Федеральное агентство по образованию

ФИЛИАЛ ГОСУДАРСТВЕННОГО ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО

УЧРЕЖДЕНИЯ СРЕДНЕГО ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ

СИБИРСКОГО ГОСУДАРСТВЕННОГО МЕЖРЕГИОНАЛЬНОГО КОЛЛЕДЖА СТРОИТЕЛЬСТВА И ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

В Г. УСТЬ-ИЛИМСКЕ

Курсовая работа по дисциплине

«Экономика отрасли»

**Расчет основных показателей деятельности предприятия**

г. Усть-Илимск 2008

Содержание

Введение

1. Исходные данные к курсовой работе «Расчет основных показателей деятельности предприятия»

2. Исчисление роста производительности труда

3. Расчет показателей использования основных производственных фондов промышленного назначения

4. Расчет показателей использования оборотных средств

5. Исчисление себестоимости производства продукции

6. Расчет прибыли, остающейся в распоряжении предприятия

7. Количественная оценка факторов, влияющих на величину прибыли от реализации продукции

8. Исчисление уровня рентабельности производства и капитала

Заключение

Список использованных источников

Приложения

Введение

Данная курсовая работа выполняется с целью закрепления теоретических знаний и приобретения практических навыков по расчетам основных показателей деятельности предприятия.

Используя исходные данные рассчитаем эффективность использования трудовых ресурсов предприятия, которое характеризует производительность труда и определяется количеством продукции произведенной в единицу рабочего времени, затратами труда на единицу произведенной продукции или выполненной работы.

Основными показателями производительности труда, являются показатели выработки и трудоемкости продукции имеющими между собой обратно пропорциональную зависимость. Выработка-это количество продукции, производимой в единицу времени, приходящийся на одного среднесписочного работника за определенный период.

Трудоемкость продукции представляет собой затраты труда на единицу продукции. Уровень производительности труда на предприятии и его повышение определяются рядом факторов и резервов. Факторы роста производительности труда – это причины обуславливающие изменение её уровня. Под резервами роста производительности труда подразумевается ещё не использованные возможности экономии трудовых ресурсов.

Основные фонды - это совокупность производственных, материально вещественных ценностей. Которые действуют в процессе производства в течение длительного периода времени, сохраняют при этом на протяжении всего периода натурально-вещественную форму и переносит их стоимость на продукцию по частям по мере износа в виде амортизационных отчислений.

Учет и оценка основных фондов осуществляется в натуральной и денежной формах. Натуральная форма учета основных фондов необходима для определения их технического состояния, производственные мощности предприятия, степень использования оборудования.

Денежная оценка основных фондов необходима для определения их общего объема, динамики, структуры, величины стоимости, переносимой на стоимость готовой продукции, а также для расчетов экономической эффективности капитальных вложений.

Использование основных производственных фондов характеризуется обобщающими показателями. Наиболее важным из них является фондоотдача. Фондоотдача показывает, какая общая отдача от использования каждого вложенного рубля в основные производственные фонды и насколько эффективны эти вложения.

Другой показатель фондоемкость. Фондоёмкость определяет необходимую величину основных фондов для производства продукции заданного объема на перспективный период.

Оборотные средства – это совокупность денежных средств авансированных для создания и использования оборотных производственных фондов и для обеспечения непрерывного процесса производства и реализации продукции.

Оборотные средства обеспечивая непрерывность производства, вступают в него в своей натуральной форме и в процессе изготовления продукции целиком потребляясь переносят свою стоимость на создаваемый продукт. После окончания производственного цикла, изготовления продукции и её реализации, стоимость оборотных средств возмещается в составе выручки от реализации продукции. Это создает возможность возобновления процесса производства, которое осуществляется путем непрерывного кругооборота средств предприятия.

Норматив оборотных средств устанавливает минимальную расчетную сумму постоянно необходимую предприятию для работы. Эффективность использования оборотных средств влияет на финансовые результаты деятельности предприятия. При её анализе применяют показатели, характеризующие состояние и эффективность использования этих ресурсов, наличие собственных оборотных средств, соотношение между собственными и заемными ресурсами, платежеспособность предприятия, его ликвидность, оборачиваемость оборотных средств.

Наличие собственных оборотных средств, а также соотношение между собственными и заёмными оборотными средствами характеризуют степень финансовой устойчивости предприятия.

Критерием оценки эффективности управления оборотными средствами служит фактор времени. Чем дольше оборотные средства прибывают в одной и той же форме (денежной или товарной), тем ниже эффективность их использования, и наоборот. Оборачиваемость оборотных средств характеризует интенсивность их использования.

Одним из основных показателей оборачиваемости является продолжительность одного оборота оборотных средств. Чем выше оборачиваемость в днях, тем экономичнее используются финансовые ресурсы.

