**Содержание**

1. Национальный доход и его составляющие 3

2. Современные теории инвестиций 6

3. Виды циклов 8

Вопрос №1 12

Объясните, какое влияние окажут следующие факторы на совокупный спрос и совокупное предложение?

а) ожидание резкого скачка уровня цен;

б) уменьшение ставки подоходного налога;

в) увеличение производительности труда.

Вопрос №2 13

Можно ли судить по объему ВНП об экономической мощи и эффективности национальной экономики? Какой показатель здесь применим?

Задача 1 15

Задана производственная функция У=К0,5L0,5. При отсутствии технологического прогресса и роста населения норма амортизации равна 5%, ежегодно сберегаются 20 % объема выпуска. Рассчитайте уровень дохода на одного рабочего в соответствии с моделью экономического роста Солоу.

Задача 2 16

Объем номинального ВНП – 400 млрд. у.е., скорость обращения денег – 4 оборота в год. Как измениться спрос на деньги для сделок, если объем номинального ВНП увеличился до 500 млрд. у.е., а скорость обращения до 5 оборотов.

Список использованных источников 17

**1. Национальный доход и его составляющие.**

Экономическое благосостояние общества той или иной страны складывается из различных элементов, рациональное использование которых отражает множество различных показателей.

В макроэкономике широко используются взаимосвязанные показатели национальных счетов, которые рассчитываются на основе ВНП (ВВП). К ним относятся: чистый национальный продукт, национальный доход, личный доход, располагаемый доход.

Уровень экономического развития общества и его благосостояния могут отражать различные показатели. Особое значение среди них, несомненно, принадлежит годовому показателю объема произведенной продукции, т.е. товаров и услуг. Для этого используется показатель валового внутреннего продукта (ВВП), который определяется как общая, или совокупная, рыночная стоимость полного объема конечного производства товаров и услуг, произведенных на территории данной страны за один год, независимо от того, находятся факторы производства в собственности резидентов данной страны или принадлежат иностранцам (нерезидентам).

Следующим макроэкономическим показателем является валовой национальный продукт (ВНП) он определяется как - рыночная стоимость всего объема конечных товаров и услуг, произведенных в экономике за определенный период времени (обычно за год). ВНП измеряет стоимость продукции, произведенной факторами производства, находящимися в собственности граждан данной страны (резидентов), в том числе и на территории других стран.

Помимо ВВП и ВНП существует ряд других важных показателей дохода и продукта. Показатель ВНП не дает точного представления об объеме продукции, произведенной за год, так как в него входят и амортизационные расходы, необходимые для возмещения потребленного капитала (изношенных машин и оборудования). Поэтому в экономике используется показатель чистого национального продукта (ЧНП), который определяется вычитанием из ВНП отчислений на потребленный капитал (амортизационные отчисления).

ЧНП = ВНП - амортизационный отчисления.

Национальный доход выплачивается производителями поставщикам факторов производства или ресурсов. Среди них главную роль играют трудовые ресурсы, за которые население получает доход в виде заработной платы. Другими составляющими НД являются доходы, получаемые в виде процентов за капитал, ренту и прибыль. Таким образом, с точки зрения населения, НД представляет собой совокупный доход, получаемый поставщиками ресурсов от участия в текущем производстве. Таким образом, чтобы определить показатель общего объема заработной платы, рентных платежей, процента и прибылей, полученных в ходе производства объема ВНП данного года, следует вычесть из ЧНП косвенные налоги на бизнес[[1]](#footnote-1):

НД = ЧНП – косвенные налоги на бизнес

Таким образом, национальный доход является важным показателем активности экономической деятельности нации, и поэтому в настоящее время статистическая отчетность о нем по рекомендации ООН стала вводиться во всех странах.

