**Курсовая работа**

**по предмету**

**введение в специальность**

**«экономика и управление на предприятии»**

**на тему:**

**Предпринимательство в современной России. Теория и практика.**

Выполнил:

Текаев Роман, ЭУ 08-02

Владивосток 2009 год

**СОДЕРЖАНИЕ:**

Реферативная часть (теоретическая)

Введение.

Предпринимательство в современной России

Глава I. Предпринимательство и его признаки

Глава II. Формы предпринимательства

Глава III. Хозяйственные товарищества

Глава IV. Взаимоотношение участников товарищества

Глава V. Прекращение договора товариществ

Заключение

Список используемой литературы

Практическая часть (бизнес план салона красоты)

Резюме

Анализ рынка

Маркетинговый план

Организационный план

Финансовый план

**ВВЕДЕНИЕ**

Предпринимательство, как явление российской общественной жизни, привлекло к себе внимание еще в XVII веке, а основные этапы развития отечественного предпринимательства связывают с именами Петра I, Екатерины II и Александра II. В настоящее время предпринимательство в России переживает процесс возрождения и становления. Этот процесс сопровождается с многочисленными противоречиями, трудностями, ошибками.

Важной особенностью российского предпринимательства является молодость его участников(средний возраст до 35 лет), которым свойственно стремление к самостоятельности, самореализации, осознанному риску. Предпринимательство уже заняло свое место в экономике России и представляет экономическую и политическую силу. Так, по статистическим данным, в стране функционирует более 800 тысяч малых предприятий, в основном в сфере торговли, общественного питания, строительства и промышленности. Практика развития рыночных отношений в России делает очевидным, что без активизации предпринимательства, без создания благоприятных правовых условий для его развития дела в российской экономике поправить не удастся.

Развитие предпринимательства – эффективный путь обновления российской экономики, ключевое условие развития рыночных отношений в экономике.

Данная работа называется «Полное товарищество в теории и практике». Автор ставит пред собой цель ответить на проблемный вопрос: должна ли происходить оценка бизнеса в Российской Федерации?

Для ответа на проблемный вопрос необходимо провести анализ предпринимательской деятельности в современной России; указать её достоинства и недостатки, для работы над практической частью, необходимо охарактеризовать хозяйственные товарищества и все тонкости предпринимательства деятельности указанного вида коммерческих организаций.

**Предпринимательство в современной России**

**ГЛАВА I**

**Предпринимательство и его признаки**

Производство – это есть соединение трех факторов:

1. природные ресурсы (земля и др.);
2. капитал;
3. труд.

Постепенно в процессе развития производства из труда стал выделяться еще один фактор – предпринимательство. Это особый вид деятельности, суть которой заключается в соединении трех вышеназванных факторов производства и создании предприятия с целью получения прибыли. Предприниматели – это люди, наделенные следующими способностями:

1. умением правильно оценить, какие новые товары или услуги нужны людям;
2. готовность рискнуть всем, что у них имеется
3. умение координировать факторы производства для создания благ.

Предпринимательство сродни творчеству, по крайней мере, новаторство здесь обязательно присутствует. Однако трудно представить себе творческого человека под принуждением творящего нечто новое. Его собственная инициатива – непременное условие.

Предпринимательство – это большой умственный труд, и начинается он с ответа на вопрос: «Будут ли мои услуги (товары) кому–либо нужны?».

Самостоятельность предпринимателя проявляется не только в том, что выпускать, но и по какой цене и кому реализовывать свою продукцию.

Предпринимательство – это деятельность направленная на систематическое получение прибыли. Прибыль предприниматель получает, как правило, за то, что вкладывает свои материальные ресурсы и добавляет к ним свои предпринимательские способности. Получение прибыли – цель предпринимательства. Получение прибыли должно носить систематический, т. е. постоянный, по крайней мере, неоднократный характер, но отнюдь не разовый. Причем, как правило, часть полученной прибыли вновь вкладывается в дело с тем, чтобы оно расширялось, улучшалось и приносило еще большую прибыль.

Предприниматель сам, своим имуществом отвечает за результаты своей деятельности. Имущественная ответственность предпринимателя – это его обязанность претерпеть неблагоприятные имущественные последствия, связанные с его деятельностью.

Предпринимательство – это рискованная деятельность. Предприниматель отвечает за риск не только своим имуществом. В дополнение к этому могут возникнуть снижение его конкурентоспособности, потеря его репутации, низкая психологическая оценка со стороны потребителя.

На основе анализа указанных признаков можно дать следующие определение предпринимательству:

Предпринимательская деятельность – это инициативная деятельность граждан и организаций, направленная на систематическое получение прибыли и основанная на их самостоятельности, ответственности и риске.

**ГЛАВА II**

**Формы предпринимательства**

Наиболее распространенными формами предпринимательства являются коммерческие общества и товарищества. Хозяйственное товарищество или общество - это такая конструкция коммерческого юридического лица, которая предназначена для длительного осуществления несколькими лицами совместной предпринимательской деятельности с целью извлечения прибыли, подлежащей разделу между ними. Создание товарищества или общества одним лицом допускается законодательством скорее как исключение, нежели правило.

Отличительным признаком товарищества или общества является то, что его участники передают часть своего имущества в собственность юридического лица, уставный капитал которого таким образом оказывается разделенным на доли или вклады участников. При этом собственником вкладов участников, а также всего приобретенного либо произведенного впоследствии имущества является само общество или товарищество, а его участники сохраняют в отношении этого имущества обязательственные права: на получение доли дохода от деятельности юридического лица; принимать участие в управлении этой деятельностью (присутствовать и голосовать на общем собрании по всем вопросам деятельности организации, избирать и быть избранным в органы управления); право получать информацию о состоянии дел и финансов организации; право на ликвидационную квоту, а также другие права, предусмотренные законодательством и учредительными документами.[[1]](#footnote-1)

Общества и товарищества разделены на виды, но имеют много общих черт. Об особенностях их правового положения уже неоднократно говорили и писали многие ученые-правоведы.

