**Российский Государственный Университет Физической Культуры, спорта и туризма.**

**контрольная работа**

по курсу:

«экономика физической культуры и спорта»

на тему:

**Формы организации бизнеса в сфере физической культуры и спорта.**

Заочного отделения

Москва 2005г

План:

Введение.

Организационно-правовые формы коммерческих физкультурно-спортивных организаций.

* Хозяйственные товарищества.
* Хозяйственные общества.
* Акционерные общества.
* Дочерние и зависимые общества.
* Производственный кооператив.
* Государственные и муниципальные унитарные предприятия.

Индивидуальное предпринимательство.

Организационно-правовые формы некоммерческих физкультурно-спортивных организаций.

* Общественные и религиозные организации.
* Фонды.
* Государственная корпорация.
* Некоммерческие партнерства.
* Автономная некоммерческая организация.
* Учреждение.
* Объединение юридических лиц.
* Потребительский кооператив.

Литература.

**Физкультурно-спортивная организация как юридическое лицо**

В настоящее время в России функционирует более 100 тысяч разнообразных физкультурно-спортивных организаций. Их состав весьма многообразен как по формам собственности и организационно-правовым формам функционирования, так и по функциональному назначению. Это - коллективы физической культуры, любительские и профессиональные спортивные клубы, спортивные школы различных типов, средние и высшие профессиональные учебные заведения, федерации по видам спорта и т.д.

Правовой основой их существования является Гражданский кодекс Российской Федерации (1994), федеральные законы Российской Федерации "О некоммерческих организациях" (1995), "Об акционерных обществах" (1995), "Об общественных объединениях" (1995), "Об обществах с ограниченной ответственностью" (1998), "О физической культуре и спорте в Российской Федерации" (1999) и др.

Функционирование физкультурно-спортивных организаций становится возможным после их регистрации как юридического лица в соответствующей государственной инстанции.

Юридическим лицом признается организация, которая имеет в собственности, хозяйственном ведении или оперативном управлении обособленное имущество и отвечает по своим обязательствам этим имуществом, может от своего имени приобретать и осуществлять имущественные и личные неимущественные права, нести обязанности, быть истцом и ответчиком в суде. Юридические лица должны иметь самостоятельный баланс и смету.

Предпринимательская деятельность в отрасли "физическая культура и спорт" может осуществляться и индивидуально, т.е. конкретным гражданином (физическим лицом). В этом случае физическое лицо регистрируется как индивидуальный предприниматель и получает разрешение на частную деятельность без образования юридического лица.

По целевым установкам, связанным с использованием прибыли, юридическое лицо может быть коммерческой и некоммерческой организацией.

Коммерческая организация преследует цель максимизации прибыли и может распределять ее по собственному усмотрению, в том числе и среди участников производства в качестве увеличения их личных фондов.

Некоммерческая организация, занимаясь предпринимательской деятельностью, полученную прибыль может использовать только на цели, обозначенные в ее уставе.

Экономический анализ этих правовых норм требует расстановки некоторых акцентов. Ошибочным было бы противопоставлять заинтересованность коммерческой организации в получении прибыли и отсутствие такого интереса у некоммерческой организации. Нацеленная на получение прибыли и возможность ее использования наличное потребление сотрудников, коммерческая организация не сможет сохранять конкурентоспособность, не вкладывая значительную часть прибыли в совершенствование производства. Аналогичным образом и некоммерческая организация - федерация по виду спорта, образовательное учреждение и т.п. - заинтересована в повышении рентабельности своей хозяйственной деятельности, чтобы на этой основе более качественно реализовывать уставные функции.

**Организационно-правовые формы физкультурно-спортивных организаций**

Производство услуг и товаров может осуществляться физкультурно-спортивными организациями, функционирующими в многообразных организационно-правовых формах, отражающих законодательно разрешенные в России отношения собственности. В зависимости от того, кто является субъектом собственности, выделяют различные ее виды и формы.

