Задача 1

Расчет основных показателей производственной программы

Цель решения задачи: изучение сущности и порядка определения важнейших показателей производственной программы предприятия. На основании исходных данных, приведенных в таблице 1.1, требуется определить объем валовой, товарной и реализованной продукции.

# Таблица 1.1 - Исходные данные для решения задачи №1

|  |  |
| --- | --- |
| Показатели | Значение показателей |
| 1 |
| 1. Объем готовой продукции, тыс. изделий | 65,5 |
| 2. Цена реализации продукции, руб./изд. | 320 |
| 3. Стоимость выполненных на сторону работ, тыс. руб. | 1840 |
| 4. Стоимость услуг производственного характера, оказанных на сторону, тыс. руб. | 470 |
| 5. Стоимость полуфабрикатов для реализации на сторону, тыс. руб. | 50 |
| 6. Стоимость незавершенного производства, тыс. руб.:   1. на начало периода 2. на конец периода | 50  150 |
| 7. Остатки готовой продукции на складах, тыс. изделий:   1. на начало периода 2. на конец периода | 1,4  0,8 |

Порядок расчетов:

1. Определение объема товарной продукции (ТП), тыс. руб.:



где Р – стоимость выполненных на сторону работ, тыс. руб.;

У – стоимость услуг производственного характера, оказанных сторонним организациям, тыс. руб.;

ПФ – стоимость полуфабрикатов собственного изготовления для реализации на сторону, тыс. руб.;

ГП – стоимость готовой продукции, предназначенной для реализации на сторону, тыс. руб.;

тыс.руб.



где ОП – объем производства продукции в натуральном выражении, тыс. изделий;

Ц – цена реализации единицы продукции, руб;

тыс.руб.



1. Определение объема валовой продукции (ВП), тыс. руб.:



где ∆НП – изменение остатков незавершенного производства за анализируемый период, тыс. руб.;



где НПН.П, НПК.П – стоимость незавершенного производства соответственно на начало и конец анализируемого периода, тыс. руб.

тыс.руб.,



тыс.руб.



1. Определение объема реализованной продукции (РП), тыс. руб.:



где ∆ГП – изменение остатков нереализованной готовой продукции за анализируемый период, тыс. руб.



где ГПН.П, ГПК.П – стоимость остатков готовой продукции на складах предприятия соответственно на начало и конец отчетного периода, тыс. руб.;

ОН.П, ОК.П – то же, в натуральном выражении, тыс. изделий.

тыс.руб.,



тыс.руб.



Вывод: определены объемы валовой, товарной и реализованной продукции. Они равны соответственно 23420 тыс.руб., 23320 тыс.руб., 23512 тыс.руб., что свидетельствует о хорошем финансовом состоянии предприятия и гарантирует дальнейший рост и развитие при подобной финансовой политике.

Задача 2

Определение показателей эффективности использования основных фондов

Цель решения задачи: изучение порядка расчета основных показателей, характеризующих состояние, движение и эффективность использования основных производственных фондов предприятия.

Исходные данные приведены в таблице 2.1.

# Таблица 2.1 - Исходные данные для решения задачи №2

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| Показатели | Значения показателей | Изменение стоимости ОФ, тыс. руб. | | Годовая норма амортизации, % |
| 1 | ввод в эксплуатацию | выбытие |
| 1. Стоимость ОФ на 01.01,тыс. руб., | 1670 | 565 | 185 | \* |
| в том числе:  а) здания | 500 | с 01.04  200 | с 01.11  80 | 5,4 |
| б) сооружения | 150 | с 01.03  90 | с 01.09  20 | 7,2 |
| в) передаточные устройства | 80 | с 01.07  30 | с 01.06  15 | 5,8 |
| г) машины и оборудование | 840 | с 01.05  125 | с 01.04  50 | 13,0 |
| д) транспортные средства | 100 | с 01.11  120 | с 01.02  20 | 14,0 |
| 2. Стоимость товарной продукции, тыс.руб. | 7300 | \* | \* | \* |
| 3. Среднесписочная числен. раб., чел. | 405 | \* | \* | \* |

Порядок расчетов

1. Определение среднегодовой стоимости основных производственных фондов, тыс. руб.