История предпринимательства свидетельствует, что его процветание должно быть увязано с высокой нравственностью предпринимателей. Иначе бизнес не имеет бедующего

**ГЛАВА III**

**Хозяйственные товарищества**

Полное товарищество - это товарищество, участники которого (полные товарищи) в соответствии с заключенным между ними учредительным договором занимаются предпринимательской деятельностью от имени товарищества и солидарно несут субсидиарную ответственность по его обязательствам всем принадлежащим им имуществом.

Конструкция полного товарищества в практике российского бизнеса почти не встречается. Она непопулярна среди коммерсантов, т.к. не устанавливает пределов их ответственности по долгам товарищества. Однако она не пользуется успехом и у рядовых граждан, как это имеет место во всем мире, где полные товарищества создаются преимущественно в сфере мелкого и среднего бизнеса (их организуют врачи, адвокаты и другие лица, оказывающие платные услуги), ибо в соответствии с нашим законом полными товарищами могут являться только коммерческие юридические лица и граждане-предприниматели. Очевидно, что индивидуальным предпринимателям невыгодно создавать юридическое лицо, которое не ограничивает их ответственности по обязательствам товарищества, а никаких привилегий для полных товариществ законодатель не устанавливает.

Между тем до революции полные товарищества были широко распространены в России, а в настоящее время они успешно функционируют во всех развитых странах. Полные товарищества и сами товарищи обычно имеют хорошую деловую репутацию и пользуются доверием своих партнеров. Во всем мире товарищества поддерживаются государством, им предоставляются налоговые льготы, кредиты без дорогостоящего обеспечения, поскольку гарантией возврата денег служит неограниченная солидарная ответственность товарищей по долгам компании.

В целях развития и пропаганды этой перспективной формы, использование которой недобросовестными лицами мало вероятно и крайне затруднительно, необходимо, чтобы законодатель предоставил право участвовать в товариществах этого вида обычным гражданам, не имеющим статуса предпринимателя, а также установил специально для таких товариществ льготный режим налогообложения и кредитования.

Товариществом на вере (коммандитным товариществом) признается товарищество, в котором наряду с участниками, осуществляющими от имени товарищества предпринимательскую деятельность и отвечающими по обязательствам товарищества своим имуществом (полными товарищами), имеется один или несколько участников — вкладчиков (коммандитистов), которые несут риск убытков, связанных с деятельностью товарищества, в пределах сумм внесенных ими вкладов и не принимают участия в осуществлении товариществом предпринимательской деятельности.

Основное отличие коммандитного товарищества от других организационно-правовых форм хозяйственной деятельности заключается в том, что оно состоит из двух групп участников, тесно связанных между собой. Одни из них осуществляют предпринимательскую деятельность от имени товарищества и отвечают всем своим имуществом и по всем обязательствам товарищества независимо от размера внесенной ими доли имущества (в этом смысле ответственность является для них неограниченной), привлекая для этого по необходимости и свое личное имущество. По сути дела они являются полными товарищами и как бы составляют полное товарищество внутри коммандитного.

В коммандитном товариществе усиленной ответственностью полных товарищей как бы обуславливается, гарантируется доверие основных участников, которое и является центром тяжести товарищества на вере.

Другие участники (вкладчики, коммандисты) вносят вклады в имущество товарищества и отвечают по обязательствам товарищества только этим вкладом, но не личным имуществом. Поскольку их вклады становятся собственностью товарищества, они несут лишь риск утраты, а не рискуют так сильно, как участники с полной ответственностью, поэтому коммандисты отстранены от ведения дел товарищества. У них есть право на получение дохода по вкладам и информации о деятельности товарищества, но они вынуждены полностью доверять участникам с полной ответственностью в том, что касается использования имущества товарищества. Здесь и проявляется сущность названия «товарищество на вере»

Коммандитные товарищества могут стягивать более значительные капиталы, чем полные товарищества, т.к. всегда легче найти людей, готовых рискнуть заранее определенной суммой, чем таких, которые поставят на карту весь свой капитал.

И все же, как показывает практика, коммандитное товарищество объединяет небольшое количество лиц, да и возникает оно, как правило, из полных товариществ, распущенных после смерти или признания недееспособным одного из участников. Часто наследники, не желая приобретать статус предпринимателя в полном товариществе, соглашаются стать членами товарищества на вере. Прежние участники в этом случае становятся полными товарищами.

Полные и коммандитные товарищества не получили в настоящее время на территории России широкого распространения не только в силу требований закона о неограниченной солидарной ответственности полных товарищей по обязательствам товарищества, но и, особенно, из-за редко встречающейся необходимой высокой степени доверия между ними (ведь непрофессиональные или неосторожные действия одного участника могут привести к серьезным последствиям, в частности, к банкротству и ликвидации товарищества).

Ответственность по обязательствам полного или коммандитного товарищества распределяет риск последствий непродуманных действий одного из полных товарищей на всех участников. Хотя полные товарищи отвечают своим имуществом по обязательствам товарищества лишь в том случае, когда имущества товарищества недостаточно для покрытия его долгов (субсидиарная ответственность), при обращении взыскания кредитор вправе взыскивать долг с любого из полных товарищей, что выгодно для контрагентов.

Таким образом, больше всех учредителей рискует наиболее обеспеченный. Правда, после уплаты долга он вправе потребовать от остальных участников компенсировать ему соответствующую часть выплаченного. Однако этот вопрос решить не всегда легко, ведь если у товарищества недостаточно собственных средств для покрытия долгов, то, скорее всего, и у его учредителей финансовые дела находятся не в лучшем состоянии. Кроме того, сам принцип товарищества подразумевает сложившиеся личные доверительные отношения, что затрудняет судебное разрешение спора.

