Министерство образования и науки

Российской Федерации

Федеральное агентство по образованию

Государственное образовательное учреждение

высшего профессионального образования

«Оренбургский государственный университет»

Факультет экономики и управления

Кафедра экономической теории

**КУРСОВАЯ РАБОТА**

**по дисциплине «Экономическая теория»**

**Международные экономические отношения в современных условиях**

Руководитель работы:

\_\_\_\_\_\_\_\_ Балакова Н.П.

«\_\_\_»\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_2007 г.

Исполнитель:

студент гр. 06-ТД-1, ФЭФ

\_\_\_\_\_\_Толоконников К.И.

«\_\_\_»\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_2007 г.

Оренбург 2007

**Содержание**

Введение…………………………………………………………………….….… 3

1 Понятие мирового хозяйства и мировой экономики...…………………..... 5

1.1 Сущность, черты и структура мирового хозяйства и мировой экономики …...............................................................................................................5

1.2 Субъекты мирового хозяйства ……………………………………............11

1.3 Понятие интеграции и интернационализации…………………………...16

2 Понятие международных экономических отношений………………….....22

2.1 Основные черты международных экономических отношений.…….…..22

2.2 Формы международных экономических отношений…………………….25

3 Внешнеэкономическая торговая политика России как одна из форм международных экономических отношений ………………………………….33

3.1 Торговые отношения с развитыми и развивающимися странами мира………………………………………………………………………………33

3.2 Интеграция России во Всемирную торговую организацию…………….39

Заключение……………………………………………………………….……...43

Список использованных источников…………………………………………..45

Приложение А Темпы прироста производства, спроса и внешней торговли в России ……………………………………………………………………………47

Приложение Б Товарная структура экспорта и импорта России…………….47

Приложение В Российский экспорт машин и оборудования………………..47

Приложение Г Условия погашения задолженности некоторым крупнейшим должникам России…………………………………………………………..…48

**Введение**

Экономические отношения между странами зародились еще в глубокой древности. Уже тогда страны Ближнего Востока, Средиземноморья и Индия довольно активно занимались торговлей друг с другом различными товарами – от продуктов питания, пряностей и посуды до шелковых тканей и персидских ковров, холодного оружия. Правда тогда только торговля и составляла еще не прочные экономические отношения между этими странами.

Но время шло, и экономические отношения государств принимали все более широкие масштабы. А к началу нового времени стали зарождаться другие виды экономических связей между странами, помимо торговли. Международные экономические отношения – это система хозяйственных отношений между странами мира.

В настоящее время существует множество видов экономических взаимоотношений государств, называемых формами международных экономических отношений. Это и движение капитала между странами, и валютные отношения, и миграция рабочей силы, и научно-технический обмен, и другие. Однако исторически международная торговля является самой распространенной в мире формой экономических отношений.

В мире уже не осталось ни одной страны, которая бы в какой-то мере не касалась экономических отношений с другими странами. Сейчас такая страна просто не выживет, основываясь на самообеспечении. Наоборот, в настоящее время существует тенденция к интеграции, т.е. взаимодействию между странами посредством международных экономических отношений. В том и состоит актуальность темы данной работы, что это – неотъемлемая часть экономической политики всех стран мира. Кроме того, хорошо налаженные экономические взаимоотношения со странами-партнерами могут значительно улучшить экономическое положение страны за счет взаимовыгодности торговли. Данный аспект международных экономических отношений особенно актуален для нашей страны. Также многие ученые-экономисты занимались и занимаются данной тематикой в поисках лучших путей взаимодействия национальных хозяйств в рамках мирового хозяйства. Это тоже подчеркивает актуальность выбранной нами темы.

Таким образом, мы можем сформулировать цель поставленного исследования в следующем виде: разобраться в сущности и дать анализ экономическим взаимоотношениям государств на рубеже XX – XXI веков. Соответственно, исходя из плана нашей работы, можно выделить задачи исследования, решение которых необходимо для достижения его цели:

1. изучить сущность и структуру мирового хозяйства;

2. выделить различные виды субъектов мирового хозяйства;

3. дать определение и выделить формы международных экономических отношений;

4. проанализировать торговые отношения России со странами мира;

5. оценить возможности и перспективы России в отношениях с ВТО.

При написании данной работы нами использовались труды следующих авторов, занимающихся изучением международных экономических отношений: Кукол Елена, Оболенский Владимир Петрович, доктор экономических наук.

**1 Понятие мирового хозяйства и мировой экономики**

**1.1 Сущность, черты и структура мирового хозяйства и мировой экономики**

Национальная экономика каждой страны является частью мирового хозяйства. И экономические проблемы стран рассматриваются с учетом международных экономических отношений, так называемые проблемы открытой экономики.

Мировое хозяйство – предмет исследования многих наук, в том числе конкретных экономических дисциплин. Экономика как наука в отличие от них в качестве предмета исследования рассматривает закономерности социально-экономического развития человеческого общества как результат взаимодействия ряда факторов, создающих материальную основу для экономического роста. /4/

Вторая половина XX века характеризовалась дальнейшим увеличением масштабов хозяйственной деятельности, расширением связей между различными странами, углублением международного разделения труда. Нет стран, которые не взаимодействовали бы между собой экономически, не были бы включены в систему производственных отношений и взаимозависимостей. В настоящее время весь мир – арена взаимосвязанной хозяйственной деятельности людей. В экономической литературе и в повседневной речи широко используются понятия «мировая экономика», «мировое (глобальное) хозяйство». Очевидно, что мир при всей его сложности и противоречивости в экономическом отношении представляет собой определенную целостность, единство.

С другой стороны нет единого понимания терминов «мировая экономика», «мировое хозяйство» из-за обширности этих понятий. Поскольку эти термины имеют широкую область применения, исследователи подчеркивают важные с их точки зрения аспекты. В отечественной литературе можно выделить несколько подходов.

Наиболее распространено понимание мирового хозяйства как совокупности национальных хозяйств отдельных стран, взаимосвязанных системой международного разделения труда, торгово-производственных, экономических и политических отношений.

В этом определении основными составными частями выступают национально обособленные страны вне зависимости от того, идет их производство на внутренний или внешний рынок. При таком подходе затушевываются причины, которые определяют взаимосвязи, состояние и перспективы развития мирового хозяйства. /16/

Поэтому необходимо понимать, что мировое хозяйство – это не просто сумма отдельных национальных хозяйств, имеющих контракт друг с другом, а качественно новое образование, которое функционирует на основе взаимодействия отдельных национальных хозяйств в различных формах рыночной деятельности на макро- и микро-уровне на базе согласованных единых правил и стандартов конкуренции при должном обеспечении фундаментальных национальных интересов и приоритетов.

При этом под макроуровнем понимается взаимодействие национальных государств, национальных, субрегиональных и региональных экономик как единого целого – мировой экономики. Мировая экономика здесь понимается как синоним мирового хозяйства.

Под микроуровнем понимается уровень взаимодействия хозяйственных единиц – отдельных фирм, предприятий государственного и частного секторов экономики, домашних хозяйств, а также транснациональных корпораций (ТНК) и финансово-промышленных групп (ФПГ). На микроуровне и происходит взаимодействие отдельных рынков.

