МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ

АВТОНОМНОЙ РЕСПУБЛИКИ КРЫМ

Городское отделение МАН «Искатель»

Отделение при средней общеобразовательной школе №4

Секция «Экономика и управление»

Тема работы: «Инвестиционная привлекательность Автономной Республики Крым»

Выполнила:

Ткаченко Мария,

д.ч. МАН.

Руководители:

Ватолина Т. В. –

учитель по основам

экономики;

Мандражи З. Р. –

к.э.н., доцент,

преподаватель

РВУЗ «Центр

экономических знаний».

г. Симферополь

2008г.

Введение

Исследование проблем инвестирования экономики всегда находилось в центре внимания экономической науки. Это обусловлено тем, что инвестиции затрагивают самые глубинные основы хозяйственной деятельности, определяя процесс экономического роста в целом. В современных условиях они выступают важнейшим средством обеспечения условий выхода из сложившегося экономического кризиса, структурных сдвигов в народном хозяйстве, обеспечения технического прогресса, повышения качественных показателей хозяйственной деятельности на микро- и макроуровнях. Активизация инвестиционного процесса является одним из наиболее действенных механизмов социально-экономических преобразований. Сложившаяся в Украине экономическая ситуация значительно усложняет инвестиционную деятельность: требуется разработка адекватного рыночным отношениям инвестиционного механизма, органически сочетающего формы частного и государственного инвестирования, оптимизации взаимосвязей различных субъектов инвестиционной деятельности, разработки соответствующей законодательно-нормативонй базы и другие меры, регламентирующие инвестиционный процесс, как на уровне отдельной фирмы, компании или отрасли, так и на уровне национальной экономики в целом.

Эти вопросы являются коренными, они тесно связаны с фундаментальными социально-экономическими процессами развития общества, с решением задач по преодолению экономического кризиса. Поэтому исследование современных особенностей инвестиционной деятельности различных хозяйственных субъектов является одним из основных приоритетов экономической науки, что обуславливает актуальность данной работы.

Цели и задачи данной работы:

* Углубленное теоретическое исследование рыночных форм и механизмов инвестиционной деятельности на микро- и макроуровнях;
* Теоретическое обоснование критериев эффективности инвестиционных затрат, взаимосвязи и взаимообусловленности капитальных вложений и структурных сдвигов в экономике, определения приоритетов в отраслевой структуре инвестиций, а также внутри основных народнохозяйственных сфер: основного производства (собственно производства), производственной и социальной инфраструктур;
* Исследование источников и средств формирования инвестиционных ресурсов в современных условиях переходной экономики в Украине и АРК.

В работе были использованы следующие методы исследования:

* Абстракционно-логический;
* Сравнительный;
* Статистический;
* Аналитический.

РАЗДЕЛ 1. ЭКОНОМИЧЕСКАЯ СУЩНОСТЬ ИНВЕСТИЦИЙ

1.1 Сущность и источники инвестиций

**1.1.1 Инвестиции как экономическая категория**

Наиболее простым определением инвестиций является их характеристика как вложений в капитал. В то же время понятие «капитал» трактуется экономистами по-разному. Западные экономисты, как правило, отождествляют капитал со средствами производства, с запасами, благами. Такое понимание сущности капитала является непродуктивным и обусловливает неконструктивный подход к категории «инвестиции». Он заключается прежде всего в том, что инвестиции отождествляются с капиталовложениями, т.е. вложениями в основной капитал, или в производственные фонды. С позиции системного подхода это означает отождествление целого с отдельным элементом.

Более рациональным является определение инвестиций авторами «Экономикс» («Economics»). Так, К. Макконелл и С. Брю утверждают, что инвестиции означают «расходы на строительство новых заводов, на станки и оборудование с длительным сроком службы и т.п.»; «инвестиции – это затраты на производство и накопление средств производства и увеличение материальных запасов»; «инвестиции в человеческий капитал – какое-либо средство, использованное для повышения производительности труда работников (путем повышения их квалификации и развития навыков); расходы на улучшение образования, здоровья или на повышение мобильности рабочей силы». Рациональные стороны данного определения связаны с тем, что к инвестициям авторами отнесены затраты на совершенствование основной производительной силы, которые необоснованно называются западными экономистами инвестициями в человеческий капитал. Ведь такие затраты на развитие образования, здравоохранения лица наемного труда не используют с целью присвоения чужого неоплаченного труда. Это могут делать менеджеры высшего и среднего звена, наиболее образованные юристы и некоторые другие категории работающих.

Поскольку предприниматели вкладывают средства в развитие средств производства и рабочей силы, научных исследований опытно-конструкторских разработок и т.д., а значит, в развитие науки, в совершенствование или внедрение новых форм организации производства труда, в развитие информации, ее сбор, систематизацию, то из этого логически следует вывод о том, что инвестиции необходимо определять прежде всего как вложения в развитие производительных сил общества.

Эта сторона общественного способа производства не существует без другой – производственных отношений, или отношений экономической собственности. На микроуровне инвестиции в развитие экономической собственности – это расходы на заработную плату, совершенствование процесса ценообразования, управление собственностью, выпуск акций, выплату дивидендов, на трансформацию одной формы собственности (например, частной) в другую (скажем, создание закрытого акционерного общества) и др.

Кроме того, предприятие проводит маркетинговые исследования, которые с точки зрения структуры экономических отношений относятся к организационно-экономическим отношениям. Таким образом, если придерживаться требований системного подхода, то под инвестициями на микроуровне следует понимать вложения в развитие производительных сил и экономических отношений (прежде всего экономической собственности) предприятия.

Инвестиции на макроуровне – это вложения в развитие экономической системы, которую, кроме этих двух сторон общественного способа производства, составляют еще технико-экономические, организационно-экономические отношения и хозяйственный механизм. Если категорию «инвестиции» исследовать с учетом научного понимания сущности капитала, а материально-вещественным содержанием этой категории являются средства производства, деньги, определенные материальные блага, то инвестиции в значительной степени совпадают с вложениями в развитие производительных сил. В то же время капитал превращается в систему капиталистических производственных отношений (общественная форма данной категории) в процессе развития трех функциональных форм капитала (денежного, производительного и торгового), функционирования индивидуального, акционерного и монополистического, постоянного, переменного капитала и т.д. Таким образом, в случае научного толкования категории «капитал» получаем близкий по содержанию вывод о том, что инвестиции при капитализме с точки зрения общественной формы – это вложения в развитие капиталистических производственных отношений на основе постоянного усовершенствования система производительных сил.