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| Вид собственности | Государственная | Муниципальная | Частная | Общественных объединений |
| Форма собственности | Федеральная Субъектов федерации | Районная  Городская  Поселковая и  др. | Граждан  Предприятий | Общественных организаций  Партий  Церкви и пр. |

Подавляющее большинство физкультурно-спортивных организаций можно отнести к следующим видам собственности:

учреждения основного (вузы, техникумы, колледжи, училища олимпийского резерва) и дополнительного (спортивные школы различных типов и т.п.) образования являются, как правило, объектами государственной или муниципальной собственности;

* коллективы физической культуры, любительские спортивные клубы, федерации по видам спорта, физкультурно-спортивные общества и т.п. функционируют как объекты собственности общественных организаций;
* спортивные сооружения, спортивно-оздоровительные центры и т.п. в большинстве случаев являются предприятиями государственной или муниципальной собственности.

Функционирование последней из названных групп организаций вполне реально и как объектов собственности коллективной (смешанной), объединенной в акционерном обществе или другой коммерческой структуре. Коллективная собственность является производной формой, предполагающей, что участниками производства выступают несколько собственников - муниципальный орган власти, организации и физические лица.

В практике имеют место отдельные случаи функционирования физкультурно-спортивных организаций, в первую очередь клубов по игровым видам спорта, в виде частной собственности.

В качестве обобщающего можно сделать вывод о том, что в подавляющем большинстве случаев производители физкультурно-спортивных услуг - это некоммерческие структуры. Хотя совершенно ошибочно не учитывать доли коммерческих структур, которая по мере расширения рыночных процессов в обществе в целом и в отрасли, в частности, может возрастать.

Установленные законодательством России организационно-правовые формы юридических лиц:

КОММЕРЧЕСКИЕ ОРГАНИЗАЦИИ

Хозяйственные товарищества:

Полное товарищество.

Товарищество на вере (коммандитное товарищество).

Хозяйственные общества.

Общество с ограниченной ответственностью.

Общество с дополнительной ответственностью.

Акционерные общества:

Открытое акционерное общество.

Закрытое акционерное общество.

Дочерние и зависимые общества:

Дочернее общество.

Зависимое хозяйственное общество.

Производственный кооператив.

Государственные и муниципальные унитарные предприятия.

Унитарное предприятие, основанное на праве хозяйственного ведения.

Унитарное предприятие, основанное на праве оперативного управления.

НЕКОММЕРЧЕСКИЕ ОРГАНИЗАЦИИ

Потребительский кооператив.

Общественные и религиозные организации (объединения).

Фонды.

Государственная корпорация.

Некоммерческие партнерства.

Учреждения.

Автономная некоммерческая организация.

Объединения юридических лиц (ассоциации и союзы).

**Коммерческие организации**

Целевой установкой деятельности коммерческих организаций является извлечение прибыли. В качестве средств достижения этой цели выступают рентабельное использование ресурсов, знание рыночной конъюнктуры, высокие потребительские качества производимых товаров и услуг, конкурентоспособные цены и др. Имущество может находиться в частной собственности или в процессе производства объединяться с объектами собственности других владельцев и функционировать как их объединенная (коллективная, смешанная) собственность. Производство может вестись и на арендованном имуществе. Доходы формируются от реализации производимых товаров и услуг, операций с ценными бумагами, размещения временно свободных денежных средств, сдачи имущества в аренду и прочих видов предпринимательской деятельности, не запрещенных законодательством.

Предпринимательский замысел - цели организуемого производства, пути их реализации, менеджерская стратегия, привлечение инвесторов и др. - находит свое обоснование в бизнес-плане, документе, разрабатываемом любой коммерческой организацией независимо от ее организационно-правовой формы.

Охарактеризуем кратко принципиальные признаки названных организационно-правовых форм, в которых могут функционировать коммерческие физкультурно-спортивные организации как юридические лица.

