**План**

Введение

1. Переходная экономика. Общие принципы и российская действительность

1.1 Содержание и основные черты переходной экономики

1.2 Преобразования в отношении собственности

2. Становление и развитие корпоративного сектора

2.1 Основные формы организации предпринимательства. Классификация фирм и предприятий

2.2 Акционерное общество

3. Переход к новой модели экономического развития

Литература

**Введение**

На рубеже 1980-х и 1990-х гг. почти во всех социалистических странах сменился политический строй, вследствие этого встала задача проведения глубоких реформ, направленных на преобразование социалистических стран в демократические государства с рыночной экономикой.

Точкой отсчета демократических и рыночных реформ в России принято считать начало 1992 г., когда новое российское правительство после подавления августовского путча 1991 г. и распада СССР приступило к радикальным преобразованиям общественно-политического устройства и экономики нашей страны.

Время начала преобразования политико-экономической системы бывших социалистических стран до формирования устойчивых и эффективных институтов демократического общества и рыночной экономики называют переходным периодом.

Этот отрезок времени часто называют периодом постсоциалистической, или посткоммунистической, трансформации. Естественно, что экономическая трансформация является частью глубоких, обычно принципиальных изменений в обществе – в политическом и государственно-административном устройстве, в социальной сфере, в идеологии, во внутренней и внешней политике.

Постсоциалистическую трансформацию переживают Россия, другие страны СНГ, прибалтийские государства и страны Восточной Европы, включая балканские государства. Таким образом, постсоциалистическая трансформация охватывает почти всю территорию бывшего СССР и возглавляемого им социалистического лагеря. От постсоциалистической трансформации следует отличать посттоталитарную трансформацию – реформы в Китае и Вьетнаме, которые предусматривают контролируемое расширение роли рынка в экономике при сохранении власти коммунистических партий и других общественно-политических атрибутов социализма.

Вопросами реформ занимается наука о переходном периоде – транзитология. Это относительно новая область социальных наук, которая возникла в 1970-е гг. как наука о переходе от тоталитарного или авторитарного режима к демократии и рынку. На сегодняшний день в центре внимания транзитологов – вопросы преобразований в постсоциалистических странах.

Актуальность выбранной темы заключается в том, чтобы глубже изучить становление и развитие корпоративного сектора в отечественной экономике.

Предметом исследования является переходная экономика. Моя цель раскрыть сущность переходной экономики, чтобы раскрыть эту цель, поставлены и решены следующие задачи: изучить содержание и основные черты переходной экономики, преобразования в отношениях собственности, становление и развитие корпоративного сектора, предпринимательство, акционерное общество, переход к новой модели собственности.

**1. Переходная экономика. Общие принципы и российская действительность**

**1.1 Содержание и основные черты переходной экономики**

Переходная экономика (иногда называемая транзитивной) – это экономика, где основное значение имеет не примитивное функционирование сформировавшихся связей и элементов, а «отмирание» старых и становление новых связей и элементов. Переходная экономика характеризует промежуточное состояние общества, когда старая система социально-экономических отношений и институтов разрушается и реформируется, а новая только сформировывается. Изменения, происходящие в переходной экономике, являются преимущественно изменениями развития, а не функционирования, как это характерно для сложившейся системы. Большинство ученых считает, что для формирования устойчивых и эффективных демократических и рыночных институтов постсоциалистическим странам требуется 10–15 лет. В России, с учетом обвала экономики в августе 1998 г., экономические реформы могут растянутся до конца первого десятилетия XXI века.

Началом переходного периода является смена политического строя, которая служит необходимым условием для осуществления принципиальных рыночных преобразований в экономике.

Удаление большинства механизмов и организаций административно-командной системы происходит довольно быстро, которые, как правило, в последние годы существования находятся в глубоком кризисе. Завершение демонтажа социалистической экономики, обычно приходится на первые месяцы перемены политического строя.

Экономические институты образовываются в глубинах командно-административной системы на этапе ее распада, вытесняя прежние институты. Организации, осуществляющие функции государственного управления экономикой, распускаются распоряжениями государственной власти, преобразуются в новые органы. Таким образом, большинство экономических министерств и ведомств преобразовались в коммерческие органы, которые занялись координацией деятельности находившихся в подчинении предприятий и продвижением их продукции на рынке.