Такие инвестиции на уровне предприятий осуществляются в виде денежных средств, ценных бумаг (акций), банковских вкладов в интеллектуальную собственность, в основные и оборотные фонды, имущественные права и другие активы (ценности). Поскольку они охватывают все активы предприятия, их можно назвать бухгалтерскими инвестициями. В отличие от инвестиций капиталовложения – это инвестиции в процессе воспроизводства основного капитала и обусловленные этим вложения на развитие оборотного капитала.

**1.1.2 Формы инвестиций и их источники**

Основными формами инвестиций являются валовые и чистые. В состав валовых инвестиций включают амортизационные отчисления (их называют инвестициями обновления) и чистые инвестиции, которые направляются на расширение производства. Валовые инвестиции с точки зрения структуры капитала идут на воспроизводство и рост основного капитала и запасов (или на воспроизводство и рост оборотного капитала, обусловленного изменениями основного капитала). Таким образом, к валовым и чистым инвестициям относится вся сумма расходов на замещение изношенных производственных фондов и прирост инвестиций в текущем году. Так, если в экономике страны изготовлено за год 900 млрд долл. США инвестиционных товаров (или средств производства), но действующие машины, станки, оборудование и сооружения изношены на 600 млрд долл., то в экономику прибавилось 300 млрд долл. к стоимости накопленных средств производства. Следовательно, валовые инвестиции составляют 900 млрд долл., а чистые – 300 млрд. долл. США. Разница между этими показателями является стоимостью изношенных средств производства, которые использовались в текущем году и пошли на их обновление в процессе производства общего объема ВНП. [1]

Кроме валовых и чистых различают финансовые и реальные (материальные) инвестиции; по форме собственности – частные, коллективные, государственные, иностранные, смешанные; по периоду инвестирования – краткосрочные и долгосрочные.

Финансовые инвестиции – это вложения капитала в ценные бумаги (акции, облигации), которые выпускаются акционерными компаниями и государством. К ним относятся также вложения в банковские депозиты, объекты тезаврации. Большая часть финансовых инвестиций является непроизводительным, т.е. осуществляемым вне сферы производства, вложением капитала. Это касается прежде всего вложения инвестиций в государственные облигации, которые выпускаются для покрытия бюджетных дефицитов.

Качественными характеристиками реальных инвестиций являются категории «объем накопления» и «норма накопления». Объем накопления – это денежное выражение капиталовложений, а норма накопления – это отношения объема инвестиций к ВНП или ВВП. Качественная характеристика накопления определяется коэффициентом прироста капиталоемкости, который определяется как отношение валовых инвестиций в основные фонды к приросту ВНП за определенный период времени. В развитых странах мира норма накопления в основные фонды, включая жилье, составляет в среднем от 40 до 60%.

[1]- С. В. Мочерный, В. К. Симоненко, В. В. Секретарюк, А. А. Устенко «Экономическая теория»

Основными источниками инвестиций являются:

1. собственные финансовые ресурсы, включающие прибыль после уплаты налогов, амортизационные отчисления, сбережения трудового коллектива, продажу части активов и др.;
2. привлеченные финансовые ресурсы, к которым относятся средства от продажи инвестиционных ценных бумаг, паевых и других взносов физических и юридических лиц, венчурный капитал;
3. заемные финансовые средства, в состав которых входят кредиты банков, кредиты бюджетных организаций, выпуск долговых ценных бумаг;
4. бюджетные ассигнования.

1.2 Стимулирование инвестиционной деятельности в Украине посредством совершенствования правового и финансового механизмов

Закон Украины «О Государственном бюджете Украины на 2007 год» определил принципы прямого стимулирования развития инвестиционной деятельности в Украине, а именно в государственном бюджете на 2007 год предусмотрены средства на предоставление кредитов на реализацию инновационных и инвестиционных проектов в отраслях экономики, а также финансовую поддержку инновационных и инвестиционных проектов через механизм удешевления кредитов.

В частности, принята государственная программа «Финансовая поддержка инновационных и инвестиционных проектов, в первую очередь по внедрению передовых технологий, которые реализуются в отраслях промышленности, в том числе технологичными парками через механизм удешевления кредитов». Постановлением Кабинета Министров Украины от 01.03.2007г. №329 утвержден Порядок использования в 2007 году средств, предусмотренных в государственном бюджете для финансовой поддержки инновационных и инвестиционных проектов.

Также утвержден распорядитель государственной инвестиционной программы «Предоставление кредитов на реализацию инновационных и инвестиционных проектов в отраслях экономики, в первую очередь по внедрению передовых энергосберегающих технологий и технологий по производству альтернативных источников топлива». Постановлением Кабинета Министров Украины от 14.03.2007г. №455 утвержден порядок использования в 2007 году средств, предназначенных в государственном бюджете для предоставления кредитов на реализацию инновационных и инвестиционных проектов в отраслях экономики.

Пунктом 4.2.5 статьи 4 Закона Украины «О налогообложении прибыли предприятий» предусмотрено, что суммы средств или стоимость имущества, которые поступают плетельщику налога в виде прямых инвестиций или реинвестиций в корпоративные права, эмитенту таким плательщиком налога, в том числе денежные либо имущественные вклады, согласно договорами об общей деятельности на территории Украины без создания юридического лица, не включаются в состав валового дохода. Таким образом, законом предусматривается, что из таким сумм средств не взыскивается налог на прибыль предприятий. [2]

В сфере деятельности институтов общего инвестирования условия налогообложения определяются налоговым законодательством Украины, в частности законами Украины «О налогообложении прибыли предприятий» и «О налоге с доходов физических лиц».

Законодательством определено, что пока средства инвесторов находятся в инвестиционном фонде – они не облагаются.

Облагаются:

* доход инвесторов, который они получают в случае продажи ценных бумаг третьему лицу;
* выкупа у инвесторов компанией по управлению активами ценных бумаг, выпущенных (например, при выкупе ценных бумаг при ликвидации фонда);

[2]- А. С. Булатов «Экономика»

* по заявлению инвестора в любой день - для открытых фондов, и при определении Проспектом эмиссии ценных бумаг даты – для интервальных фондов);
* выплаты дивидендов инвестиционным фондом, если не предусмотрено Проспектом эмиссии ценных бумаг.

В случае продажи инвестором ценных бумаг облагается разница между ценой их приобретения и ценой продажи. В случае получения инвестиционного дохода в виде дивидендов – облагается сумма дивидендов, полученная инвестором.

Ставка налога и порядок налогообложения отличаются в зависимости от того, кем является инвестор – физическим или юридическим лицом, и в каком из вышеперечисленных случаев он получил инвестиционный доход. В случае если инвестор – юридическое лицо, его прибыль от инвестиций к фонду облагается по ставке 25%.

