*Оглавление:*

*Стр.*

Введение 5

Глава 1 Система национальных счетов 8

* 1. Развитие системы национальных счетов (СНС) в России 8
  2. Счета СНС 9

Глава 2 Основные макроэкономические параметры 15

* 1. Валовый внутренний продукт (ВВП) 15
  2. Национальный доход 19
  3. Национальное богатство 22
  4. Валовый национальный продукт 25

Глава 3 Методы обеспечения макроэкономических показателей 27

* 1. Факторы роста ВВП 27
  2. Пути увеличения национального богатства 30

Заключение 33

Библиография 35

# Введение

В той мере, в которой экономика представляет количественную науку, она пользуется цифрами, дающими представление о состоя­нии хозяйства. Числовые значения экономических величин есть не что иное, как измерители, характеризующие состояние, свойства, качество экономики, ее объектов, экономических процессов в опре­деленные моменты и периоды времени. Иначе говоря, экономичес­кая величина — это любое число, характеризующее экономику как хозяйство. Чаще всего эти величины позволяют узнать, как идут про­цессы производства, распределения, потребления, каковы их резуль­таты. Фиксацией и систематизацией данных об экономических ве­личинах в привязке ко времени занимается **экономическая статисти­ка,** представляющая часть экономической науки.

Наиболее распространенные экономические величины, приме­няемые для описания экономики, измерения характеризующих ее признаков и свойств, **называют экономическими показателями.** Отчет­ные статистические показатели описывают состояние экономики за прошедший период.

Поэтому в 1988 г. впервые в практику экономических расчетов СССР был введен применяемый в международной статистике показатель *валового национального продукта* (ВНП). Он дополнил действующую систему сводных народнохозяйственных показа­телей баланса народного хозяйства (БНХ) и тем самым позволил расширить и углубить анализ процессов социалистического воспроизводства, напрямую сравнивать уровни, темпы и пропорции экономического развития СССР и за­рубежных стран, а также повысить качество международных сопоставлений.

Совершенствование макроэкономического анализа и прогнозирования экономики в условиях перехода к ее рыночному регулированию*,* прежде всего, связано с приданием показателю валового национального продукта (ВНП) статуса важнейшего макроэкономического показате­ля. До настоящего времени ВНП оставался преимущественно допол­няющим показателем существовавшей системы показателей макроуров­ня. Это определялось тем, что в условиях централизованного директив­ного планирования, базировавшегося на безусловном приоритете сферы материального производства, показатель ВНП являлся в определенной мере чужеродным и иллюстративным.

В то же время в условиях перехода к рынку значение ВНП заклю­чается в том, что он не только отражает функционирование всей эконо­мики, включая как производственную, так и непроизводственную сфе­ры, но ив том, что он вместе со своей структурой является основой международных экономических сопоставлений, оценки степени интегра­ции страны в мирохозяйственные связи.

Для выявления наи­более достоверной динамики социально-экономического разви­тия необходимо использовать систему натуральных, трудовых и стоимостных показателей. Ранее в СССР важнейшим стоимо­стным показателем был валовой (совокупный) продукт (ВОП). В настоящее время в России и ряде стран СНГ таким показате­лем является валовой внутренний продукт (ВВП).

Валовой внутренний продукт выражает результат функцио­нирования экономики за определенный период развития, харак­теризует готовую продукцию и произведенные услуги. Он не включает стоимость потребленных предметов труда и, таким об­разом, исключает их повторный счет. Кроме того, ВВП в отли­чие от ВОП помимо результатов материального производства включает стоимость произведенных услуг. В его состав входят многообразные услуги в сфере образования, медицинского об­служивания, науки, культуры, банковской деятельности, туриз­ма, юридического консультирования и др.

Отдельные экономисты отмечают, что ВВП в значительной степени менее достоверен, чем ВОП. В его структуре в разных странах от 40 до 60 % составляют денежные доходы. Это в 4-6 раз больше, чем составляют предметы труда в валовом обществен­ном продукте. К тому же повторяемость доходов в обращении больше, чем предметов труда в производстве. Получается, что искусственное завышение стоимостного объема по современной методологии несравненно выше. Основная масса ВВП прихо­дится на многократно повторяемые доходы.

В национальной статистике некоторых государств (США, Япония и др.) основным макроэкономическим показателем счи­тается валовой национальный продукт (ВНП). Многие экономи­сты считают его модификацией ВВП. Другие, напротив, полага­ют, что ВВП есть модификация ВНП.

Цель данной работы – рассмотреть основные макроэкономические показатели, а также методы их обеспечения.

## Глава 1 Система национальных счетов

* 1. *Развитие системы национальных счетов в России*

**Система национальных счетов** (СНС) - это система взаимо­связанных статистических показателей, построенная в виде сче­тов и таблиц для получения общей картины экономической дея­тельности страны. На основе СНС ведется национальный учет, характеризующий результаты деятельности, структуру и важней­шие взаимосвязи хозяйственных субъектов рыночной экономи­ки. СНС выполняет ту же функцию, что и бухгалтерский учет для отдельной фирмы.

Система национальных счетов разработана американским экономистом, лауреатом Нобелевской премии С. Кузнецом. С кон­ца 60-х гг. XX в. она принята ООН в качестве стандартной систе­мы и рекомендована всем странам.

Система национальных счетов применяется в настоящее время более чем в 150 странах мира. Переход большинства стран от разнообразных национальных способов счетоводства к еди­ной, унифицированной системе открывает возможность между­народных сопоставлений стран по широкому кругу макроэконо­мических показателей. В странах СНГ система национальных счетов введена в связи с переходом к рыночной экономике. Ко­мандно-административная экономика СССР использовала для учета баланс народного хозяйства (БНХ), который разграничи­вал сферы материального производства и нематериальных услуг.

Построение СНС в России начиналось с составления сводных счетов, в отличие от уже функционирующих СНС в других странах, где пер­воначально счета составлялись на уровне секторов и отраслей, а сводные счета завершали построение всей системы[[1]](#footnote-1).

Российская стратегия перехода на СНС была обусловлена наличием действующей инфор­мационной базы, созданной для расчета показате­лей согласно концепции БНХ, как следствие — от­сутствием информации по ряду показателей и групп хозяйственных единиц, существенными от­личиями от международных стандартов бухгалтер­ского учета, банковской и таможенной статистики, применяемых классификаций и др. Поэтому пред­полагалось сначала определить общие методологи­ческие принципы составления сводных макросче­тов и исчисления их показателей с тем, чтобы впо­следствии перейти к их дезагрегации и разработать на этой основе требования к созданию информа­ционной базы СНС.

