Министерство образования РФ

Финансовая академия при правительстве РФ

Экономический факультет

Мировая экономика и

международные экономические отношения

Реферат

**Субъекты мирового хозяйства**

Москва 2005

**Содержание**

Введение 3

1. Государства как субъекты мирового хозяйства 5

2. Транснациональные компании 9

3. Международные и региональные экономические организации 14

Выводы 18

Литература 20

# Введение

Одной из важнейших характеристик мировой экономики является интернационализация хозяйственной жизни, заключающаяся в формировании устойчивых, всесторонних взаимосвязей в международной сфере на основе международного разделения труда.

Международное разделение труда — прямое продолжение общественного разделения труда внутри страны — представляет собой взаимосвязанный процесс специализации отдельных стран, объединений, предприятий на производстве отдельных продуктов или их частей с кооперированием производителей для совместного выпуска конечной продукции.

Переплетение национально обособленных капиталов в сфере товарного обращения исторически характеризовало первую и наименее развитую форму интернационализации экономических процессов — мировой рынок.

Дальнейшее развитие мирового разделения труда приводит к перерастанию мирового рынка в мировое хозяйство. В этом случае интернационализация проявляется уже не опосредованно, через международный обмен, а непосредственно: первоначально через формирование взаимных производственных связей между отдельными компаниями и целыми странами на основе единичного разделения труда и не опосредованного рынком кооперирования. Формируется двойственная структура мирового хозяйства: с одной стороны, оно представляет систему взаимосвязанных национальных хозяйств, с другой — транснациональных производственно-хозяйственных образований.

В настоящее время четко просматривается следующая структура мирового хозяйства — мировой рынок товаров и услуг, мировой рынок капиталов, мировой рынок рабочей силы, международная валютная система, международная кредитно-финансовая система.

Кроме того, интернационализация интенсивно развивается в сфере информации, НИОКР, культуры, а также формируется единое научно-информационное пространство.

Итак, мы можем определить мировое хозяйство как систему национальных хозяйств отдельных стран, объединенных международным разделением труда, торгово-производственными, финансовыми и научно-техническими связями.

Порядок функционирования мирового хозяйства базируется на нормах частного и государственного права.

Непосредственными участниками (субъектами) международных экономических отношений являются государственные структуры, включая центральные и местные органы власти; фонды и другие общественные институты; частные юридические и физические лица, в том числе банки, фирмы, фонды и др.; международные и региональные организации.

Наиболее значимыми субъектами мирового хозяйства являются государства с их народнохозяйственными комплексами, транснациональные корпорации и международные организации и институты.

Рассмотрим более подробно субъекты мирового хозяйства.

# 1. Государства как субъекты мирового хозяйства

Современный мир представляет собой многообразную, сложную и противоречивую в экономическом и политическом отношении систему, включает множество государств, зависимых территорий и международных экономических организаций. Все эти государства связаны между собой многочисленными и разнообразными политическими и экономическими связями. Все они входят в систему мирового (всемирного) хозяйства, выступают субъектами мирового хозяйства. На современном этапе экономики отдельных суверенных государств стали настолько взаимосвязанными и переплетенными между собой, что их воспроизводство, изолированное друг от друга, практически невозможно.

Экономику государства упрощенно можно рассматривать как совокупность всевозможных предприятий, находящихся в тесной производственной, кооперированной, коммерческой и другой взаимосвязи между собой и государством.

Среди значительного количества государств с разнообразными показателями экономического развития принято выделать следующие группы стран: экономически развитые страны, страны с переходной экономикой (бывшие страны социалистического лагеря) и развивающиеся страны.

Промышленно развитые капиталистические страны занимают господствующее положение в мировом хозяйстве. К ним относятся 24 государства, входящих в ОЭСР. Все они, за исключением Японии, являются европейскими или производными от Западной Европы. Их отличает единый в социально-экономическом плане интенсивный тип развития экономики, высокий уровень развития производительных сил. В странах этой подсистемы проживает 15,6 % населения мира, но она сосредотачивает подавляющую часть экономического и научно-технического потенциала мира[[1]](#footnote-1). Хозяйственное развитие стран Запада, их внутриэкономическая и внешнеэкономическая политика предопределяют основные направления научно-технических сдвигов и структурной перестройки в мировом хозяйстве, состояние мирового рынка.