Инвестиционная прибыль, полученная инвестором-физическим лицом в случае выкупа институтом общего инвестирования ценных бумаг облагаются по ставке 5%. Доход, полученный в виде дивидендов по ценным бумагам и доход, полученный от продажи ценных бумаг третьему лицу облагается по ставке 13%.

Согласно п. 4.2.8 Закона Украины «О налогообложении прибыли предприятий» средства, завлеченные от инвесторов, доход от операций по активам либо доходы, начисленные по активам, не включаются в состав облагаемого дохода. Таким образом, владея ценными бумагами, не нужно платить налоги до момента реализации этих ценных бумаг либо до момента выплаты дивидендов по ценным бумагам. В случае непосредственного владения ценными бумагами или недвижимостью доходы от операций с этими активами либо доходы, начисленные по этим активам (проценты, дивиденды, арендная плата), попадают в облагаемый доход.

Следовательно, инвестирование в ценные бумаги имеет ряд налоговых преимуществ в сравнении с непосредственными инвестициями в ценные бумаги или объекты недвижимости.

Кабинетом Министров Украины 01.08.2006г. принято распоряжение №447-р «Об одобрении Концепции создания индустриальных (промышленных) парков». Концепцией предусмотрено поэтапное внедрение мероприятий по созданию индустриальных парков, в частности на первом этапе (2006-2007 годы) предусматривается разработка нормативно-правовой базы по вопросам создания и функционирования индустриальных парков, определение перспективных территорий для их размещения, начало реализации плотных проектов создания индустриальных парков.

Осуществление мероприятий по реализации Концепции даст возможность создать:

1. благоприятные условия для размещения в регионах новых предприятий, в том числе иностранных;
2. активизировать привлечение инвестиций;
3. увеличить поступления в бюджеты налогов, сборов (обязательных платежей);
4. создать новые рабочие места;
5. обеспечить эффективное использование инновационного потенциала предприятий;
6. увеличить объемы производства конкурентоспособных товаров;
7. ускорить процессы реструктуризации в металлургической, машиностроительной, горнодобывающей и в других отраслях промышленности.

В стране создан эффективный правовой механизм по поводу одинакового применения регулятивных норм по всей Украине и внедрена система оценки влияния регуляторных мероприятий, консультаций с заинтересованными сторонами, предварительного информирования субъектов хозяйственной деятельности о нормативных изменениях.

Принят Закон Украины «О внесении изменений в Закон Украины «О банках и банковскую деятельность», который будет способствовать развитию банковской системы Украины из-за широкого привлечения иностранного капитала, применения современных банковских технологий, расширению спектра и качества банковских услуг для потребителей, а также будет способствовать ускорению вступления Украины в ВТО (Всемирную торговую организацию).

1.3 Инвестиционная политика Украины

Можно выделить три основные функции, которые выполняют инвестиции в экономической системе:

1. обеспечение роста и качественного совершенствования основного капитала (фондов), как на уровне отдельной фирмы, так и на уровне национальной экономики в целом;
2. осуществление прогрессивных структурных экономических сдвигов, касающихся важнейших народнохозяйственных пропорций: воспроизводственных, отраслевых, стоимостных;
3. реализация новейших достижений научно-технического прогресса и повышение на этой основе эффективности производства на микро- и макроуровнях.

Среди этих функций важнейшее значение имеет оптимизация генеральной воспроизводственной макроэкономической пропорции – соотношения между накоплением и потреблением в составе национального дохода.

В экономической литературе при рассмотрении проблем расширенного воспроизводства обычно акцентируется внимание на накоплении как основном рычаге обеспечения экономического роста и повышения жизненного уровня населения. При этом инвестиционный процесс отодвигается на второй план, вернее, он рассматривается как составная часть процесса накопления. Такое отождествление процесса накопления и процесса инвестирования является не совсем правомерным. Это хотя и во многом сходные, но все же разные по своему экономическому содержанию процессы. Представляется, что в экономическом анализе проблем расширенного воспроизводства процесс формирования фондов накопления и потребления нельзя отрывать от процесса изыскания и формирования средств капитальных вложений. Воспроизводственный процесс обязательно предполагает сбалансирование инвестиций, накопления и потребления. Поэтому поиск путей выхода из сложившейся в настоящее время в Украине кризисной ситуации должен предполагать, наряду с решением других задач, достижение сбалансированности важнейшей народнохозяйственной пропорции: инвестиционный фонд – фонд накопления – фонд потребления. [3]

Теоретическую модель взаимосвязи между этими фондами можно представить следующим образом.

Во-первых, логической целью всего воспроизводственного процесса является потребление. Если инвестиции и накопление отрываются от этой цели, то они становятся бессмысленными и тяжелым бременем ложатся на плечи народа, за счет которого должны возмещаться эти нерациональные затраты. Оптимизация экономической структуры требует, чтобы накопление и инвестиции с самого своего начала носили потребительский характер, в ближней или дальней перспективе.

Во-вторых, основной логической целью инвестиций является обеспечение роста национального дохода, а в его составе – фондов накопления и потребления. Причем этот рост должен осуществляться таким образом, чтобы каждая дополнительная единица капитальных вложений обеспечивала больший прирост дохода, чем вызвавшие его затраты. Это непреложное требование оптимального функционирования экономики. Для анализа этой зависимости целесообразно использовать предельные величины: предельные капитальные вложения и предельный доход. В каждый данный момент наращивание инвестиций сопровождается снижением их отдачи, поэтому предельный доход уменьшается, в то время как удельные капитальные затраты растут. Оптимум находится на пересечении кривых предельного дохода и предельных инвестиционных затрат. На графике это можно представить следующим образом (рис. 1).

[3]- В. Б. Акулов «Макроэкономика»;

R - доход; MC - предельные инвестиционные вложения; MR - предельный доход;

Q - объем инвестиций.

В-третьих, оптимальное функционирование предполагает, что осуществляемые инвестиции не просто вызывают рост национального дохода, но и

R

7

6

5

4

3

2

1

Q

10 20 30 40 50 60 70 80

Рис. 1. Соотношение предельных инвестиционных вложений и предельного дохода.

обусловливают увеличение фонда народного потребления. Это может быть достигнуто при следующих условиях:

1. когда сохраняется постоянная норма накопления;
2. когда она снижается, но это снижение компенсируется повышением отдачи накапливаемых ресурсов.

Это, в свою очередь, требует определенной инвестиционной политики, обусловливающий не просто экономический рост, но и соответствующее распределение инвестиционных ресурсов между сферами экономики таким образом, чтобы это обусловливало в одинаковой степени рост как инвестиционных отраслей, так и отраслей, производящих потребительские товары и услуги.

Производственная функция, используемая в экономическом анализе, описывает технологически эффективные способы производства. При максимизации массы прибыли фирма должна выбрать из совокупности инвестиционных проектов, представляющих технологически эффективные производственные способы тот, который позволит минимизировать издержки, или, другими словами, экономически наиболее эффективный метод.