Мировое хозяйство – это результат исторического развития, мирового взаимопереплетения национальных хозяйств. В настоящее время процесс формирования мирового хозяйства еще не завершен. Результатом его развития должна стать интерсистема планетарного уровня (глобальная экономическая система), аналогичная современным национальным хозяйствам. Естественно, что формирование и развитие мирового хозяйства связано с действием социально-экономических факторов: международного разделения труда, развития средств транспорта и связи, миграции капитала (финансового, человеческого и т.д.). /25/

Поэтому существует другая точка зрения, согласно которой мировая экономика трактуется как система международных экономических взаимоотношений, как общая, универсальная связь между национальными хозяйствами. Данной концепции придерживаются многие западные исследователи, в частности, считая, что международная экономическая система включает и торговлю, и финансовые отношения, а также и неравное распределение капитальных ресурсов и рабочей силы. Но в данном случае из поля зрения исследователей выпадает производство, которое во многом определяет международные экономические взаимосвязи.

Наиболее полное определение звучит следующим образом. Мировое хозяйство – это глобальная экономическая система, самовоспроизводящаяся на уровне производительных сил, производственных отношений и определенных аспектов правовых и политических отношений в той мере, в какой входящие в него хозяйствующие субъекты обладают определенной совместимостью на каждом из трех названных уровней. В этом определении находят отражение основные составные части хозяйства, включая материальную базу, реализацию различных форм собственности и определенный порядок функционирования воспроизводственных процессов.

Все исследователи экономики признают, что мировое хозяйство представляет собой определенную систему. Как система мировое хозяйство и мировая экономика имеет ряд характерных черт. В первую очередь надо отметить, что мировое хозяйство складывается из национально-государственных экономик, находящихся между собой в постоянной и взаимной связи в той мере, которая обеспечивает выгодность участия страны в мировом хозяйстве. Результатом функционирования мирового хозяйства является повышения эффективности использования ресурсов в каждом государстве, ускорение темпов экономического роста во всем мире. Мировое хозяйство представляет собой глобальный экономический организм, состоящий практически из всех стран и народов планеты. Мировое хозяйство развивается по законам рынка. Это преимущественно рыночная система, однако она пока еще не представляет собой единого целого. В систему мировой экономики входят государства с различными укладами хозяйства. Но как бы там ни было, основой возникновения и существования системы выступает ее целостность, которая предполагает экономическое взаимодействие всех составных частей системы на достаточно устойчивом уровне. Только в том случае возможна регулярная циркуляция производимого продукта в глобальном масштабе и обеспечиваются постоянная деятельность, жизнеспособность системы, ее саморегулирование и развитие. Такое единство мирового хозяйства, циркуляция производимого продукта обеспечиваются национальными и международными рынками с присущими им товарно-денежным и отношениями и множественностью цен.

Мировая экономика относится к числу сложных систем, характеризующихся множественностью составляющих ее элементов, а также иерархичностью, многоуровневостью, структурностью и неравномерностью экономического развития. Иерархичность предполагает, что функционирование мировой хозяйственной системы прежде всего на удовлетворение спроса высшего системного уровня. Мировому хозяйству свойственна неравномерность развития, следовательно, экономическая мощь распределяется в мире очень неравномерно. Такие три государства как США, Япония и Германия, составляющие всего 8 % населения земли, накапливают половину мирового дохода и обладают более чем 1/3 покупательной способности всех стран мира. Вообще экономические различия между странами заключаются в степени развития рынков товаров, труда, капиталов и информации, глубине разделения труда внутри стран и характере их включенности в мировой рынок, уровне и формах социальной защиты населения. Мир по своей социально-экономической природе крайне неоднороден. В настоящее время можно выделить три группы стран: промышленно развитые страны с рыночной экономикой, как бы образующие каркас мирового хозяйства; развивающиеся страны Азии, Африки, Латинской Америки и Океании (их еще называют странами третьего мира), у которых во многом сохраняется зависимый характер их экономик от индустриальных стран; страны с переходной экономикой, представленные в основном государствами Восточной Европы, а также Россией, находящимися на пути развития новых форм хозяйствования. В целом мировое хозяйство представляет собой сложное социально-экономическое образование. Что касается неравномерности экономического развития, то распространяемый тезис о том, что в условиях открытой экономики каждая страна, преследуя свои интересы, действует для общего прогресса в мире, лишь маскирует удовлетворение интересов определенного числа стран. /4/

Основу системы мирового хозяйства составляет международное и ограниченное рамками отдельных государств национальное производство материальных и духовных благ, их распределение, обмен и потребление. Каждая из этих фаз мирового воспроизводственного процесса как в глобальном масштабе, так и в рамках отдельных государств в зависимости от их места и роли в целом оказывает влияние на функционирование всей мировой хозяйственной системы. Последняя имеет и присущие ей как целому определенные направления своего развития, но она не развивается вне национальных хозяйств.

Система понимается неоднозначно. При одном подходе она должна иметь общую цель, которая выступает как движущая сила ее развития. Внутри такой системы могут существовать обособленные секторы – подсистемы, обладающие специфическими характеристиками, но, тем не менее, подчиненные организующей цели системы в целом. Другое понимание системы исходит из того, что она состоит из ряда обособленных подсистем с разными и даже противоположными целями. Но входящие в нее подсистемы должны быть связаны между собой и взаимно воздействовать друг на друга. Такая структура систем может иметь временный, переходный характер, поскольку наиболее жизнестойкие подсистемы преобразуют или подчиняют своим целям другие. В противном случае систе6ма распадается.

Мировая экономика как система имеет общую цель. В конечном счете ее функционирование направлено на удовлетворение потребностей (спроса), но в разных подсистемах эта цель модифицируется в силу различных социально-экономических условий. Создание новых предприятий не может быть самоцелью. Оно может быть оправдано, если способствует увеличению предложения и спроса, улучшению условий жизни населения.

Мировая экономика как система не может развиваться без определенного порядка, основанного на нормах международного публичного или частного права, которые регулируют экономические отношения между государствами, экономическими объединениями, юридическими и физическими лицами. Соблюдение установленных конвенционных и обычных норм обеспечивается самими государствами и коллективными формами контроля за соблюдением международного права, которым занимаются различного рода международные организации. Эти правила уточняются и пересматриваются в соответствии с потребностями развития мировых производительных сил и отдельных подсистем и элементов.

Мировое хозяйство является исторической и политико-экономической категорией. Это объясняется тем, что каждому конкретному историческому этапу присущи определенные масштабы и уровень производства, интернационализации хозяйственной жизни и социально-экономическая структура.

Мировое хозяйство представляет собой сложную экономическую систему, состоящую из отдельных элементов, субъектов, которые сами являются системами с присущим только им регулированием. Этими субъектами выступают национальные хозяйства стран, т.е. национально-государственные экономики. Отношения между отдельными элементами мирового хозяйства составляют уровни. Отношения между государствами составляют международный уровень, который регулируется международными правилами и нормами. Отношения потоков, выходящих за пределы национальных границ, образуют транснациональный уровень – сфера деятельности фирм и групп с их внутренними системами информации. Он все больше становится автономным, все меньше поддается регулированию. Поэтому именно в транснациональный уровень входит также и сеть потоков неформальной деятельности: торговля наркотиками, оружием, подпольная миграция и т.д.

