Содержание.

Введение 3

Содержание и формы международной экономической интеграции 4

Особенности развития западноевропейской экономической интеграции 9

Основные черты региональной экономической интеграции 16

Вывод 20

Литература 21

Введение.

Тема данной контрольной работы «Международная экономическая интеграция» является актуальной в настоящее время, так как важнейшей характеристикой современного мирового хозяйства как раз и является развитие интеграционных процессов.

Национальные экономики испытывают все большее влияние иду­щей в мире экономической интеграции, растет их тяга к международным экономическим организациям, позволяющим решать многие экономические проблемы на многостороннем уровне. Это и есть главная причина усиления значения международных интеграционных объединений.

Контрольная работа содержит три раздела.

Первый раздел дает представление о том, что такое международная экономическая интеграция и интеграционные объединения. Здесь также рассматриваются основные формы экономической интеграции, факторы, определяющие интеграционные процессы, а также современные тенденции мировых интеграционных процессов.

Во втором разделе раскрываются этапы формирования западноевропейской интеграции, образование Европейского Союза – мощной интеграционной группировки. Подробно рассматриваются система институтов, которой обладает ЕС, основные структурные фонды, а также приводятся достижения стран-членов ЕС и проблемы, с которыми они столкнулись.

Третий раздел работы освещает основные черты региональной экономической интеграции. В этом разделе дается представление о трех мощных интеграционных объединениях: Европейском Союзе (ЕС), Североамериканском соглашении о свободной торговле (НАФТА), Организации Азиатско-Тихоокеанского экономического сотрудничества (АТЭС).

Содержание и формы международной экономической интеграции.

Развитие интеграционных процессов является важнейшей характеристикой современного мирового хозяйства. Процессы международной экономической интеграции заметно активизировались во второй половине XX в. в различных регионах земного шара.

Международную экономическую интеграцию (МЭИ)Можно оп­ределить как процесс хозяйственно-политического объединения стран на основе развития глубоких устойчивых взаимосвязей и разделения труда между национальными хозяйствами, взаимо­действия их воспроизводственных структур на различных уров­нях и в различных формах.

На микроуровне этот процесс идет по пути взаимодействия их

воспроизводственных субъектов (предприятия, фирмы), способствующих взаимопроникновению и сращиванию национальных экономик.

На макроуровне на основе развития международной торговли товарами и услугами и роста международного движения факторов производства (капитала, рабочей силы и технологии), принимающих форму межгосударственных договоров по согласо­ванию национальных стратегий экономического и политического развития.

Интеграционные объединения принято, различать по глубине происходящих в них процессов.

Самой простой формой экономической интеграции. Является Зона свободной торговли (ЗСТ)*,* в рамках которой поддерживается свободный от таможенных и количественных ограничений режим международной торговли товарами. При этом каждая страна-участ­ница ЗСТ имеет свой собственный внешнеторговый тариф в отно­шении стран, не входящих в данную зону.

Более совершенной формой экономической интеграции яв­ляется Таможенный союз (ТС),предполагающий наряду с функ­ционированием зоны свободной торговли установление единого внешнеторгового тарифа и проведение общей внешнеторговой по­литики в отношении третьих стран. В отличие от ЗСТ таможенный союз имеет более надежную защиту внутренних товаропроизводителей, ибо блокирует свои внешние границы таможенным барье­рам. В обоих случаях Межгосударственные отношения касаются лишь сферы обмена и обеспечивают странам-участницам одинаковые условия в разви­тии взаимной торговли и финансовых расчетов. В рамках ТС вне сферы общей тарифной политики остаются такие крупные направления, как отрасли оборонной промышленности, отдельные сектора энергетики и др.

Следующей формой интеграционной стратегии является Об­щий рынок (ОР)товаров, функционирующий на основе таможен­ного союза, но существенно дополненный согласованной отрасле­вой политикой, в том числе и в сфере научно-технических исследований. Для регулирования деятельности в рамках Общего рынка создаются специальные наднациональные институты, предполагающие передачу им части национального суверенитета госу­дарств, или просто межгосударственные институты, различного рода финансовые структуры и фонды, призванные координировать эко­номическую политику государств-членов.