Национальный доход является основой личного дохода. Личный доход (полученный доход) и НД (заработанный доход) отличаются друг от друга по той причине, что часть заработанного трудом дохода - взносы на социальное страхование (налоги на социальное страхование), налоги на прибыль корпораций и нераспределенные прибыли корпораций - фактически не попадают в домохозяйства. Напротив, часть дохода, которая попадает в домохозяйства, например, трансфертные платежи - не является результатом труда. Нелишне напомнить, что трансфертные платежи состоят из таких видов платежей, как:

# выплаты по страхованию по старости и от несчастных случаев, а также пособия по безработице, основанные на социальных программах;

# выплаты по вспомоществованию;

# разнообразные выплаты ветеранам, например, субсидии на образование и пособия по нетрудоспособности;

# процентные платежи, выплачиваемые правительствам и потребителями;

# частные выплаты по вспомоществованию.

Переходя от национального дохода как измерителя заработанного дохода к личному доходу как показателю дохода, фактически полученного, мы должны вычесть из национального дохода такие три вида доходов, которые заработаны, но не получены, а также прибавить доходы, полученные, но не являющиеся результатом текущей трудовой деятельности. Это делается следующим образом:

Национальный доход (заработанный доход)

# взносы на социальное страхование

# налоги на прибыль корпораций

# нераспределенные прибыли корпораций

+ трансфертные платежи, получаем: Личный доход (полученный доход)

Располагаемый доход находится в личном распоряжении членов общества. Его величина может быть получена путем вычитания индивидуальных налогов (подоходного, на личное имущество, на наследство) из личного дохода. Располагаемый личный доход используется домохозяйством на потребление и сбережения.

РД = ЛД – индивидуальные налоги

**2. Современные теории инвестиций.**

В 50-е годы появились новые теории, которые объясняют инвестиции в национальной экономике.

Первой теорией является модель акселератора.

Согласно этой модели инвестиции зависят от изменения ВНП и могут описываться по формуле:



где – акселератор, который показывает связь между инвестициями и приростом ВНП. Для каждой национальной экономики он устанавливается эмпирически.



Валовые инвестиции рассчитывают по формулам:



где – норма амортизации;



– запас капитала на начало базового периода.



Вторая теория – теория приспособления.

Она объясняет объем инвестиций от запаса капитала, который хотят иметь фирмы в данном периоде, для того чтобы произвести продукцию в объеме, достаточном для удовлетворения потребностей в обществе.

С учетом этого:



где

– рассчитываемый коэффициент, который показывает взаимосвязь между инвестициями и приростом запаса капитала. Он показывает какое количество инвестиций необходимо для того, чтобы запас капитала вырос на единицу;



– желаемый запас капитала;



– фактический объем капитала в периоде .



Валовые инвестиции определяются по формуле:



Третья теория – теория Тобина. Заключается в том, что каждый предприниматель сравнивает доходность инвестиций и доходность от ценных бумаг.

Их соотношение обозначают q, и если оно больше единицы, то это является свидетельством того, что необходимо вкладывать инвестиции в экономику. Если q < 1, то в экономике избыток инвестиций.

**3. Виды циклов.**

Еще в первой половине XIX в. экономистами была замечена особенность экономических систем с рыночным механизмом управления, проявлявшаяся в повторении состояний, в которых они находились. Это обусловливается тем, что стремясь к расширению производства, к завоеванию возможно большего рынка, который в каждый данный момент имеет пределы, владельцы фирм (предприятий) периодически создают ситуацию перепроизводства товаров. Оно проявляется в перевесе предложения над спросом по какому-либо товару, когда цена товара понижается до того уровня, при котором издержки на производство продукции превышают ее рыночную цену, т.е. для значительной части производителей прибыли нет.

Пытаясь выявить причины перепроизводства, экономисты обратили внимание на повторяемость таких процессов как повышение или понижение спроса, увеличение объемов производства или его снижение. Выявилась и определенная последовательность в чередовании этих процессов – циклов.

Цикличность – это изменения в экономике в течение определенного времени. Однако не каждое макроэкономическое изменение является циклическим. Цикличность – это повторяющиеся изменения, движение от одного состояния макроэкономического равновесия к другому. Периоды подъема в экономике сменяются спадами или даже кризисами, затем снова начинается подъем. Поэтому в длительный период времени динамика будет отображаться волнообразной линией, где каждая волна соответствует полному циклу развития экономики.