Множество элементов, из которых состоит мировая хозяйственная система, действуют там одновременно. Между центрами силы существуют столкновения, договоренности, объединения. Возникают черты олигополии (господства небольшого числа крупнейших капиталистических фирм, компаний в производстве и на рынке), которые распространяют свою стратегию либо на весь мир, либо на отдельные районы.

В производственном и социальном плане мировое хозяйство представляет собой арену противоречий, конкурентной борьбы, которые развертываются как внутри стран, так и в планетарном масштабе. Они охватывают факторы производства (производительные силы), национальные образования и экономические объединения, группы предпринимателей, а также предпринимателей и рабочую силу.

В мировом хозяйстве, как и в любой сложной системе, имеются узкие места или аттрактары, обладающие такими свойствами, что даже слабые воздействия на них способны вызвать существенные, а иногда и катастрофические изменения в состоянии и поведении всей сложной системы. /16/

Это были основные характерные черты мирового хозяйства и мировой экономики с позиции рассмотрения их в качестве сложной, неоднородной системы. Соответственно, как система мировое хозяйство имеет определенную структуру, довольно четко сформировавшуюся в настоящее время.

Мировое хозяйство характеризуется наличием развитой рыночной инфраструктуры, которую образуют мировые рынки: товаров и услуг, факторов производства, капиталов, а также мировая валютная и финансовая системы.

В настоящее время четко просматривается следующая структура мирового хозяйства:

1) мировой рынок товаров и услуг;

2) мировой рынок капиталов;

3) мировой рынок рабочей силы;

4) международная валютная система;

5) международная кредитно-финансовая система.

Существует также такое понятие как субъект мирового хозяйства, которое входит в его структуру. Выделяют следующие основные субъекты мирового хозяйства:

- государства с их народно-хозяйственными комплексами;

- транснациональные корпорации (ТНК);

- международные организации и институты;

- фирмы всех секторов хозяйства, вышедшие за национальные границы. /3/

В структуре мирового хозяйства можно выделить центр и периферию. К центру относятся высокоразвитые промышленные страны, на долю которых приходится ¾ совокупного объема мирового валового национального продукта, потоков капитала и мировой торговли. Эти страны, многие из которых входят в Организацию экономического сотрудничества и развития, являются пионерами научно-технического прогресса, применения высоких технологий и научных открытий, обладают огромным военно-промышленным комплексом и наиболее дееспособной военной организацией (НАТО).

Отношения между промышленно-развитыми странами характеризуются борьбой двух тенденций – сотрудничества и соперничества (конкуренции). Среди экономически развитых стран наибольшим экономическим потенциалом и мощью обладает США. Совместно с Канадой и Мексикой Соединенные Штаты Америки строят обширное экономическое пространство. Сразу после США экономической мощью выделяются страны Западной Европы, входящие в Европейский Союз (ЕС и ЕАСТ), Япония, новые индустриальные государства Азиатского региона, такие как Гонконг, Сингапур, Тайвань, Южная Корея.

К периферии относятся все остальные государства. Их также называют «третий мир» или «развивающиеся страны». Многие из них имеют однобокую сырьевую или полуфабрикатную специализацию экономики, устаревшую материальную базу производства, низкий уровень развития товарно-денежных отношений.

Центр и периферия находятся в постоянной связи и взаимовлиянии, несмотря на то, что перед государствами стоят разные проблемы. Для многих стран центра на первое место выдвигаются экологические и гуманитарные критерии развития, формирование качественно новой структуры производства и потребления. Для развивающихся стран приоритетными задачами являются переход к устойчивому росту, решение социальных проблем; а в ряде стран – обеспечение населения продовольствием. /25/

Вообще мировое хозяйство отличается от национального наличием единого мирового рынка. И на его функционирование существенное влияние оказывает экономическая политика развитых государств. Отличительной особенностью мирового рынка выступает функционирование системы мировых цен и международной конкуренции. Именно международная конкуренция вынуждает сводить единые национальные стоимости к единой интернациональной. Мировая цена определяется условиями в тех странах, которые поставляют на мировой рынок основной объем благ. Это главным образом промышленно и экономически развитые страны. Между государствами ведется ожесточенная конкуренция за рынки сбыта. Она довольно часто протекает в ценовой форме: текстильных, автомобильных, компьютерных, торговых войн. Также широкое распространение получили различные виды неценовой конкуренции, связанные с эффективностью использования достижений НТР и организационно-управленческих мер. /4/

Следует отметить, что мировое хозяйство характеризуется все более широкой и глубокой интеграцией и интернационализацией, о чем будет говориться ниже.

**1.2 Субъекты мирового хозяйства**

Как уже говорилось выше, в структуре мирового хозяйства выделяют такие экономические образования, как субъекты мирового хозяйства.

Целенаправленная хозяйственная деятельность в мировом хозяйстве осуществляется субъектами, которые определяют состояние и развитие факторов производства, а также способы их соединения. Субъектами мирового хозяйства являются хозяйствующие единицы, обладающие необходимым капиталом, способными организовать производственную деятельность на международном хозяйственном пространстве и обладающими определенными международными правами и обязанностями. В число таких основных хозяйствующих субъектов входят национальные государства, ТНК, региональные интеграционные хозяйственные объединения, международные экономические организации.

Государство выступает основным субъектом мирового хозяйства. Государство представляет собой форму политической и экономической организации общества, отражающего интересы господствующего класса, группы населения. А господствующий класс, группы превращают собственные интересы в цели государства. На этой основе происходит взаимодействие государственной и хозяйственной деятельности. Это предполагает приведение экономических субъектов к определенному политическому единству. Являясь аппаратом власти, государство не только становится над обществом, но и представляет его интересы, что придает ему определенную самостоятельность.

Развитие государства тесно связано с национальным хозяйством. Национальная экономика обычно представляет собой разветвленный, сбалансированный комплекс, поэтому государство должно защищать пропорциональность хозяйства, сохранять или вновь создавать структурообразующие производства, обеспечивать их защиту от разрушающего внешнего воздействия, способствовать улучшению структуры экономики и повышению ее эффективности.

Роль государства в экономике проявляется прежде всего в создании гарантированных рынков для компаний внутри страны и за рубежом, его участия в накоплении капитала, регулировании внутренних и внешних экономических связей в общенациональных интересах, непосредственно в производстве валового внутреннего продукта (ВВП). Это достигается в основном перераспределением национального дохода через государственные финансы.

В течение длительного времени происходит увеличение финансовых средств, мобилизуемых государством. Данные по 14 развитым странам показывают, что только правительственные расходы возросли у них с 8,35 % в 1870 г. до 47 % в 1996 г. Норма текущих поступлений в развитых странах за 80– 90-е годы XX века поднялась с 34 % до 37,5 % ВВП, в развивающихся странах – до 25 %. За последние десятилетия за исключением восточноевропейских стран практически нигде не происходило сокращение перераспределительной доли государства.

Можно выделить следующие характерные черты и функции государства как субъекта мирового хозяйства.