Качественно более высокой ступенью интеграции является Еди­ный внутренний рынок (ЕВР)*,* обеспечивающий не только свобод­ное передвижение товаров, но также свободное движение услуг, капитала и рабочей силы. ЕВР предполагает более совершенную дея­тельность наднациональных органов контроля и управления в на­правлении гармонизации всего спектра экономической политики (в том числе и социальной) с учетом унификации национальных законодательств государств-членов. Завершение строительства ЕВР оз­начает переход к высшей форме интеграции: экономическому и ва­лютному союзу.

Экономический и Валютный союз (ЭВС) являются взаимо­дополняющими и неотъемлемыми частями единого процесса. Стро­ительство Экономического и Валютного союза, представляет со­бой совокупность параллельных мероприятий, главной целью которых является создание единого

экономического, валютно-финансового, правового и информационного пространства. Подразумевает установление твердо фиксированного курса валют стран-участниц, переход к единой валютной политике и создание независимой системы центральных банков во главе с банком, наделенным ис­ключительным правом эмиссии унифицированной денежной еди­ницы.

Завершающей ступенью интеграционного строительства явля­ется создание на основе ЭВС Политического Союза (ПС),резуль­татом которого становится переход стран-участниц к общей внеш­ней политике и общей политике безопасности. Введение единого гражданства и прав граждан государств-членов избирать и быть избранными, как в национальные, так и наднациональные органы власти, независимо от места их пребывания на территории ПС. Реализуется сотрудничество в области правосудия и внутренних дел, существенно расширяется деятельность в сфере культуры, об­разования и защиты прав и интересов всех граждан.

МЭИ предполагает сопоставимость уровней технико-эконо­мического развития и степени рыночной зрелости интегрирующихся стран, общность конкретных экономических и иных интересов, проблем развития. Практика показывает, что предпосылки для интеграционного взаимодействия отдельных стран, в него вступаю­щих, тем благоприятнее, чем выше уровни их технико-экономического развития и торгово-экономических связей между ними.

Международной экономической интеграции присущ региональ­ный характер, она объединяет преимущественно соседние, терри­ториально близко расположенные государства.

Интеграционным объединением называют хозяйственную группировку, созданную для регулирования интеграционных процессов меж­ду ее странами - участницами. В настоящее время в мире насчитывают­ся десятки интеграционных объединений. В развитых странах это в первую очередь ЕС и НАФТА, в развивающихся — МЕРКОСУР в Ла­тинской Америке, и АСЕАН в Юго-Восточной Азии, в странах с пере­ходной экономикой — СНГ, в Азиатско-Тихоокеанском регионе — АТЭС.

Инте­грационные объединения строятся, прежде всего, на базе глубоких и устойчивых связей между фирмами стран-участниц. Попытки создать интеграционные объединения на базе не­глубоких и неустойчивых связей между компаниями стран-участниц в большинстве случаев приводили либо к формальному существованию этих объединений (такова судьба большинства интеграционных груп­пировок в Африке), либо к их неустойчивому развитию (примером может быть СНГ), либо вообще к их краху (например, СЭВ, созданный, прежде всего по политическим мотивам и развалившийся сразу же после распада СССР).

Наконец, как показывает положительный опыт региональной эко­номической интеграции, важной предпосылкой жизнеспособности интеграционных объединений является общность или близость куль­тур их стран-участниц.

В странах, создавших интеграционные объединения, как правило, наблюдаются положительные сдвиги в экономике:

• в результате интеграции сокращаются трансакционные издер­жки и ускоряются темпы взаимной торговли;

• возрастающая конкуренция между производителями из раз­ных стран сдерживает рост цен, стимулирует улучшение каче­ства товаров и создание новых технологий, обусловливает со­кращение относительно неэффективных производств;

• интеграция обычно ведет к притоку иностранных инвести­ций, поскольку корпорации из стран, не вошедших в объеди­нение, стремятся сохранить за собой определенный сегмент рынка, закрытого общим таможенным барьером, за счет создания предприятий, внутри интегрирующихся стран.

