МОСКОВСКАЯ ФИНАНСОВО-ЮРИДИЧЕСКАЯ

АКАДЕМИЯ

Факультет Бизнеса и информационных технологий

**КУРСОВАЯ РАБОТА**

По дисциплине «Экономическая теория»

на тему: «Национальная экономика»

Выполнила:

Проверила:

Москва – 2007г.**Содержание**

Введение………………………………………………………………………..3

1. Понятие и структура национальной экономики, ее цели и виды………..5

1.1 Понятие и цели национальной экономики………………………………5

1.2 Структура и виды национальной экономики……………………………8

2. Система национальных счетов и ее основные показатели…………..….11

2.1. Понятие национального продукта и система национальных счетов ...11

2.2. Понятие ВВП, ВНП и ЧНП, их формы и методы измерения................14

3. Общая характеристика экономики Российской Федерации, особенности структуры народного хозяйства и показатели развития…………………...19

Заключение……………………………………………………………………27

Список литературы…………………………………………………………...28

**Введение.**

Центральное место в изучении макроэкономики принадлежит понятию "национальная экономика". В наиболее общем виде ее опре­деление дал американский ученый рус­ского происхождения лауреат Нобелевской премии Василий Леонтьев: "Национальная экономика — саморегулирующаяся система, состоящая из большого числа различных взаимосвязанных видов деятельности".

Можно конкретизировать толкование этого понятия. Национальная экономика — исторически сложившаяся система общественного воспроизводства страны, взаимосвязанная совокупность отраслей, видов производства и территориальных комплексов, охватывающая все сложившиеся формы общественного труда.

Целью настоящей курсовой работы является изучение сущности национальной экономики, рассмотрение системы национального счетоводства и методов расчета ВВП, ВНП а также анализ показателей национальной экономики.

Макроэкономические показатели имеют большое значение, так как позволяют оценить общее состояние экономики страны, измерить объем производства в конкретный период времени, раскрыть факторы, непосредственно определяющие функционирование экономики, как в краткосрочной, так и в долгосрочной перспективе. Макроэкономические показатели служат также основой для принятия тех или иных политических решений и определения государственной политики.

Основными задачами настоящей курсовой работы являются:

- раскрытие понятия национальной экономики, ее структуры;

- рассмотрение основных макроэкономических показателей:

валового национального продукта, валового внутреннего продукта,национального дохода, чистого национального продукта;

- определение значения системы национального счетоводства и основных показателей для национальной экономики;

- анализ ВВП, ВНП национальной экономики.

Изучение национальной экономики России является актуальным вопросом для современного общества. Так как каждый гражданин должен точно знать состояние своей национальной экономики, ее конкурентные преимущества и обеспечать ее устойчивое и быстрое развитие.

Общим и конечным результатами функционирования национальной экономики являются приращение национального богатства, объемов прибыльных и нужных обществу товаров и услуг, наиболее эффективное использование ограниченных людских и материальных ресурсов.

Экономическая эффективность характеризует результативность всего общественного производства. С точки зрения национальной экономики, эффективным будет считаться такое состояние, при котором наиболее полно удовлетворены потребности всех членов общества при данных ограниченных ресурсах.

**1. Понятие и структура национальной экономики, ее цели и виды.**

**1.1 Понятие и цели национальной экономики.**

Под национальной экономикой принято считать народное хозяйство страны. Это совокупность всех отраслей и регионов, соединенных в единый организм многосторонними экономическими связями. В национальной экономике в неразрывном комплексе выступают производство, распределение, обмен и потребление материальных благ, услуг и духовных ценностей. Она есть продукт исторического развития данного общества и имеет свое лицо: частное, смешанное, государственное и т.д.

Понятие "национальная экономика" тесно связано с понятием "экономическая система"[[1]](#footnote-1), т.к. конкретизирует экономическую систему, отражает специфические черты, обусловленные географи­ческим положением страны, ее участием в международном разде­лении труда, культурными, историческими традициями и другими факторами.

Национальная экономика является объектом изучения различных экономических наук. Так, экономические отношения и законо­мерности развития в ее отдельных отраслях изучают такие дисцип­лины, как экономика промышленности, строительства, сельского хозяйства и др. Экономическая же теория рассматривает нацио­нальную экономику как целостную систему, раскрывает содержа­ние ее основных понятий, общие закономерности развития.

Основу национальной экономики составляют предприятия, фир­мы, организации, домашние хозяйства, объединенные экономиче­скими взаимоотношениями в единое целое, выполняющие опреде­ленные функции в общественном разделении труда, производящие товары или услуги.

Национальная экономика как целостный организм характеризуется следующими признаками:

1. Общее экономическое пространство с единым законодательством, единой денежной единицей, общей кредитно-денежной и финансовой системой.

2. Наличие тесных экономических связей между хозяйственными субъектами с общим воспроизводственным контуром.

3. Территориальная определенность с общим экономическим центром, который выполняет регулирующую и координационную роль.

В национальной экономике каждый субъект, будь то хозяйство, фирма, регион или государство, включаясь в экономическое пространство преследует свой интерес. Согласование же интересов направляется объективными экономическими законами: каждый индивид, имея свой собственный интерес, одновременно способствует достижению наибольшего блага для всех.