Мобилизуемые государством финансовые средства позволяют обеспечивать подготовку рабочей силы, которой в основном занимается государство. Расходы на образование только за 80– 90-е годы увеличились с 3,9 до 4,8 % валового мирового продукта (ВМП), расходы на здравоохранение составили 2,5 % ВМП, в том числе в промышленно развитых странах – 6 % их совокупного ВВП.

Государство во многих странах несет ответственность за социальное обеспечение населения. В целом на социальные услуги населению государства выделяют до 20 % их ВВП, а в развивающихся странах – около 5 %.

Государство является активным участником хозяйственной деятельности. Приобретая товары и услуги, оно создает спрос, осуществляет капиталовложения, предоставляет субсидии. В общегосударственное потребление входят расходы местных органов власти, соответственно его показатели будут значительно выше.

Государственное потребление создает для компаний вполне гарантированный и емкий рынок сбыта. Он оказывает на положение хозяйствующих национальных субъектов не только прямое, но и косвенное воздействие. Государственные заказы образуют цепную реакцию в хозяйстве, обеспечивая возможность реализации товаров и услуг не только фирм-контракторов, но и фирм-субподрядчиков.

Государство прямо или косвенно влияет на размеры и структуру капиталовложений. Роль государственных капиталовложений в конце века сократилась, но она остается значительной, колеблясь в пределах от 0,7 до 14 % ВВП.

Государственное кредитование и субсидирование – важный инструмент взаимодействия на инвестиционный процесс и потребление частного сектора. По оценкам, субсидии, предоставляемые предпринимательскому сектору, в среднем составляют 2,5 % ВМП. Развитие целого ряда отраслей напрямую зависит от государственных капиталовложений и субсидий. Ярким примером этого является сельское хозяйство и научно-исследовательская сфера в развитых странах.

Государство выступает крупным работодателем, обеспечивая до 20 % занятых.

Государство непосредственно занимается предпринимательской деятельностью. Поскольку прямое огосударствление производства ограничивает частную собственность, правящие круги используют его, когда с помощью других мер не удается справиться с противоречиями в производственном процессе, с возникшими трудностями. Обычно усиление предпринимательской функции государства и расширение государственной собственности характерны для решения социально-политических задач, для мобилизационного типа развития (во время войн, кризисов, послевоенного восстановления) и для догоняющего типа развития. В промышленно развитых странах Запада в 70-е годы государственные предприятий обеспечивали до 20 % ВВП. В настоящее время экономическая роль государства в большей мере сводится к воздействию на производственные процессы через перераспределение национального дохода, регулирование воспроизводства.

В целом государство, используя свою властную монополию, определяет национальную стратегию, разрабатывает правовые основы развития общества, регулирует денежно-кредитные отношения, развитие инфраструктуры, социальной сферы, обеспечивает внешнюю безопасность. Объектом его воздействия выступают все пропорции национального производства. Направленность и характер решения этих задач зависят от соотношения между различными группами населения, целенаправленной деятельности правящих групп, ее соответствия интересам всего общества.

Обеспечение общенациональных, общегосударственных интересов исторически означало предпочтение собственной территории. Для собственных хозяйствующих субъектов и населения создавались предпочтительные возможности хозяйственной деятельности. В рамках национальной хозяйственной системы государство обеспечивало определяющее место внутренним экономическим, национальным и культурным связям. Это предопределяло самостоятельную роль национального хозяйства в мировой экономической системе. Государственное воздействие на другие субъекты мирового хозяйства и на систему в целом соизмеряется с хозяйственным потенциалом государства и ролью национальных хозяйствующих субъектов на международных рынках.

Следующим субъектом мирового хозяйства являются транснациональные компании (ТНК). ТНК занимают особое место в мировом хозяйстве, оказывая разностороннее влияние на его функционирование, на положение других хозяйствующих субъектов и подсистем.

Что касается данного термина, то однозначного определения понятия ТНК не существует. Среди исследователей нет единообразного понимания международных хозяйственных объединений. Их именуют международными, многонациональными, глобальными, сверхнациональными, транснациональными корпорациями. Данные названия отражают поиск соответствующего выражения различных функций компаний, действующих на различных экономических пространствах.

К многонациональным, транснациональным компаниям относят хозяйственные предприятия, действующие в двух или более странах и в операциях которых содержится определенный зарубежный компонент (экспорт и зарубежное производство составляют 25 % оборота). Они имеют такую систему принятия решений, которая позволяет осуществлять согласованную политику и общую стратегию из одного или нескольких центров, оказывать соответствующее воздействие на других участников общей хозяйственной структуры. Обычно эти компании представляют собой разросшиеся в международном масштабе производственные комплексы, внутренние связи между составными частями которых носят не рыночный, а производственный характер.

По национальному составу капитала международные компании делят на две группы: транснациональные и собственно международные, многонациональные компании. Ведущее место занимают ТНК, которые являются национальными по капиталу и международными по месту его приложения. Международные по капиталу компании немногочисленны и стоят на втором месте. К ним, например, относятся англо-голландские «Ройял-датч Шелл», «Юнилевер», шведско-швейцарская «АСЕА-Браун Бовери», англо-американская «Бритиш Петролеум-Амоко» и другие. Препятствием на пути развития международных по капиталу компаний выступает национальная клановость группировок капитала.

В принципе к ТНК можно отнести упомянутые выше типы компаний, имеющие прямые капиталовложения за границей.

Формирование ТНК в основном относится к 60-м годам XX века, когда ведущие компании западных стран начали осуществлять массированный вывоз капитала. Углубление общественного разделения труда (ОРТ) и внедрение новых технологий создали возможности пространственного разделения отдельных технологических процессов, а появление новых средств транспорта и связи способствовало реализации этих возможностей. Получила развитие пространственная децентрализация производства в планетарном масштабе при концентрации капитала.

Еще выделяют такие субъекты мирового хозяйства как международные экономические организации. Международные экономические организации относятся к числу важных субъектов мирового хозяйства. В качестве носителей международной экономической деятельности наибольшее значение имеют Международный валютный фонд (МВФ) и Международный банк реконструкции и развития. Последний вместе с созданными им дочерними организациями (Международная финансовая корпорация (МФК), Международная ассоциация развития (МАР) и другие) образует группу Мирового банка (МБ), или Всемирного банка.

МВФ и МБРР были созданы в 1944 г. как специализированные координационные валютные органы. Их деятельность в определенной мере взаимосвязана. Членство в МБ невозможно без участия в МВФ.

МВФ по своим целям должен был изначально содействовать развитию международной торговли путем устранения ограничений по международным текущим операциям и введения обратимости валют. В этой связи фонд оказывал финансовую помощь для устранения дефицита платежных балансов и обеспечения устойчивости валютных курсов.

В 80–90-е годы Фонд превратился в крупный финансовый центр. Основное место в его деятельности стало занимать кредитование, направленное на цели экономического развития и структурной перестройки хозяйства. МВФ стал преимущественно предоставлять кредиты на осуществление конкретных экономических программ. Финансирование программ экономического развития практически превратило его в международный банк. Средства на осуществление экономических программ и регулирование валютной сферы образуются за счет взносов стран-членов на основе определенных квот и за счет займов на частных рынках ссудного капитала.