Подавляющее большинство созданных интеграционных объединений пока что оказывают слабое воздействие на экономику своих членов, за исключением нескольких. Лишь в ЕС и НАФТА взаимная торговля составляет основу их внешней торговли (на нее в 2004 г. приходилось 61% всего экспорта ЕС и 56% всего экспорта НАФТА), а в остальных интеграционных объединениях связи с третьими странами значат больше, чем связи с другими странами-участницами. В то же время, экономическая интеграция успешнее всего идет в наиболее развитых регионах мира и поэтому в других регионах она может усиливаться лишь по мере повышения уровня их развития.

С другой стороны, экономическая интеграция — это сложный про­цесс, который в ряде регионов может обращаться вспять. Прогрессy интеграционных объединений мешает, прежде всего, недостаточная экономическая выгода для стран от участия в интеграционной группировке и политические разногласия между участниками. В результате большинство стран мира позитивно, но осторожно относятся к интеграционным процессам, а многие даже не ре­шили, к каким интеграционным группировкам примкнуть или какие новые объединения создать.

Поэтому интеграционные процессы в развитых странах будут про­должаться, но вряд ли следует рассчитывать, что в ближайшем будущем интеграционные процессы в остальных группах стран будут резко интенсифицироваться.

Особенности развития западноевропейской экономической интеграции.

Уже к концу Второй мировой войны, в 1944 г., в Европе начали осуществляться идеи европейской экономической интегра­ции. Первая попытка - решение правительств Бельгии, Голландии и Люксембурга, находящихся в изгнании в Лондоне, о создании с 1 января 1948 г. таможенного союза, впоследствии известного под названием Бенилюкс. В 1949-1950 гг. были отмене­ны ограничения на импорт промышленной Продукции, а к се­редине 50-х в рамках Бенилюкса могли свободно обращаться рабочая сила и капиталы.

В марте 1948 г. примеру Бенилюкса последовали Франция и Италия, образовавшие таможенный союз *Франситал.*

Официально до 1 ноября 1993 г. ведущая интеграционная группировка западноевропейских стран называлась Европейским Сообществом (ЕС*),* так как она появилась после слияния в 1967 г. органов трех ранее самостоятельных региональных организаций:

1) Европейского объединения угля и стали (ЕОУС). 18 апреля 1951 г. Франция, ФРГ, Италия и страны Бенилюкса под­писали Парижское соглашение о создании с 25 июля 1952г. этой организации;

2) Европейского экономического сообщества (ЕЭС). 25 марта 1957г. Франция, ФРГ, Италия и страны Бенилюкса подписали Римский договор, предусматривающий создание с 1 янва­ря 1958 г. ЕЭС и Европейского сообщества по атомной энергии (Евратом). С 1973 г. в ЕЭС вошли Великобритания, Ирландия, Дания, с 1981 г. — Греция, с 1986 г. — Португалия и Испания, с 1995 г. — Швеция, Австрия, Финляндия;

3) Европейской ассоциаций свободной торговли (ЕАСТ). Подписана Стокгольмская конвенция 4 января 1960 г. 7 государствами Европы: Великобританией, Норвегией, Швеци­ей, Данией, Австрией, Швейцарией иПортугалией. В октябре 1991 г. ЕС и ЕАСТ достигли соглашения о создании Европей­ского экономического пространства (ЕЭП),объединяющего 19 стран от Арктики до Средиземного моря. ЕАСТ -основной торговый партнер всех стран ЕС (на ее долю приходится 27% экспорта и 35 *%* импорта ЕС).

22 января 1973 г. Норвегия покинула Сообщество после того, как большинство населения этой страны на референдуме 26 ноября 1972 г. высказалось против этой акции.

Римский договор 1957 г. был лишь хронологической схемой, разделенной на три стадии.

Первая ступень - предусматри­вала в течение 12 лет устранение таможенных пошлин и уста­новление общего внешнего тарифа (таможенный союз был оформлен 1 июля 1968г). Создание таможенного союза повлекло за собой возникно­вение целой серии специфических европейских институтов: Европейской комиссии и Совета министров вБрюсселе, Суда в Люксембурге и Европейского парламента в Страсбурге.