Главной целью всей экономической политики является создание эффек­тивной и конкурентоспособной экономики. При этом механизмы и методы достижения этой цели включают в себя набор инструментов, позволяющий создать благоприятную среду для хозяйственной деятельности всех субъек­тов экономики независимо от форм собственности.

Кроме нее перед национальной экономикой ставятся и др. цели:

1. Стабильные высокие темпы роста национального объема про­изводства. Это означает устойчивый рост производства товаров и услуг в данной стране без резких изменений, спадов и кризисов.

2. Стабильность цен. Нужно учитывать, что неизменные в тече­ние длительного времени цены замедляют темпы роста ВНП, снижают занятость населения. Низкие цены хороши для потребителя, но лишают стимула производителя, высокие же, наоборот, стимулируют производство, но снижают по­купательную способность населения. Поэтому достижение стабиль­ности цен в современной рыночной экономике означает не "замо­раживание" их на длительный период, а плановое регулируемое из­менение.

3. Поддержание внешнеторгового баланса[[2]](#footnote-2). На практике это означает достижение относительного равновесия между экспортом и импортом, а также стабильный обменный курс национальной ва­люты на валюты других стран. Если в страну ввозится больше това­ров, чем продается за границу, то возникает отрицательное сальдо торгового баланса. Если вывозится больше товаров, чем поступает в страну, то говорят о положительном сальдо. На состояние торго­вого баланса значительное влияние оказывает курс валюты[[3]](#footnote-3). Повышение или понижение курса валют может изменить достигнутый баланс и вызвать положительное или отрицательное сальдо.

4. Высокий уровень занятости. Он достигается в случае, если каждый желающий получить работу находит ее. Но это не оз­начает, что полная занятость охватывает все трудоспособное насе­ление страны. В любой стране в каждый данный момент времени есть определенное количество людей, временно не работающих в связи со сменой места работы или места жительства. Кроме того, всегда есть структурная безработица, обусловленная несоответствием структуры новых рабочих мест, свя­занных с внедрением новых технологий, имеющейся структуре рабочей силы и отставанием последней по квалификационным требованиям и новым профессиям от спроса на эти про­фессии.

Названные цели достигаются через применение определенных инструментов макроэкономического регулирования.

Ими являются:

- фискальная политика (оперирование государственным бюджетом через налоговую систему и расходы государства);

- денежно-кредитная политика (контроль за денежным предложением через ставку процента, резервную норму и другие инструменты);

- политика регулирования доходов (от свободного установления заработной платы и цен до декретного контроля);

- внешнеэкономическая политика (торговая политика, регулирование обменного курса).

Мировой опыт показывает, что при становлении рыночной экономики происходит структурная перестройка национальной экономики, меняется ее сбалансированность. Поэтому разрабатываются и осуществляются меры по планированию национальной экономики, исходя из их рациональности, целесообразности по отношению к народному хозяйству в целом или отдельным экономическим структурам. В макроэкономическом планировании особую роль играет экономическое прогнозирование, т.к. дает возможность вероятного виденья исследуемого объекта в будущем. Экономический прогноз может стать надежной основой для принятия государственных решений. Государственное регулирование экономических процессов обусловлено объективной необходимостью обеспечения общественного контроля за развитием социально- экономических процессов и положением государства в качестве носителя законодательной и административной власти.

**1.2 Структура и виды национальной экономики.**

Структура национальной экономики представляет собой устой­чивые количественные соотношения между ее составными частя­ми. Различают воспроизводственную, социальную, территориаль­ную структуры и инфраструктуру национальной экономики. Вос­производственная структура отражает ее деление на наиболее массовые виды экономических субъектов, которые воспроизводятся сами и в результате своей деятельности воспроизводят потоки товаров и услуг между ними. В экономике каждой страны можно выделить три крупные взаимосвязанные группы воспроизводствен­ной структуры: домашние хозяйства, предприятия (предпринима­тельский бизнес), государство.

Особое место в воспроизводственной структуре занимает до­машнее хозяйство. Оно является важной сферой национальной эко­номики, где потребляется значительная часть национального дохо­да, накапливаются огромные суммы денежных средств. Эта группа выступает основным поставщиком трудовых ресурсов.

Домашние хозяйства в стране не обладают большим потенциалом как потребители товаров и услуг, и это отражает общую экономическую ситуацию даже при приросте ВВП в течение года на 10 %. Растущая дифференциация домашних хозяйств в трансформационной экономике является делом обычным, и это видно на примере наших семей, среди которых всего 0,6 % купили в этом году автомобиль или другие сред­ства транспорта, и 1 % купили или построили недвижимость. Парадоксально, что при увеличении производства мебели в этом году на 42,6 %, всего 3,4 % домашних хозяйств обзавелись этой мебелью. Это весьма скромные показатели, свидетельствующие о недостаточно высоком уровне жизни. Для наших бюджетов неизвестным событием является покупка акций или иных ценных бумаг, т.к. 3,3 % семей страны покупают валюту. Эта сумма превышает средний размер вкладов в банки в два раза, которые сде­лали 5 % семей населения страны.

Социальная структура национальной экономики означает де­ление ее на секторы[[4]](#footnote-4). Национальную экономику можно разделить на подобные секторы по группам предприятий, населения, видам тру­да и другим признакам. Для экономической теории важное значе­ние имеет деление национальной экономики на секторы в соответ­ствии с формами собственности на средства производства. По это­му критерию в России можно выделить следующие секторы: го­сударственный, муниципальный, частный, кол­лективный, смешанный и др.