Оборачиваемость измеряется числом оборотов, совершаемых оборотными средствами за определенный промежуток времени. Если число оборотов, совершаемых оборотными средствами, увеличивается или остается стабильным, то предприятие работает ритмично и рационально использует денежные ресурсы. Ускорение оборачиваемости оборотных средств способствует их абсолютному и относительному высвобождению из оборота.

Под абсолютным высвобождением понимается снижение суммы оборотных средств в текущем году по сравнению с предшествующим годом при увеличении объёма реализации продукции.

Себестоимость продукции – это выраженные в денежной форме текущие затраты предприятия на производство и реализацию продукции. Затраты, образующие себестоимость продукции, группируются в соответствии с их экономическим содержанием по следующим элементам:

-материальные затраты;

-затраты на оплату труда;

-отчисление на социальные нужды;

-амортизация основных фондов;

-прочие затраты.

Одно из главных условий повышения эффективности работы предприятия – снижение себестоимости продукции. К факторам, обеспечивающим снижение себестоимости, относятся: применение новейших технологий, экономия сырья, топлива, повышение производительности труда, улучшение использования основных производственных фондов. Себестоимость продукции может снижаться и за счет сокращения условно-постоянных расходов в результате роста объемов производства и реализации. Во избежание возникновения серьезного перерасхода средств предприятия могут использовать различные нормы и нормативы затрат материальных, трудовых и финансовых ресурсов – отраслевые (стандарты) или самостоятельно разработанные предприятиями. С помощью норм запасов, расходов и др. определяется оптимальный объем оборотных средств.

К увеличению себестоимости приводит удорожание стоимости сырья, топлива, рост процентных ставок за пользование кредитом, повышение тарифов на транспортные услуги. Большую роль играет повышение удельного веса заработной платы в структуре затрат. Одновременно повышаются отчисления на социальное и медицинское страхование, пенсионное обеспечение, в государственный фонд занятости, и на различные компенсационные выплаты.

Для определения цены единицы продукции, соизмерения затрат предприятия с результатами его производственно-хозяйственной деятельности, определения уровня эффективности работы предприятия необходимо калькуляция себестоимости.

Калькулирование – это система расчетов, с помощью которых определяется себестоимость всей товарной продукции и ее частей, себестоимость конкретных видов изделий, сумма затрат отдельных подразделений предприятия на производство и реализацию продукции.

Прибыль – это основной источник финансовых ресурсов предприятия, связанный с получением валового дохода.

Прибыль является конечным финансовым результатом предпринимательской деятельности предприятия и представляет собой разницу между ценой продукции и её себестоимостью.

Прибыль как главный результат предпринимательской деятельности обеспечивает потребности самого предприятия, его работников и государства в целом. Поэтому важно определить состав общей валовой (балансовой) прибыли предприятия и её величину в абсолютном выражении.

Первоначально определяется общая прибыль, которая суммируется от всей деятельности предприятия. Валовая прибыль за вычетом всех налогов за прибыль от различных форм хозяйственной деятельности, называется чистой прибылью, которая остается в распоряжении предприятия, используется им самостоятельно и направляется на дальнейшее развитие предпринимательской деятельности.

Для определения основных направлений поиска резервов увеличения прибыли, влияющие на её получение, классифицируют по различным признакам на внешние и внутренние факторы. В свою очередь внутренние делятся на производственные и непроизводственные. Производственные делятся на экстенсивные и интенсивные.

Основными методами планирования прибыли являются:

-метод прямого счета;

-аналитический метод;

-метод совмещенного расчета.

Рентабельность – это относительный показатель эффективности производства, характеризующий уровень отдачи затрат и степень использования ресурсов. В основе построения коэффициентов рентабельности лежит отношение прибыли (чаще всего в расчет показателей рентабельности включают чистую прибыль) или к затраченным средствам, или к выручке от реализации, или к активам предприятия. Таким образом, коэффициенты рентабельности показывают степень эффективности деятельности предприятия. Экономическая сущность рентабельности может быть раскрыта через характеристику системы показателей. Общий их смысл – определение суммы прибыли с одного рубля вложенного капитала.

И поскольку это относительные показатели – они практически не подвержены влиянию инфляции.

Основные показатели рентабельности:

- рентабельность активов (имущества) показывает, какую прибыль получает предприятие с каждого рубля, вложенного в активы;

- рентабельность текущих активов показывает, сколько прибыли получает предприятие с одного рубля, вложенного в текущие активы;

- рентабельность инвестиций – показатель, отражающий эффективность использования средств, инвестированных в предприятие;

- рентабельность собственного капитала отражает долю прибыли в собственном капитале;

- рентабельность основной деятельности показывает, какова доля прибыли от реализации продукции (работ, затрат) основного вида деятельности в сумме затрат на производство;

- рентабельность производственных фондов показывает, насколько эффективна отдача производственных фондов;

- рентабельность реализованной продукции показывает размер прибыли на рубль реализованной продукции;

- модифицированным показателем рентабельности продукции является рентабельность объема продаж.