Рисунок 2 иллюстрирует четыре возможных инвестиционных проекта, каждый из которых предлагает свой способ производства при данном объеме выпуска. При варианте А используется КА капитала и LА труда. Этот вариант требует больше труда и меньше капитала, чем каждый из трех оставшихся Б, В, Г. Таким образом, при реализации инвестиционного проекта А получится наиболее трудоемкий способ производства, тогда как при реализации инвестиционного проекта Г - наиболее капиталоемкий.

Соединяя точки А, Б, В, Г получаем изокванту (isoquant - от слов «iso» - тот же самый и «quant» - количество), отражающую различные комбинации труда и капитала, при выборе того или иного варианта вложения инвестиций, которые имеют своим результатом один и тот же объем выпуска продукции. Каждая из этих комбинаций представляет собой инвестиционный проект. Например, если рассматривать уборку хлеба, то А – проект с технологией, привлекающей большое количество работников и вооружающая их косами, а Г – это комбайн, которым управляет один человек.

L А

LA

Б

Труд

В

Г

КА Капитал К

Рис 2. Изокванта. Точки А, Б, В и Г демонстрируют четыре варианта инвестиционных вложений, каждый из которых имеет свою комбинацию затрат капитала и труда, возможные при производстве одной единицы продукции. Соединяя их линией, получается изокванта, показывающая все комбинации затрат факторов, которые могут быть реализованы при воплощении того или иного проекта инвестиционных вложений.

Если существует достаточно много альтернативных проектов (каждый – с соответствующей технологией) при данном уровне выпуска, изокванты представляют собой гладкие кривые наподобие I, I’и I’’ (рис. 3). Каждая из этих изоквант представляет собой проект со всей совокупностью всех комбинаций капитала и труда (как основных факторов производства, но можно рассматривать и любой другой набор факторов, значимый при рассмотрении вариантов вложений), которые только можно использовать при производстве данного объема выпуска. Стартуя из любой точки на I , можно достичь кривой I’, увеличивая масштабы использования труда. Поскольку это приводит к росту выпуска, объем производства, соответствующий I’’, еще больше, чем на кривой I’. Все эти изокванты в совокупности дают карту изоквант, которая является полным описанием соответствующих производственных способов, представленных в соответствующих инвестиционных проектах.

Угол наклона изокванты равен отношению предельного продукта капитала к величине предельного продукта труда.

# Труд

С’’

C’ I’’

C I’

I

Капитал

Рис. 3. Карта изоквант. Если для каждого уровня выпуска может быть применимо множество инвестиционных проектов с соответствующим набором различных комбинаций затрат факторов, изокванта, соединяющая соответствующие этим комбинациям точки, является гладкой кривой, такой, как I , I’ и I’’. Каждая из этих кривых отражает совокупность комбинаций труда и капитала (или других факторов), производящих определенный объем выпуска продукции. Уровень выпуска выше в I’’ , чем в I’, которая в свою очередь соответствует большему объему выпуска, чем в I.

При движении вниз из любой точки, расположенной на кривой I (рис. 3), неизбежно сокращается количество применяемого труда на одну единицу. При этом возникает вопрос: насколько далеко необходимо продвинуться вправо, чтобы вернуться на кривую I? То есть, какой дополнительный объем капитала потребуется, чтобы вернуть объем выпуска на первоначальный уровень, если затраты труда сократились на одну единицу? Величина потери продукции в результате сокращения объема применяемого труда равна величине предельного продукта труда MPL. Каждая дополнительная единица капитала увеличивает объем выпуска на MPK так, что каждая единица прироста объемов производства требует 1/MPK дополнительных единиц капитала. Поскольку объем выпуска должен быть увеличен на MPL, для этих целей потребуется MPL/MPK единиц капитала. Угол наклона изокванты равен отношению изменения объемов применяемого труда к изменению объемов капитала (ΔL/ΔK) при движении вдоль кривой, и это отношение равно MPK/MPL.

Взаимное расположение изоквант отражает отдачу от масштаба. Если его размер представляет собой константу, двукратное увеличение объемов используемых инвестиций повлечет за собой двукратное же увеличение **и** масштабов выпуска, так же как трехкратное увеличение затрат факторов вызовет утроение выпуска, и т.д. (в условиях постоянных цен). В точке C’’

(рис. 3) затраты каждого из факторов в 2 раза превосходят затраты в точке С. В этом случае при постоянной величине отдачи от масштаба выпуск для I’’ составит величину, в 2 раза превосходящую объемы производства на кривой I. Если отдача от масштаба убывающая, выпуск на I’’ будет менее чем в 2 раза, а если возрастающая – более чем в 2 раза превосходить для I.

Изокванты на рис. 3 являются выпуклыми внутрь кривыми. Они становятся все более пологими с ростом объемов вложений. С экономической точки зрения это означает, что при том же уровне выпуска чем выше уровень капиталоемкости технологии, тем меньшую величину составляет уменьшение объемов применяемого труда в результате применения дополнительной единицы капитала.

Каков бы ни был уровень производства, который планирует фирма, она хотела бы достичь его при наименьших издержках. Если предположить, что компанию интересует, какой из представленных инвестиционных проектов дает наивысший объем выпуска при данном размере издержек, например в 10000 грн. Допустим, далее, что почасовая ставка зарплаты составляет 5 грн., а рентная оценка капитала равна 10 грн. в час. Исходя из этого, на 10000 грн. компания может нанять 2000 единиц труда и ни одной единицы капитала (точка Lо на рис. 4), или истратить всю сумму на 1000 единиц капитала (точка Ко на рис. 4), или осуществить какую-либо из комбинаций факторов, лежащую на прямой, соединяющей точки Lо и Ко (рис. 4).

I’’’

L0 I I’ I’’

C A’ A’’’

# Труд

A

D

Капитал К0

Рис. 4. Максимизация эффекта при данном объеме производства. Линия изокосты LоКо показывает все комбинации факторов (труда и капитала), составляющие один и тот же уровень издержек. Чтобы максимизировать уровень выпуска при данном объеме вложений, фирма выбирает затраты факторов, соответствующие точке А, где линия изокосты является касательной к изокванте. Фирма не может произвести больше того объема, который соответствует кривой I’, поскольку «более высокие» изокванты, такие, как I’’ и I’’’, ни в одной точке не соприкасаются с линией изокосты.

Фирма может произвести меньший объем продукции при тех же издержках, например, в точках C и D, но это не имеет экономического смысла.