Одной из ключевых и сравнительно простых форм демонтажа прежней системы выступает либерализация. Это, например, либерализация цен, означающая разрешение предприятиям самостоятельно устанавливать цены на свою продукцию, или либерализация внешней торговли, то есть отмена прежней государственной монополии внешней торговли.

Однако сравнительная простота либерализации экономики, а также переустройства административных ведомств в новые структуры, способные функционировать в рыночной системе, не означает быстрого и легкого избавления от наследия социализма. Напротив, в ходе реформ основная трудность как раз и состоит в том, чтобы преодолеть те негативные черты, которые характеризовали социалистическую экономику (абсолютное доминирование государства в хозяйственной жизни, монополизм, несбалансированность, преобладание крупных технически устаревших предприятий и т.д.).

В теории и практике проведения рыночных реформ сформировались две противостоящие друг другу теории. Одна из них – градуализм, вторая – «шоковая» терапия

Градуализм – экономическая теория, которая полагает проведение неторопливых, последовательных реформ и отводит государству первостепенную роль в образовании рынка. Яркий образец градуализма – проведенные реформы в Китае. Хотя эта страна относится к посттоталитарному типу, китайский опыт настолько оказался удачным, что может служить примером для подражания в постсоциалистических государствах. В нашей же стране китайский опыт в целом невоспроизводим, хотя отдельные элементы могли бы найти здесь использование. В чем причина? Во-первых, причина в том, что благодаря национальной и культурной однородности Китай почти не сталкивается с проблемами национального сепаратизма и противоречий между Центром и регионом, во-вторых, в Китае нет движения к политической демократии и связанного с ней столкновения интересов и мнений, а сохраняется власть коммунистических партий.

«Шоковая терапия» – экономическая доктрина, которая полагает инструментом формирования рынка и антиинфляционной политики одномоментную либерализацию цен, резкое сокращение государственных расходов и достижение бездефицитного бюджета.

В наиболее последовательном виде эта концепция была реализована в Польше в 1990–1991 гг. первым некоммунистическим правительством под руководством Лешека Бальцеровича. Укрепление денежной системы в комбинации с бурным развитием частного сектора и притоком иностранного капитала позволило Польше всего через 3–4 года после начала «шоковой терапии» войти в стадию экономического роста.

Непродолжительная история переходной экономики показывает, что почти все постсоциалистические страны в той или иной степени руководствовались системой «шоковой терапии». Но подлинной шоковой терапии в нашей стране никогда не было. На протяжении 1992–1998 гг. бюджет ежегодно сводился с дефицитом 5–10% ВВП. Кроме того, правительство не ограничивало заработную плату, что привело к инфляционной спирали «цены – заработная плата». Также государство повысило эмиссию денег и расширило кредитование народного хозяйства. Все это растянуло финансовую стабилизацию России на 4 года, что абсолютно не укладывается в понятии «шоковая терапия»

Основные черты переходной экономики:

– изменчивость, нестабильность, которые не просто временно нарушают устойчивость системы, чтобы затем она вернулась в равновесное состояние, а ослабляют ее. Она постепенно уступает место другой экономической системе. Эта неустойчивость, нестабильность состояния переходной экономики обусловливает, с одной стороны, особый динамизм ее развития и соответствующий характер изменений – необратимость, не повторяемость, а с другой – рост неопределенности развития переходной экономики, вариантов формирования новой системы;

– появление и функционирование особых переходных экономических форм, т.е. смешение старого и нового. Переходные формы свидетельствуют, с одной стороны, о существовании переходной экономики, с другой стороны, указывают направленность этого перехода и, по мнению некоторых авторов, являются признаком его необратимости',

– альтернативный характер развития переходной экономики, что реально означает возможность многовариантного развития экономики и выбора наиболее благоприятного варианта развития;

– особый характер противоречий в переходной экономике. Это противоречия не функционирования, а развития, т.е. нового и старого, противоречия различных слоев общества, стоящих за теми или иными субъектами экономических отношений. Изменения, на которые направлена переходная эпоха, в экономическом аспекте всегда имеют революционный характер: речь идет о смене экономических систем. Но и в социально-экономическом плане переходные эпохи часто сопровождаются столь резким обострением противоречий, что связаны с революциями и социально-политическими потрясениями;

– историчность переходной экономики, которая связана с двумя обстоятельствами. Прежде всего, сами условия переходной экономики носят исторический характер; кроме того, историчность переходной экономики зависит от особенностей региона, а также и от отдельной страны, что означает, что даже известные общие для переходной экономики закономерности по-разному проявляются в различных условиях.