1.1 По основным видам



где ФСР.ГОДi – среднегодовая стоимость основных фондов i-го вида, тыс. руб.;

# ФН.Гi – стоимость i-го вида основных фондов на начало отчетного года, тыс. руб.;

ФВВi, ФВЫБi - стоимость i-го вида соответственно вновь введенных и выбывших за отчетный период основных фондов, тыс. руб.

# t1 – число месяцев эксплуатации вновь введенных основных фондов;

t2 – число месяцев, остающихся со времени выбытия основных фондов до конца года;

тыс.руб.,



тыс.руб.,



тыс.руб.,



тыс.руб.,



тыс.руб.



1.2 В целом по предприятию (ФСР.ГОД), тыс. руб.



тыс.руб.



2. Определение общей стоимости основных производственных фондов на конец отчетного года (ФК.Г), тыс. руб.



где ФН.Г – стоимость основных производственных фондов предприятия на начало отчетного года, тыс. руб.;

ФВВ,ФВЫБ – стоимость соответственно всех введенных и выбывших за отчетный период основных фондов, тыс. руб.

тыс.руб.



3. Определение годовой суммы амортизационных отчислений

3.1 По основным видам



где Аi – годовая сумма амортизационных отчислений по i-му виду основных фондов, тыс. руб;

НАi – годовая норма амортизации по i-му виду основных фондов, %.

тыс.руб.,



тыс.руб.,



тыс.руб.,



тыс.руб.,



тыс.руб.



3.2 В целом по предприятию (АГОД), тыс. руб.:



тыс.руб.



Определение средней нормы амортизации (НСР), %:



%.



4. Определение показателей использования основных производственных фондов.

4.1 Фондоотдача (ФО) характеризует размер товарной продукции, приходящийся на 1 рубль стоимости основных производственных фондов, руб./руб.:



где ТП – стоимость товарной продукции предприятия, тыс. руб.

руб./руб.



4.2 Фондоемкость (ФЕ) – показатель, обратный фондоотдаче, характеризует стоимость основных производственных фондов, необходимую для производства 1 рубля товарной продукции, руб./руб



руб./руб.



4.3 Фондовооруженность (ФВ) – характеризует степень обеспеченности рабочих основными производственными фондами, тыс. руб./чел.



где ЧСР.СП – среднесписочная численность рабочих основного и вспомогательного производств, чел.

руб./чел.



5. Определение показателей движения основных производственных фондов.

5.1 Коэффициент выбытия основных фондов (КВЫБ):



5.2 Коэффициент ввода (обновления) основных фондов (КВВ):



Вывод: среднегодовая стоимость основных производственных фондов предприятия равна 1928,75 тыс. руб.; общая стоимость основных производственных фондов на конец отчетного года равна 2050 тыс. руб.; годовая сумма амортизационных отчислений предприятия равна 184,49 тыс.руб., средняя норма амортизации – 9,57 %; фондоотдача, фондоемкость и фондовооруженность соответственно равны 3,785 руб./руб.,0,264 руб./руб., 4,762 руб./чел.; коэффициенты выбытия и ввода основных фондов равны соответственно 0,111 и 0,276.

Это свидетельствует о том, что предприятие в хорошем финансовом состоянии, у него есть все возможности для успешного функционирования в будущем, коэффициенты ввода и выбытия основных фондов показывают, что предприятие вовремя обновляет и вводит в эксплуатацию основные фонды и следит за амортизацией.

Задача 3

Оценка эффективности работы предприятия

Цель решения задачи: оценка работы предприятия за год с точки зрения выполнения плановых показателей, степени использования ресурсов и внутренних резервов; определение недостатков в организации производства; выявление резервов повышения экономической эффективности производства и установление мероприятий, направленных на улучшение хозяйственной деятельности предприятия. Исходные данные приведены в таблице 3.1.