**Полное товарищество.** Участники (индивидуальные предприниматели и (или) коммерческие организации) в соответствии с заключенным между ними учредительным договором занимаются предпринимательской деятельностью от имени товарищества и ответственность по его обязательствам принадлежащим имуществом. Лицо может быть участником только одного товарищества. Управление деятельностью товарищества осуществляется по общему согласию всех участников, каждый из которых имеет, как правило, один голос. Прибыль и убытки товарищества распределяются между его участниками, как правило, пропорционально их долям в складочном капитале. Участники солидарно несут субсидиарную (дополнительную) ответственность своим имуществом по обязательствам товарищества.

**Товарищество на вере** (коммандитное товарищество). Наряду с участниками, осуществляющими от имени товарищества предпринимательскую деятельность и отвечающими по его обязательствам своим имуществом (полными товарищами), которыми могут быть индивидуальные предприниматели и (или) коммерческие орга­низации, в товариществе на вере имеется один или несколько участников-вкладчиков (коммандитистов), в качестве которых могут выступать граждане и юридические лица, несущие риск убытков в пределах сумм внесенных ими вкладов и не принимающие участия в осуществлении товариществом предпринимательской деятельности. Лицо может быть полным товарищем только в одном товариществе на вере, которое создается и действует на основании учредительного договора, подписываемого всеми полными товарищами. Управление деятельностью товарищества осуществляется полными товарищами. Вкладчик товарищества на вере (коммандитист) имеет право получать часть прибыли, причитающуюся на его долю в складочном капитале; знакомиться с годовыми отчетами и балансами товарищества; по окончании финансового года выйти из товарищества и получить свой вклад; передать свою долю в складочном капитале или ее часть другому вкладчику или третьему лицу.

**Общество с ограниченной ответственностью.** Участники (граждане и юридические лица, но не более пятидесяти) формируют уставный капитал (его величина не может быть меньше стократной величины минимального размера оплаты труда — МРОТ), разделенный на доли, размеры которых определены учредительными документами. Общество может быть учреждено и одним лицом. Участники общества не отвечают по его обязательствам и несут риск убытков в пределах стоимости внесенных ими вкладов. Участники общества, внесшие вклады не полностью, несут солидарную ответственность по его обязательствам в пределах стоимости неоплаченной части вклада каждого из участников. Высшим органом управления обществом является общее собрание его участников. Текущее руководство деятельностью общества осуществляет исполнительный орган [коллегиальный и (или) единоличный]. Единоличный орган управления обществом может быть избран и не из числа его участников. Публичная отчетность о деятельности (годовой отчет, бухгалтерский баланс и т.п.) предусматривается только в случае публичного размещения обществом облигаций и иных эмиссионных ценных бумаг.

**Общество с дополнительной ответственностью.** В отличие от участников общества с ограниченной ответственностью, участники общества с дополнительной ответственностью солидарно несут субсидиарную ответственность по его обязательствам своим имуществом в одинаковом для всех размере, кратном стоимости их вкладов. При банкротстве одного из участников его ответственность по обязательствам общества распределяется между остальными участниками, как правило, пропорционально их вкладам.

**Акционерное общество.** Учредители заключают договор, определяющий порядок осуществления ими совместной деятельности по созданию общества, размер уставного капитала, категории выпускаемых акций и порядок их размещения и т.д., и несут солидарную ответственность по обязательствам, возникшим до регистрации общества. Общество вправе размещать обыкновенные акции, а также один или несколько типов привилегированных акций. Номинальная стоимость последних не должна превышать 25 % от уставного капитала общества.

**Открытое акционерное общество**, размер уставного капитала которого должен быть не менее тысячекратной суммы МРОТ, проводит открытую подписку на выпускаемые им акции и осуществляет их свободную продажу. Акционеры открытого акционерного общества, число которых не ограничено, могут отчуждать принадлежащие им акции без согласия других акционеров. Открытое акционерное общество обязано ежегодно публиковать для всеобщего сведения годовой отчет, бухгалтерский баланс, счет прибылей и убытков.