**ГЛАВА IV**

**ВЗАИМООТНОШЕНИЕ УЧАСТНИКОВ ТОВАРИЩЕСТВА**

Особый характер личных взаимоотношений в товариществе сказывается во всем.

Он проявляется в ведении дел товарищества;

он определяет условия приема нового участника, становящегося полным товарищем (который будет нести ответственность по обязательствам товарищества в полной мере, причем даже по тем, которые возникли до его вступления в число учредителей);

он обусловливает ограничения в сфере предпринимательской деятельности (полный товарищ не вправе без согласия остальных участников совершать как для своей выгоды, так и для выгоды третьего лица сделки, однородные с теми, которые составляют предмет деятельности товарищества;

вся выгода по этим сделкам должна быть передана товариществу, либо оно потребует от нарушителя этого правила возмещения убытков согласно п.3 ст.73 ГК РФ);

он же является причиной запрещения гражданам одновременно участвовать в нескольких товариществах в качестве полного товарища (одно лицо может одновременно выступать в качестве полного товарища лишь в одном товариществе - полном или на вере).[[2]](#footnote-2)

Договор простого товарищества, известный под названием договора о совместной деятельности (ст. 122, 125 Основ гражданского законодательства 1991 года), является многосторонней сделкой (ст. 154 ГК). Именно то обстоятельство, что его участники преследуют совместные цели и обычно не выступают по отношению друг к другу в роли должников и кредиторов, как участники других договоров и составляют главную особенность договора о совместной деятельности. Общность целей и скоординированность деятельности позволяют характеризовать участников этого договора в качестве товарищей, а сам договор называть товарищеским (как это имело место и в дореволюционном российском праве, и в законодательстве 20-х годов).

Договор простого товарищества не является абсолютно новым для российского гражданского законодательства: оно было урегулировано в ГК РСФСР 1922 г., а в ГК 1964 г. присутствовало под названием договора о совместной деятельности. Целью простого товарищества всегда считалось объединение усилий субъектов хозяйственной деятельности для достижения общего результата.[[3]](#footnote-3) Именно то обстоятельство, что его участники преследуют совместные цели и обычно не выступают по отношению друг к другу в роли должников и кредиторов, как участники других договоров, составляет главную особенность данной сделки. Общность целей и совместный (скоординированный) характер деятельности позволяют характеризовать участников этого договора в качестве товарищей, а сам договор называть товарищеским.[[4]](#footnote-4)

В соответствии со ст. 1041 ГК РФ «по договору простого товарищества (договору о совместной деятельности) двое или несколько лиц (товарищей) обязуются соединить свои вклады и совместно действовать без образования юридического лица для извлечения прибыли или достижения иной не противоречащей закону цели». Таким образом простое товарищество существенно отличается от хозяйственных товариществ:

* во-первых, оно не является юридическим лицом,
* во-вторых, участниками простого товарищества могут быть как коммерческие, так и некоммерческие организации, а также физические лица, не зарегистрированные в качестве индивидуальных предпринимателей, и только в том случае, когда договор простого товарищества заключается для осуществления предпринимательской деятельности, закон ограничивает состав его участников индивидуальными предпринимателями и коммерческими организациями (п.2 ст.1041 ГК РФ),
* в-третьих, стороны в договоре простого товарищества могут поставить перед собой любую цель, хотя бы и не связанную с извлечением прибыли, тогда как для хозяйственных товариществ эта цель является основной.

Участники договора о совместной деятельности юридически не обособляют имущество, используемое ими, т.е. они не создают для этого нового субъекта права - юридическое лицо - и потому отвечают по общим долгам хотя и в долевом или солидарном порядке, но всем своим личным имуществом. Этим договор простого товарищества отличается от учредительного договора, который объединяет усилия участников по созданию нового субъекта - юридического лица.

В договоре о совместной деятельности новый субъект права не создается, а лишь определяются права и обязанности участников договора. В отличие от других договоров, устанавливающих взаимные права и обязанности сторон, простое товарищество характеризуется общей целью, которую ставят перед собой договаривающиеся лица. В данном договоре не могут участвовать менее двух участников (товарищей).

Если договор простого товарищества заключается для совместной предпринимательской деятельности его участниками могут быть только индивидуальные предприниматели или коммерческие организации, которые несут солидарную, а не долевую ответственность по всем общим обязательствам. Примером простого товарищества для совместной предпринимательской деятельности являются - консорциумы коммерческих организаций.

Участниками простого товарищества могут быть и некоммерческие организации, объединяющие определенные имущественные взносы, но не создающие для совместной деятельности нового юридического лица. Например, договоры о творческом содружестве. Допускается участие в таких договорах и коммерческих организаций, которые при этом преследуют некоммерческие цели. Участники такого товарищества несут по общим обязательствам долевую ответственность. Однако, участники договора будут нести солидарную ответственность по общим обязательствам, если эти обязательства возникли не из договора.

Участниками простого товарищества могут быть и граждане, создающие его для удовлетворения своих определенных потребностей непредпринимательского характера.