Выделяют следующие виды циклов[[[2]](#footnote-2)].

ИНВЕСТИЦИОННЫЕ ЦИКЛЫ. Они свойственны строительному производству. Инвестиционный цикл включает следующие четыре фазы:

1) подготовительную (накопление ресурсов);

2) собственно строительство;

3) отделочных работ;

4) пуско-наладочных работ.

В бывшем СССР инвестиционный цикл в силу с порочной практики распыления капиталовложений продолжался в среднем 10–12 лет. Это в 3–4 раза продолжительнее, чем в промышленно развитых странах Запада с рыночной экономикой.

СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫЕ ЦИКЛЫ. Здесь можно говорить о ритмичности двоякого рода. Во-первых, есть ритмичность сезонная – время сеять и время убирать урожай. Во-вторых, ритмичность биологическая. И яблоня (груша) плодоносит циклично, но в полеводстве после нескольких активных лет наступает год спада.

ПРОМЫШЛЕННЫЕ (ЭКОНОМИЧЕСКИЕ) циклы. Типичная для стран с рыночной экономикой и наиболее обстоятельно исследуемая экономической наукой форма движения национальных экономик и мировой экономики в целом.

ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЕ ЦИКЛЫ. Имеют продолжительность примерно 10 лет. В рамках этих циклов происходит массовое обновление основных технологий. Они получили название циклов Кузнеца (по имени американского экономиста Саймона Кузнеца).

ДЛИННЫЕ ВОЛНЫ в экономике или БОЛЬШИЕ ЦИКЛЫ КОНЪЮНКТУРЫ. Наиболее существенные вклад в теорию длинных волн внес Н.Д. Кондратьев (1892–1938 гг). В научной литературе – как отечественной, таки и западной – длинные волны часто именуются волнами (циклами) Кондратьева.

Среди разнообразия циклов, названных выше, наибольшее значение по воздействию на текущую деловую конъюнктуру и на длительный экономический рост имеет промышленный или экономический цикл. Исследование его особенностей, фаз, причин и последствий, способов воздействия на него – постоянно в центре внимания экономический науки.

Прежде всего, о самом понятии. ЭКОНОМИЧЕСКИЙ (ПРОМЫШЛЕННЫЙ) ЦИКЛ – волнообразное движение экономики (экономический рост), в ходе которого экономика проходит сменяющие друг друга и периодически повторяющиеся фазы.

Экономические циклы отличаются друг от друга продолжительностью, интенсивностью смены состояния, но все они проходят одинаковые фазы. Фазы эти по-разному именуются различными исследователями.

В настоящее время выделяют три типа экономических циклов в зависимости от причин и сроков длительности:

1. краткосрочные циклы (3-4) года (циклы Д. Китчина). Причины этих циклов экономисты связывают с колебаниями мировых запасов золота, а также с закономерностями денежного обращения.

2. среднесрочные циклы (10-20 лет). В качестве причин этих циклов называют:

- кредитную сферу (Р. Жугляр);

- периодическое обновление производственных сооружений и жилья (так называемые строительные циклы С. Кузнеца).

3. долгосрочные циклы (48-55 лет) (большие экономические циклы Н. Кондратьева). Кондратьев объяснил причину больших циклов нарушением долгосрочного равновесия, в основе которого лежит механизм накопления и распределения капитала с последующим восстановлением этого равновесия.

Й. Шумпетер причину долгосрочных циклов видел в цикличности развития технического прогресса, в динамике использования нововведений. Новые открытия и изобретения воплощаются в новых средствах производства, которые в массовом порядке распространяются в народном хозяйстве и обеспечивают рост производительности труда. Наступает момент, когда растущий спрос на товары и услуги упирается в ограниченные возможности этих средств производства. Возникает спад. Выход из спада связан с появлением новых идей и изобретений, массовом их воплощении в новые средства производства.