Линия LоКо является линией изокосты (изокоста значит равные издержки), поскольку все принадлежащие ей точки соответствуют вложениям в 10000 грн. Угол наклона линии изокосты равен отношению величины рентной оценки капитала к уровню зарплаты или отношению издержек использования одной единицы первого фактора производства (капитала) к издержкам использования одной единицы другого фактора производства (труда). В данном примере угол наклона равен отношению затрат труда в точке Lо, т.е. 2000 единиц, к затратам капитала в точке Ко, т.е. 1000 единиц, отношению, в точности равному результату деления величины рентной оценки капитала (10 грн.) на уровень зарплаты (5 грн.). Чем выше рентная оценка одного фактора относительно другого, тем от большего числа единиц второго фактора вынуждена будет отказаться компания, чтобы быть в состоянии оплатить дополнительную единицу первого фактора.

Максимизируя уровень выпуска при данном объеме вложений, фирма должна выбрать точку касания изокосты и изокванты (точка А на рис. 4). В любой другой точке линии изокосты, например, в точке D, выпуск ниже, чем в А. Точки же типа A’, соответствующие более высокому уровню выпуска, не могут быть достигнуты без расширения масштабов вложений.

Угол наклона линии изокосты соответствует отношению рентной оценки капитала к уровню зарплаты. Угол наклона изокванты определяется отношением предельного продукта капитала к предельному продукту труда. В точке А эти линии имеют идентичную крутизну. Следовательно, можно записать:

Угол наклона изокванты = MPK/MPL= rк/w = угол наклона линии изокосты

Умножив обе стороны уравнения на MPL и разделив на rк , получается:

MPK/rк = MPL/w

Это в точности соответствует правилу, представленному уравнением:

MPL/w = MPK/rк = MPT/rт = 1/MR,

где: MPL, MPK, MРТ – величины предельного продукта соответственно труда, капитала и земли, w, rк и rт – ставка зарплаты, рентная оценка капитала и рентная оценка земли, MR – предельный доход. Это уравнение является основным правилом, которым руководствуется фирма при выборе объемов и вариантов вложений. Это правило применимо к любому из факторов, состав которых может варьироваться. Таким образом, чтобы минимизировать издержки, фирма должна выбрать такой вариант инвестиционных вложений, при котором отношение предельного продукта каждого из факторов к издержкам его использования составляет равную для всех вовлекаемых факторов величину. Если данный инвестиционный проект максимизирует выпуск при данной сумме издержек, то он одновременно минимизирует издержки (при данном объеме производства продукции).

L0 A

# Труд

I’

C

I

Капитал К0

Рис. 5. Влияние роста уровня зарплаты на выбор технологии. Фирма первоначально находится в точке А. Затем происходит рост зарплаты, такой, что максимальный объем труда, который может быть вовлечен в производство, сокращается с Lо до L1. Фирма теперь максимизирует свой выпуск при данных вложениях в точке С, используя относительно больше капитала, чем в точке А. Следовательно, увеличение уровня зарплаты приводит к росту нормы капиталовооруженности труда.

Изменение относительных цен на факторы изменяет и угол наклона линии изокосты. Если уровень зарплаты растет, линия LоKо становится более пологой, поскольку на те же 10000 грн. в этом случае можно привлечь уже относительно меньший объем труда. Как показано на рис. 8, увеличение зарплаты влечет за собой переход фирмы от относительно более трудоемкой технологии, представленной точкой А, к относительно более капиталоемкой технологии в точке С.

На основании простого рисунка невозможно сделать вывод о необходимом уровне выпуска, поскольку нельзя отобразить условие, при котором предельная доходность какого-либо из факторов равна издержкам его использования. Однако график «изокванта – изокоста» иллюстрирует основное условие минимизации издержек, т.е. следующее уравнение:

MPK/rк = MPK/w, [4]

а также показывает, как изменения относительных цен факторов производства влияют на пропорции, в которых они используются. В частности, чем выше уровень зарплаты, тем более высокой капиталоемкостью обладает данный инвестиционный проект и т.д.

[4]- В. Б. Акулов «Макроэкономика»

РАЗДЕЛ 2. ЭКОНОМИЧЕСКОЕ ОБОСНОВАНИЕ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ КРЫМА НА КАРТЕ УКРАИНЫ

Инвестиционный климат играет определяющую роль в принятии решений иностранными инвесторами. Открытость экономики и создание равных условий в конкуренции с отечественными инвесторами стимулирует приток иностранного капитала.

Автономная Республика Крым является одним из инвестиционно привлекательных регионов для иностранных инвесторов и входит в первую десятку среди областей Украины по размерам привлечения иностранного капитала.

2.1 Состояние инвестиционного сотрудничества

По состоянию на 1 января 2008 года совокупный капитал нерезидентов (инвестиции и задолженность по кредитам и займам), размещенный в экономике Автономной Республики Крым, составил 502,4 млн. долл. США.

При этом объем прямых иностранных инвестиций за 2007 год увеличился на 38,8% и составил 459,7 млн. долл. США, взято кредитов от прямых инвесторов на сумму 42,7 млн. долл. США.

На 01.01.2008г. из стран СНГ прямых капиталовложений поступило на сумму 170,1 млн. долл. США, из стран дальнего зарубежья – 289,6 млн. долл. США, или 37% и 63% соответственно.

На предприятия частной формы собственности направлено иностранных инвестиций на сумму 449,6 млн. долл. США (97,8% общего объема), государственной – 10,1 млн. долл. США (2,2%).

На протяжении последних четырех лет приток иностранного капитала в форме прямого инвестирования изменялся следующим образом:

\* с учетом изъятия капитала

Общий объем портфельных инвестиций нерезидентов, входящих в уставной фонд предприятий Автономной Республики Крым, составляет 4,6 млн. долл. США.

Количество объектов прямого инвестирования по состоянию на 01.01.2008 года по отношению к 2003 году возросло на 76,5%.**[5]**

****

**[5]-** Официальный сайт Управления стратегии реформирования экономики и стратегического планирования Секретариата Кабинета Министров Украины (//kmu.gov.ua)

Концентрация капитала на объектах прямого инвестирования возросла с 961,7 долл. США в 2002 году, до 1748,0 долл. США в 2008 году на одном предприятии Автономной Республики Крым.

****

2.2 Иностранные инвестиции Крыма на карте Украины

Cреди регионов Украины, АР Крым занимает восьмое место по объему прямых иностранных инвестиций, после г.Киева (22, 1%), Днепропетровской (10, 5%), Одесской (3,6%), Киевской (3,6%), Донецкой (3,6%), Запорожской (3,4%) и Харьковской (2,9%) областей. Удельный вес инвестиций АР Крым в общем объеме поступивших в Украину составляет 2,8%.