Промышленно развитые страны играют ведущую роль в мировом хозяйстве, так как капитал не может функционировать, не расширяя границ своих внутренних рынков.

В последнее время наблюдаются следующие тенденции развития промышленно развитых стран: возросла интеграция хозяйства промышленно развитых стран; резко увеличился положительный эффект внешнеэкономических связей; все обмены в основном происходят внутри самой подсистемы промышленно развитых стран, она воспроизводит сама себя, использует другие подсистемы для сохранения своего лидирующего положения.

С окончанием социалистической эпохи в Восточной Европе открылась возможность трансформации централизованно-плановой экономики в рыночную. В результате рыночной трансформации в странах региона достигнуты серьезные результаты. Полностью демонтированы механизмы командной экономики, исчезли всеобщие дефициты товаров и услуг, значительно расширен их ассортимент. Повсюду раскрепощена ранее скованная личная инициатива людей, происходит относительно быстрое становление предпринимательского класса, формирующего основу будущего благополучия своих стран. Кроме того, можно говорить о значительных достижениях в области приватизации предприятий и реструктуризация материального производства, стабилизация денежно-кредитных и финансовых отношений.

Экономическая ситуация стран Восточной Европы в настоящее время лучше, чем когда-либо после 1991 г. Рост экономики государств Восточной Европы, ускоряется. Лидерами региона являются Венгрия и Польша. Основным источником экономического оживления в рассматриваемых государствах выступила промышленность.

В мировом хозяйстве страны группы переходного периода играют не очень заметную роль. В мировой торговле они либо участвуют либо топливно-сырьевым экспортом, либо промышленными товарами ограниченного ассортимента и низкого качества.

Большинство государств группы развивающихся странобразовались в результате национально-освободительной войны, распада колониальной системы в 50—60-е гг. прошлого века. Их особенность состоит в том, что наряду с индустриальными существуют доиндустриальные типы производственных сил — многоукладность социально-экономической структуры. Слаборазвитость и отсталость стран обуславливает низкий уровень развития производительных сил. Существует внешнеэкономическая ориентация на промышленно развитые страны — аграрно-сырьевая специализация производительных сил.

Развивающиеся страны обладают богатейшими природными и людскими ресурсами, однако ресурсы распределены неравномерно: 45 стран обладают преобладающей частью ресурсов всех развивающихся стран. В 2/3 развивающихся стран вообще нет значительных запасов минерального и энергетического сырья[[2]](#footnote-2).

Около пятой части совокупного ВВП развивающихся стран реализовывается за рубежом. В воспроизводстве основного капитала в современных секторах и в потреблении высших по доходу слоев общества высок импортный компонент. О высокой зависимости развивающихся стран от внешнеэкономических связей свидетельствует отношение внешнеэкономического оборота у ВВП или коэффициент открытости экономики. Наибольшая открытость экономики характерна для стран Африки и Ближнего Востока.

Центральное место во внешнеэкономических отношениях развивающихся стран принадлежит внешней торговле. Развитие ее происходит неравномерно, так в 1980-х гг. темпы прироста экспорта были ниже в сравнении с промышленно развитыми странами, однако со второй половины 1980-х гг. произошло увеличение вывоза товаров из развивающихся стран, что свидетельствует об углублении процесса индустриализации (прежде всего в НИС — новых индустриальных странах). Произошли изменения в ассортименте экспорта и импорта: с развитием отраслей обрабатывающей промышленности экспорт готовых изделий из развивающихся стран в 60—70-е гг. приобрел существенные масштабы. Темпы вывоза обрабатываемых изделий обгоняли товарный экспорт, с 19988 г. продукция обрабатывающей промышленности заняла основное место в экспорте развивающихся стран.

Для современного мирового хозяйства очень актуальны проблемы глобализации экономики. Так, сейчас проблема территориальной целостности суверенных государств все более отчетливо экономический аспект, который обусловлен процессами образования единого экономического пространства, объективным следствием которых и, так сказать, их оборотной стороной является разрушение внутренних национальных рынков. Снижение эффективности государственного регулирования интенсифицировало тенденции к децентрализации, и суверенитет государств страдает не только от расширения прерогатив наднациональных, надгосударственных организаций, но и усиления отдельных регионов.