Рентабельность – это обобщающий показатель, на который влияют как интенсивные, так и экстенсивные факторы.

1. Исходные данные

Исходные данные по 8 варианту представлены в таблице 1.

Таблица 1

Исходные данные для расчетов

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| № | Обозначения | Единицы измерения | | Данные |
| 1 | Оотч | млн. руб. | | 124000 |
| 2 | Т | % | | 11.3 |
| 3 | отч | чел. | | 732 |
| 4 | ∆Y | % | | +1,1 |
| 5 | Я | дни | план | 280 |
|  | факт | 271 |
| 9 | tсм | час | план | 7.2 |
|  | факт | 6.3 |
| 10 | Фоснотч | млн. руб. | | 36850 |
| 11 | Фоснн | млн. руб. | | 36970 |
| 12 | Фоснкон | млн. руб. | | 605 |
| 13 | Фосннов | млн. руб. | | 3380 |
| 14 | Фоснвыб | млн. руб. | | 1220 |
| 16 | Фоботч | млн. руб. | | 32150 |
| 17 | Фобпл | млн. руб. | | 33700 |
| 18 | Умз | % | | 41.5 |
| 19 | ФОТ | млн. руб. | | 17050 |
| 20 | К | % | | 8.4 |
| 21 | Упз | % | | 11.0 |
| 22 | Дво | млн. руб. | | 1050 |
| 23 | Рво | млн. руб. | | 860 |

2. Исчисление роста производительности труда

В соответствии с исходными данными определяются:

а) объём производимой продукции в соответствующих ценах на планируемый год определяется по формуле (1):

, (1)



где Опл - объём производимой продукции в соответствующих ценах на планируемый год, в млн. руб;

Оотч - объём производимой продукции в соответствующих ценах в отчётном году, млн. руб;

Т - коэффициент роста объёма производства в планируемом году, %

млн.руб.



б) среднесписочная численность работников основного производства в планируемом году определяется по формуле (2):

, (2)



где Yпл – среднесписочная численность рабочих в плановом году, чел;

Yотч – среднесписочная численность работников в отчетном году, чел;

– изменение среднесписочной численности в плановом году по отношению к отчетному, %.



чел



Тогда производительность труда в планируемом году (Впл) определяется по формуле (3):

, (3)



где Впл – производительность труда в планируемом году

Опл - объём производимой продукции в соответствующих ценах на планируемый год, в млн. руб;

Yпл – среднесписочная численность в планируемом году, чел.



Далее определяем изменение объёма за счёт двух факторов:

-изменение производительности труда (∆Ов);

-изменение численности работников. Занятых в основной деятельности, (∆Оч).

Расчет выполняется по формулам (4), (5):

, (4)



, (5)



где - среднегодовая выработка одного работника основной деятельности предприятия соответственно в планируемом и отчетном (предшествующем планируемому) годах, млн. руб.;



- среднесписочная численность работников предприятия соответственно в планируемом и отчетном годах.



Среднегодовая выработка одного работника в отчетном году () рассчитывается по формуле (6):



. (6)



По формулам (4) и (5) рассчитываются изменения объёма производства в абсолютном выражение.

Так как рассчитанные по данным формулам величины имеют положительное значение, то определяются доли изменения объёма производства, обусловленные изменением выработки и численности. Расчёт долей проводим по формулам (7), (8):

(7)



(8)



где - доли изменения объема, обусловленные соответственно изменением выработки и численности, %.



Для обеспечения роста производительности труда в планируемом году необходимо проанализировать показатель среднегодовой выработки одного работника основной деятельности в отчётном году.

Процент роста производительности труда () при этом исчисляется по формуле (9):



. (9)



изменение объема производимой продукции определяется двумя факторами:

-изменение производительности труда

-изменением численности работников, занятых в основной деятельности.

В соответствии с исходными данными производительность труда на планируемый год увеличилась на 17,1 млн. руб. (186,5-169,4). Рост объема производимой продукции к численности отчетного года увеличился бы на 12517 млн. руб.

За счет двух факторов в и у изменение объема продукции в абсолютном выражении составит 12517+1355=138072млн. руб.



При положительных значениях в и у доля изменения объема производства составит



-за счет обусловленного изменения выработки -90,4%, объем производства увеличится



-за счет обусловленной изменением численности 10,6%, объем производства увеличится на 1470 млн. руб.