Поскольку участники простого товарищества не образуют нового субъекта права (юридическое лицо) и не обособляют имущество, а несут личную (долевую или солидарную) ответственность по общим долгам, Кодекс не предъявляет к их вкладам в простое товарищество тех же жестких требований, что и к вкладам в имущество товариществ и обществ (юридических лиц) ст. 1042 ГК. Ведь их общее имущество не служит гарантией, тем более единственной (как в большинстве хозяйственных обществ), удовлетворения интересов их кредиторов по общим обязательствам. Поэтому допускается внесение в качестве вкладов не только реального имущества, но и профессиональных и иных знаний, умений и навыков, а также деловых связей и деловой репутации.[[5]](#footnote-5)

Денежная оценка вкладов носит условный (учетный) характер, влияя на размер доли участника в праве на общее имущество. Поэтому она осуществляется исключительно по соглашению участников и не требует никакой независимой экспертной оценки. В качестве вклада могут выступать деньги, иное имущество, профессиональные знания, навыки умения, а также деловая репутация и деловые связи. В составе вклада могут быть объекты исключительных прав автора произведений науки, литературы и искусства, права патентообладателя. Кроме того, «вклады товарищей предполагаются равными по стоимости, если иное не следует из договора простого товарищества или фактических обстоятельств». (ст. 1042 ГК).

Закон не содержит специальных требований к оформлению данного договора, поэтому действуют общие правила о форме сделок (ст. 158-161 ГК). В редких случаях возможно заключение договора простого товарищества в устной форме – только между гражданами, при сумме сделки, не превышающей более, чем в десять раз установленный законом минимальный размер оплаты труда. Поэтому по мнению некоторых авторов можно считать простую письменную форму договора простого товарищества необходимой.[[6]](#footnote-6)

Срок действия договора простого товарищества может определяться указанием даты и периода времени. Отсутствие указания на срок действия простого товарищества, подразумевает простое товарищество бессрочным.

Договор простого товарищества следует считать возмездным, имея в виду возможность участников взаимно требовать передачи согласованных вкладов в общую собственность. Общей долевой собственностью товарищей является имущество, внесенное ими в качестве вкладов, а также полученная в результате совместной деятельности продукция, плоды и доходы, сооруженные объекты и т. д.

Договором может, устанавливаться и иное положение, например, поступление конкретных результатов совместной деятельности в собственность каждого из участников (совместного строительства дома для одного из товарищей).[[7]](#footnote-7)

При наличии отношений общей долевой собственности товарищей на них распространяется режим, когда по долгам товарища его кредиторы могут обратить взыскание на его долю в общем имуществе простого товарищества. Однако в соответствии со ст. 1049 ГК это возможно лишь при отсутствии у товарища иного имущества и с соблюдением права оставшихся участников на преимущественную покупку его доли.

Вкладом товарищей может быть также право пользования каким-либо объектом, право требования. Кроме того, в роли товарища может выступать юридическое лицо, не имеющее права собственности на имущество (унитарное предприятие). В этом случае такие вклады не могут стать объектом долевой собственности участников простого товарищества, однако используются для общих целей и составляют общее имущество товарищей, учитываемое в этом качестве (ст. 1043).

Юридическое обособление общего имущества участников от их личного имущества обычно производится с помощью его самостоятельного бухгалтерского учета на отдельном балансе, используется по их общему (единогласному) решению. (ст.1043 ГК).

В связи с тем, что простое товарищество не является юридическим лицом, невозможно его вступление в гражданском обороте как единого целого. Все участники простого товарищества равноправны, что касается ведения общих дел, каждый из них в праве выступать в отношениях с третьими лицами от имени товарищества, но договором может быть предусмотрено вступление одного из них либо совместно всех участников. Договор заключенный между участниками простого товарищества не действует по отношению к третьим лицам. В связи с этим для заключения сделки с третьими лицами один из товарищей должен иметь доверенность выданную остальными участниками, которые уполномочивают его на совершение конкретной сделки или в целом на ведение дел. (ст. 1044 ГК).

Возможно, также и то, что общие дела товарищества осуществляются его участниками совместно. Тогда для каждой сделки потребуется общее единогласное решение (согласие) всех без исключения товарищей (п. 1 ст. 1044). В этой ситуации они вправе либо все подписать, либо выдать для этого разовую доверенность одному или нескольким участникам.[[8]](#footnote-8)

Если участник товарищества совершит сделку по ведению общих дел с превышением своих полномочий, остальные участники все равно будут считаться обязанными по такой сделке, ибо их контрагенты - третьи лица - не обязаны знать об ограничениях на совершение сделки, касавшихся данного товарища (п. 3 ст. 1044 ГК). Если же они знали или должны были знать о таких ограничениях, стороной по сделке будет признан лишь заключивший ее товарищ. Доказать последнее обстоятельство должны сами заинтересованные товарищи, иначе сделка предполагается заключенной с их согласия и в их общих интересах.

В такой ситуации товарищ, действовавший с превышением полномочий или от своего имени, вправе требовать от других товарищей возмещения произведенных им за свой счет расходов, если эти сделки были необходимы в общих интересах товарищества. Если же в результате таких сделок другие участники понесут убытки, они также вправе требовать их возмещения от совершившего сделку участника.

По общему правилу участники товарищества как долевые собственники принимают решения по общим делам. Однако, они вправе предусмотреть в договоре иной порядок принятия решений - по большинству голосов, в том числе пропорционально сделанным вкладам либо долям в праве общей собственности (п. 5 ст. 1044). Некоторые права товарищей не могут быть ограничены или прекращены даже по их воле. Так, любой товарищ, в том числе не уполномоченный на ведение общих дел, вправе знакомиться со всей документацией по их ведению, включая данные баланса, и ни при каких условиях не может отказаться от этого права или лишиться его (ст. 1045).

Ничтожными объявлены любые соглашения товарищей, устраняющие кого-либо из них по каким-либо основаниям от участия в покрытии общих расходов и убытков или от участия в прибыли (ст. 1046, 1048 ГК). Ничтожным считается и всякое соглашение, ограничивающее или устраняющее право товарища на отказ от участия в товариществе, возникшем по бессрочному договору (ст. 1051).