Вторая стадия - полная экономическая интеграция. То есть, образование единого рынка без границ при скоординированной макроэко­номической политике, введение единой валюты.

Основой для этого процесса стала Единая сельскохо­зяйственная политики(ЕСП*),* принятая после долгих переговоров лишь в 1967 г.

90-е годы ознаменовались новым расширением ЕЭС, преж­де всего за счет стран Европейской ассоциации свободной торговли. С 1994 г. действует Европейское экономическое пространство EC-EACT. На основе Европейских соглашений ас­социированными членами ЕС ныне являются также страны Восточной и Центральной Европы.

С ноября 1993 г. вступило в силу Маастрихтское соглашение об образовании Европейского политического, экономического и валютного союза— Европейского союза (ЕС), договор, о соз­даний которого был подписан в 1992. Основные положения договора предусматривали введение с 1 января 1999 г. единой валюты евро, выработку общей внешней политики, повышение роли Европарламента, сотрудничество в области безопасности, иммиграции, предоставления политического убежища, а также введения европейского гражданства. Фундаментом Маастрихт­ского договора является программа единого внутреннего рынка, в основном завершенная к 1993 г.

В ЕС разработаны критерии, которым должны отвечать страны, намеревающиеся перейти к единой валюте. Законода­тельно определены и финансовые ресурсы в форме так назы­ваемого Фонда сближения. Кроме того, юридически оформлен процесс координации макроэкономической политики.

С 1 января 1994 г. действуют одобренные Советом ЕС "Основные направления экономической политики",которыми должны руководствоваться все страны — члены Сообщества.

Таким образом, 3ападная Европа сделала существенный шаг к экономической и политической интеграции, и в какой-то форме Маастрихт сформировал как реальность западноевропейскую конфедерацию.

Европейский Союз (ЕС) является наиболее известным и зрелым европейским интеграционным объединением. К 2000 г. ЕС входили 15 европейских государств (Германия, Франция, Италия, Бель­гия, Нидерланды, Люксембург, Великобритания, Дания, Ирландия, Гре­ция, Испания, Португалия, Австрия, Швеция, Финляндия).

1 мая 2004 г. в Европейский союз (ЕС-15) были приняты 10 новых, стран, в том числе пять центрально - восточноевропейских - Венгрия, Польша, Чехия, Словакия и Словения, три государства Балтии (Латвия, Литва и Эстония), а также Кипр и Мальта. Ожидается, что в 2010 г. в ЕС будут приняты тридцать три страны ЕС обладает уникальной системой, институтов, сложившейся в процессе его становления. Она основа­на на сочетании институтов двух типов - межгосударственных и наднациональных. Функционеры, входящие в органы первого типа, действуют в качестве официальных представителей государств-чле­нов (например, Европейский Совет), члены органов второго типа реализуют цели ЕС (например, Комиссия ЕС). Такой двойной принцип формирования способствует поддержанию баланса между интересами отдельных государств-членов и интересами Европейского Союза в целом.

Типы принимаемым решений подразделяются на обязательные дляисполнения всеми национальными правительствами (регламенты и директивы) и рекомендательные, имеющие статус заключений с необязательным последующим исполнением.

Главной особенностью институционально-правовой системы ЕС является примат права ЕС над национальным правом государств-членов в пределах, определяемых содержанием основополагающих договоров. Источниками права ЕС являются три Договора, учре­дившие Европейские сообщества, Единый европейский акт, Дого­вор о Европейском Союзе, а также договоры о присоединении к ЕС новых государств-членов.

Основными институтами ЕС являются:

*•* Европейский Совет— совещание глав государств и правительств стран ЕС. Создан в 1974 г., созывается не менее двух раз в год, принимает решения по Ключевым вопросам интеграционной стратегии ЕС.