**Закрытое акционерное общество**, размер уставного капитала которого должен быть не менее стократной суммы МРОТ, не вправе проводить открытую подписку на выпускаемые им акции, распределяя их только среди учредителей или иного, заранее определенного круга лиц. Акционеры закрытого акционерного общества, число которых не может быть более 50, имеют преимущественное право приобретения акций, продаваемых другими акционерами этого общества.

Участники (акционеры) не отвечают по обязательствам общества и несут риск убытков, связанных с его деятельностью, в пределах стоимости принадлежащих им акций. Акционеры, не полностью оплатившие акции, несут солидарную ответственность по обязательствам общества в пределах неоплаченной части стоимости принадлежащих им акций.

Высшим органом управления акционерным обществом является общее собрание его акционеров. В обществе с числом акционеров более 50 создается совет директоров (наблюдательный совет). Исполнительный орган общества может быть коллегиальным (правление, дирекция) и (или) единоличным (директор). По решению общего собрания акционеров полномочия исполнительного органа могут быть переданы по договору другой коммерческой организации или индивидуальному предпринимателю (управляющему).

**Дочерние и зависимые общества.** Хозяйственное общество (товарищество) может иметь дочерние и зависимые общества, создаваемые как на территории, так и за пределами территории Российской Федерации.

Дочернимобщество является в том случае, если основное хозяйственное общество (товарищество) в силу преобладающего участия в его уставном капитале, либо в соответствии с заключенным договором, либо иным образом имеет возможность определять решения, принимаемые таким обществом. Дочернее общество не отвечает по долгам основного хозяйственного общества (товарищества). Основное хозяйственное общество (товарищество), дающее дочернему обществу обязательные для него указания, отвечает солидарно с дочерним обществом по сделкам, заключенным последним во исполнение таких указаний. В случае несостоятельности дочернего общества по вине основного хозяйственного общества (товарищества) последнее несет при недостаточности имущества дочернего общества субсидиарную ответственность по его долгам.

Общество признается зависимым*,* если другое (участвующее) хозяйственное общество имеет более 20 % уставного капитала первого общества (в случае общества с ограниченной ответственностью) или более 20% голосующих акций (в случае акционерного общества). Участвующее хозяйственное общество обязано незамедлительно распространить сведения об этом через орган печати, публикующий данные о государственной регистрации юридических лиц.

**Производственный кооператив** является добровольным объединением граждан (не менее пяти человек) на основе членства для совместной производственной или иной хозяйственной деятельности, основанной на их личном трудовом и ином участии и объединении его членами имущественных паевых взносов. В деятельности производственного кооператива могут принимать участие и Юридические лица. Члены кооператива несут по его обязательствам субсидиарную ответственность. Высшим органом управления кооперативом является общее собрание его членов. Исполнительными органами кооператива являются правление и (или) председатель. Членами правления и председателем могут быть только члены кооператива.

**Государственные и муниципальные унитарные предприятия.** Унитарное предприятие не наделено правом собственности на закрепляемое за ним собственником (государством или муниципалитетом) имущество, являющееся неделимым. Унитарное предприятие возглавляет руководитель, назначаемый собственником. Унитарное предприятие отвечает по своим обязательствам всем принадлежащим ему имуществом, но не несет ответственности по обязательствам собственника имущества.

Наибольшее распространение при создании и функционировании коммерческих физкультурно-спортивных организаций получили в настоящее время такие организационно-правовые формы, как хозяйственные общества в виде обществ с ограниченной ответственностью и акционерных (открытых и закрытых) обществ.

**Индивидуальное предпринимательство**

В организационно-правовых формах функционирования бизнеса значительное место занимает индивидуальное предпринимательство. Если обратиться к практике стран с развитыми рыночными отношениями, то для них характерно следующее распределение лиц, занятых бизнесом: 80% - индивидуальные предприниматели и по 10% - различных форм товариществ (партнерств) и крупных корпораций. Наряду с этим доля корпораций в общем товарообороте составляет до 90%, различных партнерств - около 4%, а индивидуальных предпринимателей - 6%. Эти обобщенные данные отражают типичное для большинства стран явление, заключающееся в том, что индивидуальный бизнес поглощает наибольшую часть людей, занятых предпринимательской деятельностью, но обеспечивает небольшую долю рынка.