Отраслевая структура предполагает деление национальной экономики на отрасли — качественно однородные группы хозяй­ственных единиц, выполняющие в процессе общественного воспро­изводства одинаковые по социально-экономическому содержанию функции. В отраслевой структуре выделяют крупные народнохо­зяйственные отрасли (промышленность, сельское хозяйство, наука и др., причем каждая из них имеет подотрасли). Отраслевая струк­тура играет важную роль в национальной экономике, т.к. имен­но в отраслевом "разрезе" осуществляется планирование и прогно­зирование, происходит учет статистических данных.

Территориальная структура определяется размещением производительных сил на территории страны и означает деление наци­ональной экономики на экономические районы. Инфраструктура включает в себя отрасли, обслуживающие производство. К ним относятся шоссейные и железные дороги, энерго-, водо- и газоснабжение, связь и другие отрасли.

Структура внешней торговли характеризуется соотношением различных товарных групп в экспорте и импорте.

Структура любой национальной эконо­мики имеет тенденцию к усложнению под влиянием НТП, расширения и углубления разделения труда, спе­циализации производства, возникновения новых видов производ­ства и отмирания старых, а также других факторов.

Национальные экономики отличаются друг от друга и по струк­туре. Различия обусловлены сложившимися подходами к формиро­ванию экономик, традициями в производстве и другими фактора­ми.

Особенностью структуры национальной экономики России является то, что она сложилась в условиях распада мировой социалистической системы, а затем и СССР привели к резкому снижению объёмов внешней торговли и экономического сотрудничества. Резко уменьшился экспорт вооружения. Но экономические связи со странами ближнего зарубежья имеют иной характер. Казахстан продолжает поставлять в Россию железную руду и уголь. Государства Средней Азии - хлопок, овощи. Беларусь - трактора. В свою очередь, Россия обеспечивает большую часть стран СНГ нефтью, и газом, лесоматериалами. Поставляет туда машины и оборудование. До 1970 годов продолжался процесс индустриализации России. Межотраслевые комплексы - группы взаимосвязанных отраслей, частично перекрывающих друг друга. Производство тракторов относится одновременно и к машиностроению и к аграрно-промышленному комплексу. Растет занятость в непроизводственной сфере.

**2. Система национальных счетов и ее основные показатели.**

**2.1 Понятие национального продукта и система национальных счетов.**

Макроэкономические показатели имеют большое значение, так как позволяют оценить общее состояние экономики страны, измерить объем производства в конкретный период времени, раскрыть факторы, непосредственно определяющие функционирование экономики, как в краткосрочной, так и в долгосрочной перспективе. Макроэкономические показатели служат также основой для принятия тех или иных политических решений и определения государственной политики.

Результатом функционирования национальной экономики являются все товары и услуги, созданные в данной стране за определенный период времени, т. е. национальный продукт.

Показатели объема национального продукта, их динамика являются чутким барометром, отражающим состояние "здоровья" экономики, показывающим результативность действий правительства по повышению ее эффективности. В разных национальных экономиках, относящихся к разным экономическим системам, существуют разные методы определения объема национального продукта. В странах с рыночной экономикой его объем определяется по СНС во всех отраслях народного хозяйства. В странах с централизованной планово-регулируемой экономикой, использующих марксистскую теорию воспроизводства, принято подсчитывать национальный продукт, производимый только в отраслях материальной сферы.

Для измерения национального продукта в СНС служат различные макроэкономические показатели: валовой внутренний продукт (ВВП), валовой национальный продукт (ВНП), национальный доход (НД), чистый национальный продукт (ЧНП). Например, в США и Японии в качестве основного показателя используют ВНП. В других странах, в том числе и в России, в соответствии с рекомендациями статистической службы ООН основным показателем является ВВП. Количественные различия между ВВП и ВНП незначительны.

СНС представляет собой определенный способ упорядочения информации об экономических операциях, совершаемых хозяйственными субъектами в процессе общественного воспроизводства.

Она появилась в 40—50-е гг. в наиболее развитых странах в ответ на потребность органов государственного управления в информации макроэкономического характера, необходимой для разработки экономической политики, принятия мер, направленных на регулирование рыночной экономики. В 1993 г. статистическая комиссия ООН одобрила новую пересмотренную СНС, которую предстоит внедрить в ближайшие годы большинству стран мира в качестве международного стандарта.

СНС изучает и фиксирует процесс создания, распределения и перераспределения НП и НД в данной стране. Посредством национального счетоводства можно определить макроэкономические показатели состояния экономики за разные промежутки времени, чтобы на основе этой информации определить степень достижения целей национальной экономики, выработать экономическую политику, провести сравнительный анализ потенциалов различных стран.

Особенностью СНС является ее всеохватывающий характер.

Во-первых, она учитывает деятельность всех участников производства материальных благ и оказания услуг: органов государственного управления, армии, лиц свободных профессий, наемной прислуги; владение жильем и т. п.

Во-вторых, СНС содержит показатели, которые в обобщающем виде

описывают все экономические операции, все стадии экономического процесса, все активы и пассивы производственного процесса.