• Совет (министров)— орган принятия решений по вопросам текущей экономической политики. Собирается на уровне отрас­левых министров национальных правительств в соответствии с обсуждаемой тематикой, выполняет законодательные функции. Его решения, имеют обязательную силу. • Европейская Комиссия(до 1993 г.Комиссия ЕС или КЕС) *—* главный исполнительный орган ЕС. Ее члены назначаются на­циональными правительствами, но полностью независимы от них в своей деятельности (принцип наднациональности). Каждый член Комиссии отвечает за определенную сферу политики ЕС, возглавляет Соответствующий Департамент (Генеральный директорат) и избирается сроком от четырех до пяти лет. Комиссия разрабатывает необходимые законодательные акты и программы действий, а затем следит за ходом их выполнения. Европейская Комиссия обладает большими автономными правами и полномочиями, управляет финансами ЕС - бюджетом и различными фондами.

• Европейский парламент— представительный орган, избирае­мый с 1979 г. прямым всеобщим голосованием граждан всех государств-членов раз в пять лет. Главными его функциями являются утвер­ждение и назначение членов Европейской Комиссии, контроль за ее деятельностью, а также право вынесения вотума недоверия Комиссии вплоть до ее роспуска. Европарламент утверждает бюджет и отчет о его исполнений, участвует в процессе, выработки и принятия новых законодательных актов, запра­шивает и выслушивает Совет и Комиссию.

• Европейский Суд— является судом высшей инстанции и обеспечивает единообразное толкование законодательства ЕС и его примат над национальными законодательствами. Евросуд рассматривает и регулирует разногласия между государствами-членами, между ними и ЕС, между институтами ЕС, а также между ЕС и физическими и юридическими лицами. Дает заключения по международным соглашениям и предварительным слушаниям дел, переданных ему национальными судами.

• Палата аудиторов (Счетная Палата)— создана в 1975 Г. в целях проверки всех доходов и расходов ЕС.

ЕС имеет собственный бюджет, формируемый за счет собственных источников, определенных Договорами, и расходуемый в соответствий с целями и задачами Евросоюза. В финансовом обеспечении дея­тельности ЕС важную роль играют.

специальные структурные фонды:

• Фонд регионального развития- ориентированный на содей­ствие районам, отставшим в своем развитии или пораженным структурным кризисом в промышленности; • Социальный фонд— финансирует переквалификацию рабочей силы, особенно в регионах и отраслях с высоким уровнем безработицы, а также профессиональное обучение молодежи;

• Фонд ориентации и гарантий в области сельского хозяйства- финансирует проведение единой аграрной политики ЕС;

• Фонд содействия экономическому сближению государств-чле­нов(Фонд сплочения) — создан в соответствии с Маастрихт­ским договором и полностью ориентирован на развитие стран, с наименьшими показателями производства ВВП на душу на­селения — Греции, Ирландии, Испании, Португалии.

Быстрый экономический рост ЕС, и масштабы его влияния на международную жизнь превратили его не только в один из основ­ных центров современного мира, но и сделали его привлекатель­ным и для других членов мирового сообщества.

В соответствии с Ломейской конвенцией, ЕС имеет Соглаше­ния об ассоциации с 69 странами Африки, Карибского моря и Тихоокеанского бассейна, к числу которых относится и большин­ство беднейших стран мира. Еще примерно с 60 странами ЕС зак­лючил двусторонние договоры различного типа. ЕС поддерживает дипломатические отношения более чем с 130 странами мира. Он участвует в работе ОЭСР и имеет статус наблюдателя в ООН. При­нимает участие в ежегодных встречах на высшем уровне, в лице четырех своих крупнейших членов Франции, Германии, Великоб­ритании и Италии, а также президента Европейской Комиссии, непосредственно представляющего Европейский Союз.

Одной из главных целей европейской интеграции явилось укрепление позиций объединенной Европы в мире. У Европы налицо достижения, в ряде отраслей промышленности (в авиационно-космической промышленности, ряде секторов электротехники и электроники, в атомной энергетике др.). Бесспорны и достижения в сфере аграрно-промышленного комплекса. О прочной роли ЕС в миро экономике свидетельствует и введение евро. В то же время в процессе развития европейской интеграции появляется целый ряд проблем и противоречий.

