Уральский институт экономики, управления и права

Курганский филиал

**Реферат**

По предмету: «Мировая экономика»

На тему: «Основные тенденции развития мирового хозяйства».

Выполнил:

Гр.

Проверил:

Курган

2010г.

**Содержание**

Введение 3

1. Основные тенденции развития мирового хозяйства

на рубеже XX-XXI веков. 5

2. Международная интеграция. 6

3. Глобализация. 10

4. Международное производственное и научно-техническое

сотрудничество. 15

5. Характеристика современного этапа развития мирового хозяйства. 17

6. Современные тенденции развития мирового хозяйства. 18

Заключение 19

Список использованной литературы 20

**Введение.**

Мировое хозяйство сложилось к началу XXI века в результате длительного исторического процесса.

Термин «современная мировая экономика» используется для характеристики нового явления, зародившегося в рамках мирового хозяйства со свойственными ему закономерностями неравномерного развития отдельных групп и регионов, обостряющейся конкурентной борьбы, концентрацией капитала и научно-технического потенциала во всемирных центрах. Это явление формируется под воздействием новых тенденций: мирового процесса социализации, гуманизации общественного производства и использования современной научно-технической революции.

Одной из основных черт развития мирового хозяйства является то, что это самостоятельная единая система с едиными законами и правилами, элементы которой находятся во взаимосвязи и взаимозависимости не только друг с другом, но и с элементами других систем (политической, правовой, биологической, экологической и т. д.). Единство мирового хозяйства предопределено рядом объективных факторов: действием экономических законов, общих для всех стран, независимо от уровня их экономического развития или политического устройства; достижениями научно-технической революции.

Основой мирового хозяйства является международное разделение труда, которое усиливает интернационализацию хозяйственной жизни и интеграционные процессы.

Современная мировая экономика характеризуется необходимостью решения глобальных проблем современности общими усилиями всех стран и, следовательно, нарастающей потребностью глобального регулирования международной жизни.

Наряду с целостностью и единством, присущим всемирному хозяйству, в нем существуют также и внутренние противоречия. В основном, это противоречия между группами стран.

С разрешением противоречий мировое хозяйство принимает черты современной глобальной экономики. Этот процесс находит проявление в обострении конкуренции с одновременным перерастанием ее во всемирное сотрудничество, в образовании огромных корпораций «без границ», достижении качественно нового уровня интернационализации мирового хозяйства, проявляющегося в глобализации рынков, в образовании региональных интеграционных экономических блоков.

Таким образом, длительный процесс функционирования мирового хозяйства дает возможность выделить тенденции и закономерности его развития. Это либерализация внешнеэкономических связей, региональная экономическая интеграция государства, процесс транснационализации капитала и производства, унификации правил хозяйственной жизни и создание системы межгосударственного регулирования мирохозяйственных связей в мировой экономике.

Глобализация является общемировым процессом, однако ее последствия в развитой и развивающейся частях мира имеют свои особенности. Как и всемирный научно-технологический сдвиг, она ведет, в частности, к усилению международной конкуренции.

В развивающихся странах глобализация, с одной стороны приводит к ускорению экономического роста, с другой - оказывает сильное негативное воздействие, т. к. национальное производство оказывается не готовым к большей либерализации внешнеэкономического режима.

Транснациональный капитал ищет наиболее доходные сферы приложения. Конкуренция на рынке капитала подтолкнула развитие финансовых технологий и средств общения между различными биржами мира.

Возросла степень открытости, соответственно взаимозависимости национальных хозяйств. Помимо государств полноправными субъектами экономического взаимодействия стали ТНК. В начале XXI века быстро формируется глобальная хозяйственная система.

Современная мировая экономика, ее особенности и тенденции развития, связаны с переходом к новому, постиндустриальному укладу общественного производства - информационно-научному обществу, стремящемуся соединить достижения современной научно-технической революции со все более социально ориентированным рыночным механизмом. Современная мировая экономика характеризуется необходимостью совместного решения глобальных проблем современности общими усилиями всех стран и нарастающей потребностью глобального регулирования международной жизни.

Становление новых форм мировой экономики сейчас связывают, прежде всего, с появлением глобальных инфраструктур (информационных, образовательных, транспортных и т.п.), в которых перестраиваются отношения между хозяйственными укладами, основанными на старых и новых организациях (преимущественно экономических и технологических). Проблемным аспектом глобализации является то, что в современном мире все больше и глубже становится расхождение между богатыми и бедными странами. Бедные страны не имеют возможности вписаться в глобальное перераспределение, а потому выполняют роль сырьевых придатков, что тоже является своеобразным распределением ниш в мировой экономике. Важным является определение путей, открывающих всем странам возможность пользоваться благами процесса глобализации.