за счет изменения численности в планируемом году на 8 человек (740-732) увеличение составляет при отчетной выработке 1355 млн. руб. (169,4\*8)

3. Расчёт показателей использования основных Производственных фондов

Для планируемого и отчетного (предшествующего планируемому) годов рассчитываются следующие показатели использования основных производственных фондов.

Фондоотдача () определяется по формуле (10):



(10)



где Опл,Оотч - объем производства в ценах планируемого и отчетного года, млрд. руб.;

- среднегодовая стоимость основных производственных фондов, млн. руб.



Фондоемкость продукции () определяется по формуле (11):



(11)



Фондовооруженность труда () определяется по формуле (12):



(12)



где - среднегодовая численность рабочих на производстве в соответствующем году, чел.



Фп/ф= (13)



Результаты расчетов показателей использования основных производственных фондов сводятся в таблицу 2.

Таблица 2

Показатели использования основных производственных фондов предприятия

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| Показатели  Год |  |  |  | Фп\ф |
| Планируемый | 3,68 | 0,27 | 50,6 | 3,68 |
| Отчетный | 3,36 | 0,3 | 50,3 | 3,37 |
| Процент изменения | +9,5 | -10 | +0,6 | +9,2 |

Проанализировав показатели использования ОПФ можно сделать вывод, что в отчетном году фондоотдача составляла 3,36 рубля на рубль ОПФ, на планируемый год фондоотдача увеличивается на 0,32 руб. или 9,5% (3,86-3,6-36), что дает увеличение выпуска продукции 37445\*0,32=11982 млн. руб.

Фондоемкость – величина обратная фондоотдаче. В отчетном году составила 30 коп., в планируемом году снизится на 3 копейки или 10%.

Фондовооруженность труда в отчетном году составила 50,3 млн. руб., в плановом 50,6 млн. руб.

Фондоотдача производственных фондов равна фондоотдаче основных фондов так как по условиям задачи мы стимулируем показатели производственных фондов, производственных рабочих, производительность труда в основном производстве.

Далее определяется величина возможного увеличения (уменьшения) объема произведенной продукции предприятием за счет следующих факторов:

-изменения уровня фондоотдачи

-изменения стоимости используемых при производстве продукции основных производственных фондов.

4. Расчёт показателей использования оборотных средств

Для планируемого и отчетного годов рассчитываются следующие показатели использования оборотных средств.

Продолжительность оборота средств () определяется по формуле (14):



, (14)



где - средний размер оборотных средств, млн. руб.;



- период, за который определяется оборачиваемость оборотных средств, 360 дней.



дня



дней



Коэффициент загрузки средств в обороте (фондоемкость продукции) () определяется по формуле (15):



(15)



Коэффициент оборачиваемости средств () определяется по формуле (16):



(16)



Рост () свидетельствует о более эффективном использовании оборотных средств. Результаты расчетов сводятся в таблицу 3.



Таблица 3

Показатели использования оборотных средств

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| Показатели  Год |  |  |  |
| Планируемый | 88 | 0,24 | 4,1 |
| Отчетный | 93 | 0,26 | 3,9 |
| Процент изменения | 94,6 | 92,3 | 105,1 |

Из таблицы 3 видно, что оборачиваемость оборотных средств в планируемом году снижается на 5 дней (93-88), а уменьшение длительности одного оборота свидетельствует об улучшении использования оборотных средств планируемом году.

Однодневный расход в отчетном году 32150/360=89,3 млн. руб., то при ускорении оборачиваемости на 5 дней даст высвобождение оборотных средств на 445,5 млн. руб. (89,3\*5)

Коэффициент загрузки оборотных средств (Кз) показывает как используются оборотные средства в процессе производства. Из таблицы видно, что оборотные средства в планируемом году (Кз) снижен на 0,02.

Коэффициент оборачиваемости (Коб) в планируемом году выше на 0,2, значит, оборотные средства в плановом году будут использоваться лучше.

Далее количественно оцениваются факторы, влияющие на изменение потребности в средствах в планируемом году.

Расчет выполняется по формулам (17), (18), (19):

, (17)



где - общее изменение размера оборотных средств, млн. руб.;



- средний размер оборотных средств за сравниваемые периоды (в данном случае - отчетный и планируемый годы), млн. руб.



Т.к. ∆Фоб общее изменение оборотных средств идёт со знаком (-), значит означает дополнительное вовлечение средств в оборот.

Здесь и далее в расчетах учитываются знаки:

“+” (уменьшение) означает высвобождение средств из оборота (экономию);

“-” (увеличение) означает дополнительное вовлечение средств в оборот.

, (18)



где - изменение размера средств, обусловленное изменением скорости их оборота, млн. руб./час;



- продолжительность оборота средств за сравниваемые периоды (отчетный и планируемый годы), час.