В России национальные счета с позиции СНС в годовом исчислении составляются с 1991 г., а с 1994 г. Госкомстат России ввел ежеквартальные расчеты ВВП.

Первоначально методология составления отечественных счетов СНС разрабатываюсь на базе версии СНС ООН 1968 г. (позже использова­лась версия СНС ООН 1993 г.) и с учетом рекомен­даций МВФ, МБРР, ОЭСР. Отдела статистики ООН и других организаций. Периодически мето­дология пересматривалась, что было вызвано из­менениями в информационной базе[[2]](#footnote-2).

Система национальных счетов 1993 г. представляет собой последовательный ряд интег­рированных счетов, позволяющих осуществлять макроэкономический анализ развития страны, от­слеживать поведение важнейших макроэкономи­ческих агрегатов во времени и сопоставлять мас­штабы развития экономики различных стран.

*1.2 Счета СНС*

Все счета в СНС взаимосвязаны, хотя отно­сятся к различным видам экономической деятельности, осуществляемой в течение определенного периода. Каждый счет содержит операции по кон­кретному виду деятельности и балансируется с по­мощью статей, определяемых по остаточному принципу (как разность между общим объемом ре­сурсов и их использованием). Балансирующая за­пись одного счета переносится в качестве первой записи на последующий счет, что обеспечивает преемственность счетов.

Перечень интегрированных счетов СНС 1993 г., цели их разработки и важнейшие макроэко­номические агрегаты, получаемые в результате со­ставления каждого из них, приведены в таблице 1.

Таблица 1

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| *СЧЕТА* | *ЦЕЛЬ* | *Балансирующая запись* | *Основной агрегат* | |
| валовой | чистый |
| ТЕКУЩИЕ СЧЕТА | | | | |
| *Производственный счет* и услуг | Отражает производство товаров | Добавленная стоимость | Внутренний продукт | |
| *Счета доходов* |  |  |  | |
| Первичное распределение | Показывает распределение  дохода, возникающего за счет производства, по институционным секторам | Сальдо первичных доходов | Национальный доход | |
| ВНД | ЧНД |
| Вторичное  распределение | Отражает перераспределение  в виде денежных и натуральных  трансфертов | Располагаемый доход | Располагаемый национальный доход | |
| ВРНД | ЧРНД |
| Использование  дохода | Показывает использование  располагаемого дохода на конечное потребление | Сбережения | Национальные сбережения | |
| С | ЧС |
| НАКОПИТЕЛЬНЫЕ СЧЕТА | | | | |
| Счет движения капитала | Отражает операции по приобретению и ликвидации нефинансовых активов, а также трансферты капитала в порядке перераспределения богатства | Чистое кредитование / чистое заимствование |  | |
| Финансовые счета | Отражают приобретение и ликвидацию финансовых активов и пассивов путем операций | Чистое кредитование/чистое  заимствование |
| Другие изменения  в акти вах | Показывают изменения в активах, пассивах и чистой стоимости активов, происходящие помимо операций (например, за счет изменения оценки стоимости) | Изменения чистой стоимости  активов |
| БАЛАНСЫ | | | | |
| Начальные и конечные  балансы | Содержат данные по стоимости  активов и пассивов, по чистой  стоимости активов в начале и на  конец периода, а также сводку  изменений этих величин |  |  | |

Как известно, наиболее важным макро­экономическим агрегатом является общий объем производства. В СНС используются два критерия, в соответствии с которыми осуществляется его из­мерение. Исчисление валового внутреннего про­дукта (ВВП) основано на принципе резидентности (или территориальном признаке), исчисление ва­лового национального продукта (ВНП) — на прин­ципе собственности.

Объемы этих показателей рассчитывают­ся с помощью трех основных методов: производст­ва, доходов и расходов. Результаты расчетов долж­ны быть эквивалентны. К сожалению, в настоящее время наблюдаются большие статистические рас­хождения как в объемах, так и в динамике этих по­казателей, исчисленных методом производства и конечного использования. Расчет ВВП по доходам осуществляется сегодня лишь балансовым путем.

Рассмотрим теперь текущие счета СНС, методы исчисления ВВП, а также возможности, которые открывает СНС в качестве источника ин­формации для проведения аналитических исследо­ваний заинтересованному пользователю[[3]](#footnote-3).

*Счет производства* является первым и са­мым главным в последовательном ряду счетов СНС, составляемых для институционных единиц, секторов и всей экономики в целом. Выпуск това­ров и услуг показывается в ресурсной части счета, и использовании отражаются затраты на производ­ство, включающие в качестве составных частей промежуточное потребление и потребление основ­ного капитала (ПОК).

Разница между валовым выпуском и про­межуточным потреблением называется *валовой до­бавленной стоимостью* (ВДС). Сумма ВДС отрас­лей материального и нематериального производст­ва, чистых налогов на продукты за вычетом услов­но исчисленной оплаты услуг финансовых посред­ников позволяет получить валовой внутренний продукт (ВВП) по всей экономике в целом в ры­ночных ценах.

Основные показатели этого счета могут быть дезагрегированы по сферам деятельности (тонары, услуги), по типу производства (рыночное, нерыночное), по отраслям и секторам.

Структурный анализ позволяет увидеть происходящие изменения в народном хозяйстве, определить вклад каждой отрасли в создание ВВП, проследить тенденции ких развитию[[4]](#footnote-4).

Валовая добавленная стоимость является также и балансирующей статьей счета размещения первичных доходов, состоящего из счета образова­ния доходов и их первичного распределения. С по­зиции образования доходов НДС представляет со­бой сумму расходов производящих единиц, вклю­чающих два основных типа выплат — оплату труда наемных работников, занятых в процессе произ­водства (заработная плата и фактические отчисле­ния нанимателей на социальное страхование), и чистые налоги на производство и импорт (за вычетом субсидий).

Балансирующей статьей здесь служит при­быль или смешанный доход (в зависимости от ха­рактера предприятия), т.е. сумма, оставшаяся про­изводящей единице после того, как ею будут возме­щены все необходимые затраты.

*Счет первичного распределения доходов* отражает деятельность резидентных институцион­ных единиц или секторов как получателей первичных доходов, а не как производителей, чья деятель­ность образует первичные доходы. Основным агре­гатом здесь является ВНП.