Вызывает большие сомнения, сможет ли глобализация продолжаться и дальше или же нынешний экономический кризис станет её погребальным звоном. На современном этапе истории предпосылок для образования устойчивой мировой экономики ещё не создано и неизвестно, сформируются ли они когда-нибудь вообще. Возможно, когда-нибудь история выведёт человечество на вторую волну глобализации. Однако же может быть так, что кризис окончательнопохоронит глобализацию и она сменится многообразием различных экономических зон и систем.

**1. Основные тенденции развития мирового хозяйства**

**на рубеже XX-XXI веков.**

Следует отметить следующие тенденции и особенности развития мирового хозяйства в конце XX века:

1. Главной тенденцией мировой экономики на рубеже ХХ-XXI веков является постиндустриализация, т.е. переход от индустриального общества к постиндустриальному. Это общество обладает такими чертами, как преобладание услуг в производстве и потреблении, высокий уровень образования, новое отношение к труду, повышенное внимание к окружающей среде, гуманизация (социализация) экономики, информатизация общества, ренессанс малого бизнеса.

2. Постиндустриализация ведет к глубоким изменениям в мировом хозяйстве. Так, изменяется структура производства и потребления мирового ВВП за счет увеличения доли услуг. Упор на использование знаний и трудовых ресурсов, переход на наукоемкие технологии замедляют спрос на природные ресурсы, особенно в развитых странах. Обилие и доступность экономической информации в сочетании с удешевлением средств связи и транспорта стало мощным стимулом для международного движения капитала.

3. В современном мире сохраняется (и будет сохраняться) разрыв в уровнях социально-экономического развития между странами и регионами мира, но состав отстающих и лидирующих по уровню развития стран меняется.

4. Если в предыдущее столетие в мире росла экономическая мощь стран Запада, а затем России и Японии, то в последние десятилетия ХХ в. шел обратный процесс — в мировом ВВП растет доля развивающихся стран и Китая. Внутри группы развитых стран сложилась «триада» из США, ЕС и Японии. Среди развивающихся стран по своей экономической динамике выделяются новые индустриальные страны, в то время как наименее развитые страны все больше отстают. В группе стран с переходной экономикой место главной по экономической мощи державы занял Китай. Экономическим ядром мира может стать Восточная и Юго-Восточная Азия, превращающаяся в центр огромного Азиатско-Тихоокеанского макрорегиона.

5. Усиление участия страны в мировом хозяйстве, называемое интернационализацией ее хозяйственной жизни, измеряется рядом показателей, в первую очередь экспортной квотой, долей иностранных товаров на внутреннем рынке, объемом экспорта товаров и услуг на душу населения, отношением иностранных капиталовложений к ВВП страны, их долей в ее ежегодных инвестициях, долей иностранной рабочей силы в общем числе занятых, долей иностранных патентов и лицензий в общем числе зарегистрированных в стране патентов и лицензий.

6. Рост уровня интернационализации во многом определяется деятельностью ТНК, число и размах хозяйствования которых особенно быстро увеличиваются во второй половине ХХ в. Их деятельность базируется на прямых инвестициях, принимающих форму зарубежных филиалов.

7. Деятельность ТНК все больше превращает мировое хозяйство в единый рынок товаров, услуг, рабочей силы и капитала.

8. Глобализация осуществляется, прежде всего, через регионализацию, когда внешнеэкономические связи страны ориентируются на свои и соседние страны. На базе регионализации идет международная экономическая интеграция, т.е. срастание экономик соседних стран в единый региональный хозяйственный комплекс на основе глубоких и устойчивых экономических связей между их компаниями. Так возникают интеграционные объединения, призванные регулировать интеграционные процессы между странами-участницами.

9. Хотя на протяжении большей части ХХ в. Государственное регулирование экономики усиливалось, в последние десятилетия преобладает тенденция к ее дерегуляции (либерализации). Различают внутри- и внешнеэкономическую либерализацию. Внешнеэкономическая либерализации начала сменять внешнеэкономический протекционизм как главное направление во внешнеэкономической деятельности развитых стран еще в 50-60 гг., а в остальных группах стран — в основном позже. В результате экономика большинства стран мира превращается во все более открытую, характеризующуюся значительно большими темпами роста по сравнению с закрытой.

**2. Международная интеграция.**

К началу XXI в. практически все цивилизованные страны, (к таким принято относить независимые государства, признанные Организацией Объединенных Наций), которых насчитывается около двухсот, стали членами различных международных экономических организаций. Так, членами Международного валютного фонда (МВФ), Всемирного банка (ВБ) являются более 180 стран, более 130 стран входят во Всемирную торговую организацию (ВТО), свыше сотни стран – члены Всемирной организации труда (ВОТ) и т.д.

Кроме названных экономических организаций, представляющих всемирное хозяйство, в современном мире, практически во всех частях земного шара действует множество межгосударственных экономических учреждений, представляющих широкий спектр форм локальной международной экономической интеграции. Среди них: Европейский Союз (ЕС), Карибское сообщество, Центрально-американский общий рынок, Ассоциация государств Юго-восточной Азии (АСЕАН), Организация стран Азиатско-тихоокеанского экономического сотрудничества (АТЭС) и др.