Из данного результата имеющего положительный результат следует, что уменьшение длительности оборота ведёт к высвобождению средств, т. е. к экономии.

Необходимо помнить, что ускорение оборачиваемости (уменьшение t) ведет к высвобождению средств из оборота, а замедление их оборачиваемости (увеличение t) связано с дополнительным вовлечением средств в хозяйственный оборот.

, (19)



где - изменение размера оборотных средств, обусловленное изменением объема произведенной продукции.



Продолжительность оборота средств за сравниваемые периоды отчётного и планируемого периода изменилось в сторону уменьшения в планируемый год, что ведёт к высвобождению средств из оборота, а отрицательный знак изменения размера оборотных средств, обусловленное изменением объёма произведённой продукции, показывает на дополнительное вовлечение средств, вызванное увеличением объема производства.

5. Исчисление себестоимости производства продукции

Затраты, образующие себестоимость производства продукции, группируются по следующим элементам:

- материальные затраты (МЗ);

- затраты на оплату труда (ЗОТ);

- отчисления на социальные нужды (ОСН);

- амортизация основных фондов (АОФ);

- прочие затраты (ПЗ).

Расчёт себестоимости производства продукции в планируемом году производится в следующей последовательности.

1. Определяются материальные затраты по формуле (20):

(20)



где МЗ – материальные затраты;

Опл – объём производства в планируемом году;

Умз – удельный вес (доля) материальных затрат в объёме производства в году, предшествующем планируемому (отчётном).

Определяется по формуле среднемесячная зарплата одного работника в отчетном году () путем деления суммы выплат всем () работникам в отчетном году на численность работников в этом году () и число месяцев в году (12):



, (21)



млн.руб./чел



Определяется по формуле среднемесячная зарплата одного работника в планируемом году ():



, (22)



где - коэффициент изменения среднемесячной зарплаты одного работника в планируемом году.



Определяются затраты на оплату труда в планируемом году () по формуле (23):



, (23)



млн.руб.



Определяются отчисления на социальные нужды по формуле (24):

, (24)



где - единый социальный налог (26%), который распределяется по следующим фондам:



Пенсионный фонд Российской Федерации – 20%;

Фонд социального страхования Российской Федерации – 3,2%;

Фонд обязательного медицинского страхования работников – 2,8%.

Определяются прочие затраты путем умножения объема производства в планируемом году на удельный вес (долю) прочих затрат в объеме производства отчетного года.

Затраты на производство по элементу “Амортизация основных фондов” определяются исходя из среднегодовой стоимости основных фондов в планируемом году, на которые начисляется амортизация, и средней нормы амортизационных отчислений. Последняя рассчитывается исходя из плановой структуры основных фондов и утвержденных норм амортизации по отдельным группам основных фондов (в курсовой работе принимается условно равной 12,5 %). Расчет суммы амортизационных отчислений на реновацию в планируемом году выполняется по форме, приведенной в таблице 4.

Таблица 4

Расчет суммы амортизационных отчислений на реновацию

|  |  |
| --- | --- |
| Наименование показателей | Сумма, млн.руб. |
| 1. Стоимость основных производственных фондов на начало планируемого года | 36970 |
| - из них в консервации | 605 |
| 2. Планируемое выбытие основных производственных фондов | 1220 |
| 3. Поступление основных производственных фондов в течение планируемого года | 3380 |
| 4. Стоимость основных производственных фондов на конец планируемого года | 38525 |
| 5. Среднегодовая стоимость основных производственных фондов в планируемом году | 37445 |
| 6. Средняя норма амортизационных отчислений по предприятию | 12,5 % |
| 7. Амортизационные отчисления на реновацию основных фондов в планируемом году | 4681 |

Далее определяется себестоимость в отчётном году, в следующей последовательности.

1. Определяются по формуле:материальные затраты путём умножения объёма производства в отчётном году, на долю материальных затрат в объёме отчётного года.

2. Затраты на оплату труда принимаем равными сумме выплат по фонду оплаты труда, произведённым всем работникам в отчётном году (ФОТот), и определяем по формуле

Определяются отчисления на социальные нужды по формуле (25):

, (25)



Определяются затраты () по элементу «Амортизация основных фондов» по формуле (26):



, (26)



где - средняя норма амортизационных отчислений по предприятию, для отчетного года принимается равной 12,5 %.



Результаты расчетов сводятся в таблицу 5.