Показатели этого счета дополняют ин­формацию в счете производства и дают возмож­ность проводить аналитические исследования уровней заработной платы, занятости в отраслях, а также связывать их с выпуском продукции и про­изводительностью труда. Данные могут быть также использованы при расчетах уровня безработицы.

Вторичное распределение ВНП связано с потоками денежных и натуральных трансфертов. Балансирующей статьей служит валовой распола­гаемый национальный доход (ВРНД).

*Счет использования доходов* показывает, как ВРНД расходуется на конечное национальное потребление и валовое национальное сбережение.

Использованный ВВП (метод расходов) равен сумме статей его конечного использования, т.е. конечному потреблению государственного и негосударственного секторов, валовому объему инвестиций (инвестиции в основные фонды и из­менения товарно-материальных запасов) и сальдо экспорта и импорта товаров и нефакторных услуг[[5]](#footnote-5).

Цель внедрения СНС в статистическую практику России — получить новую статистическую информацию, отвечающую требованиям рын­ка, о производственной деятельности, движении доходов и капитала, конечном использовании ре­сурсов и источниках их финансирования, а также для оценки внешнеэкономических связей России, ее торгового и платежного баланса.

На сегодняшний день структурными под­разделениями Минэкономики РФ сформирована модифицированная СНС, охватывающая пока только текущие счета и счет движения капитала. В перспективе предполагается разработать накопи­тельные счета по полной схеме и систему начальных и конечных балансов, постепенно осуществляя их дезагрегацию как по горизонтали, так и по вертика­ли (отраслевой и секторальный аспекты).

Данные национальных счетов представ­ляют интерес для руководства страны лишь в слу­чае дополнения их комплексом поведенческих вза­имосвязей, характеризующих реакцию одних пара­метров на изменения других. Используя принципы бухгалтерского учета, заложенные в основу по­строения СНС, можно моделировать происходя­щие экономические процессы в стране. Изменяя регулируемые параметры (контролируемые госу­дарством), можно рассчитать наиболее оптималь­ные пути решения поставленных правительством задач.

# Глава 2 Основные макроэкономические параметры

*2.1 Валовый внутренний продукт*

ВВП измеряет стоимость выпуска продукции, произведенной на территории данной страны.

**Измерение ВВП[[6]](#footnote-6).** Стоимость валового внутреннего продукта в системе СНС определяется тремя методами:

1) производственным;

2) распределительным;

3) конечное использование.

*Производственный метод —* валовой внутренний продукт вы­ступает как сумма добавленных стоимостей всех товаров и услуг данной страны, т.е. суммируется добавленная стоимость, создан­ная в отраслях. Тот же результат получится, если из стоимости произведенной продукции исключить затраты на потребленные средства производства (кроме амортизации).

*Распределительный метод* — суммируются доходы, получен­ные благодаря использованию факторов производства (заработ­ная плата, реальные доходы, проценты на капитал, дивиденды и т.д.).

*Метод конечного использования —* суммируются расходы до­машних хозяйств на текущее потребление, расходы государства на закупку продукции, расходы предприятий на расширение производства, сбережения населения, а также сальдо внешней торговли.

**Формы валового внутреннего продукта.** ВВП — это стоимост­ный показатель, он зависит от уровня цен. Поэтому в экономи­ческой теории и на практике выделяют номинальный и реаль­ный ВВП.

*Номинальный ВВП —* это продукт, стоимость которого выра­жена в текущих, фактических ценах.

*Реальный ВВП —* это продукт, стоимость которого выражена в неизменных ценах.

Номинальный ВВП может увеличиться как за счет роста фи­зического объема всей продукции, так и за счет роста уровня цен. На реальный ВВП уровень цен не влияет. Поэтому реаль­ный ВВП выступает основным показателем физического объема товаров и услуг. Реальный ВВП определяется по формуле:

номинальный ВВП

###### Реальный ВВП = ⎯⎯⎯⎯⎯⎯⎯⎯⎯⎯

индекс цен

Индекс цен в свою очередь определяется по формуле:

цены текущего года

Индекс цен текущего года = ⎯⎯⎯⎯⎯⎯⎯⎯⎯⎯⎯⎯⎯⎯⎯⎯ х 100 %.

цены базисного периода

*Индекс цен* выражает относительное изменение среднего уровня цен широкой группы товаров за определенный период.

Отношение номинального ВВП к реальному ВВП называет­ся *дефлятором ВВП.* Он определяется по формуле

номинальный ВВП

Дефлятор ВВП = ⎯⎯⎯⎯⎯⎯⎯⎯⎯⎯

реальный ВВП

Дефлятор ВВП выражает различия между номинальным и реальным ВВП и используется для определения уровня ин­фляции. Он показывает, насколько ВВП возрос за счет роста уровня цен.

Дефлятор можно подсчитать двумя способами: через поток конечной продукции и через поток доходов и затрат. В соответ­ствии с первым способом конечная продукция измеряется как продукция, которая идет на личное потребление; перенесенное потребление (накопление); правительственное потребление; часть товаров и услуг, проданных за границу (сальдо внешнеторгового баланса). Второй способ — исчисление дефлятора как суммы за­трат на заработную плату и оклады до уплаты налогов, процента и ренты, косвенных налогов, амортизационных отчислений, прибыли.

Валовой внутренний продукт имеет такие формы, как чис­тый внутренний продукт, национальный доход, личный доход, располагаемый доход, реальный доход[[7]](#footnote-7).

*Чистый внутренний продукт (ЧВП)* представляет собой наибо­лее точный макроэкономический показатель созданных и при обретенных населением данной страны товаров и услуг за опре­деленный период времени (месяц, квартал, год).

ЧВП исчисляется посредством вычитания из ВВП амортиза­ционных отчислений:

ЧВП = ВВП - амортизационные отчисления.

Данный показатель используется для характеристики чисто­го объема производства.