Таблица 3.1 - Исходные данные для решения задачи №3

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Показатели | По плану | Фактически |
| 1 |
| 1. Объем производства продукции, тыс. тонн | 160 | 155 |
| 2. Товарная продукция, тыс. руб. | 2000 | 2015 |
| 3. Выручка от реализации, тыс. руб. | 2000 | 2015 |
| 4. Численность рабочих, чел. | 800 | 810 |
| 5. Среднегодовая стоимость основных производственных фондов, тыс. руб. | 1500 | 1350 |
| 6. Средний остаток оборотных средств, тыс. руб. | 170 | 160 |
| 7. Затраты на производство и реализацию продукции, тыс. руб. | 1850 | 1860 |
| 8. Прибыль от реализации материальных ценностей, тыс. руб. | 50 | 100 |
| 9. Результат от внереализационных операций (прибыль +, убыток -), тыс. руб. | +100 | +70 |

Порядок расчетов

1. Определение плановых и фактических показателей производительности труда

1.1 Комплексная выработка (КВ) – характеризует количество продукции, приходящееся на одного среднесписочного рабочего основного производства, тонн/чел



где ОП – объем производства продукции в натуральном выражении, тонн;

ЧОСН – среднесписочная численность основных рабочих, чел.

По плану тонн/чел.



Фактически тонн/чел.



1.2 Выработка (В) – характеризует размер товарной продукции, приходящейся на одного среднесписочного рабочего, тыс. руб./чел.:



где ТП – стоимость товарной продукции, тыс. руб.;

ЧСР.СП – среднесписочная численность рабочих основного вспомогательного производств, чел.

По плану тыс. руб./чел.



Фактически тыс. руб./чел.



2. Определение плановых и фактических показателей использования основных производственных фондов (фондоотдачи, фондоемкости и фондовооруженности).

2.1 Фондоотдача (ФО) характеризует размер товарной продукции, приходящийся на 1 рубль стоимости основных производственных фондов, руб./руб



где ТП – стоимость товарной продукции предприятия, тыс. руб.

По плану руб./руб.



Фактически руб./руб.



2.2 Фондоемкость (ФЕ) – показатель, обратный фондоотдаче, характеризует стоимость основных производственных фондов, необходимую для производства 1 рубля товарной продукции, руб./руб



По плану руб./руб.



Фактически руб./руб.



2.3. Фондовооруженность (ФВ) – характеризует степень обеспеченности рабочих основными производственными фондами, тыс. руб./чел.



где ЧСР.СП – среднесписочная численность рабочих основного и вспомогательного производств, чел.

По плану руб./чел.



Фактически руб./чел.



3. Определение показателей использования оборотных средств предприятия по плану и фактически

3.1 Коэффициент оборачиваемости оборотных средств (КОБ) характеризует количество оборотов, совершаемых оборотными средствами за анализируемый период



где ВР – выручка от реализации продукции, тыс. руб.;

ОССР – средний остаток оборотных средств, тыс. руб.

По плану



Фактически



3.2 Длительность одного оборота (ТОБ), дней



где Д – число дней в отчетном периоде (в данном примере Д=360 дней);

По плану дней.



Фактически дней.



3.3 Коэффициент закрепления средств в обороте (КЗ) – величина, обратная коэффициенту оборачиваемости, характеризует размер затрат оборотных средств (в копейках) для получения одного рубля выручки от реализации продукции



где 100 – коэффициент перевода рублей в копейки.

По плану



Фактически



4. Определение себестоимости единицы (СЕД) продукции по плану и фактически, руб./т.:



где СПР – величина затрат на производство и реализацию продукции, тыс. руб

По плану руб./т.



Фактически руб./т.



5. Определение цены реализации единицы продукции (Ц) по плану и фактически, руб./т:



По плану руб./т.