Все это необходимо учитывать при разработке программ реформирования экономической системы в переходный период.

Вывод: т., о переходная экономика характеризует движение централизованного хозяйства к системе современной рыночной экономики. Началом переходного периода является смена политического строя, которая служит необходимым условием для осуществления принципиальных рыночных преобразований в экономике

Изменения, происходящие в переходной экономике, являются преимущественно изменениями развития, а не функционирования, как это характерно для сложившейся системы.

**1.2 Преобразования в отношении собственности**

Преобразование в отношении собственности – материальное направление экономической трансформации в странах с переходной экономикой.

Специфика российской экономики, определявшаяся тотальным господством государственной собственности, диктует необходимость разгосударствления и приватизации как основного метода перехода к реальному многообразию форм собственности как основе формирования рыночного хозяйства, как оптимизации структуры предпринимательства.

Разгосударствление – это совокупность мер по преобразованию государственной собственности, направленных на устранение чрезмерной роли государства в экономике. Разгосударствление означает снятие с государства большинства функций хозяйственного управления, передачу соответствующих полномочий на уровень предприятий, замену вертикальных хозяйственных связей горизонтальными.

Разгосударствление не влечет полного ухода государства из экономической сферы. Современное производство не может успешно развиваться без государственного регулирования, которое эффективно лишь в определенных пределах. Если эти пределы нарушаются, эффективность общественного производства снижается. Сегодня линия на разгосударствление приняла общемировой характер.

Разгосударствление может осуществляться по различным направлениям:

1) разгосударствление процессов присвоения, признание каждого работника и трудового коллектива равноправным участником присвоения, демонополизация;

2) создание многообразных форм хозяйствования, предоставление всем формам предприятий равных прав на свободу хозяйственной деятельности в рамках закона;

3) формирование новых организационных структур, создание новых форм предпринимательской деятельности (концерны, консорциумы, ассоциации и т.д.), между которыми ведущую роль играют горизонтальные связи.

Таким образом, разгосударствление направлено на преодоление монополизма, развитие конкуренции и предпринимательства. Это – центральная проблема перехода к рыночной экономике.

В тесной связи с разгосударствлением находится приватизация.Приватизация – одно из направлений разгосударствления собственности, заключающееся в передаче ее в частную собственность отдельных граждан и юридических лиц.

Приватизация государственных и муниципальных предприятий в России означает приобретение гражданами, акционерными обществами (товариществами) у государства и местных органов власти в собственность:

– предприятий и их подразделений, выделяемых в самостоятельные предприятия;

– материальных и нематериальных активов предприятий;

– долей (паев, акций) государства и местных органов власти в капитале акционерных обществ (товариществ);

– принадлежащих приватизируемым предприятиям долей (паев, акций) в капитале иных предприятий.

Таким образом, различие между приватизацией и разгосударствлением сводится к тому, что приватизация отражает процесс коренной трансформации отношений собственности, а разгосударствление охватывает весь комплекс преобразований существующей хозяйственной системы, направленных на разрушение в ней государственного диктата и создание условий для функционирования экономики, в большей степени независимой от государства. Объектами приватизации могут быть: крупная промышленность, мелкие и средние предприятия промышленности и торговли, предприятия сферы услуг, жилищный фонд, жилищное строительство, предприятия сельского хозяйства и т.д. После приватизации субъектами собственности становятся: частное лицо, работник приватизируемого предприятия, трудовой коллектив, банки, холдинги, акционерные общества (товарищества) и т.д.

Приватизационная компания явилась одним из условий формирования и определения рынка, т.е. перехода России к многоукладной экономике. Вследствие этого образовались и развивались необходимые составляющие инфраструктуры рынка – банки, биржи, мелкооптовые коммерческие организации для торговли, различного рода посреднические структуры и т.д. Рынок нужен для российского государства, как средство решения многих экономических и хозяйственных проблем, возникших в результате длительного сохранения в России командно-административного механизма управления экономикой.