Сумма валовых продукций всех отраслей экономики называется **совокупным общественным продуктом (СОП).** Совокупный общественный продукт, по определению, есть также сумма промежуточного и конечного продукта общества. Конечный продукт есть совокупный отечественный продукт за вычетом промежуточного про­дукта. Эти определения крайне важны, их необходимо усвоить прочно, т.к. от них зависит понимание законов макроэкономики. Выразим их в виде формальных тождеств, которые справедливы для любой экономики, будь она плановой или рыночной:

∑ *Xi* = ∑*Xij* + ∑*Yi*, i = 1, … n; j = 1, …n

*i j i*

где ∑ — знак суммирования по *п* строчкам (*п* — число отраслей); ∑ — знак суммирования по *п* колонкам; *Хi —* валовая продукция *i*-й отрасли-строки; *Xj* — то же *j*-й отрасли-колонки; X*ij* — матрица, распределяющая продукцию *i*-й отрасли-строчки по *j*-м отраслям-колонкам; это и есть промежуточный продукт; *Yi* - конечная продукция *i*-й отрасли.

Мы остановились на этом делении так подробно отчасти потому, что часто встречающееся в статистике и экономической литературе понятие **валового внутреннего продукта (ВВП)** есть не что иное, как конечный продукт общества[[8]](#footnote-8). Как видно, ВВП — это не весь СОП, а лишь часть его, идущая на личное потребление, капиталовложения, прирост запасов, государственные закупки, чистый экспорт. Это т.н. **ВВП по использованию, или использован­ный ВВП.** Приводим основополагающее тождество ВВП по использованию:

*GDP =C + I + G + (X-M),*

где *GDP* — ВВП; *С —* личное потребление; *I* — капиталовложения и. прирост запасов; *G —* государственные закупки; *X —* экспорт; *М —* импорт.

**Конечный продукт общества (ВВП) тождественно равен сумме добавленной стоимости всех отраслей.** Это важнейшее положение отражено ныне в стати­стике национального продукта практически всех стран, которое, различая ВВП по использованию и ВВП по отраслям, где создаются факторные дохо­ды, признает их суммарное тождество:

*GDP = C + I + G + (X-M) = VA1+ VA2+ ... + VAn.*

Это тождество важно еще и потому, что оно показывает **равенство между национальным продуктом и национальным доходом.** Сумма факторных дохо­дов (т.е. национальный доход) всегда равна конечному продукту общества.

В статистике национальных счетов это равенство скорректировано следующим образом. Поскольку амортизация и косвенные налоги, строго говоря, не считаются в теории факторными доходами, то национальным доходом считается ВВП за вы­четом амортизации и косвенных налогов. Это небольшая поправка, которая суще­ственно не меняет ни содержания, ни динамики этих величин. За вычетом аморти­зации и косвенных налогов продукция отраслей представлена их **чистым продуктом.** Национальный доход в строгом смысле слова равен сумме чистой продукции отрас­лей, или чистому национальному продукту **(продукту-нетто — net national product)[[9]](#footnote-9).**

Теперь ответим на вопрос, почему национальным продуктом (ВВП) счи­тается только часть совокупного общественного продукта (СОП). Валовая продукция отраслей состоит, как мы видели, из стоимости сырья, материа­лов и т.п. и стоимости, которая вновь создана, или «добавлена». Но в сто­имости сырья, материалов и т.п. уже отражена стоимость, которая создана или добавлена при их производстве. Поэтому при простом сложении вало­вой продукции всех отраслей стоимость, добавленная при производстве про­межуточного продукта, представлена дважды. Чтобы избавиться от этого **повторного счета,** и введено понятие чистой, или условно чистой, продук­ции, где повторный счет устранен. Поэтому ВВП, как правило, приблизи­тельно вдвое меньше по стоимости, чем СОП.

*2.2 Национальный доход*

Согласно классической методологии, *национальный доход —* это вновь созданная в отраслях материального производ­ства стоимость, часть совокупного общественного продукта, ос­тающаяся в распоряжении общества после вычета стоимости из расходованных средств производства. По натурально-веществен­ному составу национальный доход состоит из всей массы пред­метов потребления и части средств производства, направляемых на расширение производства. По стоимости он состоит из необ­ходимого продукта (жизненные средства для работников матери­ального производства) и прибавочного продукта (произведенные дополнительные жизненные блага).

Национальный доход проходит стадии распределения, пере­распределения и использования. В распределении участвуют го­сударство, предприниматели и работники материального произ­водства. В перераспределении принимают участие государство, предприниматели и работники производственной сферы и сфе­ры услуг. Национальный доход используется на цели текущего (годового) потребления населения и накопления. Между фондами потребления и накопления должно быть оптимальное соотноше­ние. Если доход нации обратить в основном на текущее потреб­ление, то этим могут быть подорваны возможности для накопле­ния, а следовательно, для расширения производства. Излишнее увлечение накопления сужает ресурсы текущего потребления, что отразится на жизненном уровне населения.

Национальный доход, использованный на потребление и на­копление, по величине не совпадает с показателем произведен­ного национального дохода. Во-первых, использованный доход уменьшается на сумму потерь (несобранная часть урожая в сель­ском хозяйстве, ущерб от стихийных бедствий и т.п.). Во-вторых, он может уменьшаться или возрастать в зависимости от внешне торгового сальдо (разности между стоимостью экспортируемых из страны и импортируемых в страну товаров).

Согласно современной методологии исчисления националь­ного дохода, которая в настоящее время применяется в России и других странах СНГ, национальный доход представляет собой объем валового внутреннего продукта за вычетом амортизации.

До последнего времени не существовало единого взгляда на то, где и кто создает НД. Сегодня в целом экономисты пришли к выводу, что он формируется всеми занятыми экономической деятельностью, которые одновременно являются и создателями, и получателями дохода независимо от профессии и сферы при­ложения труда или капитала. В их числе могут быть не только ра­ботники материального производства, но и занятые в непроиз­водственной сфере, сфере услуг.

Величина национального дохода непосредственно зависит от объема ВВП. Изменение показателей ВВП прямо влияет на размеры национального дохода.

*Личный доход (ЛД) —* это доход для непосредственного расхо­дования домашними хозяйствами. Он определяется по формуле:

взносы на налоги на нераспределенные

###### ЛД = ИД - социальное - доходы - прибыли

###### страхование корпораций корпораций

+ трансфертные платежи.

ЛД является основной составной частью национального дохода. *Располагаемый доход (РД) —* это личный доход за вычетом индивидуальных налогов. Он рассчитывается по формуле:

РД = ЛД - индивидуальные налоги.

С помощью РД измеряется величина доходов семьи и индиви­дов. Это их доход, направляемый на потребление и сбережения.

*Реальный доход —* это сумма товаров и услуг, которые можно приобрести на денежный (номинальный) доход.