Важно отметить, что международное право не препятствует участию любой страны одновременно в нескольких международных экономических организациях.

Современная мировая экономика характеризуется существенными качественными преобразованиями, благодаря которым мировое хозяйство приобрело новые черты. Заметным становится его участие:

-в целенаправленном регулировании мирового хозяйства;

-в создании всемирной экономической инфраструктуры;

-в регулировании международного обмена товарами и услугами;

-в создании наднациональных международных органов обеспечения государств экономическими ресурсами, в том числе капиталом и информационными технологиями;

-в ускорении процесса создания и расширения экономических, валютных и политических международных союзов;

-в развитии и усилении роли в мировом хозяйстве международных корпораций;

-в массовом переходе экономик стран мира на общемировую систему статистического и бухгалтерского учета.

Организационно-экономической основой всех новых явлений в мировой экономике, решающим фактором современных международных отношений служит постоянно развивающийся и углубляющийся процесс международной интеграции.

Международная экономическая интеграция представляет собой процесс взаимодействия экономик отдельных стран и их внутриэкономических структур, осуществляемый с целью экономической взаимовыгоды. Она происходит в разных формах и на разных уровнях. Становление и развитие международной экономической интеграции начинается с установления торговых отношений между отдельными странами и продолжается на уровне комплексного экономического сотрудничества государств вплоть до полной интернационализации национальных экономик.

Хотя в мировом интеграционном процессе принимают участие практически все государства земного шара, степень участия каждого из них неодинакова. Одни находятся на низших стадиях экономической интеграции, другие, достигнув высших на сегодняшний день пределов международных экономических связей, расширяют межгосударственное сотрудничество до уровней не только экономических, но и военных и политических сфер.

Выделяют четыре вида (этапа) международной экономической интеграции, зону свободной торговли, таможенный союз, единый общий рынок, экономический и валютный союз.

Зона свободной торговли (ЗСТ) – первая интеграционная ступень, предусматривающая договоренность между государствами по поводу свободной от таможенных и количественных ограничений международной торговли товарами и услугами.

Положительными моментами создания ЗТС являются стабилизация и предсказуемость торговой политики государств – участниц такого альянса.

Отрицательные черты подобных соглашений состоят в том, что открытие границ определенного государства для импорта товаров и услуг из других стран может создать определенные трудности для отечественных производителей. Это связано с возможностью усиления конкуренции на внутреннем рынке и, как следствие – опасностью банкротств отечественных производителей из-за их не конкурентоспособности.

Таможенный союз (ТС) возникает на основе соглашений государств-участниц о полном упразднении таможенных пошлин при взаимообмене товарами и услугами. Кроме того, ТС предполагает создание единого для всех стран-участниц внешнего таможенного тарифа. Как правило, единый тариф распространяется не на все виды товаров и услуг, а на часть из них. ТС является более совершенной интеграционной формой международного экономического сотрудничества, чем ЗСТ, поскольку не только ликвидирует таможенные ограничения, но и требует от стран-участниц проведения единой внешнеторговой политики.

Установление единого тарифа на определенные товары или услуги дает эффект потому, что либо позволяет защитить страны Союза от внешней зависимости, либо создает условия для стимулирования производства конкурентоспособной продукции внутри Союза, что благоприятно повлияет на внутри-союзный рынок и тем самым усилит развитие интеграционных процессов внутри ТС.

Единый рынок (ЕР) представляет более совершенную форму экономической интеграции, чем ЗСТ и ТС. Помимо всего, имевшего место на предыдущих уровнях, он предусматривает унификацию технических норм, единых экологических требований, а также единой законодательной базы для внутрисоюзного предпринимательства.

Создание ЕР является длительным, сложным и противоречивым процессом. Особую трудность, как показал опыт создания Европейского общего рынка, представляет здесь проблема квот – т.е. установления долей в производстве, реализации и покупках товаров как внутри, так и за пределами каждой страны-участницы и единого рынка в целом.

Экономический Союз (ЭС) – высшая форма современной межгосударственной интеграции.

Он представляет собой объединение государств на основе создания единого экономического, правового, военного и информационного пространства. ЭС, как правило, является составной частью межгосударственного союза.

В настоящее время в мире существует только один ЭС – Европейский Союз (ЕС). В рамках этого Союза, трансформировавшегося в 1993 г. из Европейского общего рынка, функционируют такие наднациональные органы управления, как Европейский парламент, Совет министров, Еврокомиссия, Суд и Европейский Совет.

ЭС предполагает расширенную межгосударственную интеграцию, как в области производства, так и обращения. При этом естественным является то, что интересы (и не только экономические) стран – участниц Союза и Союза в целом не всегда могут совпадать. Более того, ЭС не только не ликвидирует межгосударственную конкуренцию, но и в ряде случаев может усиливать ее. Поэтому даже в рамках ЭС каждое отдельное государство-участник, поддерживая общесоюзный интерес, приоритетным для себя оставляет свой национальный интерес.