Таблица 5

Себестоимость произведенной продукции

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Показатели | Отчетный год | | Планируемый год | | Изменение структуры затрат |
|  | млн. руб. | % к итогу | млн. руб. | % к итогу |
| Себестоимость, всего | 92197 | 100 | 101977 | 100 | 9800 |
| в том числе: | 51460 | 55,8 | 57275 | 56,2 | 0,4 |
| - материальные затраты |  |  |  |  |  |
| - затраты на оплату труда | 17850 | 19,4 | 19714 | 19,3 | 0,1 |
| - отчисления на социальные нужды | 4641 | 5,0 | 5126 | 5,0 | 0,0 |
| - амортизация основных фондов | 4606 | 5,0 | 4681 | 4,6 | 0,4 |
| - прочие затраты | +13640 | +14,8 | +15181 | +14,9 | +0,1 |

Исчисление себестоимости производства продукции отражает все стороны хозяйственной деятельности и аккумулирует результаты использования всех производственных ресурсов. От его уровня зависят финансовые результаты деятельности предприятия, темпы расширения воспроизводства, финансовое состояние.

Из таблицы видно, что данное предприятие материалоёмкое. Материальные затраты составляют 55,8% к себестоимости.

В планируемом году увеличение себестоимости в абсолютной сумме 9780 млн. руб. произошло за счет увеличения выпуска объема производимой продукции. Структура затрат себестоимости продукции к отчету существенно не изменилась. Увеличение материальных затрат в структуре на 0,4% произошли за счет увеличения цен на материалы.

По статье «Амортизация основных фондов» снижение на 0,4% произошли за счет уменьшения фондоотдачи в планируемом году на 32 копейки основных производственных фондов, что дает увеличение выпуска продукции на 11982 млн. руб.

6. Расчёт прибыли, остающейся в распоряжении предприятия

Для определения прибыли, остающейся в распоряжении предприятия (), необходимо рассчитать облагаемую налогом прибыль, которая определяется исходя из валовой прибыли ().



Валовая прибыль () рассчитывается по формуле (27):



, (27)



где - прибыль от реализации продукции (работ, услуг), основных фондов,



- доходы от внереализационных операций, млн. руб.;



- расходы по внереализационным операциям, млн. руб.



При этом прибыль от реализации продукции определяются по формуле (28):

, (28)



где - выручка от реализации продукции без налога на добавленную стоимость и акцизов, принимается равной объему произведенной продукции, млн.руб.;



- затраты на производство и реализацию, включаемые в себестоимость продукции, млн. руб.



Расчет плановой величины валовой прибыли предприятия выполняется по форме, приведенной в приложении 1.

Далее определяется налогооблагаемая прибыль () по формуле (29):



, (29)



где - доходы (расходы) по видам деятельности, освобожденные от налогообложения или облагаемые в особом порядке, млн. руб.;



К доходам, освобожденным от налогообложения относятся:

сумма прибыли, не подлежащая налогообложению в соответствии с действующими налоговыми льготами;

рентные платежи (например, налог на имущество предприятия);

доходы, полученные по ценным бумагам, принадлежащим предприятию;

доходы от долевого участия в других предприятиях, созданных на территории Российской Федерации;

другие доходы от операций, не связанных непосредственно с производством продукции и ее реализацией, и облагаемые в особом порядке.



Тогда прибыль, остающаяся в распоряжении предприятия(), определится по формуле (30):



, (30)



где - ставка налога на прибыль, равная 24%.



Расчет плановой величины прибыли, остающейся в распоряжении предприятия, выполняется по форме, приведенной в приложении 2.

В отчетном году предприятие получило прибыль от реализации в сумме 31803 млн. руб.

Валовая прибыль составила 31933 млн. руб.

В отчетном году доходов, освобожденных от налогообложения не было, поэтому налогооблагаемая прибыль составила 31933 млн. руб.

Налог на прибыль составил 31933\*24%=7678 млн. руб.

Прибыль остающаяся в распоряжении предприятия равна 31933-7678=24315 млн. рублей.

7. Количественная оценка факторов, влияющих на величину прибыли от реализации продукции

Основными факторами, влияющими на размер прибыли от реализации продукции, являются:

объем выручки от реализации продукции;

уровень себестоимости продукции.

Прибыль может возрасти (уменьшиться) в результате увеличения (уменьшения) объема производства продукции.

Прирост прибыли за счет увеличения объема производства () можно рассчитать по формуле (31):



, (31)



где - удельный вес (доля) прибыли от реализации продукции в величине выручки от реализации продукции в отчетном году, %.



Знак “-”, полученный при определении , означает снижение прибыли в результате уменьшения объема производства продукции.



Среди всего многообразия причин, влияющих на прирост прибыли, ведущая роль принадлежит снижению себестоимости продукции. Прирост прибыли в результате снижения себестоимости продукции может быть определен по формуле (32):



, (32)



где - себестоимость продукции соответственно в отчетном и планируемом годах, млн. руб.



Для определения величины используются данные, приведенные в таблице 5.