Общая прибыль участников обычно распределяется пропорционально стоимости их вкладов или долей в праве общей собственности. Товарищеский договор или дополнительное соглашение участников могут ввести и иные критерии распределения прибыли.

В отношении общих расходов и убытков устанавливается возможность определения порядка их погашения специальным соглашением сторон и лишь при его отсутствии допускается погашение пропорционально стоимости вклада каждого участника.

**ГЛАВА V**

**ПРЕКРАЩЕНИЕ ДОГОВОРА ТОВАРИЩЕСТВ**

Договор простого товарищества прекращается по истечении срока или по достижении цели, для которой он заключался, либо при возникновении указанного в нем отменительного условия (ст. 157 ГК). Кроме того, выход из срочного товарищества одного из участников прекращает его действие в отношениях между ним и остальными товарищами. Такой досрочный выход допускается при наличии уважительных причин с возмещением оставшимся товарищам реального ущерба (но не упущенной выгоды), причиненного таким выходом (ст. 1052 ГК).

Бессрочный товарищеский договор прекращается при выходе из него одного из участников, если только оставшиеся товарищи специальным соглашением не пожелают сохранить его. При этом заявление участника о выходе из бессрочного договора должно последовать не менее чем за три месяца до предполагаемого (ст. 1051 ГК).

При прекращении действия договора простого товарищества возникает необходимость четкого решения двух важных вопросов:

1. об ответственности по общим обязательствам, существующим перед третьими лицами
2. о разделе общего имущества или возврате имущества, переданного в общее пользование.[[9]](#footnote-9)

Для первой группы отношений закон устанавливает солидарную ответственность всех бывших участников прекратившегося товарищества по неисполненным общим долгам (ст. 1050 ГК). Это касается и участников товарищества, не занимавшегося предпринимательской деятельностью. Если же после выхода из товарищества одного из участников договор по соглашению оставшихся участников сохранил в отношении них свое действие, вышедший участник остается ответственным по тем общим обязательствам, которые образовались в период пребывания его в товариществе, так, как если бы он остался участником этого договора (ст. 1053), то есть либо в долевом, либо в солидарном порядке (ст. 1047).

Во второй группе отношений предусматривается раздел общего имущества товарищей по правилам о разделе объекта долевой собственности (ст. 252 ГК). При этом участник, внесший в общее имущество индивидуально определенную (и непотребляемую) вещь, вправе требовать ее возврата в натуре, если это возможно по условиям выдела и на вещь не обращено взыскание кредиторов по общим долгам товарищества. Имущество, переданное в общее пользование, возвращается передавшему его участнику, но без компенсации за износ, если только нет соглашения участников о компенсации. Это же относится и к возврату участнику индивидуально определенной вещи, переданной им в общую долевую собственность.

**ЗАКЛЮЧЕНИЕ**

В заключение, можно сделать вывод, что товарищество очень удобная форма предпринимательства. Товарищества имеют довольно много преимуществ:

* Объединение капиталов нескольких лиц, позволяет открыть более перспективное дело, а это увеличивает шансы на успех;
* Объединения интеллектуального капитала собственников. Способствует эффективному делу, что увеличит их прибыль;
* Возможность привлечение банковских капиталов, поскольку доверие банков здесь повышается;
* Их так же, как и индивидуальные фирмы, легко создать и, кроме того, они имеют по сравнению с ними более длительный срок существования. В принципе он неограничен, но на практике часто случается иное: недоговоренности, обиды, подозрения, а то и ссоры партнеров ведут к прекращению товарищества;
* По отношении. К ним регулирование со стороны государства не особенно жестокое.

Но, к сожалению, недостатки товарищества тоже весьма серьезны:

* Неограниченная ответственность партнеров – вот, пожалуй, то, что сразу бросается в глаза. Отвечать придется всем, если просчет совершит один из них. Вот почему в процессе создания совместного дела, партнеры должны внимательно приглядываться друг к другу и заранее просчитывать опасность разорится в случае просчета одного из них;
* Конфликты между участниками товарищества. Какими бы хорошими ни были партнеры, конфликты всегда неизбежны. Каждый предлагает свое решение деловых проблем и считает его лучшим. Каждому в той или иной мере свойственно честолюбие, желание быть первым среди равных;
* Смерть или выход из товарищества одного партнера влечет за собой прекращение его деятельности.

За рубежом индивидуальное предпринимательство и товарищество остается самой популярной формой предпринимательства. Вместе они составляют около 80%. Для успешной предпринимательской деятельности необходимо учитывать вышеперечисленные достоинства и недостатки.

Необходимо предусматривать и различные негативные ситуации в бизнесе, просчитывать различные варианты перспективного развития и пытаться предотвращать возникающие проблемы. А для предотвращения проблемных ситуаций, нужна ли оценка бизнеса в РФ?

По мере развития рыночных отношений потребность в оценке бизнеса постоянно возрастает. Ведь оценка бизнеса позволяет оценить рыночную стоимость капитала любого экономического субъекта, определить потребность инвестировании, кредитовании, страховании, исчислении налогооблагаемой базы.

Важно отметить, что оценка бизнеса необходима для выбора обоснованного направления реструктуризации предприятия. В процессе оценки бизнеса выявляются возможные подходы к управлению предприятием и определяется, какой из них обеспечит предприятию максимальную эффективность, а следовательно, и более высокую рыночную цену, что и выступает основной целью собственников и задачей менеджеров фирм в рыночной экономике.

В современных условиях вопросы оценки бизнеса приобретают первостепенное значение, так как именно экономические субъекты осуществившие эффективную и комплексную оценку своего бизнеса смогут максимизировать свои рыночные усилия и предложить рынку свои услуги и получить за их осуществление максимально возможную цену, позволяющую сполна окупить все затраты, а также существенно повысят эффективность своих проектов.