В современной экономике продолжительность цикла и амплитуда колебаний могут быть самыми различными. Это зависит, в первую очередь, от причины кризиса, а также от особенностей экономики в разных странах: степени государственного вмешательства, характера регулирования экономики, доли и уровня развития сферы услуг (непроизводственного сектора), условий развития и использования научно-технической революции.

**Вопрос №1.**

Объясните, какое влияние окажут следующие факторы на совокупный спрос и совокупное предложение?

а) ожидание резкого скачка уровня цен;

б) уменьшение ставки подоходного налога;

в) увеличение производительности труда.

Решение:

В связи с ожидаемым резким скачком цен резко увеличиваются потребительские расходы населения. Это приводит к росту совокупного спроса, что означает сдвиг кривой совокупного спроса вправо.

Уменьшение ставки подоходного налога приведет к увеличению реальных доходов населения и росту потребительских расходов. В данном случае это приводит к увеличению совокупного спроса (сдвиг кривой совокупного спроса вправо).

При повышении производительности труда сокращаются издержки производства, что ведёт к увеличению прибыли предприятий и увеличению стимулов к расширению масштабов производства. В конечном итоге совокупное предложение увеличивается под воздействием роста производительности труда (сдвиг кривой совокупного предложения вправо)

**Вопрос №2.**

Можно ли судить по объему ВНП об экономической мощи и эффективности национальной экономики? Какой показатель здесь применим?

Решение:

Показатель ВНП дает возможность в денежном выражении измерить объем годового производства страны. Вместе с тем считается, что ВНП не полностью отражает реальное экономическое благосостояние нации, что связано с рядом обстоятельств.

Во-первых, некоторые товары и услуги, созданные в данном году не поступают на рынок, а следовательно, не имеют рыночной цены. В показателе ВНП они учитываются по условно начисленной стоимости. Например, услуги государственных служащих (полицейских, пожарных, работников управленческого аппарата и т.п.) не имеют рыночной стоимости, но в ВНП учитываются издержки по производству этих услуг, то есть соответствующие расходы государства на заработную плату этим работникам.

Во-вторых, многие товары и услуги производятся и потребляются в домашних хозяйствах, не попадая на рынок и часто не учитываются в показателе ВНП. Так, еда, приготовленная дома и в ресторане, может быть совершенно одинаковой, но лишь стоимость еды в ресторане учитывается в ВНП. Прислуга и домохозяйка могут выполнять одинаковую работу, но труд последней никак не будет учтен, а вот заработная плата прислуги войдет в ВНП, рассчитанный по доходам. Практически во всех странах отсутствуют систематическая и достоверная статистика таких видов деятельности, как домашний уход за больными и детьми, домашнее благоустройство, в том числе ремонт квартир, электро- и радиоаппаратуры, обуви, автомашин и т.п., репетиторство, работа на земельном участке и т.д., которые, несомненно, увеличивают благосостояние семьи.

В-третьих, во всех странах существует проблема учета теневой экономики. При этом следует уточнить, что теневой сектор экономики можно условно разделить на две части. Первая – это легальная деятельность физических или юридических лиц, связанная с получением доходов. При этом теневики либо вовсе не платят налогов, либо декларируют лишь часть полученной прибыли, т.е. платят меньшую сумму налогов. Вторая – нелегальное выполнение работ или услуг, которые запрещены законом (нелегальные виды развлечений, рэкет, производство и продажа наркотиков, продажа оружия и т.п.) и которые отрицательно сказываются на благосостоянии общества.

В-четвертых, в показателе ВНП отсутствует оценка негативных результатов расширения производства (истощение ресурсов, изменение климата, загрязнение окружающей среды), что влечет за собой уменьшение благосостояния общества.

Наконец, известно, что в условиях высокоразвитой экономики уровень доходов достаточен для качественного отдыха и увеличения времени досуга значительной части населения, что равнозначно увеличению благосостояния общества.