В ЕС существует проблема создания действительно единого европейского рынка и эффективно действующей системы управления ЕС.

В то же время, несмотря на достижения, интеграционный процесс в Европе еще не привел к созданию действительно единой экономики. Например, в период экономических трудностей национальные правительства нередко действуют по принципу защиты интересов своих национальных предприятий за счет других компаний из ЕС.

Одновременно надо подчеркнуть, что некоторые из существующих причин противоречий внутри ЕС имеют характер борьбы за экономическое и политическое первенство. Наиболее яркий пример - отношения двух линий внутри «европейского ядра», представленных, с одной стороны, Германией и Францией, а с другой – Великобританией.

В результате расширения ЕС превратился в организацию, объединяющую экономически весьма раз­нородные страны Европы, которая будет вынуждена проводить поли­тику выравнивания уровней развития через крупномасштабную фи­нансовую помощь своим беднейшим странам-членам. Из-за значительных различий в структуре экономик и макроэкономических показателях восточно - и западноевропейских стран в ближайшие го­ды сохранятся ограничения на полноправное членство «новых» стран в ЕС.

Но с другой стороны, расширенный ЕС решил ряд своих застарелых проблем. Так, были раздвинуты границы его экономического пространства:в 2004 г. Евросоюз стал крупнейшим в мире единым рынком (почти полмиллиарда потребителей), превосходящим даже зону НАФТА. Население ЕС выросло на 22%, суммарный ВВП — на 4%. Страны ЦВE-5 стали частью единого рынка ЕС с высоким уровнем открытости, предполагающим свободное движение товаров, услуг труда и капитала. Малодинамичные в последние годы экономики Евросоюза были дополнены быстроразвивающимися экономиками стран ЦВЕ, носящими по отношению к ним в основном дополняющий, а не конкури­рующий характер.

Основные черты региональной экономической интеграции.

Меж­дународные экономические отношения в целом в последние десяти­летия развиваются достаточно быстро, наиболее динамично они развиваются внутри регионов и между соседними регионами. Подобная ориента­ция страны на свой и соседние регионы мира называется регионализа­цией*.*

Регионализация является базой для международной экономической интеграции.

Важную роль в развитии мирохозяйственных связей играют региональные экономические организации. В середине 90-х гг. в мире действовало 85 региональных торговых и экономических соглаше­ний и договоренностей, которые, естественно, значительно пре­вышают число реально существующих интеграционных объединений. Интеграционные объединения характеризуются территориальной близостью и схо­жестью экономического и социального развития, наличием общих культурно-исторических традиций и типов обществ, а также общих политических целей и задач. Вместе с тем все они различаются по глубине и характеру выбранной интеграционной стратегии и институциональному устройству, по сферам и масштабам их деятельности, и, наконец, по количеству государств-членов.

Реальные интеграционные процессы имеют место лишь в За­падной Европе и Северной Америке. В большинстве регионов Латинской Америки, Западной и Южной Азии, а также Африки региональное сотрудничество пока еще не дает существенного эф­фекта.

Наиболее известным и зрелым европейским интеграционным объединением является Европейский Союз (ЕС). Его спецификой является тот факт, что в рамках региональной интеграции в Европе конституциировалась, обрела прочную пра­вовую основу новая уникальная в своем роде наднациональная, надгосударственная форма, именуемая сегодня Европейским Со­юзом (ЕС).

В Северной Америкев 1992 г. США, Канада и Мексика подписали соглашение о создании Се­вероамериканской ассоциации свободной торговли (НАФТА)*,* всту­пившее в силу 1 января 1994 г. НАФТА представляет собой огром­ную по европейским масштабам территорию с населением более 370 млн. чел. и располагает мощным экономическим потенциалом. На ее долю приходится около 20% всего объема мировой торгов­ли. В соответствии с соглашением о североамериканской интегра­ции на протяжении последующих 15 лет между странами должны быть ликвидированы почти все торговые и инвестиционные барье­ры. Основные положения соглашения включают отмену таможенных пошлин на товары, которыми торгуют между собой США, Кана­да, Мексика, защиту североамериканского рынка от экспансии азиатских и европейских компаний, пытающихся избежать амери­канских пошлин путем реэкспорта своих товаров в США через Мексику, снятие запрета на капиталовложения и конкуренцию американских и канадских компаний в банковском и страховом деле в Мексике, а также создание трехсторонних групп для реше­ния проблем, связанных с охраной окружающей среды. В течение пяти лет США обязуются отменить тарифы на им­порт около 2/3 наименований продукции из Мексики.

