­ных предприятий. В территориальном аспекте международная спе­циализация производства предполагает специализацию отдельных] стран и регионов на производстве определенных продуктов и их час­тей для мирового рынка. Основные *формы проявления* международ­ной специализации производства: предметная (производство готовых продуктов), подетальная (производство частей, компонентов продук­тов) и технологическая (осуществление отдельных операций или вы­полнение отдельных технологических процессов, например сборка,] окраска, сварка, производство отливок и т. д.),

На всех исторических этапах для международной специализации 3 производства характерны динамичность протекающего процесса,] непрерывное изменение ее видов, направлений, переход к более слож­ным формам, порождаемым глубинными изменениями в общественном производстве, сдвигами в структуре мировых потребностей, воз­действием научно-технической революции.

Международная специализация прошла *несколько этапов разви­тия.* В 30-е годы XX в. в мире преобладала международная межот­раслевая специализация. Например, развитые страны специализи­ровались на производстве продукции обрабатывающих отраслей, а Iвзвивающиеся — на продукции добывающих отраслей. В 1950— 1960-е годы ведущее место продолжала занимать межотраслевая спе­циализация, но уже на уровне первичных отраслей (автомобилестроение, производство синтетических красителей, обуви, часов и т. д.). В 1970—1980-е годы на первый план вышли внутриот­раслевая специализация и соответствующий международный обмен парами-аналогами, стимулируя подетальную и технологическую специализацию. Большое значение в мировом хозяйстве приобрел обмен комплектующими и полуфабрикатами.

Предметная, подетальная и технологическая специализации развитие *международной производственной кооперации,* основой которой является растущий уровень развития производительных сил.

Международная кооперация предполагает наличие экономичес­ких связей, начиная от простого совместного выполнения контракт предприятиями до сложной формы — создания организации предприятия. Международная производственная кооперация как форма разделения руда предполагает труд работников раз-  
стран в непосредственном и повседневном взаимодействии низанных между собой процессах производства.

*По экономической природе* международная кооперация — *произ­водительная сила,* позволяющая достигать намечаемого обществен­но полезного результата в области производства, научных исследова­нии, сбыта и т.д. при наименьших затратах труда по сравнению с теми, которые необходимы для достижения такого же результата, если участники действуют порознь.

Воздействуя на потребление и производство, международная ко­операция:

* интегрирует инновации с помощью рыночных методов (иссле­дования, разработки, производство, сбыт, послепродажные услуги);
* повышает динамизм инноваций и конкуренции, способствует ускорению НТП;

• уменьшает инвестиционные и научно-технические затраты по  
равнению с новым строительством, сокращает сроки постоянного обновления продукции и технологии у предприятий — производите­лей промежуточной продукции, снижает издержки текущего производства, проявляя тем самым эффект экономии, отражающейся на состоянии национальной экономики;

* интенсифицирует совместную предпринимательскую деятель­ность;
* может сгладить возможные негативные последствия привлечения иностранного капитала в отечественную экономику, удерживая! его чрезмерные устремления в сырьевую сферу, ориентирует в направлении повышения конкурентоспособности кооперированной! продукции на мировом рынке.

Однако, по мнению многих западных исследователей, существу­ет ряд причин, обусловливающих возникновение разного рода *трудностей становления, развития и эффективного функционирования* международной кооперации. К наиболее типичным причинам возникновения препятствий на этом пути можно отнести:

*^* правовой фактор — недостаток необходимых правовых норм! по вопросам международной кооперации, неупорядоченность зако­нодательных актов, недостаток благоприятных юридических условий! ее развития и тем самым гарантий инвестиционной безопасности;

производственный фактор-ехническая отсталость промыш­ленности и других отраслей (особенно касается машиностроительной, химической и электронной отраслей), перевооружение которых требует значительных инвестиций, необходимые объемы капиталь­ных вложений собрать сложно;

*^* фактор менеджмента — устаревшая система организации уп­равления производством и разрушение производственно-коопераци­онных и иных хозяйственных связей;

организационно-финансовый фактор — различие организационно-экономических основ ведения хозяйства; критерии и показате­ли оценки эффективности и рациональности, основы порядка ведения бухучета и ведения финансовой деятельности; постоянно снижа­ющийся валютный курс национальной валюты; действующая система налогообложения инвестиций и доходов от них;

социально-общественный фактор — отсутствие у ряда предприятии экономических стимулов к активному подключению в процесс международной кооперации и государственной поддержки для! развития этого процесса;

*^* экологический фактор — нарушения требований экологии и тех­ники безопасности; низкий уровень создаваемых экологических норм. Главные *функции* международной производственной кооперации груда — быть средством увеличения производимых материальных благ при более высокой производительности труда, а также реализа­ции принципиально новых задач, которые очень трудно решить без единения усилий производителей нескольких стран.

Основной тенденцией развития международной кооперации мирохозяйственных связей на современном этапе выступает усиление экономической власти ТНК.

Вопросами развития международной специализации производства снимались ведущие экономисты мира на протяжении нескольких

*А. Смит* еще в конце XVIII в. обосновал тезис, в соответствии с которым основой развития международной торговли служит разли­чие абсолютных издержек производства. По А. Смиту, следует экс­портировать те товары, издержки, на производство которых являются наименьшими в данной стране, а импортировать те товары, произ-10ДСТВ0 которых обходится дороже.