#### Распределение прямых иностранных инвестиций

по отдельным регионам Украины на 01.01.2008г**.**

Объем прямых иностранных инвестиций в расчете на 1 жителя АР Крым по состоянию на 1 января 2008 года составил 232,6 долл. США, аналогичный показатель по Украине достиг 349,0 долл. США.

2.3 Движение иностранных инвестиций за 2007г.

За 2007 год в экономику Автономной Республики Крым от зарубежных предпринимателей поступило прямых иностранных инвестиций 131,9 млн. долл. США, в том числе из стран СНГ – 26,9 млн. долл. США (20,4% общего объема), из других стран мира – 105,0 млн. долл. США (79,6%).

Основными формами привлечения капитала были денежные взносы, которые составили 107,2 млн.долл.США (81,3% поступивших средств) и взносы в виде движимого и недвижимого имущества – 19,2 млн.долл.США (14,6%).

В течение 2007 года наиболее активно сотрудничали с предпринимателями АР Крым инвесторы Германии, сумма поступлений составила 46,1 млн. долл. США (объем увеличился в 1,6 раза), Кипра – 21,7 (в 3,1 р.б.), Российской Федерации – 17,5 млн. долл. США (на 13,9%), Виргинских Островов, Британских – 14,2 млн.долл. США (в 1,6 р.б.), Объединенного Королевства – 12,1 млн.долл. США (в 3,6 р.б.). Впервые поступили инвестиции из Беларуси – 5,1 млн. долл. США, Панамы – 3,9 млн. долл. США, Казахстана – 3,0 млн. долл. США.

За 2007 год наибольшее увеличение инвестиций наблюдалось на предприятиях:

* промышленности – поступило 49,9 млн. долл. США, объем увеличился в 1,5 раза;
* занимающихся операциями с недвижимостью – 22,1 млн. долл. США (в 2,1 р.б.);
* гостиничного и ресторанного хозяйства – 17,9 млн. долл. США (на 31,7%);
* транспорта и связи – 13,0 млн. долл. США (в 2,7 р.б.);
* охраны здоровья и социальной помощи – 12,5 млн. долл. США (на 10,8%);
* строительства – 7,9 млн. долл. США (в 1,9 р.б.).

В то же время иностранными инвесторами изъято капитала на 5,6 млн. долл. США.

2.4 Основные страны-инвесторы в экономику АРК

Инвестирование и кредитование экономики Автономной Республики Крым является одной из форм взаимоотношений субъектов хозяйствования с зарубежными странами.

В международном инвестиционном сотрудничестве с 263 предприятиями Автономной Республики Крым по состоянию на 1 января 2008 года принимают участие предприниматели из 40 стран мира.

Результатом налаженных долгосрочных связей между странами является активное инвестиционное сотрудничество Крыма с партнерами из Российской Федерации, Германии, Виргинских Островов, Британских, Кипра, США, Узбекистана, Швейцарии, Объединенного Королевства и Латвии.

На долю вышеперечисленных стран - инвесторов приходится 91,1% общего объема прямых иностранных инвестиций.

##### Прямые иностранные инвестиции в АР Крым

по основным странам-инвесторам

(на конец периода, в млн. долл. США)

2.5 Сферы размещения иностранных инвестиций в АР Крым в 2007г.

В экономическом развитии региона одно из ключевых мест занимает повышение эффективности использования ресурсного потенциала промышленности. В 2007 году наиболее привлекательным сектором экономики для иностранных инвесторов была промышленность. В течение прошлого года на развитие этой отрасли направлено иностранных инвестиций на сумму 49,9 млн. долл. США объем увеличился в 1,5 раза.

По состоянию на 01.01.2008г. на промышленных предприятиях республики инвесторами размещено 149,9 млн. долл. США, или 33,8% общего объема инвестиций.

Структура размещения иностранных инвестиций по промышленным

видам экономической деятельности на 01.01.2008г., в %

Более 93% объема инвестиций, поступивших в отрасль, размещено на предприятиях обрабатывающей промышленности.

Значительное увеличение объема иностранных инвестиций произошло на предприятиях химической промышленности, за 2007 год поступило 47,3 млн. долл. США, объем увеличился в 1,7 раза, на предприятиях пищевой промышленности – 2,7 млн. долл. США (на 20,2%).

По состоянию на 1 января 2008 года в международном инвестиционном сотрудничестве принимают участие 66 промышленных предприятий Крыма и предприниматели из 24 стран мира.

Основной объем капиталовложений поступил от инвесторов Германии, по состоянию на 01.01.2008 года их вклад в экономику отрасли составил 116,0 млн. долл. США (77,4% общего объема иностранных инвестиций, поступивших в промышленность), США – 11,2 млн. долл. США (7,5%), Панамы – 3,9 млн. долл. США (2,6%), Кипра – 3,3 млн. долл. США (2,2%).

Основной объем иностранного капитала сосредоточен на промышленных предприятиях г.Армянска – 72,9 млн.долл.США (48,6% капиталовложений в промышленность), г.Красноперекопска – 39,6 млн.долл. США (26,4%), г.Симферополя – 22,3 млн.долл.США (14,9%), г.Феодосии – 4,9 млн.долл.США (3,2%), Нижнегорского – 2,2 млн.долл.США (1,4%) и Бахчисарайского районов – 1,9 млн.долл.США (1,3%).

Формирование иностранного капитала явилось одним из стимулирующих факторов развития промышленности на полуострове.

За 2007г. объём промышленного производства Автономной Республики Крым увеличен по сравнению с 2006г. на 13,8%.

Региональное распределение промышленного потенциала в республике неравномерно, что обусловлено в основном, различиями в обеспеченности необходимыми для этого вида экономической деятельности ресурсами и возможностями.

Основной объём реализованной промышленной продукции, как и производимой, сосредоточен в гг.Симферополе, Керчи, Армянске, Красноперекопске и Красногвардейском районе.

Структура объёма реализованной промышленной продукции

за 2007 год, в % к общему итогу

******

Значительная доля иностранного капитала направлена в Автономную Республику Крым, как в здравницу. На предприятиях по охране здоровья и социальной помощи Крыма по состоянию на 01.01.2008г. объем прямых иностранных инвестиций составил 127,8 млн. долл. США, или 27,8% всех капиталовложений. Наибольший удельный вес иностранных инвестиций, поступивших в сферу здравоохранения, размещен в городах-курортах: Ялте – 84,5% инвестиций, или 108,1 млн. долл. США, г. Евпатории – 9,8% (12,5 млн. долл. США), Алуште – 5,4% (6,9 млн. долл. США). При этом 79,3% инвестиций поступило в сферу здравоохранения от предпринимателей Российской Федерации, 14,5% – от учредителей Узбекистана.