Соглашением, однако, не предусматривается решение проблем, относящихся к социальной сфере, таких как безработица, образо­вание и т.д.

НАФТА не предполагает создание каких-либо межгосударствен­ных или надгосударственных органов, действующих на постоянной основе. Фактически, в экономи­ческом плане образовался «центр» (США) и «периферия» (Канада и Мексика) Североамериканского субконтинента, а Канада и Мексика в результате все более тесного срастания их экономик с американской стали ее продолжением. США получают три главных преимущества от интеграционных связей стран. Во-первых, эти связи, обеспечивают устойчивые поставки в США сырья, материалов из Канады и Мексики. Во-вторых, в результате вывода производства в соседние страны, в первую очередь в Мексику, амери­канские корпорации получают возможность значительно снизить издержки производства, используя гораздо более дешевую местную рабочую силу. В-третьих, создание НАФТА заметно усилило конкурентные позиции США на фоне интеграционных процессов в других регионах мира, и в первую очередь, расширения и углубления Евро­пейского союза, и укрепления интеграционных группировок в Азиатско-Тихоокеанском регионе.

Канада и Мексика, в свою очередь, также получили определенные преимущества от торгового соглашения с США. Ка­нада расширила возможности для доступа канадских компаний на рынок США, усилила экспортные возможности канадских экспортеров, получила беспре­пятственный доступ канадским капиталам на мексиканский рынок и повысила свои конкурентные преимущества путем вывода туда трудо­емких производств. Для Мексики присоединение к НАФТА позволяло рассчитывать на ускорение социально-экономического развития, проведение мас­штабных экономических реформ и преодоление отставания от уров­ня развитых стран. Главным инструментом для достижения этих целей становились иностранные инвестиции, в первую очередь аме­риканские. Вместе с тем, Мексика, согласно договоренностям в рамках НАФТА, сохрани­ла ограничения на иностранные инвестиции в энергетику, железнодорожный транспорт, сельское хозяйство, банки и страховые ком­пании.

НАФТА является наиболее мощным экономическим центром ми­рового хозяйства, опережая по показателям уровня экономическогоразвития (абсолютный объем ВВП, ВНД на душу населения, уровень жизни и т.д.) другие интеграционные группировки, в том числе и

Ев­ропейский союз. Во внешнеэкономических связях стран-членов НАФТА ведущее место занимает внутрирегиональная торговля.

Можно выделить несколько отрицательных социально-экономи­ческих последствий подписания Североамериканского соглашения о свободе торговли. Среди таких последствийдля США и в меньшей степени Канады — прежде всего потеря рабочих мест, связанных с переводом производства в Мексику.

Еще одна проблема, обострившаяся в США после подписания НАФТА, - усилившаяся конкуренция со стороны Мексики на рынке сельскохозяйственной продукции. Американские производители не выдерживают конкуренции со странами существенно более дешевого импорта из Мексики, прежде всего томатов, бананов и цитрусовых. Для Мексики же, в числе отрицательных эффектов мож­но выделить два основных. Во-первых, это растущая зависимость страны от американских корпораций, что порой ставит под угрозу сам факт существования целых отраслей национальной индустрии. Во-вто­рых, усиливающееся загрязнение окружающей среды в Мексике от хозяйственной деятельности американских и канадских компаний.

В целом же очевидно, что на данном этапе позитивные последст­вия от интеграционных процессов в Северной Америке преобладают над негативными как для каждой из стран-участниц, так и для регио­нальной экономической группировки в целом.