В ходе приватизации в России созданы разнообразные виды индивидуальной и коллективной собственности, перешедшей в хозяйственное владение трудовых коллективов и акционеров. В индивидуальной и частной собственности к 1998 г. было почти 80% промышленных и 85–90% коммерческих структур.

Приватизация в конфигурации продажи акций работникам предприятия обозначает развитие рабочей акционерной собственности. Продажа акций рабочим является результативным средством повышения их интереса к результатам своей работы, к росту производительности труда и прибыльности предприятий.

Данные о ходе приватизации в России в 1994–1998 гг. приведены в табл. 1.2.

Таблица 1.2. Приватизация государственного имущества в России

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Год | Приватизировано предприятий | Доход от приватизации |
| 1994 | 21 905 | 1,07 трлн. руб. |
| 1995 | 16152 | 7319,4 млрд. руб. |
| 1996 | 4997 | 1374 млрд. руб. |
| 1997 | 3353 | 18 653,5 млрд. руб. |
| 1998 | 2583 | 18 419,7 млн. деном. руб. |

К сожалению, реформирование ключевых отраслей и либерализация производственно-экономических связей не обеспечили экономический рост – увеличение темпов развития и рост национального дохода на душу населения.

Поспешная приватизация и криминализация экономики привели к резкому спаду производства, росту безработицы, деиндустриализации экономики. Десятки тысяч заводов и фабрик не смогли перестроить производство и связи, подверглись структурной деградации, организации работы на базе менее сложных технологически отсталых производств. За 1992–1998 гг. закрылось более 70 тыс. заводов в различных регионах страны.

Вывод: т.о. в российской экономике, определявшейся тотальным господством государственной собственности произошли преобразования в отношении собственности, такие как разгосударствление собственности, которое было направлено на ликвидацию чрезмерной важности государства в экономике, и приватизация – одно из направлений разгосударствления собственности, которая заключалась в передаче разгосударствленной собственности в частную собственность некоторым гражданам и юридическим лицам. Впоследствии, при осуществлении широкого комплекса мер по разгосударствлению и приватизации в России произошли значительные изменения в отношениях собственности и организационно – правовых формах коммерческой деятельности.

Данную обстановку можно охарактеризовать как, многообразие форм собственности, обращение частной собственности в одну из основополагающих форм собственности в российской экономике, преодоление монополии государственной собственности почти во всех сферах народного хозяйства, становление новых форм хозяйствования.

**2. Становление и развитие корпоративного сектора**

**2.1 Основные формы организации предпринимательства. Классификация фирм и предприятий**

Предпринимательство – это инициативная деятельность граждан и их объединений, направленная на получение выгоды (прибыли). Оно осуществляется гражданами на свой страх и риск, органически связано с экономической свободой. В широком смысле слова предпринимательство – это хозяйственное новаторство. Сердцевиной предпринимательства является сделка – умное действие двух или нескольких людей в интересах получения взаимной выгоды.

В узком смысле предпринимательство понимается как процесс создания нового бизнеса в условиях конкуренции.

Предпринимательство характеризуется следующими чертами:

1) не только свобода в выборе хозяйственной деятельности и ее методов, не только самостоятельность, но главное – новаторство;

2) ответственность за принимаемые решения и их последствия и сопряженный с этим риск. Не связанная с ответственностью деятельность – это не предпринимательство, а простое распорядительство по поручению;

3) ориентация на достижение экономического и, может быть, морального успеха.

Предпринимательство выполняет особую функцию – обеспечение развития и совершенствования экономики, ее постоянное обновление, создание инновационной среды, ломающей традиционные структуры и открывающие дорогу новому.

Наиболее распространенные сегодня формы предпринимательства:

**–** индивидуальное или частное предпринимательство;

– партнерство (товарищество);

– корпорация (акционерное общество).

Индивидуальное или частное предпринимательство – есть бизнес, владельцем которого является один человек. Он максимально заинтересован в эффективном использовании всех ресурсов. Такой бизнес характерен для мелких торговцев, сферы услуг, и т.д. К недостаткам этого бизнеса относятся ограниченность финансовых ресурсов и высокий процент риска.