СНС - это адекватный рыночной экономике национальный учет, построенный в виде определенного набора счетов и балансовых таблиц, характеризующих результаты экономической деятельности, структуру экономики и важнейшие взаимосвязи в национальном хозяйстве. Основным положением системы национальных счетов является расчет обобщающих показателей развития различных отраслей в рамках национальной экономики на различных стадиях воспроизводственных процессов, а также взаимоувязка этих показателей как между собой, так и во временных промежутках. При этом каждой воспроизводственной стадии соответствует свой специальный счет или группа счетов в рамках системы национальных счетов. За счет подобного методологического подхода создаются предпосылки и условия. Для анализа движения произведенной в обществе массы товаров и услуг, а также добавленной стоимости при прохождении их Через все стадии процесса общественного воспроизводства.

В настоящее время известно достаточно много вариантов СНС, включая варианты, действующие и рекомендуемые к Принятию различными международными организациями, Такими, как ООН, организация экономического сотрудничества и развития, Евростат, и некоторыми национальными статистическими службами. Однако все существующие варианты унифицированы по основным показателям и различаются только некоторыми особенностями представления информации, в России в настоящее время внедряется система, основанная на Европейской системе интегрированных экономических счетов с перспективой перехода на пересмотренную систему национальных счетов ООН. Система национальных счетов предполагает использование двух типов классификаций - по отраслям и секторам.

Группировка хозяйственных единиц по отраслям определяется как группа единиц с однородным производством (например, промышленность, сельское хозяйство, строительство и т.д.).

Группируются хозяйственные единицы по отраслям в соответствии с типами их экономического поведения[[5]](#footnote-5). Выделено 5 секторов: нефинансовые предприятия; финансовые предприятия; органы государственного управления; общественные организации, обслуживающие домашнее хозяйство; домашние хозяйства.

Группировка по отраслям обеспечивает характеристику отраслевой структуры экономики, позволяет установить вклад каждой отрасли в создание ВВП, проследить межотраслевые связи и пропорции. Группировка по секторам экономики, сформированным в зависимости от функций, выполненных хозяйственными единицами в экономическом процессе, позволяет анализировать процессы в области распределения и перераспределения доходов, финансирования инвестиций. Так, счета для сектора "домашние хозяйства" обеспечат данными для анализа важных аспектов социальных процессов и уровня жизни (распределение доходов, потребление, сбережения и др.), а также роли сектора "домашние хозяйства" в создании и использовании ВВП.

Экономические операции представляются в СНС в виде счетов. Каждый счет относится к одному аспекту экономической деятельности. СНС включает следующие счета:

а) внутренней экономики: продуктов и услуг; производства; образования доходов; распределения доходов; использования доходов; капитальных затрат; финансовый счет;

б) "внешнеэкономических связей" ("остальной мир"): текущих операций; капитальных затрат; финансовый счет.

На уровне России были выполнены экспериментальные расчеты основных счетов системы за 1985-1991 годы: "производство товаров и услуг","образование и использование Доходов"[[6]](#footnote-6). Освоены расчеты валового внутреннего продукта (ВВП) в постоянных ценах. Все результаты прошли международную экспертизу.

**2.2. Понятие ВВП, ВНП и ЧНП, их формы и методы измерения.**

Основные абсолютные макроэкономические показатели содержатся в системе национальных счетов. Система национальных счетов представляет собой совокупность статистических макроэкономических показателей, характеризующих величину совокупного продукта (выпуска) и совокупного дохода, позволяющих оценить состояние национальной экономики. СНС содержит три основных показателя совокупного выпуска (объема производства): валовый национальный продукт (ВНП); валовый внутренний продукт (ВВП); чистый национальный продукт (ЧНП) и три показателя совокупного дохода: национальный доход (НД); личный доход (ЛД); располагаемый личный доход (РЛД).

До начала 80-х годов основным показателем, характеризующим совокупный объем производства был показатель валового национального продукта. Однако в современных условиях в связи с интернационализацией экономических и хозяйственных связей и трудностями подсчета валового национального продукта (ВНП), поскольку национальные факторы производства каждой страны используются во многих других странах мира, основным показателем совокупного объема выпуска стал валовый внутренний продукт (ВВП).

ВВП — основной макроэкономический показатель, применяемый во всем мире для определения темпов развития производства, характеристики структуры народного хозяйства и многих важных макроэкономических пропорций. Он широко используется для международных сопоставлений относительных уровней экономического развития различных стран и регионов мира.

ВВП — обобщающий показатель результатов производства товаров и услуг. Он измеряет в ценах конечного покупателя стоимость конечных товаров и услуг, произведенных на территории данной страны за тот или иной период. В самом общем виде ВВП представляет собой совокупную стоимость всей произведенной в народном хозяйстве данной страны конечной продукции за год[[7]](#footnote-7).

Есть три метода исчисления ВВП: производственный, распределительный, конечного использования.

Производственный метод состоит в исключении из стоимости всех

произведенных товаров и услуг той их части, которая была израсходована в

производстве.

В соответствии с производственным методом исчисления ВВП есть сумма добавленных стоимостей[[8]](#footnote-8) всех производителей товаров и услуг данной страны.