В результате даже возникло мнение о том, что к середине нашего столетия такие государства, как Германия, Италия, Соединенные Штаты, Япония, не будут более цельными социоэкономическими и политическими образованиями. Вместо них на экономической и политической сцене будут выступать отдельные регионы, такие, как графство Орандж в Калифорнии, Осака в Японии, район Лиона во Франции, Рур в Германии, целостность которых будет основываться на хозяйственных связях и экономической целесообразности[[3]](#footnote-3).

Сужая сферу деятельности национальных правительств, глобальный рынок подтачивает основы государственного суверенитета. Благодаря прогрессирующему размыванию границ между национальными экономиками проблемы, ранее считавшиеся исключительно внешнеполитическими, все больше приобретают международно-политический характер. Действия правительства одного государства способны повлечь за собой самые серьезные последствия на другом конце земного шара. В этих условиях становится очевидной необходимость согласования ответственных решений, а, следовательно, и создания соответствующих политических механизмов. И процесс создания подобных механизмов идет весьма интенсивно. Если в 1909 году было 37 межгосударственных международных организаций, то в конце прошлого века их стало уже 260[[4]](#footnote-4). Такие организации, как G-7(8), ЕС, МВФ, ОПЕК, ВТО, МЕРКОСУР и ряд других, принимая на себя некоторые функции, делегируемые им отдельными государствами, фактически ограничивают их суверенитет.

Так, например, государства — члены Европейского Союза передают часть своих суверенных прав наднациональным органам управления. Раньше это касалось экономических вопросов, теперь — валютно-финансовых (как пример можно привести ввод евро в странах «еврозоны»), в перспективе — вопросов внешней политики и обороны.

# 2. Транснациональные компании

Современная мировая экономика все более демонстрирует качества единой целостной системы и функционирует по единым законам. Ни одна страна уже не способна существовать в условиях экономической автаркии.

Особое и принципиально важное место в системе мирового хозяйства и международных экономических отношений занимают транснациональные корпорации (ТНК). Подчинив свою деятельность одному — эффективности в погоне за прибылью, они выступают олицетворением глобального рынка. Они представляют собой хозяйственные объединения, состоящие из головной (родительской, материнской) компании и зарубежных филиалов. Головная компания контролирует деятельность входящих в объединение предприятий путем владения долей (участием) в их капитале. В зарубежных филиалах ТНК на долю родительской компании приходится более 10% акций или их эквивалента.

ТНК – это монополии, ведущие производственную, сбытовую и исследовательскую деятельность в масштабе всего мирового рынка. ТНК контролируют от 1/3 мирового промышленного производства, 2/3 международной торговли, внутрифирменные поставки в рамках ТНК обеспечивают 2/5 мировых потоков товаров и услуг, 4/5 мирового банка патентов и лицензий. В 1999 г. объем экспорта и импорта прямых, портфельных и других инвестиций достиг 22,6% мирового ВВП. Под контролем ТНК находится 90% мирового рынка кофе, пшеницы, кукурузы, лесоматериалов, табака, джута, железной руды, 85% рынка — меди и бокситов, 80 — чая и олова, 75% — бананов, натурального каучука и сырой нефти[[5]](#footnote-5). ТНК переносят за границу уже не товар, а сам процесс приложения капитала. Сейчас в мире насчитывается примерно 53 тыс. основных (материнских) ТНК и 450 тыс. их заграничных филиалов. Однако 70% всех заграничных инвестиций контролируют всего 85 компаний США, Западной Европы и Японии[[6]](#footnote-6).

По некоторым оценкам, ТНК контролируют до половины мирового промышленного производства и еще больше — в сфере внешней торговли. Общее число ТНК достигает 40 тысяч. Их действия могут определять ситуацию на мировых рынках, динамику курсов национальных валют; создавая и сокращая рабочие места, они могут оказывать воздействие на социально-политическую ситуацию. Таким образом, они становятся зачастую более влиятельными, чем вся мощь традиционных государств, чьи ослабевающие возможности отражают растущую диффузию государственных институтов.

На рубеже XX– XXI вв. наблюдается необычайный рост внешнеэкономической деятельности, в которой ТНК являются торговцами, инвесторами, распространителями современных технологий, стимулируют международную трудовую миграцию. ТНК играют ведущую роль в интернационализации производства, в процессе расширения и углубления производственных связей между предприятиями разных стран. Основным фактором, отражающим эффективную деятельность ТНК, является международное производство товаров и услуг. Оно представляет собой выпуск продукции материнскими компаниями ТНК и их зарубежными филиалами на базе интернационализации производства.