Фактически руб./т.



6. Определение затрат на 1 рубль товарной продукции (З1рТП) по плану и фактически, руб.:



По плану руб.



Фактически руб.



7. Определение плановых и фактических показателей эффективности работы предприятия

7.1 Прибыль от реализации продукции (ПР), тыс. руб



По плану тыс. руб.



Фактически тыс. руб.



7.2. Балансовая прибыль предприятия (ПБ), тыс. руб



По плану тыс. руб.



Фактически тыс. руб.



где ПМ – прибыль от реализации материальных ценностей, тыс. руб.;

РВО – результат от внереализационных операций (прибыль - прибавляется, убыток – вычитается), тыс. руб.

7.3. Рентабельность продукции предприятия (Р) характеризует размер прибыли, получаемой предприятием с каждого рубля, затраченного на производство и реализацию данного вида продукции, %:

или



По плану %.



Фактически %.



8. Используя полученные расчетным путем показатели, определить их относительное и абсолютное изменение путем сравнения данных за отчетный период с плановыми данными. Результаты расчетов целесообразно представить в таблице 3.2

Таблица 3.2. - Основные технико-экономические показатели работы предприятия

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| Показатели | Анализируемый период | | Выполнение плана | |
| План | Факт | Абс. | Относит., % |
| 1 | 2 | 3 | 4=3-2 | 5=3/2·100 |
| 1. Объем производства, тыс. тонн | 160 | 155 | -5 | 96,88 |
| 2. Товарная продукция, тыс. руб. | 2000 | 2015 | +15 | 100,75 |
| 3. Выручка от реализации, тыс. руб. | 2000 | 2015 | +15 | 100,75 |
| 4. Численность рабочих, чел.,в том числе основных | 800 | 810 | +10 | 101,25 |
| 5. Комплексная выработка, тонн/чел. | 0,2 | 0,191 | -0,09 | 95,5 |
| 6. Выработка по товарной продукции, тыс. руб./чел. | 2,5 | 2,488 | -0,012 | 99,52 |
| 7. Среднегодовая стоимость основных производственных фондов, тыс. руб. | 1500 | 1350 | -150 | 90 |
| 8. Фондоотдача, руб./руб. | 1,333 | 1,493 | +0,16 | 112 |
| 9. Фондоемкость, руб./руб. | 0,75 | 0,67 | -0,08 | 89,33 |
| 10. Фондовооруженность, тыс. руб./чел. | 1,875 | 1,667 | -0,208 | 88,91 |
| 11. Средний остаток оборотных средств, тыс. руб. | 170 | 160 | -10 | 94,12 |
| 12. Коэффициент оборачиваемости | 11,765 | 12,594 | +0,829 | 107,05 |
| 13. Длительность одного оборота, дней | 30,599 | 28,585 | -2,014 | 93,42 |
| 14. Коэффициент закрепления средств в обороте, коп. | 8,5 | 7,94 | -0,56 | 93,41 |
| 15. Затраты на производство и реализацию продукции, тыс. руб. | 1850 | 1860 | +10 | 100,54 |
| 16. Себестоимость единицы продукции, руб/т. | 11,563 | 12 | +0,437 | 103,78 |
| 17. Цена реализации продукции, руб./т. | 12,5 | 13 | +0,5 | 104 |
| 18. Затраты на 1 рубль товарной продукции, руб. | 0,925 | 0,923 | -0,002 | 99,78 |
| 19. Прибыль от реализации продукции, тыс. руб. | 150 | 155 | +5 | 103,33 |
| 20. Балансовая прибыль предприятия, тыс. руб. | 300 | 325 | +25 | 108,33 |
| 21. Рентабельность продукции, % | 8,108 | 8,333 | +0,225 | 102,78 |

Вывод: с точки зрения выполнения плановых показателей, предприятие год работало эффективно, степень использования ресурсов и внутренних резервов достаточно высокая; фактическая организация производства выше планируемой, что соответственно привело к перевыполнению плана и повышению всех показателей.