Со второй половины 80-х годов объектом воздействия МВФ выступают только развивающиеся страны с переходной экономикой. Развитые страны перестали пользоваться кредитами МВФ.

Мировой банк, являясь признанным субъектом мирового хозяйства, выступает крупнейшим инвестиционным учреждением. В последние десятилетия он осуществляет кредитование конкретных проектов в развивающихся странах и странах с переходной экономикой. Кредиты Мирового банка покрывают в основном около 30 % общей стоимости проектов. Основную часть расходов несет страна-заемщик. За более чем полувековую деятельность Банк выдал кредиты на сумму свыше 300 млрд. долл. Его деятельность координировалась МВФ. Дочерние учреждения МБ специализируются на выполнении особых задач. МФК оказывает содействие росту частного сектора развивающихся стран, а МАР – помощь беднейшим странам на льготных условиях. /27/

Региональные экономические интеграционные группировки – еще один вид субъектов мирового хозяйства. Они также выступают участниками мирового хозяйства. Их еще называют региональными интеграционными объединениями. В мире интеграционных объединений насчитывается свыше 20. Они представляют собой межгосударственные экономические образования, ставящие своей целью постепенное объединение их хозяйств путем сближения и изменения хозяйственных механизмов прежде всего во внешнеэкономической сфере.

Региональные интеграционные объединения включают территориально близкие страны с примерно одинаковым уровнем социально-экономического развития. Почти все они находятся на низших уровнях хозяйственного единства. Реальное продвижение к объединению национальных хозяйств происходит в Западной Европе, где складывается экономическая общность в формате Европейского Союза (ЕС), и в Северной Америке (НАФТА).

ЕС организован в национальной форме. Он обладает рядом полномочий, которые были присущи только национальным государствам. На их основе действует целый ряд органов экономического и другого управления, имеющих межгосударственный (Европейский Совет, Совет Министров) и национальный характер (Европейская комиссия, Европейский парламент, Европейский суд, Палата аудиторов). Наднациональные органы реализуют общесоюзные цели, межгосударственные органы отражают национальные интересы. ЕС выступает самостоятельным субъектом международного права, заключает торговые соглашения, соглашения о сотрудничестве с другими странами, является крупным центром предоставления экономической помощи.

В Северной Америке с 1994 г. действует Североамериканская ассоциация свободной торговли (НАФТА). В ее состав входят США, Канада, Мексика. Соглашение предусматривает к 2010 г. ликвидировать взаимные барьеры в движении только товаров и капитала. Основу интеграционного процесса в этом регионе создает транснационализация капитала, а именно американского, занимающего господствующие позиции в регионе. Как субъект мировой экономики нафта находится в начале процесса формирования. /16/

**1.3 Понятие интеграции и интернационализации**

Как уже говорилось выше, мировое хозяйство характеризуется процессами интеграции и интернационализации. Интеграция – от латинского «объединение», интернационализация – это развитие устойчивых экономических связей между странами, обусловленное ростом производительности, а также международным разделением труда. На нем и основывается, главным образом, процесс интернационализации. Поэтому необходимо рассмотреть понятие МРТ.

Международное разделение труда (МРТ) – прямое продолжение общественного разделения труда внутри страны, представляет собой взаимосвязанный процесс специализации отдельных стран, объединений, предприятий на производстве отдельных продуктов или их частей с кооперированием производителей для совместного выпуска конечной продукции. /2/

МРТ развивается по двум направлениям – производственному и территориальному. В свою очередь, производственное направление подразделяется на вертикальное и горизонтальное. Первое имеет место, когда различные производители образуют однолинейную технологическую цепочку и выполняют ряд последовательных производительных операций, в ходе которых продукт каждой предшествующей стадии является незавершенным изделием и становится предметом труда для каждой последующей стадии. А горизонтальное разделение труда предполагает изготовление отдельными производителями компонентов, из которых затем собирается технически или технологически сложное изделие. Как горизонтальное, так и вертикальное МРТ разделяются уже на международном уровне на общее (между крупными группами отраслей), частное (из крупных групп отраслей выделяются менее агрегированные отрасли и подотрасли) и единичное (внутриотраслевое разделение). В территориальном аспекте международная специализация производства предполагает специализацию отдельных стран, групп стран и регионов на производстве отдельных продуктов и их частей для мирового рынка.

Существуют различные теории МРТ. Все они, в том числе и современные, ведут свое начало от классической политэкономии, от теорий Адама Смита и Давида Рикардо, которые первыми предположили, что для страны выгодной может быть не только продажа, но и покупка товаров на внешнем рынке, участие в МРТ.

А. Смит доказывал выгодность МРТ между странами на основе своей теории абсолютного преимущества. Смысл ее состоит в том, что каждая страна поставляет на внешний рынок то, что она производит с меньшими затратами в отличие от других стран. И соответственно, покупает у других стран-производителей те товары, которые невыгодно или невозможно производить у себя. Чаще бывает выгоднее купить у других, чем производить все в полном объеме у себя. Адам Смит подкрепил это положение простым примером: «Вполне возможно, - писал он, - произвести виноградное вино в Шотландии, но затраты будут при этом чрезмерны. Выгоднее производить в Шотландии овес и обменивать его на вино из Португалии».

Давид Рикардо пошел дальше, обосновывая этот принцип на трудовой теории стоимости и доказал, что от специализации выигрывают обе страны. Он считал также, что выгоду от специализации получают в конечном счете все классы, поскольку она ведет к накоплению капитала, соответственно - к экономическому росту и увеличению спроса на рабочую силу.

Создав теорию сравнительных издержек, Д. Рикардо показал, каким образом все участники мирохозяйственных связей извлекают выгоды для себя и способствуют росту эффективности использования производительных сил мира. Кроме того, Д. Рикардо дополнил и развил теорию А. Смита и создал собственную теорию относительного преимущества. В ней он доказал, что взаимовыгодная торговля необходима, даже если одна страна обладает абсолютным преимуществом в производстве всех продуктов. Она должна специализироваться на том производстве, где производительность наивысшая по сравнению с другими отраслями.

Современным аналогом теории сравнительных издержек является теория соотношения факторов производства. Эта теория основана на том, что страны по-разному наделены факторами производства (трудом, землей и капиталом). Ее основоположниками являются шведские экономисты Эли Хекшер и Бертил Олин. Утверждения Хекшера–Олина были подтверждены математическими условиями Пола Самуэльсона. На Западе эту модель часто называют моделью Хекшера-Олина-Самуэльсона.

В 1954 г. американский экономист Василий Леонтьев попытался проверить на практике теорию Хешкра-Олина. Он сделал расчеты, предполагая, что США экспортирует капиталоемкие товары, а импортирует трудоемкие. Результаты оказались противоположными – США экспортировали более трудоемкую и менее капиталоемкую продукцию. Этот эффект стали называть парадоксом Леонтьева.

Среди неоклассических теорий МРТ ведущее место занимает модель альтернативных издержек американского экономиста Г. Хаберлера. Суть его теории состоит в том, что, по его предположениям, страны экспортируют продукцию тех отраслей, в которых они обладают наивысшей, по сравнению с другими странами, технологией. Но вскоре технология распространяется по миру, экспорт страны падает, порождая дальнейшее изменение структуры мировой торговли.