Нужно выделить организацию Азиатско-Тихоокеанско­го экономического сотрудничества (АТЭС)***,***созданную в 1989 г, в составе 18 государств данного региона. В 1997 г. было принято реше­ние о приеме в состав организации России, Вьетнама и Перу. Теперь АТЭС объединяет 21 страну и территорию. Это Австралия, Бруней, Вьетнам, Гон­конг, Индонезия, Канада, КНР, Республика Корея, Малайзия, Мексика, Новая Зеландия, Папуа-Новая Гвинея, Перу, Россия, Сингапур, США, Тайланд, Тайвань, Филиппины, Чили и Япо­ния. На долю АТЭС приходится около половины мирового ВВП и мирового экспорта.

АТЭС был придан консультативный статус, все решения в ней принимаются на основе консенсуса, постоянный секретариат нахо­дится в Сингапуре.

Долгосрочной целью АТЭС является формирование в регионе свободной и открытой торговли и инвестиций, а в конечном ито­ге — создание в развитых странах к 2010 г.(в развивающихся - к 2020 г.) максимально благоприятных условий для свободного пе­ремещения капиталов, товаров и услуг. Участие России в АТЭС должно содействовать решению социально-экономических, приро­доохранных, энергетических, транспортных, научно-технических, гуманитарных и других проблем регионов Сибири и Дальнего Востока.

Вывод.

Таким образом, тема «Международная экономическая интеграция» является важной для более глубокого изучения.

Единая Европа является одним из главных центров мировой экономики. Одним из средств, которое используется европейскими странами, чтобы преодолеть отставание и усилить свои позиции в мировой экономике, является углубление и расширение интеграции.

Основным результатом Североамериканского соглашения можно считать заметное увеличение товарооборота между США, Канадой и Мексикой. Так, за период 1993-2004 гг. взаимный товаро­оборот США и Канады возрос

с 197 млрд. долл. до 446 млрд. долл. (на 126,4%). Таким образом, выгоды США и Канады от создания НАФТА связа­ны в первую очередь с возможностями расширения экспорта и созда­ния новых рабочих мест, со снижением издержек производства от вы­воза трудоемких и капиталоемких производств в Мексику.

В свою очередь Мексика, наименее развитая из стран — членов ФТА, уже получила масштабные прямые иностранные инвестиции, способствующие реконструкции ее экономики и экономическому росту. Мексика стала заметно опережа­ть по росту товарного экспорта другие страны Латинской Америки. В целом можно констатировать, что каждой из стран — членов НАФТА Соглашение позволило усилить свои конкурентные преимущества.

На долю АТЭС приходится около половины мирового ВВП и мирового экспорта, таким образом, АТЭС может превратиться в наиболее растущий экономический союз в мировой экономике.

Знание основных вопросов данной темы, позволяет прогнозировать развитие интеграционных объединений в дальнейшем будущем. Так ЕС, НАФТА, АТЭС в перспективе будут стремиться к формальному расширению и неформальному вовлечению в свою орбиту других стран.

Литература.

1. История мировой экономики: Учебник для вузов / Под ред. Г.Б.Поляка, А.Н.Марковой. – М.: ЮНИТИ, 1999. – 727 с.: ил.
2. Мировая экономика: Учебник / Под ред. А. С. Булатова – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: Экономистъ, 2007 – 860 с.
3. Мировая экономика. Экономика зарубежных стран: Учебник / Под ред. д-ра экон. наук, проф. В.П.Колесова. и д-ра экон. наук, проф. М.Н.Осьмовой – М.: Флинта: Московский психолого–социальный институт, 2000 – 480 с.
4. Черников Г. П. Мировая экономика: Учебник для вузов / Под ред. Г.П. Черникова, Д.А. Черниковой. – М.: Дрофа, 2003. – 432 с.

*Материалы Интернет*

1. АТЕС http: // ww. meteo – shop. ry / ates/ zakluchenie.
2. Материал из Википедии – свободной энциклопедии. Европейский союз. http: // ru: wikipedia, ovd.
3. «Международная экономическая интеграция» http: // dvo. sut. ru.