В системе национальных счетов за последнее время появи­лись и такие формы доходов, как валовой национальный доход (ВНД), чистый национальный доход (ЧНД), располагаемый на­циональный доход (РНД), валовой национальный располагаемый доход (ВНРД), чистый национальный располагаемый доход (ЧНРД), валовое национальное сбережение (ВНС), чистое на­циональное сбережение (ЧНС).

Равенство национального продукта национальному доходу было известно в экономической теории уже в начале XIX века и трактовалось некоторыми авторами (Ж.-Б. Сэй) в том смысле, что экономика всегда создает столько доходов, сколько нужно, чтобы реализовать всю сумму произведенных в обществе товаров. Это привело к необоснованным утверждения будто рыночная экономика всегда находится в состоянии равновесия (т.н. «закон Сэя»), что исключает кризисы перепроизводства или периоды недопроизводства (инфляции).

В действительности реализация продукции обеспечена только в том случае, когда объем производства всех товаров точно соответствует структуру спроса на них. Тождество национального продукта и национального дохода не гарантирует такого соответствия, которое достигается только в результате приспособления предложения и спроса **на всей совокупности товарных рынков.** В рыночной экономике такое приспособление, казалось бы, обеспечен, но, только с определенным временным лагом (т.е. равновесие достигается не моментально) и иногда требует специального вмешательства государства.

*2.3 Национальное богатство*

Согласно концепции баланса народного хозяйства, нацио­нальное богатство — это совокупность материальных благ, кото­рыми располагает на определенную дату общество и которые соз­даны трудом людей за весь предшествующий период его развития[[10]](#footnote-10).

В системе национальных счетов национальное богатство оп­ределяется как сумма чистого собственного капитала всех хозяй­ственных субъектов, т.е. в нее включаются, кроме материальных ресурсов, финансовые активы, непроизводственные материаль­ные активы (авторские права, лицензии и т.д.), но не входят фи­нансовые обязательства.

Национальное богатство в широком смысле слова представ­ляет собой все то, чем располагает нация. В этом смысле к на­циональному богатству относятся не только материальные блага, но и природные ресурсы, климат, произведения искусства и мно­гое другое.

В узком смысле слова к национальному богатству относится все то, что опосредовано человеческим трудом и может быть вое произведено. Другими словами, национальное богатство — это совокупность материальных и культурных благ, накопленных страной на протяжении ее истории, к данному моменту времени. Это результат деятельности многих поколений людей.

Национальное богатство — важнейший показатель мощи на­циональной экономики, эффективности функционирования экономической системы, благосостояния народа. Чем больше национальное богатство страны, тем сильнее экономический по­тенциал, больше возможностей для увеличения валового внут­реннего продукта и жизненного уровня населения.

Национальное богатство является предпосылкой и результа­том экономического прогресса, существенным фактором обще­ственного воспроизводства.

**Структура национального богатства.** Национальное богатство состоит из различных элементов и имеет свою структуру. По признанию отдельных экономистов, элементы национального богатства должны соответствовать следующим основным при­знакам: материальности, накопляемости, долговременности ис­пользования, воспроизводимости, возможности превращаться в элемент рыночного оборота.

В национальное богатство включают накопленные в резуль­тате трудовой деятельности людей материальные блага и природ­ные ресурсы. Соответственно выделяют общественное богатство, созданное трудом людей, и естественное богатство (природ­ные ресурсы).

Общественное богатство играет решающую роль в жизни об­щества. От его качественного состояния зависят не только воз­можности освоения новых природных ресурсов, но и экономное их использование при соблюдении требований охраны окружаю­щей среды, сохранения природных ресурсов для нужд будущих поколений[[11]](#footnote-11).

Естественное богатство образуют природные ресурсы. Одна его часть воспроизводима (восстановление лесов, разведение рыбы, животных). Другая часть естественного богатства не может быть воспроизведена трудом человека. Его потребление — прямой невосполнимый вычет из природных ресурсов. Долгое время эко­номисты спорили о том, все ли природные ресурсы являются бо­гатством нации. В результате дискуссий пришли к выводу, что не­посредственным, реальным национальным богатством являются природные ресурсы, к которым приложен труд человека, т.е. используемые богатства природы. Остальные ресурсы представля­ют собой потенциальное богатство, которое может превратиться в реальное через какой-то промежуток времени.

Некоторые экономисты основными элементами националь­ного богатства считают:

1) основной производительный капитал (функционирующие заводы, фабрики, производственный и технический потенциал);

2) оборотный капитал (произведенные и накопленные сы­рье и материалы, необходимые для производства);

3) резервы и запасы (они имеются на каждом предприятии и у государства);

4) основной капитал, функционирующий в непроизводственной сфере (жилые дома, учреждения социально-культурной сферы);

5) имущество населения (все, что накоплено семьей за дли­тельный период).

Другие в качестве структурных элементов национального богатства выделяют[[12]](#footnote-12):

• производственные фонды — они имеют наибольший удель­ный вес в составе национального богатства. Здесь имеются в ви­ду прежде всего основные производственные фонды, уровень ко­торых определяет возможность роста национального продукта.

• материальные запасы и резервы — сюда входят готовая продукция в сфере обращения, материальные запасы на предприятиях и в торговой сети, государственные материальные резервы и страховые фонды. Практика индустриально развитых стран показывает, что они составляют не менее 25 % производственного потенциала;

• природные ресурсы — речь идет не о всех природных ре­сурсах, а только о тех, которые вовлечены в хозяйственный обо­рот или разведаны и в ближайшее время могут быть использованы. В более широком смысле национальное богатство включает в себя нематериальные, духовные ценности, которыми распола­гает общество. Это накопленный производственный опыт лю­дей, их образовательный потенциал, достижения научно-техни­ческой мысли, информационные ресурсы, культурные ценности, качественный рост благосостояния общества,

Все большее распространение получает признание нацио­нальным богатством интеллектуального и духовного потенциала населения. Именно он заставляет менять характер социальных и экономических отношений, весь облик страны. Надежная защита интеллектуальной собственности является одним из непре­менных условий существования рыночной экономики[[13]](#footnote-13).