Т.о., продукт, созданный на одном предприятии и потребленный на другом, имеет значение только для оценки работы этих предприятий. При суммировании всей добавленной стоимости продукции по всем отраслям народного хозяйства промежуточный продукт исчезает. Остаются только те блага и услуги, которые предназначены для конечного потребления, т. е. конечный продукт.Добавленная стоимость отдельной фирмы представляет собой стоимостную оценку работы фирмы. Это вклад работников фирмы в общую величину стоимости НП. Чтобы рассчитать суммарный ВВП, нужно сложить все стоимости, добавленные всеми производителями данной страны.

ВВП, рассчитанный по производственному методу, кроме суммы добавленных стоимостей включает в себя и чистые косвенные налоги. В СНС это налоги на производство и импорт. Они представляют собой разницу между суммой всех налогов на производство и импорт, уплаченных предприятиями, и субсидиями, полученными ими от государства.

ВВП должен учитывать всю выпускаемую продукцию, но часть ее не

продается на рынках и поэтому с трудом поддается оценке. Это ремонт

квартиры ее владельцем, домашняя работа по стирке, уборке, приготовлению пищи, все виды самообслуживания. Существует также "теневая экономика": незаконные доходы от выпуска "левых товаров", самогоноварения, продажи наркотиков и т. п. Объем "теневой экономики" достигает значительных размеров ВВП: от 3 до 25 %. Эта часть ВВП подсчитывается приблизительно и образует условно начисленную стоимость.

Нужно также учитывать, что в ВВП входит стоимость товаров, произведенных только за определенный период. Сделки с уже существующими активами, например домами, не включаются в ВВП, т.к. они не являются результатами текущего производства. Вместе с тем если дом построен в этом году, то его стоимость целиком учитывается в ВВП этого года.

ВВП может определяться по методу конечного использования. Как уже отмечалось, ВВП можно рассматривать как сумму конечной продукции. В данном случае ВВП выступает как совокупная стоимость производства конечных товаров и услуг, которую можно определить как сумму покупок этих товаров и услуг или сумму расходов субъектов национальной экономики на конечное потребление.

Валовой национальный продукт (ВНП) определяется как совокупная рыночная стоимость всего объема конечного производства товаров и услуг в экономике за конкретный промежуток времени, как правило, за год. Из определения ВНП следует, что данный показатель измеряет рыночную стоимость производства в денежном выражении. Рассматривая ВНП, необходимо выделять конечные и промежуточные продукты. Под конечными продуктами понимаются товары и услуги, покупаемые для конечного пользования, а не для перепродажи или дальнейшей обработки или переработки, которые относятся к промежуточным продуктам. Подобное разделение обусловлено проблемой двойного счета, который способствует завышению ВНП. Дело в том, что многие продукты проходят через несколько производственных стадий, прежде чем попадают к конечному покупателю.

С целью избежания двойного счета применяют показатель Добавленная стоимость, в качестве которого выступает рыночная Цена объема продукции, произведенной предприятием, за вычетом стоимости сырья, материалов и полуфабрикатов, приобретенных у поставщиков. Подсчитывая и суммируя добавленные стоимости, созданные всеми фирмами в экономике, определяют ВНП, т.е. рыночную стоимость общего выпуска.

Большое значение для определения реального ВНП имеет исключение из него непроизводительных сделок, которые бывают двух основных видов: чисто финансовые сделки и продажа подержанных товаров. Чисто финансовые сделки, в свою очередь, подразделяются на три основных вида: трансфертные выплаты из государственного бюджета, частные трансфертные платежи, а также купля-продажа ценных бумаг. В государственные трансфертные платежи включаются выплаты по социальному страхованию, пособия безработным и пенсии ветеранам, которые государство предоставляет определенным семьям и иждивенцам. Частные трансфертные платежи - ежемесячные субсидии, получаемые студентами университетов из дома или дары от богатых родственников и т.д. Сделки с ценными бумагами, купля-продажа акций и облигаций и т.д.

Подсчет ВНП в общем виде можно сделать следующими способами: по конечному продукту, т.е. подсчетом денежной суммы, расходуемой на приобретение продукции; и по добавленной стоимости, т.е. путем сложения заработной платы, рентных платежей, процента и прибыли, созданной в процессе производства. Эти подходы представляют собой разные взгляды на одну и ту же проблему. В общем виде можно отметить, что суммы, затраченные потребителем на приобретение продукта, получены в виде дохода теми, кто участвовал в его производстве.

Таким образом, ВНП можно определять по производству, или, иначе говоря, по расходам и по поступлениям - по доходам. Вследствие этого ВНП определяется следующим образом: ВНП есть сумма всех расходов на покупку всего объема произведенной в данном году продукции или сумма всех доходов, полученных от производства всего объема продукции данного года.

Чистый национальный продукт, ЧНП, измеряется вычитанием из ВНП амортизационных отчислений. Содержанием этого показателя является объем потребляемого продукта без сокращения материальной базы будущего производства. Амортизационный фонд является своеобразным неприкосновенным запасом в народном хозяйстве, финансовой гарантией продолжения процесса воспроизводства. Кроме амортизационного фонда весь остальной ВНП можно потреблять без риска спада производства. Эта часть совокупного продукта и представляет собой чистый национальный продукт, т.е. доходы собственников факторов производства: капитала, земли, рабочей силы и предпринимательских способностей.