Знак “-”, полученный при определении , означает снижение прибыли в результате роста себестоимости продукции.



Общий прирост прибыли от реализации продукции рассчитывают как сумму прироста прибыли по каждому фактору по формуле (33):



, (33)



млн.руб.



Расчет общей величины изменения прибыли выполняется по форме, приведенной в приложении 3.

Из расчетов факторов влияющих на размер прибыли от реализации продукции, делаем вывод, что за счет увеличения объема выручки от реализации прирост прибыли составил 3587 млн. руб.

За счет снижения уровня себестоимость продукции увеличение составило 645 млн. руб.

Итого прибыли за счет и с к отчетному году выражен на 4232 млн. руб.



8. Исчисление уровня рентабельности производства и капитала

Рентабельность - показатель эффективности производства, отражающий конечные результаты хозяйственной деятельности предприятия.

Для отчетного и планируемого годов рассчитываются следующие показатели рентабельности.

Рентабельность продукции по отношению к объему производства () определяется по формуле (34):



, (34)



Рентабельность продукции по отношению к себестоимости продукции () определяется по формуле (35):



, (35)



Рентабельность фондов (капитала) () определяется по формуле (36):



, (36)



где - среднегодовая стоимость соответственно ОПФ и оборотных средств предприятия, млн. руб.



%



Для расчета величин () используются данные, приведенные в приложении 3.



Расчет уровня рентабельности производства и капитала выполняется по форме, приведенной в приложении 4. Полученные результаты сводятся в таблицу 6.

Таблица 6

Данные для анализа рентабельности капитала

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| Показатели | Обозначения | Отчетный год | Планируемый год | Изменение |
| Прибыль от реализации продукции, млн. руб. |  | 31803 | 36035 | 4232 |
| Выручка от реализации продукции, млн. руб. |  | 124000 | 138012 | 14012 |
| Прибыль в % к выручке, % |  | 25,6 | 26,1 | 0,5 |
| Уровень рентабельности капитала,% |  | 46,1 | 50,6 | 4,5 |
| Фондоотдача основных фондов |  | 3,36 | 3,68 | 0,32 |
| Коэффициент оборачиваемости оборотных средств |  | +3,9 | +4,1 | +0,2 |

Рентабельность – показатель эффективности производства, отражающий конечные результаты хозяйственной деятельности предприятия.

Рентабельность продукции к объему производства в отчетном году составила 25,6%, в планируемом 26,1%.

Рентабельность продукции по отношению к стоимости в отчетном и плановом годах соответственно равна 34,5% и 35,3%.

Рентабельность капитала – отношение прибыли к ОПФ и оборотным средствам отчетного года 46,1% планируемый год 50,6%.

Заключение

Проанализировав данное предприятие мы видим, что за счет увеличения объема производимой продукции в данном предприятии возникает ряд вопросов, по которым нужно сделать расчеты и соответствующие выводы.

Увеличение производимой продукции на 14012 млн. руб. привело к тому, что нужно увеличить и численность рабочих занятых в основном производстве на 8 человек. Среднегодовая выработка одного работника в планируемом году составит 182,679 млн. руб. на человека по сравнению с отчетным годом, в котором выработка была равна 166,894 млн. руб. на человека.

Доля изменения составит 89.7%, что означает на 11,3% больше чем в отчетном году, а процент роста производительности труда в планируемом году будет равен 109%.

Также в работе по прогнозированию рассчитывали показатели по фондам:

1.фондоотдача, которая увеличилась на 9,5%, что дает увеличение выпуска готовой продукции;2.фондоотдача от производительности труда увеличилась на 9,2%;3.фондоемкость - величина обратная фондоотдаче. В отчетном году составили 30 коп., в планируемом году снизится на 3 коп., или 10%.4.фондовооруженность труда в отчетном году составила 50,3 млн. руб. в плановом 50,6 млн. руб. Оборачиваемость средств в планируемом году снижена на 5 дней, свидетельствует улучшению использования и высвобождению оборотных средств на 0,445 млн. руб.

Результатом экономической деятельности предприятия является прибыль предприятия и рентабельность. Прибыль в отчетном году составила 31803 миллиона рублей, доля в объеме реализованной продукции составляет 25,6%.

За отчетный год начислен налог на прибыль в сумме 7678 млн. рублей. Прибыль оставшаяся в распоряжении предприятия составила 24315 млн. руб.

Рентабельность по отношению к себестоимости 34,5%. Рентабельность капитала 46,1%.

Данные расчетов показателей деятельности предприятия отчетного года использованы для прогнозирования на следующий год.

Для установления путей повышения результативности работы предприятия, надо ускорять оборачиваемость оборотных средств, которое измеряется коэффициентом оборачиваемости и длительностью одного оборота в днях, достигается различными мероприятиями на стадиях создания производственных запасов, незавершенного производства и на стадии обращения, внедрять новые технологии и новое оборудование, прогрессивность технологических процессов.