Основа мирового господства ТНК – вывоз капитала и его эффективное размещение. Именно экспорт капитала явился главным фактором транснационализации современного производства — экспорт производительного капитала породил транснациональные корпорации (ТНК), которые обладают более 90% прямых частных капиталовложений за рубежом, способствовал превращению их в крупнейших и влиятельных субъектов мирового хозяйства[[7]](#footnote-7).

Обладая огромными капиталами, ТНК активно действуют на международных финансовых рынках. Совокупные валютные резервы ТНК в несколько раз больше, чем резервы всех центральных банков мира, вместе взятых[[8]](#footnote-8). Перемещение 1-2% массы денег, находящихся в частном секторе, вполне способно изменить взаимный паритет национальных валют. ТНК часто рассматривают обменные валютные операции в качестве наиболее выгодного источника своих прибылей.

Анализ деятельности ТНК и теорий прямых иностранных инвестиций позволяет выделить следующие основные источники эффективной деятельности ТНК (по сравнению с чисто национальными компаниями)[[9]](#footnote-9):

* использование преимуществ владения природными ресурсами (или доступа к ним), капиталом и знаниями перед фирмами, осуществляющими свою предпринимательскую деятельность в одной стране и удовлетворяющими свои потребности в заграничных ресурсах только путем экспортно-импортных сделок;
* возможность оптимального расположения своих предприятий в разных странах с учетом размеров их внутреннего рынка, темпов экономического роста, цены и квалификации рабочей силы, цен и доступности остальных экономических ресурсов, развитости инфраструктуры, а также политико-правовых факторов, среди которых важнейшим является политическая стабильность;
* возможность аккумулирования капитала в рамках всей системы ТНК, включая заемные средства в странах расположения зарубежных филиалов, и приложение его в наиболее выгодных для компании обстоятельствах и местах;
* использование в своих целях финансовых ресурсов всего мира;
* постоянная информированность о конъюнктуре товарных и, валютных и финансовых рынков в разных странах, что позволяет оперативно переводить потоки капиталов в те государства, где складываются условия для получения максимальной прибыли, и одновременно распределять финансовые ресурсы с минимальными рисками (включая риски от колебания курсов национальных валют);
* рациональная организационная структура, которая находится под пристальным вниманием руководства ТНК, постоянно совершенствуется;
* опыт международного менеджмента, включая оптимальную организацию производства и сбыта, поддержание высокой репутации фирмы.

Источниками финансирования ТНК выступают не только и не столько головные американские компании, сколько физические и юридические лица из принимающих третьих стран. Для этого зарубежные филиалы ТНК широко используют займы коммерческих и финансовых институтов принимающего государства и третьих стран, а не только стран базирования материнской компании.

В США половину экспорта осуществляют американские и иностранные ТНК, их доля в трансфертах технологий составляет 80%. ТНК формируют международные производственные и научно-технические связи и сотрудничество. Они оказывают воздействие на разделение труда между странами, втягивая национальное производство стран приложения капитала в международную промышленную кооперацию.

Наибольшее влияние ТНК оказывают на мировой кредитный рынок и рынок акций. Они не только активно используют евродоллары как заемщики, но и наращивают их резервы, будучи самыми заметными владельцами депозитов в евродолларах. Что касается мирового рынка акций, то, в сущности, большинство ведущих на фондовых биржах компаний, — это ТНК. Продавая на зарубежных фондовых рынках свои акции, выпуская свои еврооблигации на еврорынках и прибегая к еврокредитам, ТНК за счет этих финансовых источников могут финансировать значительную часть своих капиталовложений.

Транснациональные корпорации превратились в наиболее активных участников мирового финансового рынка, действуя на всех его сегментах. Так, будучи главными экспортерами и импортерами товаров и услуг в мире, ТНК стали крупными клиентами на мировом валютном рынке и рынке деривативов. Хотя коммерческие банки и проводят на этих рынках операции в своих интересах, основная масса валютных операций осуществляется ими по поручению своих клиентов, прежде всего ТНК.