Партнерство (товарищество) – это бизнес, организуемый двумя или более лицами. Партнеры объединяют свои ресурсы, идеи и поровну распределяют результаты (прибыль и убытки). Сюда примыкают потребительские и сбытовые кооперативы – объединения пайщиков, а также брокерские конторы, аудиторские фирмы, службы сферы и услуг. К недостаткам можно отнести ответственность одного за всех участников, недостаточность финансов и несовпадение интересов партнеров.

Корпорация – это совокупность лиц, объединенных для совместной предпринимательской деятельности как юридическое лицо.

Ответственность каждого собственника ограничена его вкладом (паем). Собственность корпорации разделена на доли по акциям.

Владельцы корпораций называются держателями акций – акционерами, а сама корпорация выступает в виде акционерных обществ (АО). Доход корпорации облагается налогом. Основой корпорации является совет директоров, который устанавливает политику развития. К недостаткам можно отнести злоупотребление в результате выпуска и продажи фиктивных акций, т.е. не имеющих реальной стоимости, перекладывание ответственности на других. Из организационных форм предпринимательской деятельности в современной России самой популярной и действенной оказалась акционерная форма.

Субъектом предпринимательства является предприниматель, который организует выгодное дело. Им может быть любой собственник – частное лицо, кооператор, арендатор, группа лиц, государственное и муниципальное предприятие (физическое и юридические лица).

Предприниматель – главный агент экономического развития, его роль в экономике сводится к следующему:

– создавать новые товары и услуги, предлагать прежние блага с новыми качествами;

– открывать новые виды ресурсов или использовать старые на новый лад;

– способствовать развитию новых технологий;

– открывать новые рынки;

– создавать новые предприятия и реконструировать старые;

– создавать новые рабочие места;

– делать инвестиции в человеческий и интеллектуальный капиталы;

– накапливать и делать инвестиции в развитие производства;

– способствовать экономическому росту и развитию.

Предпринимательство в переходной экономике России характеризуется рядом особенностей:

– продолжается внутренний процесс дележа собственности, иногда вырывающийся на поверхность в форме судебных разбирательств по имущественным вопросам. В основном же этот процесс идет негласно и представляет собой хорошую почву для различного рода злоупотреблений и создания криминальных структур.

– значительный сектор экономики все еще составляют государственные предприятия, большей частью полностью или частично бездействующие, поскольку исходная нерентабельность или огромная капиталоемкость не позволяют им справиться с трудностями организации рыночной деятельности.

– определенная часть предпринимательской активности не нацелена на длительную перспективу, а служит исключительно как временное средство накопления первоначального капитала, что усиливает нестабильность, неопределенность и недоверие в сфере деятельности.

Вывод: т.о. предпринимательство – одна из форм бизнеса, которая выполняет особую функцию – обеспечение развития и совершенствования экономики, ее постоянное обновление, создание инновационной среды, ломающей традиционные структуры и открывающие дорогу новому. На сегодняшний день из организационных форм предпринимательской деятельности в современной России самой популярной и действенной является акционерная форма, которое мы рассмотрим подробнее в следующем вопросе.

**2.2 Акционерное общество**

Акционерное общество – форма организации крупных предприятий (компаний, корпораций), основанная на акционерном капитале, т.е. на общем фонде. Этот капитал складывается из средств отдельных лиц (как физических, так и юридических), причем внесение этих средств должно удовлетворяться ценной бумагой.

Акционерное общество является юридическим лицом, следовательно, субъектом права. Оно создается учредителями. Для учреждения акционерного общества необходимо заключить договор, который именуется уставом общества. Он включает в себя фирменное наименование, указание места происхождении резиденции, предмет деловой деятельности акционерного общества, размер уставного капитала (для нашей страны – уставного фонда), номинальную стоимость и вид отдельной акции и др.

Акционерным признается общество, имеющее уставный капитал (уставный фонд), разделенный на определенное число акций одинаковой номинальной стоимости. Общая номинальная стоимость акций должна быть равна величине уставного капитала. Эти акции размещаются различными способами среди физических и юридических лиц, которые, покупая их, становятся акционерами данного общества и приобретают право на участие в управлении акционерным обществом и на получение дивидендов. Денежные средства, полученные от выпуска и реализации акций, составляют акционерный капитал, который в совокупности с резервным капиталом (создается за счет отчислений от прибыли) образуют собственный капитал акционерного общества. Кроме акций для привлечения дополнительных средств акционерное общество может выпускать и облигации, дающие право их владельцам на ежегодное получение фиксированного дохода в форме процента, но дающие права участия в управлении делами общества.