Как и любые другие усредненные характеристики, приведенная статистика скрывает различия между странами и отраслями. Для России с ее лишь формирующимся рынком различные формы малого, и в том числе индивидуального, предпринимательства оказались также привлекательными в силу свойственных им особенностей: возможность реализовать личные профессиональные умения, независимость от партнеров, небольшие размеры привлекаемых ресурсов, быстрая оборачиваемость капитала и др. Но несовершенство законодательства, злоупотребления чиновников и самих предпринимателей, тяжесть налогового бремени часто способствуют криминализации и неэффективности такой деятельности и оттоку от нее участников.

Отрасль "физическая культура и спорт" как производитель нематериальных услуг, особенно таких, как физкультурно-спортивные, нацеленных на физическое совершенствование и т.п., представляет собой деловое пространство, где индивидуальное предпринимательство соответствует удовлетворению интересов широкого круга потребителей. Достаточно широкое распространение индивидуальная предпринимательская деятельность получила в области организации и проведения занятий теннисом, аэробикой, бодибилдингом, шейпингом, восточными единоборствами, спортивными танцами и др.

Первоначально организационной формой юридического лица (в случае индивидуального предпринимательства) являлось индивидуальное частное предприятие (ИЧП). С 1 июля 1999 года ИЧП в соответствии с Гражданским кодексом Российской Феде­рации, если не преобразовывались в хозяйственные товарищества, общества или кооперативы, подлежали ликвидации. Связано это не с тем, что сама сущность подобной организационной формы противоречит гражданскому праву, а с тем, что выявились сложности в организации контроля государства за учетом доходов и расходов, что деформировало процесс налогообложения, а также с тем, что, являясь по своей природе проявлением малого бизнеса, ИЧП как юридические лица не могли рассчитывать на соответствующие льготы и помощь, которые имеют аналогичные структуры в странах с развитой рыночной экономикой.

С июля 1999 года коммерческую деятельность в России могут вести отдельные граждане (физические лица) после их регистрации в качестве индивидуального предпринимателя без создания юридического лица. Предпринимательская деятельность в таком случае регулируется теми же нормами Гражданского кодекса Российской Федерации, что и хозяйственная деятельность юридических лиц. Физические лица могут также заниматься любым видом деятельности, не запрещенной законодательством, использовать наемный труд. Собственность индивидуального предпринимателя неприкосновенна, ее принудительное изъятие в интересах государства возможно только при равноценном предварительном возмещении.

**Некоммерческие организации**

Некоммерческие организации в системе рыночного хозяйства экономически развитых стран занимают весьма значительное место, традиционно выполняя функции производства общественных благ и услуг, т.е. тех благ и услуг, необходимость в которых испытывает общество в целом. В столь общем определении результата деятельности некоммерческих организаций можно выделить такие составляющие, как чисто общественные блага и услуги и частично общественные блага и услуги.

Общественные блага и услуги это те, которые одновременно отражают и общественные, и индивидуальные потребности. Каждый человек, так же как и общество в целом, нуждается в мостах, дорогах, средствах связи, безопасности существования и т.п.

Частично общественные блага и услуги предполагают получение каждым индивидуальным потребителем услуг сфер образования, науки, здравоохранения, социального обеспечения, физической культуры и т.д. Кажущиеся, на первый взгляд, услугами, удовлетворяющими лишь личные потребности, на самом деле они имеют воистину общественное значение, т.к. обеспечивают государство образованными, квалифицированными кадрами, новыми научными разработками, создают условия для культурного и здорового досуга, т.е. способствуют духовному и экономическому прогрессу общества.

В странах с развитыми рыночными отношениями производство и реализация общественных благ и услуг в обоих их описанных проявлениях в наибольшей степени осуществляется государственными и негосударственными некоммерческими структурами, хотя неверным было бы из общего объема рынка этих товаров и услуг исключить коммерческих производителей.