Реймонд Вернон выдвинул теорию жизненного цикла товара (ЖЦТ), где утверждал, что успех страны в мировой торговле зависит от внутреннего рынка. Согласно теории, некоторые виды продукции проходят цикл состоящий из четырех этапов (внедрение, рост, зрелость, упадок), а их производство перемещается в международном плане в зависимости от этапа цикла. Понятие «цикл товара» стало основой теории, объясняющей взаимосвязь национального и внешнего рынков.

Эффективность международного разделения труда и структуры мировой торговли помогают объяснить концепции независимости, взаимозависимости и зависимости. Большая экономическая независимость страны подразумевает отсутствие в ней некоторых товаров, услуг и технологий. Поэтому ни одна страна не стремится к полной независимости. Но каждая страна старается в минимальной степени подвергаться опасности иностранного контроля над спросом и предложением, соответственно выстраивает свою внешнеторговую политику. Рост защищенности от перемен за рубежом можно обеспечить развитием торговых связей на основе взаимных потребностей. Слишком большая же зависимость приводит к тому, что страна становится уязвимой при изменениях, происходящих в других странах. /20/

Углубление МРТ подтверждает жизнеспособность всех теорий и необходимость их постоянной модификации, дополнения новыми гранями, что обусловлено объективными тенденциями НТП и тенденцией к общей гуманизации международных экономических отношений.

Исторические предпосылки формирования мирового хозяйства начали складываться в сфере обмена. От меновой торговли развитие шло к локальным международным рынкам. В период промышленной революции произошло перерастание локальных центров межотраслевой торговли в единый мировой рынок.

Международное разделение труда является основой международного обмена. В процессе конкурентной борьбы между странами сложилась система международного разделения труда, которое находит выражение в устойчивом производстве отдельных товаров услуг в отдельных странах сверх внутренних потребностей в расчете на международный рынок и проявляется в обособлении отдельных видов трудовой деятельности по территориям.

МРТ основывается на международной специализации, предполагающей наличие пространственного разрыва либо между отдельными стадиями производства, либо между производством и потреблением в международном масштабе. В настоящее время основными видами международной специализации являются частная (между отраслями и подотраслями) и единичная (внутри отраслей и подотраслей) или потоварная, подетальная и технологическая. Единичная специализация предполагает пространственную концентрацию производственного процесса по отдельным стадиям производства (детали, узлы, комплектующие компоненты) и используемым технологиям.

Международная специализация выступает предпосылкой международного кооперирования производства. Оно является необходимым условием налаживания узкоспециализированного производства и реализации крупномасштабных проектов, которые нередко неосуществимы усилиями одной страны. В условиях кооперации международная торговля сводится к заранее согласованным поставкам товаров и услуг между участниками кооперации. В этом случае «торговля выступает уже не как такая деятельность, которая совершается между самостоятельными предприятиями и служит для обмена их излишков, а как существенная всеохватывающая предпосылка и момент самого производства».

Международные кооперированные поставки достигают 30 % товарооборота между компаниями индустриальных стран. Кооперированные поставки играют заметную роль в экспорте целого ряда развивающихся стран с высокой долей международного производства в их отдельных отраслях. Коэффициент их внутриотраслевой торговли составляет 0,15. /16/

МРТ влияет на процесс интернационализации национальных хозяйств. Усиление МРТ ведет к повышению роли внешней сферы в современной экономике. Это проявляется прежде всего в быстром расширении традиционной формы внешнеэкономической деятельности – торговли по сравнению с производством, в том числе в связи с тем, что многие товары в рамках хозяйственных комплексов ТНК неоднократно пересекают национальные границы.

Достигнутый уровень МРТ уже практически не оставил страны, хозяйственная жизнь которых была бы изолирована от внешнего мира, а экономические интересы замкнулись в пределах национального государства. Внешняя торговля из относительно изолированного сектора экономики, компенсирующего нехватку отдельных видов ресурсов и товаров, превратилась во всеобщий элемент хозяйственной жизни. Она нередко оказывает влияние на все основные хозяйственные процессы, включая долговременный экономический рост и краткосрочную динамику производства, технического развития, экономической эффективности.

Углубление МРТ само по себе приводит к тому, что кругооборот значительной части национальных капиталов в товарной и денежной формах осуществляется на международной основе, что приводит к переплетению кругооборота национальных капиталов в целом. Современный этап развития факторов производства в развитых странах все настойчивее требует ликвидации препятствий на пути углубления международного разделения труда и использования выгод международного экономического обмена. /16/

Теперь очевидно, что МРТ непосредственно связано с процессами интеграции и интернационализации.

Интеграция – это форма интернационализации хозяйственной жизни, объективный процесс переплетения национальных хозяйств и проведения скоординированной экономической политики на национальном и международном уровнях в различных формах: свободной торговли, таможенных союзов, общих рынков, экономических союзов, валютно-экономических и политических союзов.

Интернационализация – процесс развития экономических связей между национальными хозяйствами, когда экономика одной страны выступает частью мирового хозяйственного процесса, который углубляется на основе международного разделения труда, производственной и научно-технической специализации и кооперации. /2/

Эти процессы реально изменяли лицо мирового хозяйства и делали их участниками не только страны и регионы, но и самостоятельно действующих субъектов в лице отдельных фирм, приобретавших постепенно транснациональный характер.

Наиболее важными общими экономическими характеристиками интеграции являются: во-первых, межгосударственное регулирование внешнеэкономических процессов; во-вторых, постепенное формирование вместо более или менее независимых комплексов некого регионального интернационального хозяйственного комплекса с общими пропорциями и общей структурой воспроизводства; в-третьих, расширение пространственных возможностей межгосударственного передвижения товаров, рабочей силы и финансовых ресурсов в пределах региона и устранение многообразных административных и экономических барьеров, препятствующих такому передвижению; в-четвертых, сближение внутренних экономических условий в государствах – участниках интеграционных объединений, выравнивание уровня их экономического развития.

Существуют следующие основные виды интеграционных объединений:

1. зона свободной торговли, когда страны-участницы ограничиваются отменой таможенных барьеров во взаимной торговле;

2. таможенный союз, когда свободное перемещение товаров и услуг внутри группировки дополняет единый таможенный тариф по отношению к третьим странам и создается система пропорционального распределения таможенных доходов;

3. общий рынок, когда ликвидируются барьеры между странами не только во взаимной торговле, но и для перемещения рабочей силы и капиталы; таким образом, общий рынок – это общий рынок товаров, услуг, капиталов, рабочей силы;

4. экономический союз, включающий общий рынок и проведение единой экономической политики, создание системы межгосударственного регулирования социально-экономических процессов, протекающих в регионе;

5. валютный союз, предполагающий экономический союз, основанный на единой банковской системе и, в конечном итоге, на единой валюте;

6. политический союз.

Самой простой формой экономической интеграции является зона свободной торговли, общий рынок является более сложной формой, а наиболее сложная форма межгосударственной экономической интеграции – экономический и валютный союзы.