В состав национального богатства сегодня включается и че­ловеческий капитал. В экономической литературе под человече­ским капиталом обычно понимается имеющийся у индивида запас здоровья, знаний, навыков, опыта, которые используются в про­изводстве с целью получения высокого уровня заработков. Однако человеческий капитал — это не просто совокупность навыков, знаний, способностей, которыми обладает человек. Во-первых, это накопленный запас навыков, знаний, способностей. Во-вторых, это такой запас навыков, знаний, способностей, который целе­сообразно используется в той или иной сфере общественного производства и способствует росту производительности труда. В-третьих, целесообразное использование данного запаса в виде высокопроизводительной деятельности закономерно приводит к росту заработков (доходов) работника. В-четвертых, увеличе­ние доходов заинтересовывает человека накопить новый запас навыков, знаний, способностей, чтобы в дальнейшем вновь эф­фективно его применить.

*2.4 Валовый национальный продукт*

Закончим данный раздел замечанием о понятии **валовой национальный продукт (ВНП),** который часто встречается в статистике рядом с ВВП. Со­поставляющая их общая формула такова:

*GNP* = *GDP + NPIA,*

где *GNP —* это ВНП, a *NPIA —* чистые доходы от зарубежной собственности. В современной рыночной экономике возросла роль транснациональных кор­пораций, т.е. предприятий, собственность на которые не совпадает со стра­ной их местонахождения. Страна с большими капиталовложениями за рубе­жом получает от них значительные доходы, которые могут превышать доходы других стран от инвестиций в ней. С точки зрения такой страны эти доходы — чистое добавление к ее ВВП. Валовой внутренний продукт изме­ряет национальный продукт, созданный всеми предприятиями страны на ее территории, независимо от их принадлежности[[14]](#footnote-14).

Разница между ВВП и ВНП может быть значительной по абсолютным размерам, но в крупных промышленных странах она относительно невелика. Все же в последние десятилетия большинство стран перешло к измерению своей макроэкономической динамики по темпам прироста ВВП, а не ВНП, т.к. последний частично отражает зарубежную экономическую активность, а не только отечественную.

# Глава 3 Методы обеспечения

*макроэкономических показателей*

*3.1 Факторы роста ВВП*

Чтобы кардинально улучшить структуру производства и работу предприя­тий, повысить экономическую эффективность их хозяйственной, торговой и фи­нансовой деятельности, надо усилить государственное регулирование и стиму­лирование широкого применения прогрессивных методов организации высоко­производительного труда, укрепления курса рубля и постепенного его превра­щения в устойчивую мировую валюту. В результате намного увеличатся объемы внешней торговли, усилится стимулирование эффективного экспорта и устра­нится стихийное воздействие доллара на обесценение рубля.

Будут создаваться реальные предпосылки для устойчивого роста производ­ства и доходов консолидированного бюджета, активизируются все факторы на­ращивания ВВП и повышения уровня жизни людей.

Достижению этих стратегических целей должно способствовать, прежде всего, ускорение научно-технологического перевооружения производства[[15]](#footnote-15).

Для обновления основных производственных фондов необходимы выбор приоритетов и формирование принципиально новой структуры предприятий, которые при относительно меньших объемах инвестиций могут достичь боль­шего экономического и социального эффекта.

В ближайшие 2-3 года требуется увеличить инвестиции, обеспечивающие расширение выпуска конкурентоспособной продукции в наукоемких и ряде дру­гих отраслях. Такой подход позволил бы одновременно с ускорением темпов роста ВВП, а также доходов федерального и местных бюджетов оздоровить социальную сферу и повысить эффективность экспорта. Быстрее можно будет сни­зить инфляцию и достичь устойчивости рубля. Тем самым создавались бы ре­альные предпосылки для стабильных цен и усиления интеграции экономик стран Содружества[[16]](#footnote-16).

Начавшееся в 1999-2001 гг. оживление экономики продолжится, если более полно и эффективно использовать условия для дальнейшего роста производства в промышленности и агропромышленном комплексе. Имеются в виду:

- существенное увеличение численности малых предприятий, освобождение малого бизнеса в течение двух первых лет от налогов, а в последующие два го­да - снижение их размеров в 2 раза;

- сокращение налогов с предприятий, инвестирующих техническое перево­оружение производства и внедрение новой техники пропорционально росту за­трат на эти цели;

- значительное расширение кратко- и долгосрочных кредитов, предоставляе­мых кооперативам, фермерам, а также крестьянским хозяйствам на приобрете­ние удобрений и новой техники под залог земли;

- переоценка основных производственных фондов, с тем чтобы с учетом их уточненной стоимости более рационально акционировать предприятия с обяза­тельным участием трудовых коллективов, а также государства в росте акционер­ного капитала и улучшении его использования;

- усиление использования лизинга новейшего оборудования и машин, требу­ющихся для подъема производства и повышения его эффективности;

- ускоренное формирование производственно-торговых и финансовых объе­динений, ориентирующих производство на решение стратегических социаль­ных и экономических задач. В этих целях было бы целесообразно возложить на Министерство экономического развития и торговли при участии Министерства сельского хозяйства руководство по созданию в промышленности я сельском хо­зяйстве корпораций, интегрирующих науку с производством для наращивания выпуска конкурентоспособной продукции.

Для повышения качества труда и его производительности необходимо со­кратить безработицу и обеспечить занятость людей с учетом их способностей и квалификации. Россия сможет и должна занять достойное место среди экономи­чески развитых государств в формировании реальных предпосылок для повы­шения производительности труда на основе научно-технического перевооруже­ния производства, его организационной и структурной перестройки. Важно повысить уровень образования всех работников, в том числе предпринимателей[[17]](#footnote-17).

Повышение производительности труда - решающий фактор роста ВВП. Оно способствует надежному насыщению рынка разнообразными товарами и услугами, укреплению денежного обращения и сбалансированности доходов и расходов всех звеньев бюджета.

Все возрастающее значение приобретает усиление роли науки в повышении эффективности производства и социальной направленности рынка. Мировой опыт показывает, что без использования новейших технологий невозможно по­высить эффективность добывающих и обрабатывающих отраслей, сельского хо­зяйства, строительства, транспорта.

Однако важно не только расширять производство, но и более справедливо решать социальные проблемы. Требуется увязанная с социально-экономически­ми целями научно-техническая политика на перспективу, предусматривающая системный подход к использованию всех факторов интенсификации и повыше­ния эффективности многоукладной экономики.

Большое значение будут иметь стимулирование научно-технической и ин­новационной деятельности путем дифференциации оплаты труда и предоставле­ния ряда льгот; совершенствование структуры научных организаций, отвечаю­щих требованиям межотраслевой координации производства высококачественной продукции; более четкое разделение прав и обязанностей органов госу­дарственной власти в деле формирования и осуществления прогрессивной науч­но-технической политики[[18]](#footnote-18).