Статистика свидетельствует, что доля некоммерческих организаций в общей численности российских предприятий и организаций составляла на 01.01.2000 года 18,1%.

Характерными признаками некоммерческих организаций являются статус юридического лица; ненацеленность деятельности на извлечение прибыли; право ведения предпринимательской деятельности с невозможностью распределения прибыли между сотрудниками и ее использования на цели, не предусмотренные уставами.

Рассмотрим более подробно блок вопросов, связанных с понятиями основной уставной деятельности, характером предпринимательской деятельности и использованием возможной прибыли как от основной, так и от предпринимательской деятельности.

Основной деятельностью некоммерческой организации является та, ради которой она создается. Например, федерация по виду спорта учреждается для содействия развитию определенного вида спорта, улучшения организационных и материально-технических условий тренировочного и соревновательного процессов, экипировки спортсменов, их социально-экономической поддержки и т.п.

Названные виды деятельности невозможны без материального и денежного обеспечения. Федерация по виду спорта, как и любая другая некоммерческая организация, имеет для осуществления уставных целей имущество и денежные средства, полученные из различных источников. Рентабельное использование имеющихся средств и их приумножение на этой основе достигается в процессе хозяйственной деятельности, которая не может вестись без поиска наиболее целесообразных способов повышения эффективности производства. Любое производство товаров и услуг, в том числе и для собственного потребления, не может не быть подчинено принципу экономичности используемых ресурсов и получению на этой основе прибыли. В этом смысле любая хозяйственная деятельность предполагает элементы предпринимательства, связанные с присущей предпринимательскому подходу новаторством, риском, инициативностью, зависимостью от личных умений людей, организующих такую деятельность и отвечающих за нее. Но предпринимательская деятельность в подлинном смысле, кроме такого подхода в потреблении ресурсов, нацеленного на экономическую эффективность, предполагает и полную свободу в распоряжении доходом и прибылью.

В зарубежном и российском законодательстве сформулированы определенные требования к некоммерческим организациям как с точки зрения содержания предпринимательской деятельности, так и направления использования прибыли, что ограничивает поле экономического выбора, но способствует достижению целенаправленности реинвестирования прибыли в основную уставную деятельность.

Разрешенными видами предпринимательства для некоммерческих организаций являются: приносящее прибыль производство товаров и услуг, отвечающих целям создания данной организации; приобретение и реализация ценных бумаг; реализация имущественных и неимущественных прав; участие в хозяйственных обществах и товариществах на вере в качестве вкладчика.

Организационно-правовые формы, в которых могут функционировать некоммерческие организации, установлены Гражданским кодексом Российской Федерации (1994), а также федеральными законами "О некоммерческих организациях" (1995) и "Об общественных объединениях" (1995).

Различным организационно-правовым формам некоммерческих организаций свойственны определенные особенности.

**Общественные и религиозные организации** (объединения) являются добровольными объединениями граждан на основе общности их интересов для удовлетворения духовных или иных нематериальных потребностей. В России эта форма получила наибольшее распространение, охватывая различные сферы общественной жизни - партии, общественно-политические движения, творческие, физкультурно-спортивные объединения и т.п. Подобные организации создаются по инициативе учредителей, которыми могут являться как физические лица (не менее трех человек), так и юридические лица (общественные объединения). В число учредителей не могут входить органы государственной власти и местного самоуправления.

Для вещественного содержания собственности общественной организации характерно, что, кроме денежных средств и ценных бумаг, она может включать земельные участки, здания, специальные сооружения, жилой фонд, имущество физкультурно-оздоровительного, спортивного, культурно-просветительного назначения, издательства, средства массовой информации и т.п. Столь значительная материально-техническая база необходима для выполнения общественной организацией ее уставных функций.

Участники таких организаций, передавшие имущество в собственность, не обладают правом его возвращения.

Съезд (конференция) или общее собрание, созываемое учредителями, принимает устав и формирует руководящие и контрольно-ревизионные органы.