Так, Англия, являясь полноправным членом ЕС, в то же время пока воздерживается от подписания конвенции о свободном перемещении людей в общих границах Союза. Не торопится она и с переходом на единую общесоюзную валюту.

Не исключено, что в ряде случаев страны-участницы того или иного экономического альянса могут в определенной мере, и поступиться собственными национальными интересами.

Объединение отдельных государств в любого рода союзы не ликвидирует существующих между ними различий. В союзы могут входить как относительно богатые, так и бедные страны, экономически развитые и развивающиеся, великие державы и сравнительно малые государства.

Большая дифференциация стран, их неодинаковые возможности и различные интересы приводят к тому, что от реализации международных экономических связей они получают неодинаковый результат. Наибольшую выгоду от международной экономической интеграции получают, как правило, экономически развитые, богатые и политически стабильные государства. Это объясняется тем, что, во-первых, именно развитые страны производят сейчас наиболее прибыльную наукоемкую и трудоемкую продукцию и, во-вторых, экспорт капитала (которым, естественно, обладают богатые страны) является наиболее доходной формой современного бизнеса.

Страны-аутсайдеры различных международных экономических альянсов, вступив в них, также преследуют свой национальный экономический интерес. Не получая сверхвысоких доходов, они приобретают возможности и средства для более ускоренного чем ранее экономического роста, для достижения уровня экономически развитых и богатых стран. Таким путем прошли Япония, Австралия, Южная Корея и сейчас идут Сингапур, Тайвань и Малайзия.

Отстаивая собственные национальные интересы, страны-участницы мирохозяйственных связей усиливают конкурентную борьбу, поднимая ее на более высокий виток. Международная конкуренция сейчас ведется одновременно на двух уровнях: между странами-участницами любого экономического объединения и между отдельными экономическими ассоциациями (союзами) государств. Примерами внутрисоюзной конкуренции могут служить так называемые винные и мясные «войны» между Францией, Испанией, Италией и Германией в рамках ЕС.

Примером международной конкуренции другого уровня является борьба между США и Японией, с одной стороны, и стран ЕС за рынки на территориях России и государств СНГ.

**3. Глобализация.**

На современном этапе международная экономическая интеграция достигла глобальных масштабов. Глобализация экономики представляет собой высшую форму международной экономической интеграции. Она выражается в организации и деятельности межгосударственных и международных экономических объединений, а также в появлении и развитии в современном сообществе международных экономических институтов и транснациональных компаний.

Если ранним ступеням международной экономической интеграции была присуща практически лишь одна форма ее реализации – международная торговля, то этап глобализации наряду с этим предполагает в планетарном масштабе перемещение рабочей силы, капитала, научно-технических знаний и информации.

Таким образом, на стадии глобализации международная экономическая интеграция приобретает не только более значимые количественные характеристики, но и новые более развитые формы.

Глобализация – сложный и поступательно развивающийся процесс, современный этап которого представляет лишь его первоначальную ступень развития. Сегодня в рамках глобализации происходят формирование и организация международных экономических альянсов, и наряду с этим – создание международных (транснациональных) компаний и финансовых центров.

С чем связано ускоренное развитие интеграционных процессов в современном мировом хозяйстве?

Из множества причин и факторов происходящего можно выделить три основных.

- Усилившаяся конкурентная борьба, вызванная существенным ростом масштабов производства, вынуждает бизнес в поисках наилучших условий деятельности «перешагивать» свои национальные границы.

- Сложившиеся во второй половине XX в. благоприятные политические обстоятельства: распад колониальной системы, обусловивший необходимость установления в мире нового экономического порядка, и окончание «холодной» войны – периода противостояния двух социально-экономических систем, позволившее консолидировать мировое сообщество и рассматривать мир как целостную систему.

- Последние достижения научно-технического прогресса, позволившие создать качественно новую, надежную мировую экономическую инфраструктуру, в том числе международную транспортную сеть, адекватные требованиям времени средства связи, и широкую информационную систему. Благодаря этому существенно сократились издержки на перемещение товаров и факторов производства, снизилась степень экономического риска, стала реальной возможность быстро перемещать рабочую силу, технологии и капитал в масштабах всего мира.

Следствием действий всей совокупности указанных факторов в мире объективно создались необходимые условия для более полной реализации преимуществ экономической интеграции, т.е. для перехода ее в более развитую фазу – глобализацию.

Экономическая глобализация, как и интеграция вообще, является эффективной формой организации экономики. На глобальном уровне эффекты от интеграционных процессов могут быть достигнуты от международной специализации и кооперации, международной торговли, рационального потребления рабочей силы и других факторов производства, а также от глобального использования в экономике последних достижений науки и техники.