Устойчивый рост ВВП и доходов населения возможен при осуществлении активной социальной политики. Это вызвано, прежде всего, усилением социаль­ной направленности рынка при устойчивом росте экономики на основе совер­шенствования методов хозяйствования и использования производственного, ре­сурсного и научно-технического потенциалов. Но имеющиеся резервы могут привести в действие только высокообразованные и достаточно подготовленные по разнообразным профессиям кадры работников на предприятиях, а также уче­ные. Необходимо повышать уровень профессиональной подготовки рабочих, со­здавать им возможность получения бесплатного не только среднего, но и высше­го образования, требующегося в новых условиях высокомеханизированного и автоматизированного производства, способного улучшить качество жизни лю­дей.

*3.2 Пути увеличения национального богатства*

По мере развития общества национальное богатство растет. При этом оно постоян­но обновляется. Введение таких новых элементов, как интеллек­туальный и духовный потенциал населения; технологическая, производственная, коммерческая, научная, культурная инфор­мация; человеческий капитал, впитавший в себя все достижения современной науки и культуры, изменили структуру националь­ного богатства. Если до 70-х гг. XX в. основную долю в нацио­нальном богатстве составлял основной капитал, то сейчас воз­росло значение новых элементов. Причем доля этих элементов увеличивается значительно более быстрыми темпами.

На увеличение национального богатства влияют следующие факторы:

1. *Развитие общественного производства и увеличение нацио­нальных объемов производства.* Это означает устойчивый рост производства товаров и услуг в данной стране без резких измене­ний спадов и кризисов. Производство имеет решающее значе­ние 'для экономики. Если не создан продукт, то тогда нечего рас­пределять, обменивать и потреблять. Уровень жизни людей в ка­ждой стране зависит от того, сколько создается богатства в самых разнообразных его видах.

2. *Рост национального продукта.* Имеется в виду превыше­ния произведенного валового внутреннего продукта над теку­щим потреблением в данном году. Но здесь возникает и обрат­ная связь. Сам рост валового внутреннего продукта, его темпы, абсолютные размеры прироста зависят от объема национального богатства и его структуры. Чем больше объем национального бо­гатства и эффективнее его структура, тем быстрее растет валовой внутренний продукт.

3. *Все более широкое и разностороннее вовлечение природных ресурсов в хозяйственный оборот.* Природные ресурсы — это есте­ственные, имеющиеся в природе экономические, производст­венные ресурсы в виде земли и земельных угодий, водных бо­гатств, воздушного бассейна, полезных ископаемых, лесов, рас­тительного и животного мира. Человек использует природные ресурсы, особенно землю, как фактор производства. Каждый экономический агент стремится эффективно использовать ре­сурсы, получить при этом наибольшее количество товаров и ус­луг, произведенных из ограниченных ресурсов. Вопрос о том, как использовать имеющиеся ограниченные ресурсы, стоит не только перед каждым отдельным человеком, но и перед предпри­ятием, правительством любой страны.

Современная научно-техническая революция открыла ряд новых возможностей использования и увеличения природных и сырьевых ресурсов. Широко используется атомная энергия, начата разработка и применение термоядерной, проливной, сол­нечной и других так называемых альтернативных источников энергии. Это расширяет энергетические ресурсы, ассортимент материалов и т.д. Постоянно увеличиваются затраты на природо­охранные мероприятия.

4. *Использование научно-технических знаний и производственного опыта.* Современная НТР многократно расширила сферу применения достижений науки и техники. Научно-технические исследования, разработки и нововведения охватили и всю эко­номику. Многие экономисты знания (информацию) и науч­но-технические новшества (результаты НТП) рассматривают не как бесплатные ресурсы, а как товары, которые должны быть опла­чены. Инновации (новшества) представляют собой запуск в произ­водство новых товаров, внедрение новых производственных про­цессов, методов, применение прогрессивных форм организации производства, предпринимательства, маркетинга. Формализо­ванная совокупность знаний научного, технического, коммерче­ского или иного характера, а также объективированный опыт на­учного исследования выступают в виде ноу-хау. Эти знания и опыт не являются всеобщим достоянием, т.е. обладают новиз­ной. В странах с развитой рыночной экономикой существует ча­стное право на ноу-хау, которое охраняется законом. В соответст­вии с этим правом передача, обмен, распространение знаний и опыта происходят посредством лицензионных соглашений.

5. *Все большее овладение силами природы.* На ранних стадиях развития человек боролся с природой как со «слепой» стихией. С развитием земледелия и одомашниванием животных человек вступил в новые отношения с природой. Этот период был связан не только с истреблением, как раньше, но и созиданием. В про­цессе труда человек использует обмен веществ между собой и природой, регулирует и контролирует его. Преобразующая и созидательная сила труда проявляется при условии, что он не наносит ущерба природе. Вовлекая природные ресурсы и источ­ники энергии в состав производительных сил, общество усили­вает свое влияние на природу, овладевает силами природы, уве­личивает национальное богатство.

# Заключение

Важнейшее значение в развитии национальной экономике имеет измерение результатов общественного производства. Это измерение дает возможность проследить состояние национальной экономики, изменения в ее развитии, определить уровень благосостояния общества, сравнить достигнутые результаты, сопоставить с уровнем развития отдельных стран мирового сообщества, установить долю национального производства в общемировом производстве.

С целью измерения результатов развития национальной экономики используется система национальных счетов. Она представляет собой совокупность взаимосвязанных макроэкономических показателей, характеризующих производство, распределение, перераспределение и использование произведенного продукта в масштабе страны. СНС как элемент национального счетоводства – это вид балансовых построений в форме определенного набора таблиц и счетов, цель которой – получение полной и достаточной картины экономической деятельности государства за определенный период времени. В практике отечественной статистики она стала использоваться в конце 80-х годов в связи с развитием многообразия форм собственности и необходимостью международных сопоставлений, т. к. эта система принята ООН и используется в большинстве стран мира.

СНС базируется на использовании таких макроэкономических показателей как валовой национальный продукт, валовой внутренний продукт, чистый национальный продукт, национальный доход и др.

Важнейшие показатели макроэкономики:

* валовой национальный продукт (ВНП);
* валовой внутренний продукт (ВВП);
* чистый национальный продукт (ЧНП);
* национальный доход (НД);
* личный доход (ЛД).