Денежные средства, полученные от продажи облигаций, в совокупности со средствами банковского кредита образуют заемный капитал акционерного общества. Высшим органом управления является общее собрание акционеров, которое определяет основные направления деятельности акционерного общества; избирает и отзывает членов наблюдательного совета, правления и ревизионной комиссии; принимает решения по годовому балансу, изменениям в уставе, увеличению или уменьшению уставного капитала. Решения общего собрания принимаются, как правило, простым большинством голосов по принципу: одна акция – один голос. Исполнительным органом акционерного общества, осуществляющим руководство его текущей деятельностью, является правление во главе с председателем.

Прибыль акционерного общества после уплаты налогов распределяется на образование и пополнение резервного капитала (фонда), на погашение кредитов, на оплату высшего руководящего состава, на выплату процентов и дивидендов.

Общество ответственно по своим обязательствам всем принадлежащим ему имуществом. Общество не расплачивается по обязательствам своих акционеров.

Если несостоятельность (банкротство) общества инициирована действиями (бездействием) его акционеров или остальных лиц, которые имеют право отдавать обязательные для общества установки, либо иным образом имеют возможность предопределять его действия, то на указанных акционеров или других лиц в случае недостаточности имущества может быть возложена субсидиарная ответственность по его обязательствам.

Функционирование акционерного общества осуществляется с обязательным соблюдением условий хозяйственной деятельности, установленных российским законодательством.

Как юридическое лицо общество является собственником: имущества, переданного ему учредителями; продукции, произведенной в результате хозяйственной деятельности; полученных доходов и другого имущества, приобретенного им в процессе своей деятельности.

Общество обладает полной хозяйственной самостоятельностью в определении формы управления, принятия хозяйственных решений, сбыта, установления цен, оплаты труда и распределения прибыли.

Срок деятельности общества не ограничен или же устанавливается его участниками.

Акционерные общества бывают двух типов: закрытые (частные) и открытые (публичные). Особенность обществ первого типа состоит в том, что 70–90% (иногда все 100%) акций находятся в руках определенной группы лиц или семьи и в открытую продажу не поступают. Особенность второго типа состоит в том, что это предприятия с фиксированным составом участников, которые могут переуступать принадлежащие им акции только с согласия других участников.

Главную роль в экономике играют открытые общества, акции которых свободно продаются на рынке ценных бумаг.

Как уже говорилось ранее, акционерная форма предпринимательской деятельности является самой популярной и действенной. Можно назвать ряд причин популярности акционерных обществ в современной российской экономике.

Во-первых, акционерная форма создает возможность функционирования крупнейших предприятий, которые составляют основу нашей экономики. Зачастую акционерное общество – единственный путь включения промышленных гигантов в рыночную систему.

Во-вторых, акционерные общества обладают значительной устойчивостью и огромным «запасом прочности» в неблагоприятные периоды, так как у них шире возможности накопления.

В-третьих, акционерная форма применима в любой сфере экономики – в промышленности и банковском деле, на транспорте и в торговле.

В-четвертых, акционерные общества имеют возможность через владение акциями друг друга образовывать единые промышленно-финансовые комплексы, что позволяет контролировать всю производственную цепочку той или иной продукции.

Механизмом реализации акционирования выступает рынок ценных бумаг. Стандартная форма делает акцию удобным объектом купли-продажи. По какой цене её удается перепродать – особый вопрос, ответ на который зависит и от состояния дел акционерного общества и того, как работает рынок акция, и от того, какой способ переуступки акций предусмотрен в акционерном обществе.

Вывод: таким образом, акционерное общество – как форма организации крупных предприятий (компаний, корпораций), основанная на акционерном капитале являясь самой популярной и действенной формой предпринимательства создает возможность функционирования крупнейших предприятий, которые являясь основой нашей экономики, обладая значительной устойчивостью в неблагоприятные периоды, и образуя единые промышленные комплексы применимы в любой сфере экономики.