Учесть влияние перечисленных факторов на общественное благосостояние позволяет показатель "чистого экономического благосостояния" (ЧЭБ) общества, введенный в научный оборот американскими экономистами В. Нордхаусом и Дж. Тобином.

Формула ЧЭБ имеет следующий вид:

ЧЭБ = ВНП – отрицательные факторы, воздействующие на благосостояние, + нерыночная деятельность (в денежной оценке),   
+ денежная оценка свободного времени

Если бы представлялось возможным количественно оценить указанные в формуле ЧЭБ факторы, то это привело бы к весьма существенному росту ВНП, однако, в настоящее время их невозможно измерить количественно.

Таким образом, об экономической мощи и эффективности национальной экономики можно судить по величине чистого экономического благосостояния.

**Задача 1.**

Задана производственная функция У=К0,5L0,5. При отсутствии технологического прогресса и роста населения норма амортизации равна 5%, ежегодно сберегаются 20 % объема выпуска. Рассчитайте уровень дохода на одного рабочего в соответствии с моделью экономического роста Солоу.

Решение:

Совокупный спрос в модели Солоу определяется инвестиционным и потребительским спросом. Уравнение выпуска продукции на одного работника имеет вид:

γ = с + i

где с и i – потребление и инвестиции.

Доход делится между потреблением и сбережениями в соответствии с нормой сбережения, так что потребление можно представить как

с = (1 — s) y,

где s — норма сбережения (накопления)

Тогда у = с + i = (1— s) y + i, откуда i = sy. В условиях равновесия инвестиции равны сбережениям и пропорциональны доходу.

Определим уровень дохода на одного рабочего в соответствии с моделью экономического роста Солоу.

у=i/s=0,05/0,2=0,25

**Задача 2.**

Объем номинального ВНП – 400 млрд. у.е., скорость обращения денег – 4 оборота в год. Как измениться спрос на деньги для сделок, если объем номинального ВНП увеличился до 500 млрд. у.е., а скорость обращения до 5 оборотов.

Решение:

Определим спрос на деньги (Cд0) для сделок в базовом периоде:

Cд0 = ВНП0/V0

где ВНП0 - объем номинального ВНП в базовом периоде;

V0 - скорость обращения денег в базовом периоде.

Cд0 = 400/4 = 100 млрд. у.е.

Определим спрос на деньги (Cд1) для сделок в плановом периоде:

Cд1 = ВНП1/V1 = 500/5 =100 млрд. у.е.

Таким образом, спрос на деньги для сделок не измениться.

**Список использованных источников.**

1. Агапова Т.А., Серегина С.Ф. Макроэкономика. – М.: ДИС, 1997
2. Борисова Е.Ф. Экономическая теория. Учебник. – М.: Юрайт-М, 2000
3. Введение в рыночную экономику. / Под ред. А.Я. Лившица. – М.: Высшая школа, 2002
4. Гальперин В.М., Гребенников П.И. Макроэкономика. – С-Пб: Экономическая школа, 1994
5. Курс экономической теории. Учебник. / Под ред. М.Н. Чепурина, Е.А.Киселевой. – Мн., 1998
6. Макроэкономика. Социально-ориентированный подход. Учебник. – Мн.: «ИВЦ Минфина», 2005
7. Экономическая теория. / Под ред. В.Д. Камаева. – 7-е изд., перераб. и доп. – М.: ВЛАДОС, 2002
8. Экономическая теория. Учебник. / Под ред. А.И. Добрынина – М.: Литера, 2000
9. Экономическая теория: Учебник. 2-е изд. перераб. и доп. / Под ред. Н.И. Базылева, С.П. Гурко. – Мн.: БГЭУ, 1997

1. Гальперин В.М., Гребенников П.И. Макроэкономика. – С-Пб: Экономическая школа, 1994, стр. 81 [↑](#footnote-ref-1)
2. Агапова Т.А., Серегина С.Ф. Макроэкономика. – М.: ДИС, 1997, стр. 121 [↑](#footnote-ref-2)