Важность данной тематики в настоящее время подтверждена трудами ряда ведущих российских экономистов, которые во главу высокой эффективности производственно-экономической деятельности экономического субъекта ставят прежде всего правильное представление о стоимости его бизнеса, которая позволит оптимизировать движение материальных потоков, снизит потери финансовых, материальных и трудовых ресурсов, позволит провести сокращение излишней и неэффективной численности персонала, и как следствие придаст ему необходимое движение в сторону повышения прибыльности и эффективности деятельности.

Ни одна страна из числа высокоразвитых не добилась успеха без оценки бизнеса. Важно учесть, что успехи предпринимательства напрямую зависят от стабильности законодательства, наличие развитых производственных и социальной структур, формирование психологических установок на улучшение условий жизни.

**СПИСОК ИСПОЛЬЗУЕМОЙ ЛИТЕРАТУРЫ**

1. А. С. Пелих «Бизнес-план, или Как организовать собственный бизнес. Анализ. Методика. Практикум»
2. В. М. Попов, С. И. Ляпунов, С. Ю. Муртузалиева, И. В. Безлепкин, А. А. Касаткин «Финансовый бизнес – план»
3. Горемыкин В. А., Богомолов А. Ю. «Бизнес-план. Методика разработки. 25 реальных образцов бизнес-плана»
4. Т. В. Кашина, А. В. Кашин «Учебник по праву и экономике 10 – 11 класс»
5. О. И. Соснаускене, Т. Ю. Сергеева, Е. В. Пименова « Малые предприятия. Регистрация, учет, налогообложение»
6. http://md-bplan.ru/articles/html/article1205.html - все о бизнес планировании

**ПРАКТИЧЕСКАЯ ЧАСТЬ**

**БИЗНЕС ПЛАН**

**Салона красоты «Венера»**

**РЕЗЮМЕ**

Ухоженная голова, хорошая стрижка — важные составляющие внешнего вида. Можно ли заработать деньги на извечном стремлении человека выглядеть на «все сто»?

Парикмахерские чаще всего рассматриваются как частный случай салонов красоты. Именно с открытия такого заведения специалисты рекомендуют начинающим инвесторам испробовать свои силы в салонном бизнесе.

Основные типы салонов:

Существующие сейчас типы парикмахерских салонов четко разделяются по ценам, уровню услуг и клиентам.

Салон базового уровня (классическая парикмахерская)

Клиентами такого заведения становятся жители соседних домов или люди, работающие поблизости. Его специализация — оказание традиционных и малозатратных услуг, минимальный набор которых это стрижка и окраска. Главная характеристика классической парикмахерской — удобные расположение и график работы.

Постоянные клиенты в таких местах, как правило, пользуются услугами «своего» мастера, знающего их волосы и предпочтения. Стоимость стрижки и укладки — около 500 руб. Дешево и без претензий.

Салон среднего класса (middle)

По сравнению с обычной парикмахерской такой салон предлагает расширенный перечень услуг, куда входят, кроме перечисленных выше, маникюр, педикюр, услуги косметического кабинета и солярия. В подобных заведениях работает более квалифицированный персонал, например можно получить консультацию мастера, который хорошо ориентируется в модных тенденциях.

Салоны среднего класса привлекают качеством услуг и индивидуальным подходом, за что, собственно, клиенты и готовы платить. Цены на стрижку + укладку колеблются от 750 до 1500 руб. Как правило, в парикмахерской middle-класса есть магазин сопутствующих товаров, где после консультации с мастером можно купить средства по уходу за волосами, а также аксессуары.

Салон-студия (luxe)

Отличительный признак салонов высшего класса — эксклюзивные услуги. Клиенты приходят сюда не за прической, а за настроением. Как правило, все салоны класса «люкс» авторские, т.е. работают под руководством и маркой известного парикмахера–дизайнера, часто призера международных конкурсов и чемпионатов.

Кроме высочайшего класса обслуживания, здесь вам предложат создание нового образа, широкую гамму услуг по уходу за волосами, кожей лица и тела. Зачастую оказывают услуги SPA, талассо- и ароматерапии. Мастера салона «люкс» в курсе новейших тенденций и работают по авторским методикам. Все услуги строго и абсолютно индивидуальны. Цены в таких заведениях не имеют верхнего предела и начинаются от 100 у.е. Клиентуру стараются ориентировать не на разовые работы «по торжественным случаям», а на постоянные процедуры по поддержанию формы и тонуса.

Салон красоты Венера является салоном среднего класса. Мы планируем предоставлять клиентам нашего салона услуги парикмахера, полный ногтевой сервис, косметолог, визажист, массаж, солярий.

Минимальный метраж составляет 14 кв. м на первое рабочее место и по 7 кв. м на каждое последующее. Наш салон мы размещаем на 130 кв. м: 2 рабочих места парикмахеров, по одному рабочему месту косметички и маникюрши, солярий, кабинет массажиста.

Обязательные помещения: рабочий зал, холл (зона ожидания), комната для персонала, склад для хранения препаратов, по комнате для сбора использованного и хранению чистого белья. Отдельный выход. Кстати по требованиям, принятым в 2003 году, парикмахерские не разрешается размещать в подвальных и полуподвальных помещениях. Необходимый капитал для открытия и раскрутки салона составляет около 240 тысяч долларов. Средняя окупаемость для салонов красоты среднего уровня – 3 года 3,5 года с учетом того, что в первые месяцы открытия он не приносит прибыли. Средний доход салона при его загрузке в 50% составляет 7 тысяч долларов.

Форма предпринимательства –полное товарищество.

Главным источником финансирования является капиталы участников товарищества. Прибыль делится 50/50, но так же часть прибыли мы планируем вкладывать на улучшения качества обслуживания в нашем салоне, повышения квалификации сотрудников, расширение сетей салонов, раскрутка имени.