**3. Переход к новой модели экономического развития**

Рассматривая вопрос перехода к новой модели экономического развития, хочу коснуться президентского выступления, на состоявшейся 5 сентября 2005 г. встрече с членами Правительства. Речь идет о выдвинутых главой государства проектах, которые по его словам: 1) должны обеспечить в двух – трехлетнем временном горизонте прорывы в областях образования, здравоохранения и обеспечения населения жильем, а также в агропромышленном комплексе; 2) реализуют общий курс «концентрации бюджетных и административных ресурсов на повышении качества жизни граждан России», «курс на инвестиции в человека».

Выдвижение «приоритетных национальных проектов»: шаг к долгожданной социальной переориентации реформационного курса? Принципиальный ответ на вопрос ясен априори, ибо, во-первых, сам инициатор «приоритетных национальных проектов», заключая свое выступление, подчеркнул, что сопряженный с их совокупностью курс– «это необходимое и логичное развитие нашего с вами экономического курса, который мы проводили». Во-вторых, обещанные для его претворения в жизнь 150 млрд. руб. не могут хоть сколько-нибудь ощутимо повлиять на спроектированную правительственную бюджетную политику на 2006 г. и до 2008 г., которая согласно тщательно аргументированным оценкам будет по-прежнему «тормозить развитие социальной сферы России. Прежде всего, нельзя не сказать о том, что озвученные первым должностным лицом проекты по сути национальными не являются. Все обещания, данные при их представлении, можно уподобить наложению маленьких, да еще и способных подобно «шагреневой коже» сжиматься под воздействием инфляции, заплат на «тришкин кафтан» нескольких социальных служб такого рода действия относятся к разряду «социальной гигиены», т.е. они направлены на устранение тех или иных вопиющих несоответствий, на снятие запредельных напряжений в локальных социальных пространствах. разумеется, гигиена тоже необходима, но разве она в принципе в состоянии хотя бы заблокировать развитие далеко зашедшей болезни, тем более что гигиенические меры в данном случае касаются лишь малых составляющих конкретных социальных групп? Учредить ежегодные ощутимые поощрения 10 тысячам учителей, т.е. одному проценту от их общего количества, повысит зарплату лишь участковым терапевтам, педиатрам и врачам общей практики.… Где тут национальный уровень?

Озвученный «национальный проект» в области здравоохранения «задымляет» совсем иного рода реформационные замыслы. С учетом того, что оплата труда, как уже отмечалось, должна вырасти именно у «участковых терапевтов, педиатров и врачей общей практики», инициированный «национальный проект» явно прикрывает «второе издание» попытки реформаторов от здравоохранения тотально внедрить «семейного врача» – на все руки мастера, призванного заместить для обедневшего большинства населения всю сложную структуру нынешней медицины.

Президентское выступление начинается с тезиса, согласно которому «основной целью» государственной политики «является существенное повышение качества жизни граждан России», а все «приоритетные национальные проекты механизмы решения этой проблемы»

Но никакого отношения к такому пониманию качества жизни рассматриваемые «национальные проекты» не имеют. Что иметь отношение к международным критериям, на которые ориентируются наши реформаторы, то по ежегодному страновому рейтингу Россия заняла 105-е место; за ней – Нигерия, Ботсвана, Гаити, Зимбабве, Узбекистан и Таджикистан.

Страна сегодня почти не зарабатывает себе на жизнь, а лихорадочно извлекает из недр ресурсы, и, продавая эти богатства, «проедает» их. Сравнительно недавно нефть стоила 12 $. за баррель сегодня его цена 65 $ (на 7.07.2009), но на состоянии собственного народного хозяйства России это позитивно не отразилось. Наша экономика как раз деградирует, и даже «даровые» нефтедолларовые потоки не идут ей впрок, что конечно является фактором вопиющим.

Представление третьего «приоритетного национального проекта» начинается следующей постановкой «жилищных проблем», которые и предстоит решить в ходе его реализации: От качества жилья во многом зависит здоровье людей, их семейное благополучие. Однако более комфортная квартира или дом, пока остаются лишь мечтой для миллионов российских семей.

В своем большинстве население России, реально озабочено не приобретением нового жилья, а изысканием средств на поддержание имеющегося. Действительная угроза, нейтрализация которой объективно требует особого национального проекта, – катастрофическое ухудшение жилищных условий, связанное с изношенностью основных фондов ЖКХ – зданий и инфраструктуры, прежде всего теплосетей. Понятно, что решение проблемы подобного масштаба даже теоретически посильно только государству.