Большая часть транснационального бизнеса и транснациональных финансовых корпораций, несмотря на конкуренцию и различия в интересах, объединены общим глобализационным проектом. Большинство западных международных организаций и структур являются своего рода приводными ремнями глобалистского интернационала, штабами международного капитала: Всемирный банк, Международный валютный фонд (МВФ), Всемирная торговая организация (ВТО), бюрократия международных организаций, политические интернационалы, разнообразные элитные клубы (Давосский форум), международные фонды, неправительственные организации, клуб доминирующих государств мирового управления — большая семерка[[10]](#footnote-10).

# 3. Международные и региональные экономические организации

Все международные экономические организации обычно подразделяются на две категории: межправительственные (межгосударственные), участниками которых являются непосредственно государства, и неправительственные, в состав которых входят объединения производителей, компании и фирмы, научные общества и другие организации.

Под международными правительственными экономическими организациями понимаются международные организации, членами которых являются государства и которые учреждены на основе соответствующих договоров для выполнения определенных целей. Эти организации имеют систему постоянно действующих органов и обладают международной правосубъектностью (способностью иметь права/обязанности или приобретать их посредством своих действий, например, право на заключение договоров, право на привилегии и иммунитеты и т.д.).

В резолюции Экономического и Социального Совета ООН (ЭКОСОС) от 27 февраля 1950г. Содержится следующее определение международных неправительственных организаций: «Любая международная организация, не учрежденная на основании межправительственного соглашения, считается неправительственной организацией»[[11]](#footnote-11). Эти организации в отличие от межгосударственных (межправительственных) организаций не являются субъектами международного (публичного) права, однако осуществляют свою деятельность в национальной, региональной и международной системе отношений межгосударственного или иного характера и имеют статус юридического лица. Их деятельность оказывает определенное влияние на политику государств и международных правительственных экономических организаций.

В настоящее время количество международных неправительственных организаций превысило 7000 (около 900 организаций имеют консультативный статус в ООН и ее специализируемых учреждениях и прямо или косвенно воздействуют на процесс принятия решений, касающихся предмета их деятельности).

В международных экономических организациях выделяют:

1. Межгосударственные универсальные организации, цель и предмет деятельности которых представляют интерес для всех государств мира. Это прежде всего система Организации Объединенных Наций, включающая ООН (Генеральная Ассамблея, Совет Безопасности, Экономический и Социальный Совет, Совет по опеке, Международный суд и Секретариат) и специализированные учреждения ООН, являющиеся самостоятельными международными экономическими организациями. Среди них можно выделить Международный Валютный фонд (МВФ), Международный банк реконструкции и развития (МБРР) и его дочерние организации – Международную финансовую корпорацию (МФК) и Международную ассоциацию развития (МАР), а также Всемирную торговую организацию (ВТО) и Конференцию ООН по торговле и развитию (ЮНКТАД).

2. Межгосударственные организации регионального и межрегионального характера, которые создаются государствами для решения различных вопросов, в том числе экономических и финансовых. Примером организаций первого типа служит Европейский банк реконструкции и развития (ЕБРР). Данные организации также могут создаваться на основе критериев экономического развития входящих в них государств. Типичным примером здесь является Организация экономического сотрудничества и развития (ОЭСР), объединяющая промышленно развитые страны различных регионов мира (второй тип организаций).

3. Международные экономические организации, функционирующие в отдельных сегментах мирового рынка. В этом случае они чаще всего выступают в форме товарных организаций (соглашений), объединяющих широкий или узкий круг стран.

4. Международные экономические организации, представленные полуформальными объединениями типа «Семерки». От состояния экономики этих лидеров мирового хозяйства во многом зависит экономическая «погода» на всей планете. Поэтому в ходе ежегодных конференций они наряду с другими вопросами рассматривают наиболее актуальные проблемы мировой экономики и вырабатывают общую линию поведения. Эти решения часто определяют политику МВФ, МБРР и других международных экономических организаций. Как известно, Россия приняла участие в 24-м саммите (Бирмингем, май 1998 г.) как член «большой восьмерки». К этому виду организаций также следует отнести Парижский клуб стран-кредиторов (действующий на межгосударственном уровне) и Лондонский клуб (действующий на межбанковском уровне).

5. Различные торгово-экономические, валютно-финансовые и кредитные, отраслевые или специализированные экономические и научно-технические организации.