Взгляды А. Смита были дополнены *Д. Рикардо,* который сформировал теорию сравнительных преимуществ. Согласно взглядам ' 1, Рикардо, каждой стране целесообразно специализироваться на простое таких товаров, по которым она имеет сравнительно более низкие затраты труда и капитала. Использование принципа сравнительных преимуществ ведет к увеличению выпуска продукции во всем мире, а также к росту потребления в каждой стране.

В 30-е годы XX в. произошли большие изменения в системе меж­дународного разделения труда и международной торговли. Заметно снизилась роль естественно-природных различий как фактора меж­дународной специализации. В экспорте развитых стран начали пропадать промышленные товары. В этот период шведскими эконо­миками была создана новая модель внешней торговли, которую на­ша пи *моделью Хекшера*—*Олина.* Согласно этой модели в процессе международной торговли происходит выравнивание цен факторов производства (заработная плата, ссудный процент, рента). Первона­чально цена будет сравнительно низкой на те факторы производства, Которые реются в данной стране в изобилии, и высокой на те, которых недостает. Специализация стран

на производстве трудоемких товаров способствует перемещению зна­чительных трудовых ресурсов в соответствующие отрасли, что ведет к росту заработной платы. В соответствии с моделью обе группы стран] постепенно утрачивают свои первоначальные преимущества, и про­исходит нивелирование уровней их развития. Это создает условия для расширения круга экспортных отраслей, более глубокого их включения в МРТ с учетом сравнительных преимуществ, возникших на новом уровне их развития.

Известный экономист *В. Леонтьев* выявил, что вопреки теории! Хекшера—Олина в экспорте США преобладали более трудоемкие то­вары, а в импорте — капиталоемкие. Этот результат стал известен как парадокс Леонтьева. В. Леонтьев выдвинул гипотезу, что в лю­бой комбинации факторов производства с определенным количеством капитала один человеко-го американского труда эквивалентен трем человеко-годам иностранного труда. В. Леонтьев также предположил, что большая производительность труда связана с более высокой квалификацией рабочей силы. Он выявил, что США экспортируют товары, требующие более квалифицированного труда. В. Леонтьев разбил все виды труда на пять уровней квалификации и вычислил, сколько | человеко-лет труда каждой квалификационной группы нужно для! производства 1 млн. долл. американского экспорта и «конкурирую­щего» импорта. Оказалось, что экспортные товары потребовали зна­чительно более квалифицированного труда, чем импортные. Это ис­следование послужило основой для модели, учитывающей квалифи­кацию рабочей силы. Неравномерный рост предложения факторов отражается в *тео­реме Рыбчинского:* рост предложения одного из факторов производ­ства при постоянстве прочих переменных приведет к росту выпуска] товара, производимого при интенсивном использовании этого фак-1 тора, и к сокращению выпуска других товаров. Новый сектор вызы­вает отток ресурсов из других отраслей за счет более высокой зарп-3 латы и более высокой прибыли в этом секторе. В результате выпуск! продукции в других отраслях сокращается.Основные теоретические положения реализуются в политике ТНК, ] которые пользуются большой экономической властью в мировой экономике. Обычно ТНК размещают производство традиционных товаров потребления в менее развитых странах, где есть возможность! использовать более дешевую рабочую силу и высокие технологии. Наукоемкие отрасли (электроника, компьютерное производство и т.д.)! сосредоточены преимущественно в промышленно развитых странах.

**1.3. Этапы глобализации мирового хозяйства**

В своем развитии мировое хозяйство прошло несколько этапов./ *этап: конец XIX в.* — *1939 г.* Мировое хозяйство имело колонимиую структуру. Прямые инвестиции направлялись из развитых стран в развивающиеся. Эксплуатация природных ресурсов на тер­риториях, находящихся под контролем стран — экспортеров капита­на, была закономерной чертой мирового экономического порядка. Тем мым формировались определенные отрасли специализации в раз­иющихся странах, обновлялся их производственный потенциал, однако экономика их имела моноотраслевой характер.// *этап: 1945—1975 гг.* Национально-освободительная борьба кошальных стран привела к краху колониальной системы. Большинство развивающихся стран, получив политическую независимость, пропели национализацию иностранной собственности, создав госу­дарственный сектор экономики. В результате произошел отток инос-1 рамного капитала и изменилась его направленность. Экспорт част­ного капитала на 90% стал направляться в развитые страны. На дан­ном этапе создаются институты глобального управления (ООН, МВФ, Мировой банк, ВТО и др.), которые вырабатывают правовые нормы поведения стран в различных сферах экономических и политических отношений./// *этап: 1975*—*1990 гг.* В мировой экономике большую власть помучают ТНК. На данном этапе развитые страны и ТНК стремятся рацилизировать структуру капитальных вложений и воспользо­ваться преимуществами региональной экономической интеграции, приобрести дополнительные технологические, организационные или рыночные возможности. Основная роль в глобализации предпринимательской деятельности принадлежит ТНК.ГПК — наиболее активные участники международного рынка ка­питлов, создающие мощную интернациональную систему под сво­им управлением. Сделав упор на наукоемкую деятельность, ТНК основными созидателями технологий и их глобальными рас­пространителями. Ведущие ТНК поистине многонациональны, им присущи промышленная и все чаще сервисная диверсификации.I *\* ежегодном инвестиционном обзоре ведущих многонациональных компаний, представленном ЮНКТАД в 1998 г., отмечено, что 54 тыс. ТНК координируют деятельность более 449 тыс. филиалов, располо­женных практически во всех странах мира.