Привлечение иностранных инвесторов является одним из наиболее эффективных путей дальнейшего развития гостиничной сферы Крыма, улучшения и реконструкции основных фондов. Наиболее значительные капиталовложения осуществляются в строительство комфортабельных, дорогих объектов размещения курортников. Поступление иностранного капитала в гостиничный комплекс Автономной Республики Крым по состоянию на 01.01.2008 года составило 74,4 млн. долл. США, или 16,2% общего объема капиталовложений в республику. Основная доля объема инвестиций размещена в гостиницах и ресторанах г. Ялты – 70,3% (52,2 млн. долл. США), г. Алушты – 12,9% (9,6 млн. долл. США), Симферопольского района – 7,3% (5,4 млн. долл. США), Евпатории – 7,2% (5,4 млн. долл. США). Значительная часть капиталовложений поступила в отрасль от предпринимателей Российской Федерации – 28,6%, Виргинских Островов, Британских – 28,2%, Швейцарии – 18,0%, Латвии – 15,8%.[6]

На развитие предприятий, занимающихся операциями с недвижимостью, сдачей в наем и услугами юридическим лицам нерезидентами направлено 41,5 млн. долл. США, или 9,0% общего объема инвестиций. Основная доля инвестиций размещена на предприятиях г.Симферополя – 67,4% (28,0 млн.долл. США), г.Алушты – 25,0% (10,4 млн.долл.США), г.Ялты – 7,1% (2,9 млн.долл.США). Значительная часть капиталовложений поступила в эту сферу от предпринимателей Виргинских Островов, Британских – 31,6%, Объединенного Королевства – 29,2%, Российской Федерации – 25,9%.

Поступление иностранного капитала на транспортные предприятия Автономной Республики Крым по состоянию на 01.01.2008 года составило 20,5 млн. долл. США, или 4,5% общего объема капиталовложений в республику. Основная доля объема инвестиций размещена на транспортных предприятиях г.Алушты – 61,8% (12,7 млн.долл. США), г.Симферополя – 15,2% (3,1 млн.долл. США), г.Ялты – 6,5% (1,3 млн.долл.США), г.Керчи – 6,1% (1,3 млн.долл. США). Значительная часть капиталовложений поступила в отрасль от предпринимателей Кипра – 61,7%, Российской Федерации – 19,6%, Венгрии – 6,9%, США – 5,4%.

[6]- Официальный сайт Управления региональной политики Секретариата Кабинета Министров Украины (//kmu.gov.ua)

Прямые иностранные инвестиции по основным

видам экономической деятельности

(млн. долл. США)

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **на 01.01.2007г.** | | | **на 01.01.2008г.** | | |
| 1 – Промышленность  2 – Охрана здоровья | 3 – Гостиницы и рестораны  4 – Операции с недвижимостью | | 5 – Транспорт и связь  6 – Строительство |

В сфере строительства нерезидентами Крыма размещено 16,7 млн. долл. США, или 3,6% общего объема иностранных инвестиций. Наибольший удельный вес приходится на строительные предприятия г.Симферополя – 47,5% (7,9 млн. долл.США), г.Ялты – 31,0% (5,2 млн.долл.США). На развитие отрасли инвестиции поступили от нерезидентов Кипра – 45,6%, Российской Федерации – 21,2%, Казахстана – 18,1%, США – 5,3%.

На предприятия сельского хозяйства инвесторами направлено 9,2 млн. долл. США, или 2% всех иностранных инвестиций АРК. Основной объем инвестиций приходится на предприятия сельского хозяйства г.Судака – 6,3 млн.долл. США (68,8% общего объема поступлений на предприятия этого вида деятельности), Бахчисарайского района – 1,8 млн.долл.США (19,4%). Основная доля поступления инвестиций в сельское хозяйство принадлежит предпринимателям Исландии – 68,8%, Египта – 7,1%, Франции – 7,0%, Кипра – 5,4%, Латвии – 4,6%.

2.6 Распределение иностранных инвестиций по регионам АРК

Определение ключевых факторов повышения эффективности использования ресурсов АР Крым позволяет выявить основные направления развития инвестиционной деятельности предприятий и размещения инвестиционных проектов на предприятиях региона.

Инвестиционная деятельность, по-прежнему, наиболее активно развивается в г.Ялте – на предприятиях, лечебных, оздоровительных учреждениях города по состоянию на 01.01.2008г. размещено 175,8 млн. долл. США, или 38,2% общего объема поступлений в Автономную Республику Крым. Из общего объема капиталовложений по городу 108,1 млн. долл. США, или 61,5% направлено на развитие учреждений охраны здоровья и социальной помощи, 52,2 млн. долл. США, или 29,7% – гостиниц и ресторанов города.

На предприятия г. Армянска иностранными инвесторами перечислено капиталовложений на сумму 72,9 млн. долл. США (15,9% общего объема инвестиций в АР Крым). Инвестиции размещены на предприятиях химической промышленности.

На развитие предприятий г.Симферополя поступило – 70,7 млн.долл. США (15,4% общего объема инвестиций АР Крым). Нерезидентами финансировались, в основном, предприятия занимающиеся операциями с недвижимостью, сдачей в наем и услугами юридическим лицам – 28,0 млн. долл. США (39,6% инвестиций, размещенных на предприятиях города), промышленные предприятия – 22,3 млн. долл. США (31,6%), строительства – 7,9 млн. долл. США (11,2%), оптовой и розничной торговли – 6,5 млн. долл. США (9,2%).

На предприятия г.Алушты перечислено 40,6 млн.долл. США капиталовложений (8,8% общего объема по АР Крым). Значительная часть поступивших иностранных инвестиций направлена на развитие предприятий транспорта и связи – 12,7 млн. долл. США (31,2% объема инвестиций, размещенных в экономике города), занимающихся операциями с недвижимостью, сдачей в наем и услугами юридическим лицам – 10,4 млн. долл. США (25,6%), гостиниц и ресторанов – 9,6 млн. долл. США (23,6%), охраны здоровья и социальной помощи – 6,9 млн. долл. США (17,0%).

Предприятиями г.Красноперекопска от иностранных инвесторов получено 39,7 млн.долл. США (8,6% общего объема инвестиций АРК). 39,1 млн.долл.США, или 98,7% инвестиций размещены на предприятиях химической промышленности.

На предприятия г.Евпатории направлено – 19,5 млн.долл. США прямых иностранных инвестиций (4,2% общего объема по АР Крым). Основной объем инвестиций направлен на развитие оздоровительных учреждений города – 12,5 млн.долл.США (64,4% инвестиций, размещенных на предприятиях г. Евпатории), гостиниц и ресторанов – 5,4 млн.долл.США (27,5%).