Экономическая интеграция представляет собой нечто большее, чем просто объединение национальных экономик. В результате глубоких структурных преобразований в экономике интегрирующихся стран должно возникнуть оптимально сбалансированное в территориально-экономическом и социальном смысле хозяйство, в котором производство осуществляется с минимальными издержками и максимальной прибылью, наивысшей производительностью труда. Речь идет о качественном синергизме: интегрированное целое должно представлять собой качественно новый, более совершенный хозяйственный механизм. Структурные преобразования дадут возможность за счет интеграции ресурсов расширить производство, устранить неравномерность развития, повысить общественное благосостояние в интегрированных странах.

Таким образом, интеграция характеризуется взаимным переплетением процессов экономического роста на национальном уровне, что приводит к формированию единого хозяйственного организма. В реальной жизни одновременно действуют две тенденции – к интеграции и к дезинтеграции. Кроме того, в силы ряда причин различные элементы интеграции в разных странах получают неодинаковое развитие. В связи с этим можно выделить следующие типы интеграции: жесткая, обусловленная обстоятельствами внешнего характера, где одни страны являются получателями выгод, а другие – доноры; случайная, которая образуется и прекращается стихийно; гибкая, когда каждая страна является одновременно и донором, и получателем выгод.

Чтобы определить уровень реальной интеграции, охарактеризовать его, используются несколько коэффициентов: коэффициент предпочтения (позволяет выявить торговые связи, в которых страны обладают высокой степенью притяжения друг к другу), коэффициент взаимного предпочтения (представляет собой среднюю величину из показателей предпочтения первым партнером второго, и наоборот) и коэффициент относительного предпочтения (демонстрирует, насколько выше интенсивность международных торговых связей между двумя странами по сравнению с их отношениями со всеми прочими государствами). /4/, /25/

Нельзя не отметить такое современное явление как глобализация. Это – закономерность развития мирового хозяйства. Глобализацией нередко называют рост экономической открытости стран (что непосредственно отражается на их экономической безопасности), либерализацию торговли, международные перемещения капитала и т.п. или используют этот термин как синоним интернационализации хозяйственной жизни и международной интеграции. В принципе, глобализация – это не просто новый этап интернационализации или новый уровень интегрированности экономической жизни. Это качественно новое состояние мировой экономики, возникшее на определенном временном рубеже – в конце XX и продолжающееся в XXI столетии. Новизна этого состояния прослеживается в следующих происходящих изменениях экономического облика мира: мировое экономическое сообщество превращается в целостную экономическую систему; происходит болезненный процесс трансформации национально-государственной формы организации жизни человечества в некую новую форму; размываются, обесцениваются регулирующие функции национального государства от нежелательных внешнеэкономических воздействий; фондовый рынок и финансовая сфера приобретают глобальные масштабы и т.п. Но глобализации присущи существенные недостатки, такие как безграничный рост власти финансового капитала, безразличный росту реального; перекачка капитала из стран с менее благоприятным инвестиционным климатом, усугубляющая их тяжелое положение в развитии; усиление нищеты, дифференциация уровня жизни; конфликт между обществом и природой – угроза глобальной экологической катастрофы и т.д. Поэтому у процесса глобализации есть противники – антиглобалисты, выступающие за ее гуманистическую направленность, созидательный характер во имя прогресса человечества. /2/, /16/

**2 Понятие международных экономических отношений**

**2.1 Основные черты международных экономических отношений**

Движение к рыночной экономике проявляется не только в развитии товарно-денежных отношений внутри страны, но и в возрастающем приобщении к мировом хозяйственной системе.

Давно закончилась эпоха натуральных хозяйств. Экономику стало трудно оградить границами страны, наоборот, границы становятся все более экономически прозрачными. Впрочем, изолировать себя практически редко кто и пытается, во всяком случае в экономическом смысле. Торговля между странами, экономическое сотрудничество, расширение мирохозяйственных связей, международное разделение труда дают ощутимые взаимные выгоды. B результате экономического взаимодействия и интеграции складывается мировая экономика.

Чтобы вникнуть в суть экономических отношений между разными странами, необходимо заглянуть в историю становления и развития этих отношений, понять, как складывалась международная торговля, почему осуществляется вывоз капитала за рубеж, в чем выигрывают страны, строящие политику активных внешнеэкономических связей. Заметную роль в формировании мирового экономического сообщества, углублении взаимных контактов, ориентации экономики страны на внешний рынок играет применение новых форм экономического взаимодействия, выходящих далеко за пределы традиционных торговых связей.

Сегодня ни одна из стран не может эффективнопродвигаться по пути эконо­мического прогресса в стороне от мирохозяйственных процессов. Состояние национальной экономики все в большей степени определяется не только внутренним потенциалом, но также масштабами и степенью участия в международном разделении труда, общемировым характером научно-технического и технологического прогресса, общим состоянием ресурсов планеты.

Мировое сообщество говорит на 2796 языках, в нем имеет хождение более 300 наименований национальных денег, но вместе c тем противоречивый и пестрый мир сегодня как никогда взаимосвязан и взаимозависим. Эти глобальная целостность и взаимозависимость основаны на необходимости общего использования ряда экономических ресурсов, на заинтересованности в общем решении глобальных проблем, a также на международных экономических взаимоотношениях. Именно мирохозяйственные связи являются материальной основой растущей взаимо­зависимости стран в рамках мировой экономики.

До недавнего времени в отечественной традиции существовало разделение всех стран мира на три группы: социалистические, капиталистические, развивающиеся (страны третьего мира). Естественно, что подобный во многом идеологизированный подход исчерпал себя. Более целесообразно классифицировать мировое сообщество по признаку специфики хозяйственных систем. C определенной степенью условности выделяют страны c развитой рыночной экономикой; страны c развивающейся рыночной экономикой (к ним относится и Россия), страны c нерыночной экономикой. По степени развитости рыночных механизмов говорят o низко-, средне- и высокоразвитых странах.

Также в международной практике выделяют ведущие высокоразвитые страны (США, Германия, Япония), высокодоходные нефтеэкспортирующие страны (Саудовская Аравия, Кувейт), новые индустpиaльные страны (Южная Корея, Мексика, Сингапур, Гонконг, Бразилия), наиболее бедные страны мира (Чад, Бангладеш, Эфиопия), различные региональные союзы государств и интеграционные группировки (например, Европейское сообщество или образовавшийся на развалинах СССР Союз Независимых Государств). /1/

Вместо господствовавшего ранее «водораздела» государств по принципу «Запад—Восток» все чаще употребляется деление «Север—Юг», подразумевающее противоречивый комплекс экономических и политических отношений между индустриальным Севером» (то есть развитыми индустриальными странами) и «аграрным Югом» (развивающимися странами).

Все разнообразные и самобытные национальные экономики стягиваются в единое пространство силовым полем взаимной экономической зависимости. Попытки развития в условиях автаркии, то есть полной национальной или групповой самоо6еспеченности, предпринятые в тоталитарных странах (Куба, Албания, отчасти СССР), оказались бесперспективными и потерпели провал.

B современных условиях экономика каждой страны поневоле попадает в воз­растающую зависимость от внешнеэкономических отношений. Это проявляется в многообразии связей, складывающихся между странами. Сейчас отдельное государство практически не может существовать обособленно от других стран, не вступая c ними в разнообразные взаимосвязи. Экономические отношения между странами уже не ограничиваются внешней торговлей, товарообменом. Они включают движение капитала между странами, валютные отношения, миграцию рабочей силы, научно-технический обмен. Эти связи являются формами международных экономических отношений, о которых будет говориться ниже.