Показатели СНС дают количественную оценку совокупного продукта и совокупного дохода, но они не отражают качество жизни, уровень благосостояния, которые растут медленнее, чем ВВП и НД[[9]](#footnote-9), которые не учитывают негативных последствий научно-технической революции и экономического роста. Для характеристики уровня благосостояния, как правило, используются такие показатели как а) величина ВВП на душу населения (GDP per capita), т.е. ВВП / численность населения страны; или б) величина национального дохода на душу населения (NI per capita ), т.е. НД / численность населения страны. Для обеспечения межстрановых сравнений эти показатели рассчитываются в долларах США.

**3. Общая характеристика экономики Российской Федерации, особенности структуры народного хозяйства и показатели развития.**

К сожалению, новейшая история поставила нас в невыгодные условия "догоняющего развития". В этой ситуации России в первую очередь необходимо преодолеть периферийный характер своей экономики и реализовать все свои конкурентные преимущества. Это наличие богатейших природных ресурсов, огромная территория и особое географическое положение, которое позволяет планировать создание международной транспортной и коммуникационной инфраструктуры. Это и сохраняющийся кадровый и научно-технический потенциал, высокое качество человеческих ресурсов, развитие которых - один из важнейших факторов устойчивого роста экономики постиндустриального типа. Это, наконец, общепризнанные культурные достижения. Но для того, чтобы реализовать эти преимущества, необходимо добиться нового уровня и качества государственно-политического управления.

Почему так тесно связанно развитие России именно с качеством власти?

Первое. Интенсификация экономического развития, переход от добывающей экономики к экономике знаний немыслимы без активного участия государства.

Мы все должны понять, что успех сопутствует только тем странам, которые включены в мировую экономику. Россия с опозданием выходит на свободный мировой рынок и пока не имеет возможности определять правила мировой торговли. Но это не означает, что мы не можем отстаивать свои интересы за рубежом, продвигать собственные стандарты, товары и услуги.

«Сейчас на долю России приходится менее 1,5% мирового рынка высокотехнологичной продукции (для сравнения, на долю США - 33%, ЕС и Японии - по 18-20%). При этом около 80% суммарного объема наукоемкого производства промышленности Российской Федерации сосредоточено в трех отраслях, входящих в оборонно-промышленный комплекс: в авиаракетно-космической отрасли, в военно-ориентированных отраслях и в атомной промышленности, что стало возможным прежде всего за счет увеличения госзаказа. Инновационная деятельность в других отраслях минимальна и продолжает ждать внимания со стороны государства и бизнеса.»[[10]](#footnote-10)

И хотя государство постепенно возвращается в науку и как заказчик, и как посредник, на данный момент оно финансирует и продвигает только наиболее перспективные и конкурентоспособные научные направления: энергетику, ядерные, космические, авиационные, информационные и биотехнологии.

Остальные направления мог бы поддержать отечественный бизнес. Однако он сам испытал шок, столкнувшись с реалиями мировой конкуренции как на внешних рынках, так и внутри страны. Чтобы выжить в современной конкурентной среде и повысить свою эффективность, российскому бизнесу необходим определенный набор гарантий в сфере экономического регулирования. Это равные возможности по защите своих прав, равный доступ к механизмам государственной поддержки, четкие правила игры и разумное бремя обязательств перед государством. Пока наш бизнес продолжает страдать от административных барьеров, обилия нормативов и сложных процедур, навязываемых чиновником. По сути дела, отечественному бизнесу приходится стучаться в закрытую дверь там, где его мировые конкуренты решают свои проблемы с помощью отлаженных государством механизмов и правовых норм. Поэтому так медленно развивается инфраструктура инновационного бизнеса. Например, в финском городе Оулу, где проживает 100 тыс. человек и действует один университет, работает технопарк общей площадью 70 тыс. кв. м. А в Санкт-Петербурге, где население составляет 5 млн. и действуют 53 государственных и 43 негосударственных вуза, работают десятки академических институтов, общая площадь технопарков - всего 15 тыс. кв. м. Очевидно и то, что большинство российских конкурентоспособных технологий не в состоянии выйти на мировой рынок без государственной поддержки. Значит, такая поддержка должна быть оказана. Это обычная практика современных государств. Взять ту же идею технопарков - наши управленческие структуры не слишком озабочены проблемой вынесения этих вопросов на обсуждение, даже в рамках научного сообщества. А общественность, похоже, вообще не располагает сведениями ни о целях, ни о сроках, ни о масштабах финансирования этих проектов. Между тем стратегия государства должна быть принята и понята активной частью общества. Только в этом случае она может быть реализована.

Второе. Именно от качества власти, принимаемых государственных решений зависит, сможем ли мы преодолеть острое социальное неравенство, вопиющую бедность наших сограждан. Низкий уровень жизни миллионов людей объективно становится тормозом на пути к инновационной экономике и препятствием для вхождения России в круг ведущих мировых держав.

Большинство граждан России обеспокоены последствиями реформ 90х годов, которые привели к жесткому расслоению общества. Добавлю, к абсолютно бесперспективному расслоению. Вместе с тем рыночная экономика - это не просто свободные цены, частная собственность и прибыль. Это еще и общество, те самые образованные и социально благополучные люди, составляющие наш социальный капитал, который в условиях глобализации становится основным показателем успешно функционирующей экономики.