Среди своеобразных субъектов мирового хозяйства можно назвать транснациональные объединения, такие как Европейский союз, НАФТА и МЕРКОСУР, АСЕАН и АТЭС.

Европейский союз, насчитывающий ныне в своем составе 15 государств-членов с населением около 370 млн. человек, представляет собой наиболее развитую и совершенную интеграционную группировку в мире. Его создание было обусловлено прежде всего тем, что именно в Западной Европе после Второй мировой войны с наибольшей силой проявилось противоречие между интернациональным характером современного производства и узкими национально-государственными границами его функционирования. Кроме того, вплоть до начала 90-х гг. западноевропейская интеграция подталкивалась вперед непосредственной конфронтацией на континенте двух противоположных общественных систем. Важная причина состояла в стремлении западноевропейских стран преодолеть негативный опыт двух мировых войн, исключить возможность возникновения их на континенте в будущем.

В своей эволюции ЕС прошел все формы интеграции: зону свободной торговли; таможенный союз; экономический и валютный союз; политический союз (становление третьей и четвертой форм еще не завершено), развиваясь вглубь и вширь[[12]](#footnote-12). При этом неоднократно изменялись официальные и неофициальные названия данной интеграционной группировки, что отражало ее эволюцию.

В 1960 г. завершился интеграционный этап в Южной Америке, в результате которого был подписан «Договор Монтевидео» о создании зоны свободной торговли, включавшей страны-члены Латиноамериканской ассоциации свободной торговли (ЛАСТ). Позже эту организацию сменила Латиноамериканская ассоциация интеграции (ЛАИ).

Кроме того, в 1990-х гг. в Центральной и Южной Америке (формально) функционирует Андская субрегиональная группировка, Центральноамериканский общий рынок, Карибское сообщество и Карибский общий рынок (КАРИКОМ). Однако, несмотря на принятые этими интеграционными группировками программы либерализации внешней торговли и попытки использования намеченных механизмов промышленного и финансового сотрудничества, существенного успеха в экономическом развитии они не добились.

Реальная активизация интеграционных процессов на американском континенте наблюдалась в 90-е гг. после образования Североамериканской ассоциации свободной торговли (НАФТА) в составе США, Канады и Мексики, а также Общего рынка стран Южного конуса (МЕРКОСУР), созданного Аргентиной, Бразилией, Уругваем и Парагваем.

В Азиатско-Тихоокеанском регионе в настоящее время функционирует ряд интеграционных объединений, наиболее значительными из которых являются АСЕАН и АТЭС.

# Выводы

Мировая экономика является сложной, подвижной системой, которая находится в постоянном изменении. Особенно крупные перемены произошли за последнюю четверть века. Нового уровня достигла интернационализация мирового хозяйства, в основе которой находится переплетение предпринимательского капитала.

В этой работе мы рассмотрели субъекты современного мирового хозяйства.

На микроэкономическом уровне ими являются юридические и физические лица (экономику государства упрощенно можно рассматривать как совокупность всевозможных предприятий, находящихся в тесной производственной, кооперированной, коммерческой и другой взаимосвязи между собой и государством).

На макроэкономическом уровне субъектами мирового хозяйства являются государства, отдельные международные организации, транснациональные корпорации, отдельные региональные интеграционные группировки. Все международные экономические организации обычно подразделяются на две категории: межправительственные (межгосударственные), участниками которых являются непосредственно государства, и неправительственные, в состав которых входят объединения производителей, компании и фирмы, научные общества и другие организации.

Для современной мировой экономики характерен стремительный процесс транснационализации. В этом процессе движущей силой выступают ТНК.

Транснациональные корпорации — это крупнейшие компании, действующие в международном масштабе и контролирующие существенную долю мирового промышленного производства и торговли. Подавляющее большинство ТНК принадлежит или контролируется капиталом какой-то одной страны, то есть однонационально по составу ядра акционерного капитала головной (материнской) компании и характеру контроля над деятельностью всей корпорации.