ВНП – совокупная стоимость конечных продуктов, которые созданы, распределяются и используются в национальном хозяйстве в течение года.

ВВП – годовая стоимость всей конечной продукции, созданной внутри страны как отече6ственными, так и иностранными специалистами.

ЧНП – валовой внутренний продукт минус сумма годовой амортизации.

НД общества – чистый национальный продукт минус косвенные налоги на бизнес.

ЛД – фактически полученный доход, после уплаты налогов и социальных поступлений выступает в виде дохода, находящегося в личном распоряжении.

Важной проблемой макроэкономики является измерение экономического благосостояния общества. ВНП и другие показатели не в полной мере отражают реальные процессы хозяйственной деятельности людей. Они не учитывают результаты теневой экономики, размеры которой во многих случаях приобретают значительные масштабы и составляют от 5 до 30 % ВНП в развитых странах. Теневая экономика – это запрещенная законом или нерегистрируемая экономическая деятельность. Она включает такие направления, как коррупция, сокрытие доходов, наркобизнес, порнография, проституция, торговля людьми, вымогательство, самогоноварение, частные уроки и т.д. В составе ВНП не учитываются также результаты самообслуживания (ремонт, приготовление пищи, работа на даче, уход за детьми, стирка и т.д.).

Для того, чтобы учесть все многообразные Факторы, определяющие итоги хозяйственной деятельности, используется показатель чистого экономического благосостояния, который в отличие от показателя ВНП меньше по своему объему и менее всего подтвержден колебаниям.

*Библиография:*

1. Алле М. Экономика как наука. – М.: АСТ-Пресс, 1995
2. Борисов Е.Ф. Основы экономики: Учебник для студентов ВУЗов. - М.: Юристъ, 2000
3. Иохин В.Я. Экономическая теория: Учебник. - М.: Юристъ, 2001
4. Козырев В.М. Основы современной экономки. Учебник. - М.: Финансы и статистика, 1998
5. Макконел К.Р., Брю С.Л. Эконономикс. - М.:"Юнити", 1992
6. Макроэкономика. Учебное пособие / Под ред. доктора экон. наук, проф. М. И. Плотницкого. – М.: Новое знание, 2002
7. Меньшиков С. Новая экономика: основы экономических знаний. – М.: Международные отношения, 1999
8. Панин В. Н. Теория переходной экономики. Макроэкономика: Учебное пособие. – М.: ТЕИС, 1998
9. Райзберг Б. А. Основы экономики. Учебное пособие. – М.: ИНФРА-М, 2002
10. Шишкин А.Ф. Экономическая теория. Учебное пособие для Вузов. 2-ое изд. Книга 2. - М.: Гуманитарное издание центр «Владос», 1996
11. Экономика предприятия / Под ред. А.С. Пелиха. - Ростов-на-Дону: "МарТ", 2002
12. Экономика предприятия: Учебник для вузов / Под. ред. Сафронова Н.А. - М.: Юристъ, 2002
13. Экономика предприятия: Учебник для вузов / Под. ред. Хрипача В.Я. - М.: Энкомпресс, 2001
14. Экономика предприятия: Учебник для вузов / Под. ред. Хрипача В.Я. - М.: Энкомпресс, 2001
15. Бородина И. Система национальных счетов как источник информации // Консультант директора. – октябрь, 1997. - № 20
16. Евстегнеева Л., Евстегнеев Р. Макрорегулирование в переходной экономике: вопросы теории // Вопросы экономики. – 1997. - № 8
17. Степанов Ю. ВНП и макроэкономический анализ // Экономист. – 1992. - № 7

1. Борисов Е.Ф. Основы экономики: Учебник для студентов ВУЗов. - М.: Юристъ, 2000 [↑](#footnote-ref-1)
2. Панин В. Н. Теория переходной экономики. Макроэкономика: Учебное пособие. – М.: ТЕИС, 1998 [↑](#footnote-ref-2)
3. Экономика предприятия / Под ред. А.С. Пелиха. - Ростов-на-Дону: "МарТ", 2002 [↑](#footnote-ref-3)
4. Райзберг Б. А. Основы экономики. Учебное пособие. – М.: ИНФРА-М, 2002 [↑](#footnote-ref-4)
5. Евстегнеева Л., Евстегнеев Р. Макрорегулирование в переходной экономике: вопросы теории // Вопросы экономики. – 1997. - № 8 [↑](#footnote-ref-5)
6. Козырев В.М. Основы современной экономки. Учебник. - М.: Финансы и статистика, 1998 [↑](#footnote-ref-6)
7. Экономика предприятия: Учебник для вузов / Под. ред. Хрипача В.Я. - М.: Энкомпресс, 2001 [↑](#footnote-ref-7)
8. Шишкин А.Ф. Экономическая теория. Учебное пособие для Вузов. 2-ое изд. Книга 2. - М.: Гуманитарное издание центр «Владос», 1996 [↑](#footnote-ref-8)
9. Степанов Ю. ВНП и макроэкономический анализ // Экономист. – 1992. - № 7 [↑](#footnote-ref-9)
10. Иохин В.Я. Экономическая теория: Учебник. - М.: Юристъ, 2001 [↑](#footnote-ref-10)
11. Макконел К.Р., Брю С.Л. Эконономикс. - М.:"Юнити", 1992 [↑](#footnote-ref-11)
12. Экономика предприятия: Учебник для вузов / Под. ред. Хрипача В.Я. - М.: Энкомпресс, 2001 [↑](#footnote-ref-12)
13. Алле М. Экономика как наука. – М.: АСТ-Пресс, 1995 [↑](#footnote-ref-13)
14. Меньшиков С. Новая экономика: основы экономических знаний. – М.: Международные отношения, 1999 [↑](#footnote-ref-14)
15. Макроэкономика. Учебное пособие / Под ред. доктора экон. наук, проф. М. И. Плотницкого. – М.: Новое знание, 2002 [↑](#footnote-ref-15)
16. Экономика предприятия: Учебник для вузов / Под. ред. Сафронова Н.А. - М.: Юристъ, 2002 [↑](#footnote-ref-16)
17. Экономика предприятия: Учебник для вузов / Под. ред. Сафронова Н.А. - М.: Юристъ, 2002 [↑](#footnote-ref-17)
18. Бородина И. Система национальных счетов как источник информации // Консультант директора. – октябрь, 1997. - № 20 [↑](#footnote-ref-18)