Эффективность и качество государственного управления необходимо оценивать по таким критериям, как продолжительность жизни, здоровье, качество питания, медицинского обслуживания, образования, состояние культуры. В этих социальных индикаторах одновременно присутствуют и цели, и средства экономического развития. Именно они свидетельствуют об определенном качестве власти. Не случайно Президентом были инициированы в качестве национальных проектов программы, связанные прежде всего с социальной сферой, с расширением и поддержкой потенциала отечественного здравоохранения и образования. Эти проекты позволят запустить в действие механизмы социальной защиты и в известной мере восполнить несовершенство рынка.

Третье. Несмотря на то, что в стране активно проводилась административная реформа, общественный запрос на более качественную власть, работающую на модернизацию страны, на повышение ее конкурентоспособности, в мире лишь усилился. Люди требуют более активных и последовательных действий по реформированию власти, чем это происходит сейчас. В этом нет ностальгии по сильной руке. Здесь присутствует понимание стратегических целей развития Российского государства и роли государственных институтов в достижении этих целей. По сути дела, речь идет о компетентности и профессионализме нашей власти, о механизмах формирования доверия между властью и обществом, о создании современного государственного менеджмента, который бы отвечал требованиям открытого и справедливого общества.

Для усиления конкурентоспособности нашей страны необходима высокая степень социальной консолидации общества. Именно отсутствие сотрудничества и социальной солидарности привело к тому, что все реформы 90х фактически свелись к уходу государства из экономической и социальной сферы. «Кивая на неэффективность государства, передавая его функции в частный сектор, мы вместо плохих государственных монополий получили еще худшие (но частные), которые вообще перестали считаться с интересами общества.»[[11]](#footnote-11)

Мы все надеемся, что деятельность Общественной палаты будет непосредственно способствовать развитию конструктивного диалога между обществом, бизнесом и властью, а значит, и повышению качества власти, в том числе и с помощью систематического контроля над ней. Даже первые дни функционирования Общественной палаты показали ее возможности в плане ограничения деятельности властных институтов. Имеются в виду споры по поводу федерального закона о некоммерческих организациях, где победителями все-таки стали представители общественности.

Необходимо и дальше двигаться в направлении прозрачности власти и транспарентности ее решений. В первую очередь, это предполагает учет общественного мнения как источника и основания для выработки и принятия политических решений на всех уровнях власти.

Пока даже постановление Правительства РФ №98 от 12 февраля 2003 года[[12]](#footnote-12) о необходимости размещения в Интернете ведомственной информации не выполнялось в полном объеме. В Петербурге недавно суд обязал семь федеральных ведомств, которые уклонялись от исполнения постановления, открыть в Интернете сайты и разместить необходимую информацию о своей деятельности.

Для того чтобы общественное мнение работало как основание для выработки политических решений, необходимо наличие нормальных гражданских механизмов его формирования, ограничивающих возможность манипуляции. Такими механизмами выступают независимые средства массовой информации, политические партии, общественные организации.

Если говорить о политических партиях, то сегодня мы наблюдаем угрожающую тенденцию свертывания политического пространства. Ошибочное отождествление единства общества с политическим единообразием по принципу "одобряем", доминирование силового и охранительного компонента демократии ведет скорее к ослаблению демократических устоев российской государственности.

Президент Владимир Путин четко определил курс на развитие партий как партнеров государства, выражающих интересы и мнения различных слоев общества, а не обслуги стоящих за государством чиновников.

Нельзя забывать, что высокое качество власти во многом обеспечивается демократическими механизмами ее формирования на основе реального конкурентного процесса.

Очередная попытка перевода российской демократии на командно-административный режим управления обречена. Если политическая система будет продолжать развиваться в сторону монополии одной партии, то сформированная на ее основе власть не сможет адекватно реагировать на те проблемы, которые актуальны для подавляющего большинства граждан. Она будет не в состоянии вырабатывать компромиссы.

Региональные и муниципальные выборы этого года показали усиление непубличных механизмов давления на систему партийно-политического представительства. Закрепляется практика прямого губернаторского руководства избирательной кампанией, в регионах фактически ведется торг о допустимых процентах для той или иной партии.

Формирующаяся моноцентричная партийная система, квази-политические организации типа карманных молодежных движений вряд ли будут способствовать развитию гражданского общества и гражданских инициатив. Более того, если одна партия монополизирует три четверти политического пространства, то это повышает вероятность появления радикальной несистемной оппозиции. Нам же нужна система, которая давала бы реальную возможность по истечении одного или двух избирательных циклов легитимно передавать власть от одной политической силы другой. Без путчей, уличных беспорядков и цветных революций.

На наш взгляд, именно борьба, соперничество и сотрудничество различных политических партий, возможность их обращения через СМИ к гражданам способны не только оживить российскую политику, но и дать перспективы развития гражданскому обществу.

Не надо забывать, что центральная власть не обслуживает непосредственно все население страны. Можно обеспечить все федеральные министерства и ведомства "гениями управления", но не прийти к действительно эффективным и комфортным взаимоотношениям населения с государством. Необходимы каждодневные и настойчивые изменения в стиле и методах работы с людьми всех уровней власти и всех ее ветвей. Сегодня востребована власть, удобная и понятная гражданам.

Отрадно, что эпоха, когда интеллигенция занималась критикой прошлого, закончилась. Мы наконец ушли от поисков ответа на риторический вопрос "кто виноват?". Сейчас критический вектор развернулся в сторону настоящего и будущего. И значимость экспертных функций научного сообщества может и должна возрастать. Но только качественная власть в состоянии воспользоваться и оценить общественную экспертизу.