Современная экономическая наука пока не способна определить полный эффект от реализации интеграционных процессов на глобальном уровне. Это объясняется не сложностью исчисления результатов интеграции, а множественностью последствий этого процесса во времени и в пространстве. Поэтому в исследованиях такого рода принято различать статические и динамические эффекты интеграции.

Помимо получения экономических эффектов международная интеграция на глобальном уровне способствует созданию благоприятной внешнеполитической атмосферы. Как правило, экономический союз служит основой для укрепления взаимопонимания, а также политического и культурного сближения стран. Кроме того, экономическая интеграция содействует развитию взаимопомощи и солидарности, вплоть до военной поддержки стран, связанных экономическими обязательствами.

Наряду с перечисленными выше последствиями международная интеграция на современном глобальном уровне создает множество новых своеобразных форм экономических отношений, в которых переплетаются сотрудничество и конкуренция, а рыночные связи заменяются контрактно-рыночными отношениями.

Понятие **“глобализация”** возникло для описания транснациональной экономической системы, которая за последние десятилетия, сделала прозрачными для финансово-информационных потоков национально-государственные границы и обеспечила преимущество тем, кто первым вступил в техно-информационную революцию.

Ключевые факторы глобализации: информационный, экономический, технологический.

Их можно назвать также информационно-экономическим и информационно-технологическим комплексами факторов глобализации. Еще в 1982 году Дж. Несбит назвал десять новых глобальных тенденций современного мира:

- переход от индустриального общества к информационному;

- от индустриальной техники - к высоким технологиям;

- от национальной экономики - к мировой;

- от краткосрочных задач - к долгосрочным;

- от централизации к децентрализации;

- институциональной помощи - к самопомощи;

- от представительской демократии - к непосредственной;

- от иерархии - к сетям;

- от господства Севера к господству Юга;

- от альтернативного выбора “или/или” - к разнообразию выборов.

Тезисы Несбита стали одним из первых описаний глобализации. С распространением компьютера и Интернета, с введением их в экономику все экономические процессы невероятно ускорились. Мир изменился не только количественно, но и качественно. Резко повысилась информационная открытость мировой экономики, возросли затраты на обеспечение господства в информационной сфере. Тем самым был сделан сильный толчок развитию мирового «рынка знаний», который стал третьим глобальным толчком для науки после промышленной революции и появления массового, фабричного производства.

Помимо всемирных информационных потоков, важнейший признак глобализации - чрезвычайно низкие пошлинные барьеры. Во времена Второй мировой войны они составляли около 60% стоимости, а сегодня - 6-7%. Низкие тарифы и пошлины облегчили перемещение товаров и капиталов по миру. При этом важную роль сыграло и освобождение мировых финансовых потоков. В начале 90-х бизнесмены европейских государств ещё нуждались в разрешении своих правительств на получение большого заказа из-за границы или регистрации крупных сделок в других странах. Сегодня же никто не сомневается в прозрачности национальных рынков для международных производителей.

Экономической чертой глобализации стало доминирование финансового рынка над товарным. В эпоху глобализации деньги стали «рожать» деньги в массовом, урегулированном международным правом порядке.

Но еще большее значение, чем деньги, в эпоху глобализации имеют новейшие технологии. Объединение новых технологий с финансово-информационными потоками информации может обеспечить производство новых товаров и услуг с меньшей, чем когда-нибудь, стоимостью и создать новые уникальные продукты мирового ринка. Уникальность и дешевизна - два важнейших фактора успешного вхождения товара в глобальную экономику.

Первые итоги глобального кризиса 2008 года показали, что российская экономика пока не имеет достаточно ресурсов, чтобы играть на равных в открытом глобальном мире. Сегодня мы уже в глобальном мире, хотя и находимся в нём на незавидном положении ресурсно-сырьевого придатка.

Сегодня в мировой экономике многократно выросла значимость информации, оформленной в социальный контекст, информации персонализированной, решающего фактора развития современного производства и общества. Необходимые для информационного рывка знания растут экспоненциально по сравнению с ростом объема самого производства. Таким образом, знания приобретают статус равный со статусом труда, капитала и природных факторов. Именно после превращения информации и знаний в весомый фактор производства появились реальные возможности преодоления ограниченности природных ресурсов планеты. Начали появляться контуры принципиально новой экономики, которая опирается на широкое использование информации и психических возможностей человека.

«Главный фронт» мировых экономических процессов все больше будет смещаться в сторону производства и распределения нефизических продуктов - информации и знаний. Речь идет про появление и развитие не только новых отраслей, но и принципиально новых производств, основанных на новых закономерностях, порожденных прогрессирующей информатизацией экономики.

На мировом рынке востребованы уже не товары как таковые, но комбинирований пакет товаров, услуг и информации. Именно поэтому эффективность экономики и экономический рост со временем в большей мере будет зависеть не от прогресса материального производства, а от развития личных способностей человека-творца. Глобальный кризис требует формирования новой хозяйственной парадигмы, переосмысления проблемы экономического роста и его факторов, проблем накопления и сбережения, проблемы инвестиций. Лишь определение новых ориентиров экономической политики позволит России занять достойное место в стремительно меняющемся мире.