Для повышения экономической эффективности производства и улучшения хозяйственной деятельности предприятия необходимо повысить объем производства; постараться найти более выгодных поставщиков, чтобы снизить себестоимость продукции. Если предприятие выполнит эти рекомендации, то уменьшатся затраты, увеличится прибыль и, соответственно, увеличится рентабельность продукции. Фактически работа предприятия хорошо организованна и находится на высоком уровне.

Товарная продукция - объем всей произведенной предприятием за определенный период (чаще всего за год) конечной продукции, исчисленный в денежном выражении.

Валовая продукция - показатель советской статистики, представляет исчисленный в денежном выражении суммарный объем продукции, произведенной в определенной отрасли. Валовая продукция охватывает как конечную, завершенную, так и промежуточную, незавершенную продукцию, включая комплектующие изделия, полуфабрикаты, продукцию, изготовление которой только начато.

Реализованная продукция - объем продукции в денежном выражении, проданной предприятием за определенный период и оплаченной покупателем.

Основные производственные фонды – это материальные активы, которыми предприятие владеет для использования в процессе производства или снабжения товарами и услугами, а также для предоставления в аренду другим лицам или осуществления административных функций, ожидаемый срок полезного использования, которых превышает один год.

Амортизационные отчисления – это средства в виде денег, направляемых на ремонт или строительство, изготовление новых основных средств. Сумма амортизационных отчислений включается в издержки производства (себестоимость) продукции и тем самым переходит в цену. Производитель обязан производить накопление амортизационных отчислений, откладывая их из выручки за проданную продукцию.

Фондоотдача – объём произведенной за год (или другой период) продукции, приходящийся на 1 рубль основных фондов. Фондоотдача показывает, сколько продукции (в стоимостном выражении) произведено в данном периоде на 1 руб. стоимости основных фондов. Чем лучше используются основные фонды, тем выше показатель фондоотдачи. Одной из главных причин, ухудшающих показатель фондоотдачи, является медленное освоение вводимых в действие основных средств. И напротив, сокращение сроков ввода в эксплуатацию новых объектов основных средств позволяет ускорить оборот производственных фондов и тем самым замедлить наступление морального износа основных средств предприятия, повысить эффективность его экономической деятельности.

Фондоемкость – показатель, обратный фондоотдаче. Он характеризует стоимость основных производственных фондов, приходящихся на единицу стоимости выпускаемой продукции. Снижение фондоемкости означает экономию капитала, участвующего в производстве.

Фондовооруженность труда выражается отношением среднегодовой стоимости основных промышленно-производственных фондов (по первоначальной оценке) к количеству рабочих в наиболее продолжительную смену. Показатель отражает степень обеспеченности рабочих средствами труда (основными фондами).

Комплексная выработка – характеризует количество продукции, приходящееся на одного среднесписочного рабочего основного производства.

Выработка – количество производимой продукции, оказываемых услуг одним работником в единицу времени.

Коэффициент оборачиваемости оборотных средств – коэффициент, характеризующий время, затрачиваемое на движение оборотных средств компании.

Коэффициент закрепления средств в обороте – величина, обратная коэффициенту оборачиваемости, характеризует размер затрат оборотных средств (в копейках) для получения одного рубля выручки от реализации продукции.

Себестоимость продукции – экономический показатель, включающий затраты на потребленные средства производства и на оплату труда.

Цена реализации – цена, по которой продается или реализуется товар.

Прибыль от реализации – прибыль, рассчитываемая как разность между торговой наценкой и издержками обращения.

Балансовая прибыль - общая, суммарная прибыль предприятия, полученная за определенный период от всех видов производственной и непроизводственной деятельности предприятия, зафиксированных в его бухгалтерском балансе.

Рентабельность продукции - отношение прибыли от реализации продукции к полным издержкам (себестоимости) ее производства и обращения.