Наш народ имеет большой опыт социальных и политических экспериментов. Нельзя допустить, чтобы Россия превратилась в страну нереализованных проектов и невыученных уроков.

**Заключение.**

Под национальной экономикой принято считать народное хозяйство страны. Национальная экономика- это целостная система, так как в ней в неразрывном комплексе выступают производство, распределение, обмен и потребленние материальных благ, услуг и духовных ценностей.

В данной курсовой работе мы изучили сущность национальной экономики, систему национального счетоводства, понятия и методы расчета основных макроэкономических показателей.

Немаловажной задачей в раскрытии данной темы является изучение национальной экономики России. 2006 год стал одним из самых успешных для России. Но итоги уходящего 2006 года оказались неоднозначными. С одной стороны государству так и не удалось удвоить ВВП, вступить во Всемирную торговую организацию и избавиться от нефтяной зависимости. С другой - в страну пришли рекордные инвестиции, государство рассчиталось по долгам СССР и значительно выросли золотовалютные резервы.

Главной целью всей экономической политики является создание эффективной и конкурентноспособной экономики. Изучению национальной экономики принадлежит центральное место. Так как применение определенных инструментов макроэкономического регулирования позволяет создать благоприятную среду для хозяственной деятельности всех субъектов экономики. Кроме того, перед национальной экономикой ставяится такие глобальные цели как стаильность цен, поддержка внешнеторгового баланса, Высокий уровень занятости.

Результатом функционирования национальной экономики являются все товары и услуги, созданные в данной стране за определенный период времени, т.е. национальный продукт. Показатели объема национального продукта, их динамика, является чутким барометром, отражающим состояние «здоровья» экономики, показывающим результативность действий правительства по повышению ее эффективности.

**Список литературы.**

1. Башкатов Б.И. Национальное счетоводство. М.: Финансы и статистика, 2007г.

2. Ерохина Е.А. Теория экономического развития: системно-синергетический подход, 2006г. Библиотека экономической и деловой литературы [электронный ресурс].

3. Качество власти и стратегия развития России// Журнал «Экономика России: 21 век», № 22, 2007г.

4. Левита Р.Я. История экономических учений.-М,Инфра М,2005г.

5. Лукашин Ю.П. Адаптивные методы краткосрочного прогнозирования,2006г.

6. Национальное счетоводство: учебник(Под ред.Кулагиной Г.Д.-М.: Финансы и статистика,2006г.

7. Особенности национальной экономики// Газета «Лента.ру», 2007г.

8. Рябушкин Б.Т. Национальные счета и экономические балансы.-М.Финансы и статистика,2005г.

9. Сафронова В.П. Показатели системы национальных счетов в отечественной статистике.-М,Финстатинформ,2006г.

10. Система национальных счетов: инструмент макроэкономического анализа. Учебное пособие (Под редакцией Иванова Ю.Н.-М,Финстатинформ,2006г.

11. Система национальных счетов.-ООН,2005г.

12. Справочник. Социально-экономические проблемы России. / Отв. ред. П.С. Филиппов. СПб.: Норма, 2006г.

13. Теория национальной экономики:Учебное пособие.Ч.1.Мн.,2005г.

14. Устойчивое развитие и реформы// Национальня экономическая газета, №13, 2006г.

15. Ходов Л.С. «Административное воздействие и моральное убеждение в госрегулировании рыночной экономики».//Российский экономический журнал №4, 2007г.

1. Экономическая система - исторически возникшая или установленная, действующая в стране совокупность принципов, правил, законодательно закрепленных норм, определяющих форму и содержание основных экономических отношений, возникающих в процессе производства, распределения, обмена и потребления экономического продукта. [↑](#footnote-ref-1)
2. Внешнеторговый баланс страны - включает фактически оплаченные и осуществленные в кредит товарные сделки [↑](#footnote-ref-2)
3. Курс валюты- ве­личина денежной единицы одной страны, выраженной в денежной единице другой страны. [↑](#footnote-ref-3)
4. Секторы — совокупности социально-экономических единиц, объединенных определенными социально-экономически­ми отношениями. [↑](#footnote-ref-4)
5. См. Приложение 1. [↑](#footnote-ref-5)
6. См. Приложение 2. [↑](#footnote-ref-6)
7. См. Приложение 3. [↑](#footnote-ref-7)
8. Добавленная стоимость — это стоимость, созданная в процессе производства, поэтому в нее не включается стоимость потребленного сырья и материалов. Чтобы определить денежную величину добавленной стоимости, из объема продаж фирмы нужно вычесть стоимость материалов и комплектующих, купленных у поставщиков. [↑](#footnote-ref-8)
9. НД- национальный доход, исчисляется как ЧНП за минусом косвенных налогов, выплачиваемых предпринимателями. [↑](#footnote-ref-9)
10. Журнал «Экономика России 21век» №22. [↑](#footnote-ref-10)
11. Сергей Миронов, Председатель Совета Федерации Федерального Собрания РФ. [↑](#footnote-ref-11)
12. "Об обеспечении доступа к информации о деятельности Правительства Российской Федерации и федеральных органов исполнительной власти" - перечислены 53 вида сведений, которые должны быть доступны гражданам [↑](#footnote-ref-12)