Вне зависимости от того, кто «выиграет» процессы мировой глобализации (если не рассматривать варианта тотального распада мировой экономической системы); России необходимо занять достойную нишу в мировом разделении труда. Ведь статус сырьевого придатка развитых стран Европы и Азии унизителен для многовековой цивилизации.

Мировой кризис набирает обороты, и сама перспектива дальнейшей глобализации сегодня под большим вопросом.

Современная мировая экономика **до окончания 2008** года все более интенсивно глобализировалась. Это был всеохватывающий процесс, ни одна страна не могла избежать его влияния на те или иные сферы общественной жизни. В основе глобализации лежит развитие мировых рынков товаров, услуг, труда и капитала. Данный процесс обозначен интенсификацией движения капитала, который направляется в наиболее прибыльные отрасли национальных экономик, быстрым развитием финансовых рынков, которые генерируют мощные финансовые потоки, активизацией рынка финансовых инноваций и инновационного процесса в целом.

Процесс глобализации является очень сложным, и его нельзя рассматривать однозначно. Наша экономика постепенно втягивается в него и со временем действие глобализации становится все более заметной. Сильные страны часто хотят диктовать другим странам свой сценарий их развития, который не учитывает национальные интересы, усиливает зависимость слабых национальных экономик от всесильных международных организаций.

Журнал «Foreign Policy» каждый год публикует индекс глобализации стран, который показывает развитие политической, экономической, индивидуальной и технологической глобализации в 62 странах мира, на которые приходится 96% мирового ВВП и 84% населения всего мира. Согласно данным, высочайший рейтинг глобализации имеют Ирландия, Сингапур, Швейцария. Мы в этом рейтинге занимаем, несмотря на все декларации правительства, одно из последних мест. Это объясняется медленными реформами в ключевых секторах экономики, политической нестабильностью и коррупцией в стране.

Подводя итоги, нужно сказать, что, несмотря на кризис и все «отягчающие факторы», государство сегодня уже довольно сильно интегрировалось в международные финансовые рынки и последствия глобализационных процессов становятся все более ощутимыми для отечественной экономической системы. В этих условиях будущему ответственному руководству нужно разработать политику, способную противостоять вызовам глобализации и негативным последствиям данного процесса в кризисной ситуации.

Сущность глобальных преобразований, которые происходят в современном мире – завершение эпохи индустриального производства, индустриальной цивилизации и формирование постиндустриальной Информационной цивилизации с принципиально новой хозяйственной системой. В ней роль главного производственного ресурса будет играть информация, а решающим фактором производства станут знания.

Переход к Информационному обществу характеризируется интенсивным развитием сферы услуг, информационного сектора, экономики знаний. Успехи науки и техники в прошлом столетии, превращение науки в производственную силу дали качественно новую роль знаниям как фактору производства и положили начало научно-техническому типу общества, в котором интеллектуальный потенциал науки превращается в практический инструмент для решения насущных экономических проблем.

Отметим, что с усложнением управленческих заданий в производстве на первый план стала выдвигаться и другая разновидность знаний - управленческая информация. С ростом значения фактора времени в производственных процессах необходимым становится постоянное получение информации о текущем состоянии производства, о перспективных возможностях развития производственного и непроизводственного потребления, рынках сбыта и действиях конкурентов.

**4. Международное производственное**

**и научно-техническое сотрудничество.**

Одним из существенных последствий глобальной интеграции является создание необходимых условий для международного производственного сотрудничества.

Международное производственное сотрудничество – это специфическая форма организации производственной деятельности, предусматривающая участие в ней одновременно нескольких или множества стран, на основе производственной специализации (в том числе предметной, подетальной и технологической) каждой из них при широкой производственной кооперации между этими странами. Такая форма организации производства предполагает выход производственного процесса за рамки одной страны и осуществление его одновременно в международных масштабах.

Примеры подобного сотрудничества стали широко известными в последние годы. Многим из нас приходилось покупать телевизоры, детали которых изготовлены в Японии или Южной Корее, а их сборка осуществлялась на предприятиях Малайзии, Тайваня или Гонконга.

Международное производственное сотрудничество отражает наиболее высокую степень специализации и кооперации. Этой форме организации производства присущи:

-высокая эффективность производства, а, следовательно, и более высокий уровень производительности;

-долгосрочность и стабильность экономических отношений между партнерами;

-тесное международное научно-техническое сотрудничество;

-наличие общих программ, единых целей в осуществлении совместной деятельности.

Среди перечисленных черт международного производственного сотрудничества особое место сейчас занимает международное научно-техническое сотрудничество, поскольку в эпоху развития НТР деятельность в этой области приобретает решающее значение не только для развития производства и экономики, но для общества в целом.