Озвученные главой государства «национальные проекты» не являются ни действительно национальными, ни шагом к социальной переориентации государственной экономической политики. Их выдвижение – по сути «пиар» акция, камуфлирующая намерение продолжать и радикализировать пагубный курс либералистических реформ.

**Вывод**

Изучив тему можно сделать следующие выводы, переходная экономика характеризует движение централизованного хозяйства к системе современной рыночной экономики. Началом переходного периода является смена политического строя, которая служит необходимым условием для осуществления принципиальных рыночных преобразований в экономике

Изменения, происходящие в переходной экономике, являются преимущественно изменениями развития, а не функционирования, как это характерно для сложившейся системы. В российской экономике, определявшейся тотальным господством, произошли преобразования в отношении собственности, такие как разгосударствление собственности, которое было направлено на устранение чрезмерной роли государства в экономике, и приватизация – одно из направлений разгосударствления собственности, которая заключалась в передаче разгосударствленной собственности в частную собственность отдельным гражданам и юридическим лицам. В последние годы в итоге осуществления обширного комплекса мер по разгосударствлению и приватизации в России произошли значительные изменения в отношениях собственности и организационно – правовых формах коммерческой деятельности. Данную ситуацию характеризуют: многообразие форм собственности, превращение частной собственности в одну из основных форм собственности в российской экономике, преодоление монополии государственной собственности практически во всех сферах народного хозяйства, становление новых форм хозяйствования.

Одна из форм развития корпоративного сектора является предпринимательство, – которое выполняет особую функцию – обеспечение развития и совершенствования экономики, ее постоянное обновление, создание инновационной среды, ломающей традиционные структуры и открывающие дорогу новому.

На сегодняшний день из организационных форм предпринимательской деятельности в России самой популярной и действенной является акционерная форма предприятия (компаний, корпораций), основанная на акционерном капитале, создает возможность функционирования крупнейших предприятий, которые, являясь основой нашей экономики, обладают значительной устойчивостью в неблагоприятные периоды, и образуют единые промышленные комплексы применимые в любой сфере экономики. Рассматривая вопрос перехода к новой модели экономического развития, президентом «национальные проекты» не являются ни действительно национальными, ни шагом к социальной

переориентации государственной экономической политики. Их выдвижение – по сути «пиар» акция, камуфлирующая намерение продолжать и радикализировать пагубный курс либералистических реформ. Необходимо, думается, разворачивать обсуждение проектов и других стратегических заявлений федеральных властей, вовлекая в дискуссии с непосредственным участием их высокопоставленных представителей и экспертов все имеющиеся серьезные альтернативные наработки.

**Список использованной литературы**

1. Журавлева Г.П. «Экономика» 2001 г. – 508 с.
2. Курс экономической теории Чепурин M.H., проф. Киселева E.А. Издательство «АСА» Киров 1996. – 623 с.
3. Экономическая теория учебник Мочерный Степан Васильевич, Некрасов Виталий Николаевич, Овчинников Виктор Николаевич, Секретарюк Вячеслав Васильевич. – 406 с.
4. Е.М. Воробьев, А.А. Гриценко, М.Н. Ким. Экономическая теория. Учебное пособие. – Харьков: Пресс-Фортуна, 1997. – 406 с.
5. Андреев Б.Ф. Системный курс экономической теории. Микроэкономика. Макроэкономика. Учебное пособие / Пол ред. акад. В.А. Петрищева. – СПб.: Лениздат, 1998. – 567 с.
6. Седов В.В. Экономическая теория.
7. Учебное пособие /Челяб. гос. ун-т. Челябинск, 2002. 143 с.
8. Роберт Пиндайк Даниэль Рубинфельд Микроэкономика Сокращенный перевод с английского «Экономика» «Дело» Москва – 1992 504 с.
9. Л.П. Кураков Основы экономической теории: Учебное пособие. М.: Гелиос АРВ, 2000. – 560 с.
10. Тарануха Ю.В., Микроэкономика Учебное пособие /Моск. гос. ун-т. 2006, 640 с
11. Журнал «Экономист» №10/2006Содержание: Государство и экономика.
12. В. Кушлин – Переход к новой модели экономического развития.