**Фонды** - добровольные организации, возникающие по инициативе граждан и (или) юридических лиц на основе имущественных взносов для благотворительных, социальных, культурных, образовательных целей. Имущество учредителей, переданное фонду, составляет его собственность. Членство в такой организации не предусмотрено. Попечительский совет фонда является органом, осуществляющим контроль за его деятельностью, и ведет свою работу на общественных началах.

**Государственная корпорация** учреждается Российской Федерацией специально издаваемым законом. Передаваемое при этом имущество (имущественный взнос) становится собственностью корпорации. Цель создания - осуществление социальных, управленческих или иных общественно полезных функций. Членство в корпорации не предусмотрено.

**Некоммерческие партнерства** - относительно новая организационно-правовая форма некоммерческих организаций. Наиболее целесообразно ее функционирование в таких видах деятельности, как фондовые биржи, адвокатские коллегии, арбитражные суды и т.п. Учреждается гражданами и (или) юридическими лицами, предполагает членство, имущество формируется на основе добровольных имущественных взносов (денежные средства, оборудование, средства транспорта), которые становятся собственностью организации. При выходе из партнерства на определенных условиях часть имущества может быть возвращена. Целью является содействие участникам в осуществлении деятельности, направленной на достижение социальных, культурных, научных целей, защиту прав, законных интересов граждан и иных нематериальных потребностей.

**Автономная некоммерческая организация.** Учредителями такой организации являются граждане и (или) юридические лица, однако членство в ней не предусматривается. Имущество формируется на основе добровольных взносов учредителей, не сохраняющих никаких прав на это имущество, ставшее собственностью созданной организации. Цели создания - предоставление услуг в области образования, здравоохранения, культуры, науки, права, физической культуры и спорта и иных услуг.

**Учреждение** - организация, созданная и финансируемая (полностью или частично) собственником, для выполнения управленческих, социально-культурных и др. целей. Наибольшее распространение получила в сфере образования и здравоохранения. Имущество собственника закрепляется на праве оперативного управления. Наиболее характерна эта организационно-правовая форма для государственных и муниципальных организаций. Но распространение в социальной сфере негосударственных форм собственности расширяет ее применение на частные некоммерческие организации.

**Объединение юридических лиц** (ассоциации и союзы) - организация, предполагающая добровольное объединение коммерческих или некоммерческих юридических лиц с целью представления и защиты профессиональных, деловых и имущественных интересов. Имущество формируется на основе вступительных взносов, в дальнейшем возрастает за счет источников, разрешенных законодательством для любой некоммерческой организации. Основной деятельностью является содействие в разработке проектов, законодательных актов и др. нормативных документов, изучение и обобщение опыта работы, и другие формы консультационных услуг (Союз лыжных федераций России, Российская ассоциация индустрии спортивных товаров и др.).

**Потребительский кооператив** - добровольное объединение граждан и юридических лиц на основе членства, объединения паевых и имущественных взносов с целью удовлетворения материальных и иных потребностей. Права требований членов кооперативов определяются размерами внесенных взносов. В России получили распространение жилищные и жилищно-строительные, дачные кооперативы, садоводческие товарищества.

В настоящее время для физкультурно-спортивных организаций России наиболее типично функционирование в таких организационно-правовых формах некоммерческих организаций, как общественные объединения и учреждения.

Однако логика развития экономических отношений в отрасли "физическая культура и спорт" дает основание предвидеть более широкое распространение и других организационно-правовых форм некоммерческих организаций.

**Литература:**

1. Экономика физической культуры и спорта: Учебное пособие / Под общ. ред. Кузина В.В. – М..: СпортАкадемПресс, 2001. – 496с.
2. Менеджмент и экономика физической культуры и спорта: Учеб. пособие для студ. высш. пед. учеб. заведений / М.И. Золотов, В.В. Кузин, М.Е. Кутепов, С.Г. Сейранов. – М., Издательский центр «Академия», 2004.
3. Переверзин И.И. Менеджмент спортивной организации: Учебное пособие – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: «СпортАкадемПресс», 2002.
4. Богданов С.В. Правовые основы физической культуры и спорта.