На развитие предприятий Симферопольского района от иностранных инвесторов поступило 10,4 млн.долл.США, или 2,3% общего объема капиталовложений в АР Крым. Нерезидентами финансировались в основном предприятия, гостиничного и ресторанного хозяйства – 5,4 млн. долл. США (52,1% инвестиций, размещенных на предприятиях Симферопольского района), оптовой и розничной торговли района – 3,4 млн. долл. США (32,4%).

Предприятиями г.Феодосии от иностранных инвесторов получено 8,9 млн.долл. США (1,9% общего объема инвестиций АРК). Инвестиции размещены, в основном, на предприятиях промышленности – 4,9 млн.долл.США (54,4% инвестиций, размещенных на предприятиях города), гостиниц и ресторанов – 1,6 млн.долл. США (17,7%), транспорта и связи – 1,0 млн.долл. США (11,2%), строительства – 0,6.млн.долл.США (6,9%)

Основные регионы размещения иностранных инвестиций (в процентах к общему объему прямых иностранных инвестиций) на 01.01.2008г.

г. Ялта

38,2%

г. Симферополь

15,4%

г. Алушта

8,8%

г. Армянск

15,9%

г. Красноперекопск

8,6%

г. Евпатория

4,2%

Другие регионы

8,9%

На предприятия г. Судака поступило 7,8 млн. долл. США иностранных инвестиций (1,7% общего объема по АР Крым). Капиталовложения направлены на развитие предприятий сельского хозяйства – 6,3 млн. долл. США (80,5% инвестиций, размещенных на предприятиях города), транспорта и связи – 1,0 млн. долл. США (12,3%).

2.7 Данные обследования предприятий с иностранными инвестициями

Отделом статистики внешнеэкономической деятельности Главного управления статистики в АР Крым в IV квартале 2007 года дополнительно проведено выборочное обследование предприятий с иностранными инвестициями.

В обследовании приняли участие 25 предприятий г. Симферополя, что составляет 23,8% от общего числа предприятий города, имеющих иностранные инвестиции.

Результаты обследования показали, что из общего числа опрошенных предприятий 32,6% направила полученные иностранные инвестиции на увеличение объемов производства, 34,4% – на капитальное строительство, 33,0% – на другие цели.

Из общего перечня опрошенных предприятий 48,4% отметили, что их финансово-экономическое положение в текущем году улучшилось с получением иностранных инвестиций, 20,2% – осталось без изменений, остальные опрошенные предприятия (31,4%) в IV квартале т.г. иностранные инвестиции не получали.

Как показало обследование, поступление иностранных инвестиций в I квартале 2008 года ожидают только 28% предприятий, 56% – не рассчитывают на получение инвестиций, 16% опрошенных предприятий – затрудняются ответить.

Выборочное обследование направлено на определение перспектив получения средств от иностранных инвесторов и цели их использования. Результаты обследования показали, что более 24% предприятий предполагают направить средства на модернизацию и обновление производства, 12,5% – на капитальное строительство, 35% – на увеличение объемов производства, 18,5% – на рекламу, 10% – на оказание дополнительных услуг.

2.8 Размещение инвестиций АР Крым в экономике других стран мира

Объемы инвестиций, размещенных предприятиями Автономной Республики Крым в экономике стран мира, на 1 января 2008 года составили 109,48 тыс. долл. США.

Партнерам из Австрии предпринимателями Крыма направлено 41,39 тыс. долл. США (37,8% общего объема капиталовложений), Монголии – 35,70 тыс. долл. США (32,6%), Беларуси – 30,10 тыс. долл. США (27,5%).

Преобладающая доля – 56,3% общего объема инвестиций, или 61,68 тыс. долл. США направлена за рубеж промышленными, 32,6% объема – строительными предприятиями г.Симферополя, 9,2% – предприятиями оптовой торговли г.Феодосии.

Заключение

Автономная Республика Крым относится к наиболее привлекательным регионам Украины по инвестированию благодаря санаторно-курортному и промышленному потенциалу, наличию природных богатств, высокому научно-техническому потенциалу, развитой транспортной инфраструктуре и банковской системе, доступности к рынкам Украины, стран СНГ, Европы и Азии.

Сегодня Крым входит в первую десятку регионов Украины, которые наиболее активно привлекают иностранные инвестиции.

Министерство экономики активно сотрудничает с посольствами и консульствами Украины за рубежом и иностранных государств в Украине в продвижении проектов на международный инвестиционный рынок, принимает участие в международных инвестиционных форумах, семинарах, конференциях.

В 2007 году Министерство работало над реализацией мероприятий, предусмотренных Программами инвестиционной деятельности на 2004-2012гг. «Инвестиционный имидж Украины».

Министерство экономики Автономной Республики Крым оказывает содействие в налаживании внешнеэкономических связей между представителями крымских и иностранных деловых кругов, осуществляет комплекс мероприятий, направленных на расширение внешнеэко-номического сотрудничества, предоставляет информацию об экспортном потенциале предприятий и организаций автономии торгово-экономическим миссиям посольств иностранных государств, аккредитованных в Украине для ознакомления с экономическим потенциалом Автономной Республики Крым и поиска партнеров по бизнесу, принимает активное участие в международных экономических форумах, выставках и конференциях.

Процесс привлечения иностранного капитала в экономику Автономной Республики Крым продолжается. Кроме традиционной для размещения иностранного капитала сферы охраны здоровья и социальной помощи, в 2007 году объектами инвестирования стали предприятия промышленности, гостиничного хозяйства, предприятия занимающиеся операциями с недвижимостью, сдачей в найм и оказывающие услуги юридическим лицам, транспорта и связи и строительства.

С помощью экономических методов активизации инвестиционной деятельности и эффективного использования всех источников финансирования, при надлежащем государственном регулировании инвестиционного процесса Автономная Республика Крым имеет все возможности в инвестиционной сфере для обеспечения процессов экономического обновления и роста.

Список использованных источников

1. С. В. Мочерный, В. К. Симоненко, В. В. Секретарюк, А. А. Устенко «Экономическая теория»;
2. А. С. Булатов «Экономика»;
3. В. Б. Акулов «Макроэкономика»;
4. Г. Теил «Прикладное экономическое прогнозирование»;
5. Главное управление статистики в Автономной Республике Крым
6. Официальный сайт Управления региональной политики Секретариата Кабинета Министров Украины (//kmu.gov.ua);
7. Официальный сайт Управления стратегии реформирования экономики и стратегического планирования Секретариата Кабинета Министров Украины (//kmu.gov.ua);
8. И. Михасюк, А. Мельник, М. Крупка, З.Залога «Государственное регулирование экономики»;
9. «Основы экономического и социального прогнозирования: учебник для ВУЗов» под редакцией профессоров В. Н. Мосина, Д. М. Крука.