В условиях рынка большое значение имеют показатели качества продукции, так как качество продукции, сильно влияет как на повышение конкурентоспособности товаров, так и на повышении продажной цены. Конкурентоспособность увеличивает объем продаж, а следовательно, и рост прибыли.

Список используемых источников

1. Экономика предприятия. Под ред. проф. О.И. Волкова. – М.: ИНФРА – М, 2004. – 416 с.
2. Грузинов В.П., Грибов В.Д. Экономика предприятия. – М.: Финансы и статистика, 2002. – 208 с.
3. Глухов В.В., Бахрамов Ю.М. Финансовый менеджмент: Учебное пособие.- Санкт-Петербург, 2000. - 430 с.
4. Экономика предприятия. /Под ред. Ф.К.Беа, Э Дихтла, М.Швайтцера. Перевод с нем. Университетский учебник. М.: ИНФРА – М, 1999. – 928 с.
5. Хрипач В.Я. Экономика предприятия. – Минск: Финансы, учет, аудит, 2001. – 440 с.
6. Горфинкель В.Я., Купряков Е.М. Экономика предприятия. – М.: ЮНИТИ, 2003. – 360 с.
7. Сергеев И.В. Экономика предприятия. Учебное пособие. – М.: Финансы и статистика, 2004. – 304 с.

Приложение

Расчет плановой величины валовой прибыли

|  |  |
| --- | --- |
| Показатели | Всего по плану на год,  млн. руб. |
| 1. Объем производства продукции | 138012 |
| 2. Себестоимость производства продукции, в планируемом году, всего | 101972 |
| 3. Материальные затраты | 57275 |
| 4. Затраты на оплату труда | 19714 |
| 5. Отчисления на социальные нужды | 5126 |
| 6. Амортизация основных фондов | 4681 |
| 7. Прочие затраты | 15181 |
| 8. Прибыль от реализации продукции | 36035 |
| 9. Доходы от внереализационных операций | - |
| 10. Расходы по внереализационным операциям | - |
| 11. Валовая прибыль | 36035 |

Расчет плановой величины прибыли, остающейся в распоряжении предприятия

|  |  |
| --- | --- |
| Показатели | Всего по плану на год, млн. руб. |
| 1. Валовая прибыль, всего | 36595 |
| В том числе:  1.1.Прибыль, не подлежащая налогообложению в соответствии с действующими налоговыми льготами, условно принимается равной 8,5% от валовой прибыли | 3110 |
| 1.2. Доходы, полученные по ценным бумагам, принадлежащим предприятию, условно принимаются равными 7% от валовой прибыли | 2561 |
| 1.3. Доходы от долевого участия в других предприятиях, созданных на территории Российской Федерации, условно принимаются равными 11% от валовой прибыли | 4025 |
| 2. Налогооблагаемая прибыль | 26899 |
| 3. Ставка налога на прибыль, % | 24 |
| 4. Налог на прибыль | 6455 |
| 5. Прибыль, остающаяся в распоряжении предприятия | 30140 |

Количественная оценка прироста факторов, влияющих на величину прибыли

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| Показатели | Обозначение | Отчетный год | Плановый год |
| 1. Объем произведенной продукции, млрд.руб. |  | 124000 | 138012 |
| 2. Себестоимость продукции, млн. руб. |  | 92197 | 101977 |
| 3. Прибыль от реализации продукции, млн. руб. |  | 31803 | 36035 |
| 4. Удельный вес (доля) прибыли от реализации продукции в выручке от реализации продукции, % |  | 25,6 | 36,1 |
| 5. Прирост (уменьшение) прибыли, всего, млн. руб. |  | 4256 | 4232 |
| в т.ч. за счет:  - увеличения (уменьшения) объема производства, млн. руб. |  | 3615 | 3587 |
| - снижения (увеличения) себестоимости продукции, млн. руб. |  | 638,2 | 645 |

Расчет уровня рентабельности производства

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| Показатели | Обозначения | Отчетный  год | Планируемый год |
| 1. Рентабельность продукции по отношению к объему производства, % |  | 25,6 | 26,1 |
| 2. Рентабельность продукции по отношению к себестоимости продукции, % |  | 34,5 | 35,3 |
| 3. Среднегодовая стоимость основных производственных фондов (основного капитала), млн. руб. |  | 36850 | 37445 |
| 4. Средний размер оборотных средств, млн. руб. |  | 32150 | 33700 |
| 5. Общая сумма капитала, млн. руб. |  | 69000 | 71145 |
| 6. Рентабельность фондов (капитала), % |  | 46,1 | 50,6 |