Известно, что современные научно-технические исследования и опытно-, проектно-, конструкторские работы требуют значительных затрат, порой непосильных для отдельной фирмы или даже для отдельной страны. Для достижения своих целей в этом направлении фирмы и целые государства кооперируются, концентрируя собственные усилия и капиталы на международном уровне. Примером тому могут служить космические программы даже высокоразвитых стран (Япония, Канада, ФРГ и др.), которые строятся исключительно на основе кооперации со странами, владеющими космическими носителями (Россия, США).

В условиях, когда одновременно консолидируются средства либо нескольких стран, либо предприятий разных стран, относительные затраты на научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы для каждого входящего в альянс субъекта существенно сокращаются, что приносит экономический эффект.

Наиболее распространенными видами международного научно-технического сотрудничества в рамках глобальной интеграции являются:

создание объединенных научно-исследовательских центров, институтов, лабораторий для разработки новейших направлений в прикладной науке, для создания совершенных моделей и конструкций, для осуществления расчетов технико-экономической эффективности новых научных разработок;

осуществление совместных изысканий, проведение разведки полезных ископаемых и определение возможностей использования в экономике других природных ресурсов, в том числе ресурсов океанов, морей, рек, лесов и воздушного пространства;

открытие наиболее эффективных форм организации производства, маркетинговой деятельности в целях повышения экономической эффективности предприятий, входящих в международный производственный союз;

совместная деятельность по исследованию, передаче и внедрению эффективного зарубежного опыта в области организации труда и производства;

совместная подготовка и использование квалифицированной рабочей силы для более эффективного ее применения в рамках международного производственного сотрудничества, а также для регулирования на международном уровне количества занятых на разных этапах экономического цикла.

Реальным воплощением всех новаций в мировом хозяйстве служат:

примеры углубления внутрисоюзной интеграции в рамках ЕС в формах создания единого, не только экономического, но и миграционного пространства (свобода передвижения в рамках Маастрихтского соглашения 1992 г., введение единой валютной единицы евро и т.д.);

функционирование множества наднациональных организаций, регулирующих международные экономические отношения типа Европейского банка реконструкции и развития, Международного валютного фонда, Всемирного банка, Всемирной торговой организации, Всемирной организации труда и др.

Кроме того, все более значимое место в международных экономических связях начинают занимать международные корпорации и мировые финансовые центры (МФЦ).

Большая роль в формировании современной мировой экономики принадлежит международной инфраструктуре. Особенно велико значение той ее части, которая связана со средствами связи и информацией.

Бесспорным является тот факт, что без надежных, быстрых и устойчивых сетей транснациональных коммуникаций, без глобальной экономической информатики невозможно не только существование, но даже возникновение мирового хозяйства. Трудно представить работу, например, Международного валютного фонда или рядовых международных банков, бирж без современных информационных систем.

Практика показывает, что только там, где средства связи и информатика отвечают мировым стандартам, процесс интегрирования в мировой экономический процесс происходит не только ускоренно, но и эффективно. Ярким примером тому является Москва, которая в рекордно короткие сроки (5-7 лет) смогла стать по оснащению средствами связи и доступу к информационным технологиям в ряд развитых регионов мира, где такие условия были созданы значительно раньше.

5. **Характеристика современного этапа**

**развития мирового хозяйства.**

Последнее двадцатилетие характеризуется динамичными изменениями в международной хозяйственной жизни, позволяющими выделить его как новый этап в развитии мирового хозяйства. На современном этапе можно отметить следующие:

1). Происходит быстрая замена прежних способов массового выпуска продукции новыми технологическими способами производства. Меняется роль и значение традиционных «базовых» отраслей промышленности. Современный тип производства развитых стран сочетает в себе как новые, так и старые черты;

2).Усиливается роль транснациональных корпораций (ТНК), которые являются наиболее активными агентами, двигателями становления «новой мировой экономики», что позволяет говорить о новом этапе глобализации деятельности ТНК. Американские и западноевропейские ТНК все больше переходят к операциям глобального, планетарного характера. В качестве главной своей цели ТНК рассматривают не максимизацию прибыли, а максимизацию рынка, в результате чего формируется глобальная сеть производства и сбыта;

3). Современный этап глобализации деятельности ТНК находится в тесной связи с процессом дальнейшей экономической интеграции, активизировавшимся с начала 90-х гг. Созданы: единый рынок в Западной Европе, Североамериканская зона свободной торговли. Полным ходом идет интеграция стран Тихоокеанского бассейна;

4). Растет взаимодействие между США и Японией (наряду с острой конкуренцией), которое, по мнению западных экономистов, образует «ядро будущей мировой экономики».