Основной формой экспансии ТНК является вывоз капитала. Международная миграция долгосрочного капитала ускорила процесс взаимопроникновения и переплетения финансового капитала, усилила мощь ТНК. Все возрастающая роль зарубежных инвестиций как важнейшего и необходимого средства обеспечения процесса воспроизводства является следствием ускорения объективного процесса обобществления производительных сил в международном масштабе. Благодаря системе международного производства, основанной на вывозе капитала, ТНК обеспечивают себе значительные доходы даже в условиях обострения кризисных явлений в мировой экономике. В первой половине 80-х годов темпы роста прямых зарубежных инвестиций ведущих капиталоэкспортирующих стран продолжали значительно превышать темпы их экономического роста, а также темпы мировой торговли.

Транснациональные корпорации и транснациональные банки превратились в основной структурообразующий фактор мирового хозяйства. Транснациональный капитал действует глобально за пределами государств происхождения, широко используя сравнительные преимущества в размещении производительных сил. Под его воздействием рост внешней торговли значительно опережает увеличение производства.

Роль и место государства международных экономических отношениях определяется комплексом показателей. К ним относятся: соотношение объема внешней торговли страны с ее ВВП; величина внешнеторгового оборота, экспорта и импорта на душу населения; показатель объема внешних инвестиций на душу населения; уровень и качество жизни населения; отраслевая структура национальной экономики; производство основных видов продукции на душу населения (производство электроэнергии, выплавка стали, производство автомобилей, одежды, обуви, продуктов питания и т. д.).

Субъекты мирового хозяйства и их взаимосвязь – это и есть вся система мировой экономики.

# Литература

1. Минаков И.А. Экономическая география и регионалистика. — М., Колос, 2002.
2. Мировая экономика и международные экономические отношения: Учебное пособие. — М., 2000.
3. Экономическая и социальная география. Учебник для студентов ВУЗов. — М., Владос, 2003.
4. Акопова Е.С. Мировая экономика и международные отношения. — М., Феникс, 2005.
5. Новокшонова Л. Мировое хозяйство и региональные аспекты развития экономики // Экономист. 2001, № 10, С. 88—90.
6. Спиридонов И.А. Мировая экономика: Учебн. пос. — М., ИНФРА-М, 1999г.
7. Блавацкий С. Дилемма глобализации и государственного суверенитета // Зеркало недели, № 1, 5—18 Января 2002 года.
8. Аксючиц В. Неоглобальность глобализации // Источник: http://www.polemics.ru/articles/?articleID=6018&hideText=0&itemPage=1. Среда, 11 мая 2005.
9. Мировая экономика / Под ред. проф. А.С. Булатова. – М., Юристъ, 2002.

1. Акопова Е.С. Мировая экономика и международные отношения. — М., Феникс, 2005. С. 162. [↑](#footnote-ref-1)
2. Мировая экономика / Под ред. проф. А.С. Булатова. – М., Юристъ, 2002. С. 167. [↑](#footnote-ref-2)
3. Блавацкий С. Дилемма глобализации и государственного суверенитета // Зеркало недели, № 1, 5 — 18 Января 2002 года. [↑](#footnote-ref-3)
4. Блавацкий С. Дилемма глобализации и государственного суверенитета // Зеркало недели, № 1, 5 — 18 Января 2002 года. [↑](#footnote-ref-4)
5. Новокшонова Л. Мировое хозяйство и региональные аспекты развития экономики // Экономист. 2001, № 10, С. 88—90. [↑](#footnote-ref-5)
6. Акопова Е.С. Мировая экономика и международные отношения. — М., Феникс, 2005. С. 183—184. [↑](#footnote-ref-6)
7. Блавацкий С. Дилемма глобализации и государственного суверенитета // Зеркало недели, № 1, 5 — 18 Января 2002 года. [↑](#footnote-ref-7)
8. Минаков И.А. Экономическая география и регионалистика. — М., Колос, 2002. С. 29. [↑](#footnote-ref-8)
9. Мировая экономика / Под ред. проф. А.С. Булатова. – М., Юристъ, 2002. С. 211—212. [↑](#footnote-ref-9)
10. Аксючиц В. Неоглобальность глобализации // Источник: http://www.polemics.ru/articles/?articleID=6018&hideText=0&itemPage=1, среда, 11 мая 2005 [↑](#footnote-ref-10)
11. Мировая экономика / под ред. проф. А.С. Булатова. – М., Юристъ, 2002, С. 340. [↑](#footnote-ref-11)
12. Акопова Е.С. Мировая экономика и международные отношения. — М., Феникс, 2005. С. 201. [↑](#footnote-ref-12)