Перспективы: Расширение предоставляемых услуг. Расширение влияния, доминирование в салонном бизнесе.

**Анализ рынка**

Салонный бизнес относится к категории быстрорастущих. Вспомните, от советских времен нам достались лишь парикмахерские и единственный Институт Красоты на Новом Арбате. Сегодня в России более 3 000 салонов красоты, оказывающих кроме банальной стрижки еще и разнообразные косметологические процедуры. Много это или мало? В маленькой Италии вполне уживаются 110 000 салонов красоты, и там даже вышел закон, запрещающий открывать новый салон ближе двухсот метров от существующих. С ростом среднего слоя россиян, приближающегося по уровню жизни к западным меркам, в пересчете на наше население, требуются десятки тысяч новых салонов.   
Росту числа салонов красоты способствует то обстоятельство, что в обществе стало неприличным появляться неопрятным, неухоженным, состарившимся. Теперь россияне не только стригутся, красят волосы, ухаживают за ногтями, но и в массовом порядке принялись корректировать фигуру, омолаживать кожу, бороться со стрессами и целлюлитом. До четверти сегодняшних клиентов салонов красоты составляют непривычные ранее посетители - мужчины, озадаченные борьбой с выпадением волос, пивным брюшком и хронической усталостью. В салоны потянулась и молодежь, стремящаяся привести в порядок цветущую кожу переходного возраста. За последние два года тридцать процентов женщин от 30 до 40 лет, ранее проходивших в салонах красоты только как клиенты парикмахера, впервые прошли курсы дорогих косметологических процедур – омоложения кожи, коррекции фигуры и т.п. Клиенты пришли к пониманию, что домашний уход по эффективности не идет ни в какое сравнение с салонными процедурами, к тому же в салоне экономится время, силы и добавляются положительные эмоции от общения с мастерами красоты.

Для государственной регистрации предприятия в орган, осуществляющий регистрацию коммерческих организаций, необходимо представить следующие документы :

1. протокол общего собрания учредителей о создании предприятия. протокол должен свидетельствовать, что собранием принято решение об образовании предприятия, утверждении его устава и избрании его органов управления и ревизионной комиссии (ревизора);
2. устав предприятия;
3. гарантийное письмо о предоставлении юридического (или еще фактического) адреса;
4. документы, подтверждающие проверку наименования предприятия на повторяемость;
5. заполнить бланки по образцам, установленным регистрационным органом;
6. квитанцию об уплате государственной пошлины;

Все эти документы представляются учредителями или их уполномоченными в орган регистрации или направляются ему ценным почтовым отправлением с уведомлением и описью вложения. Требования со стороны органа регистрации о представлении каких–либо документы сверх указанных – гарантийных писем, справок, подтверждающих каким–либо органом целесообразность создания малого предприятия, и т. п. – запрещено. Получив документы, орган регистрации, в том случае, если они составлены правильно, выдает временное свидетельство о регистрации. С этого момента и до получения постоянного свидетельства учредителям предприятия (его уполномоченным представителем) необходимо осуществить следующие действие, имея при себе копии устава и временного свидетельства о регистрации:

* + обратиться в местный орган Государственного комитета РФ по статистике для присвоения предприятию кодов Общероссийского классификатора предприятий и организаций (ОКПО);
  + изготовить печать предприятия, получив декларацию об изготовлении печати;
  + поставить предприятие на учет в Пенсионном фонде, Фондах обязательного медицинского и социального страхования, налоговом органе, получив соответствующие справки, необходимые для открытия счета в банке;
  + на основании указанных справок, копии устава и банковской карточки с нотариально заверенными образцами подписей руководителя предприятия и главного бухгалтера открыть счет в банке, получив от него соответствующую справку.

Получив указанные документы и приложив к ним оригинал временного свидетельства о регистрации предприятия, необходимо вновь обратиться в орган регистрации, который выдаст постоянное свидетельство о регистрации предприятия.

Регистрация осуществляется путем присвоения предприятию очередного номера в журнале регистрации поступающих документах и произведения надписи (штампа) с наименованием регистрирующего органа, номером и датой на первой странице (титульном листе) устава предприятия, скрепляемого подписью должностного лица, ответственного за регистрацию.

Для того чтобы встать на налоговый учет, необходимо заполнить заявление, бланк которого следует получить в налоговом органе. В разных регионах это процедура происходит по-разному: где-то потребуют такое заявление одновременно с пакетом документов на государственную регистрацию, а где-то только после того, как получите свидетельство о регистрации. Это обусловлено тем, что место государственной регистрации и место постановки на налоговый учет юридического лица могут в каких-то регионах совпадать, а в каких-то нет.

Только после того как получили на руку свидетельство о государственной регистрации и свидетельство о постановке на налоговый учет, можно открыть в банке расчетный счет.

Если уставный капитал вносили деньгами и уже открыт накопительный счет, то банк преобразует его в расчетный. Условие расчетно-кассового обслуживания банк устанавливает самостоятельно. У большинства банков эта услуга платная, причем оплата может быть установлена как в твердой ежемесячной сумме, так и в виде комиссионных за каждую банковскую операцию.

Перечень документов, которые необходимо представить для открытия счета, каждый банк устанавливает самостоятельно. Однако в любом случае потребуется учредительные документы, нотариально заверенные подписи руководителя и главного бухгалтера и свидетельство о постановке на налоговый учет. О том, что открыли расчетный счет, предприятие должно сообщить в налоговый орган.

**Маркетинговый план**

Мы планируем размещать рекламу на местном телевидении, радио, рекламных щитах, распространять листовки по почтовым ящикам и на улице, реклама в интернате, мы создадим свой сайт на котором можно будет посмотреть всю информацию о салоне.