5). В настоящее время меняется само содержание понятия «мировая экономика». Она все больше превращается из «межнациональной» в транснациональную. Последняя характеризуется установлением более стабильных и долговременных связей, стиранием границ национальных суверенных государств, большей их прозрачностью; меняется и роль национального государства: оно уже не является доминирующим институтом, осуществляющим эффективную экономическую политику. Сейчас существует четыре института, взаимосвязанных, но не доминирующих друг над другом: национальное государство; региональные и международные институты, которым государство делегирует свои полномочия; автономно существующий рынок денег, кредита, капитала; ТНК;

6). Усиливается взаимодействие двух течений: растущая взаимозависимость транснациональной интеграции и небывалое обострение конкуренции;

7). Происходит относительная дематериализация мирового производства и международного экономического обмена. Это находит проявление в снижении энерго- и материалоемкости в производстве товаров и услуг, в снижении значения таких факторов производства как земля, сырье, труд, в повышении роли финансово-денежных и организационных факторов, научно-технического потенциала;

8). В производстве ВВП растет удельный вес сферы услуг. Мировой обмен услугами в последние два десятилетия увеличивался втрое быстрее обмена товарами;

9). Беспрецедентно возрастает глобальная мобильность высокоэффективных производственных факторов (капитала, промышленного оборудования, менеджмента, технологий) по сравнению с традиционной товарной торговлей.

**6. Современные тенденции развития мирового хозяйства**

Сегодня, после окончания первой фазы глобального финансового кризиса, можно выделить следующие тенденции в развитии мирового рыночного хозяйства. Девять основополагающих трендов развития мировой экономики в кризисное десятилетие:

1. В ближайшее десятилетие продолжится процесс структурной перестройки экономики. Сегодня новые отрасли сменяют старые как никогда быстро. Это приведёт к неравномерному распределению инвестиций и к растущему уровню безработицы.

2. Усилятся процессы концентрации экономической власти, капитала, производства в руках транснациональных корпораций - ТНК. Если ранее наблюдалась концентрация капитала в национальных рамках, то теперь концентрационные процессы выходят за национальные рамки. На сегодняшний день ТНК контролируют более 50 % общего объема мировой торговли и осуществляют сбыт до 90 % основных сырьевых товаров, экспортируемых из развивающихся стран. На сегодняшний день ТНК стали самостоятельными субъектами мирового хозяйства наряду с государствами, трансгосударственными сообществами и международными сетевыми структурами и иерархиями. Их влияние на мировое хозяйство без преувеличения огромно.

3. Снизится доля сельского хозяйства в мировом валовом продукте (МВП). В основном такое снижение происходит за счет развитых стран, в которых достигнута продовольственная самообеспеченность.

4. Несмотря на кризис, доля сферы услуг в МВП будет расти. Высокая доля услуг в ВВП страны является признаком постиндустриального периода.

5. Возникнут новые схемы международного разделения труда в результате глубоких изменений в отраслевой и географической структурах товарооборота развитых стран. На сегодняшний день развитые страны переносят грязные и экологически вредные производства в развивающиеся страны. Для США таким регионом является Тихоокеанский бассейн, для Японии – страны Юго-Восточной Азии.

6. Увеличится разрыв в экономическом и технологическом развитии между развитыми и развивающимися странами.

7. Произойдёт дальнейшее отвлечение большого количества ресурсов на оборонные программы. Несмотря на печальный опыт мировых войн, множество мирных договоров и конвенций, несмотря на то, что Парижский мирный договор 1928 года запретил войну как метод разрешение конфликтов, милитаризация экономики набирает свои обороты. И что самое главное к этому процессу все активнее присоединяются развивающиеся страны. В стабильные времена огромные средства, которые они тратят на вооружение, могли бы быть потрачены на экономическое развитие и сокращение отсталости этих стран, однако в условиях кризиса ситуация меняется – именно милитаризация будет путём к выходу из кризиса для большинства государств.

8. Государства будут вынуждены все больше применять политику финансовых ограничений, ведущую к сокращению государственных расходов на социальные нужды в целях борьбы с инфляцией.

9. Неизбежен переход от глобализации к региональной интеграции. На сегодняшний день почти все страны стремятся к объединению в различные интеграционные группировки. Здесь положительным примером является Европейский союз, в котором интеграционные процессы принесли краткосрочную выгоду всем членам союза. Объединение в региональные интеграционные картели является залогом стабильного экономического развития и многополярности мирового хозяйства. Однако стремительное развитие кризиса может привести к распаду Евросоюза.

**Заключение.**

Основной тренд развития мирового хозяйства – регионализация, новая, крайне болезненная волна технологической модернизации. В перспективе – новый виток научно-технической революции при полной перестройке международных отношений и высокой вероятности глобального военного конфликта.

Список использованной литературы.

1. Поникаров В.А. Мировая экономика: Учебное пособие -- М.: Издательство «Палеотип», 2006. - 216 с.

2. Мировая экономика и международные экономические отношения. Учебник под ред. А.С.Булатова и Н.Н.Ливенцева. М., 2008.

3. Материалы Бизнес-журнала «Век перемен», 2010г.

4. Материалы сайта [www.imemo.ru](http://www.imemo.ru), 2010г.