В салоне будут опытные стилисты, которые смогут помочь правильно создать образ. Салон будет предоставлять абонемент на солярий, каждая 10 стрижка будет со скидкой в 10%, так же будут накопительные карты со скидками в 5%; 10%; 15%; 20%;

В нашем салоне будет ката VIP – клиента, по которой можно будет 1 раз в месяц сделать любые услуги стоимостью в 2000 р. Совершенно бесплатно. Гостям салона мы будем предлагать чай или кофе. В кабинете маникюра, мы будем предлагать завести свой индивидуальный пакет, в который будет входить пилочка, шлефовочный блок и т. п., через которые могут передаваться различные заболевания. Мы так же будем продавать абонементы различным фирмам и предприятиям. Владельцы данных фирм, смогут предоставлять своим сотрудникам данные абонементы в виде маленьких премий. Абонимент рассчитан навесь спектр услуг, предоставляемых нашим салоном.

Организационный план

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| Специальность | Оплата труда | Сумма оплаты | Кол-во | Всего |
| Косметолог | 25-60% с оборота | 1000 | 2 | 2000 |
| Массажисты | 20-50% с оборота | 600 | 2 | 1200 |
| Управляющий | 200 у.е. + 4% с прибыли | 1000 | 1 | 1000 |
| Администратор | 150 у.е. + 1% с оборота | 600 | 2 | 1200 |
| Бухгалтер | 200 у.е. (полставки) | 200 | 1 | 200 |
| Уборщица | 150 у.е. | 150 | 1 | 150 |
| Маникюр | 40-45% с оборота | 500 | 2 | 1000 |
| Педикюр | 40-45% с оборота | 500 | 2 | 1000 |
| Парикмахер | 20-40% с оборота | 500 | 4 | 2000 |
| Итого: |  |  | 17 | 9750 |

**ФИНАНСОВЫЙ ПЛАН**

|  |  |
| --- | --- |
| Инвестиционные затраты на создание такого салона включают: | |
| За что платим | Сколько платим |
| Архитектурное проектирование | 12 000 $ |
| Ремонт (350 долл. за кв. метр) | 70 000 $ |
| Оборудование, мебель, компьютерная программа | 100 000 $ |
| Стартовый набор расходных материалов | 6 000 $ |
| Стартовые расходы на рекламу | 15 000 $ |
| ИТОГО: | 203 000 $ |

**Доход от услуг**

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Услуга | Среднее кол-во в день | Плановая загрузка | Выручка в месяц | Расход в у.е. | Прибыль с услуги |
| Парикмахер 2 кресла | 24 | 40% | 4320 | 648 | 3672 |
| Маникюр/педикюр | 12 | 30% | 3000 | 450 | 2550 |
| Косметолог | 8 | 50% | 3600 | 1080 | 2525 |
| Массаж | 12 | 30% | 3000 | 150 | 2850 |
| Пилинг | 12 | 20% | 2880 | 144 | 2736 |
| Солярий | 12 | 20% | 2880 | 576 | 2304 |
| УЗ пилинг | 6 | 10% | 1080 | 54 | 1026 |
| Обертывания | 5 | 20% | 2160 | 108 | 2050 |
| Продажа косметики в холле |  |  | 3000 | 2000 | 1000 |
| Итого: |  | 28% | 35820 | 6362 | 29458 |

Суммарные расходы по эксплуатации

|  |  |
| --- | --- |
| Реклама | 1000 |
| Коммунальные расходы | 2000 |
| Расходные материалы | 6362 |
| Зарплата + %% | 14350 |
| Итого: | 23712 |

|  |  |
| --- | --- |
| Статьи доходов/расходов при средней для Владивостока загрузке салона в 50%: | |
| Зарплата персонала (45% от оборота) | 13,2 тыс. $ |
| Зарплата вспомогательного персонала | 1,5 тыс. $ |
| Арендная плата | 8,3 тыс. $ |
| Материалы (12% от оборота) | 4,8 тыс. $ |
| Хозрасходы | 2,0 тыс. $ |
| Налоги 6% | 2,4 тыс. $ |
| Реклама | 1 тыс. $ |
| ИТОГО ЗАТРАТ: | 33,6 тыс. $ |
| ПРИБЫЛЬ | 10 тыс. $ |

1. **Нужен ли учредительный договор?" (Слепцова Е.Н., "Законодательство", 1998, N 2)** [↑](#footnote-ref-1)
2. **Комментарий к части первой Гражданского Кодекса Российской Федерации для предпринимателей (под общ. ред. Брагинского М. И.)** [↑](#footnote-ref-2)
3. **Сборник образцов гражданско-правовых договоров (с комментариями)/ ответственный редактор доктор юридических наук В.В.Залесский – Юридическая фирма КОНТРАКТ; ИНФРА-М, 1997 г.** [↑](#footnote-ref-3)
4. **Комментарий к части второй Гражданского Кодекса Российской Федерации для предпринимателей (под общ. ред. Брагинского М. И.)** [↑](#footnote-ref-4)
5. **Комментарий к части второй Гражданского Кодекса Российской Федерации для предпринимателей (под общ. ред. Брагинского М. И.)** [↑](#footnote-ref-5)
6. **Сборник образцов гражданско-правовых договоров (с комментариями)/ ответственный редактор доктор юридических наук В.В.Залесский – Юридическая фирма КОНТРАКТ; ИНФРА-М, 1997 г.** [↑](#footnote-ref-6)
7. **Комментарий к части второй Гражданского Кодекса Российской Федерации для предпринимателей (под общ. ред. Брагинского М. И.)** [↑](#footnote-ref-7)
8. **Комментарий к части второй Гражданского Кодекса Российской Федерации для предпринимателей (под общ. ред. Брагинского)** [↑](#footnote-ref-8)
9. [↑](#footnote-ref-9)