Международные экономические отношения представляют собой обширный комплекс торговых, производственных, научно-технических, финансовых связей между государствами, приводящих к обмену экономическими ресурсами, совместной экономической деятельности. Проще, международные экономические отношения – это система хозяйственных отношений между странами мира. /2/

Существование суверенных государств обусловливает различие между нацио­нальными рынками отдельных стран и мировым рынком, которому присущ ряд особенностей. На мировой рынок значительное влияние оказывает внешнеэкономическая политика государств. B ней проявляются не только общие, но и самостоятельные национальные интересы. Существуют различия в степени свободы перемещения товаров и факторов производства внутри страны и между странами. При ведении международной торговли используются разные валюты. Для мирового рынка характерно существование особой системы цен – мировые цены на товары.

Экономические отношения между странами имеют древнее происхождение. Еще в эпоху рабовладельческого строя Древний Египет, Греция, Рим торговали c другими странами.

B средние века торговлю вели Генуя, Венеция, Великий Новгород. Хотя объемы торговли были невелики, она играла определенную роль в хозяйственной жизни. Страны обменивались преимущественно ремесленными изделиями, драгоценными металлами, предметами роскоши, пряностями, продукцией сельского хозяйства. Тем не менее, международным экономическим отношениям были свойственны небольшие масштабы и эпизодический характер. На международную торговлю этого времени накладывали заметный отпечаток такие внеэкономические факторы, как войны, грабежи, пиратство. Еще отсутствовали условия для нормальной крупномасштабной коммерческой деятельности, не было достаточных средств сообщения.

За исключением отдельных случаев, внешняя торговля имела ограниченное значение в хозяйстве. Каждая страна стремилась в первую очередь обеспечить себя собственными товарами, тогда как межгосударственная торговля охватывала не­значительную часть продуктов производства. Развитие торговых отношений между странами сдерживалось также слабым участием денег в международных экономических отношениях. Основная часть внешней торговли имела форму прямого натурального товарообмена.

Возрастающее значение международных экономических отношений связано c формированием и развитием промышленности, машинной индустрии, послужившим толчком к росту международных хозяйственных связей. Появление новых отраслей и видов производства, увеличение производительности труда расширили возможность вывоза, и продажи за рубеж значительной части производимой продукции. В то же время резко возросла потребность ряда стран в сырьевых ресурсах. A поскольку возможности добычи различных видов сырьевых ресурсов в отдельной стране чаще всего недостаточны ввиду отсутствия требуемых природных запасов, возросла необходимость приобретения сырья, топлива и материалов в других странах.

Одновременно c этим появление транспортных средств открыло возможность перевозки товаров на значительные расстояния и в больших количествах. Все это вместе взятое способствовало интенсивному росту международной торговли, расширению экономических связей между странами. /23/

**2.2 Формы международных экономических отношений**

В экономической литературе, в частности, в науке мировой экономике, выделяют такое понятие, как форма международных экономических отношений. Форма – это своего рода проявление, выражение международных отношений в каком-то процессе, деятельности.

Мирохозяйственные связи берут свое начало в международной торговле, исторически это первая форма междyнародныx экономических отношений. Она прошла путь от единичных внешнеторговых сделок до крупномасштабного торгово-экономического сотрудничества, когда поставки осуществляются международными корпорациями в рамках производственной кооперации.

Мировой рынок представляет собой совокупность национальных рынков, вза­имосвязанных и взаимодействующих друг c другом через различные формы эко­номических отношений. Мировой рынок на основе конкуренции между его участниками определяет, в конечном счете, структуру и объем производства и экспорта, степень развития международного разделения труда.

Проблема эффективности МРТ интересовала ученых-экономистов давно, и основные концепции были рассмотрены выше. Что касается современных формулировок, несколько последних вариантов теории сравнительных издержек излагаются в работах известного американского экономиста П. Самуэльсона. Им сформулирована теория выравнивания цен факторов. Вместе c тем приблизительно c середины 70-x годов представления o типах международной специализации, основанной на МРТ, снова значительно изменились. B экспортных товарах США, Германии, Японии и ряда других стран значительно возросли затра­ты на научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы (НИОКР), и в целом специализацией передовых развитых стран стала науко­емкая, высокотехнологичная продукция. Эти факторы обусловили становление неотехнологических моделей международного разделения труда и международной специализации. Конечно, особую роль сыгpaло воздействие научно-технической революции.

B современных условиях международное разделение труда c преобладанием предметной (потоварной) специализации сменяется на технологическое разделение труда, то есть подетальную пооперационную специализацию предприятий разных стран. /20/

Современная международная торговля все в большей степени трансформируется в долгосрочные и устойчивые отношения между поставщиками и потребителями. В основе этих отношений лежит развитие международных связей непосредственно по технологическому процессу производства.

Организационной формой таких международных — региональных и глобальных — систем производственной специализации и кооперации выступают транснaционaльные корпорации (ТНК) ведущих отраслей промышленности. На долю внутрифирменной торговли ТНК приходится 40% экспорта США, a, по некоторым оценкам, ввоз товаров c подконтрольных предприятий ТНК покрывает примерно половину американского импорта.

Формируется непосредственно международное производство c соответствующими системами «жизнеобеспечения», c интернациональным по своему характеру продуктом, на который только условно можно ставить клеймо «made in USA» или «made in Japan».

Отдельные звенья технологических цепочек создаются в некогда лишенных промышленности отсталых странах, что содействует их индустриализации и социально-экономическому развитию. Как правило, ТНК размешают в развивающихся странах «низовые» звенья технологического процесса. Но зависимый характер индустриализации развивающихся стран не преодолен, как не изжиты и элементы их торгово-экономической эксплуатации. И все же первые страны, вырвавшиеся из тисков нищеты и называемые сегодня новыми индyстpиaльными странами, совершили этот исторический переход именно благодаря технологической привязке к «индустриальному Северу», либо по линии использования богатых природных ресурсов (Мексика, Бразилия), либо на основе массового применения трудоемких технологий и простого (в основном женского) труда на конвейере (Южная Корея, Сингапур, Гонконг).

Тенденция к налаживанию в сфере международной торговли долгосрочных стабильных технологических связей c поставщиками — иностранными фирмами или собственными дочерними компаниями за границей обусловлена также и тем обстоятельством, что конкуренция на мировом рынке жестче, чем на национальном, усиливается ее «технологическая» составляющая. На первый план выходят такие критерии международной специализации, как «технологичность», качество, разнообразие производимой продукции.

Основой цены товара на мировом рынке остается интернациональная стоимость. Мировые цены определяются, с одной стороны, условиями производства в тех странах, в которых производится преоблaдающaя масса поступающих на мировой рынок товаров, с другой стороны — спросом и предложением товаров на этом рынке.

Внешнеторговый обмен товарами — важнейшая составная часть международныx экономических отношений. Внешнеторговый оборот характеризуют такие показатели, как отношение стоимости экспорта к стоимости валового внутреннего продукта, объем экспорта на душу населения. По ним можно судить o степени включенности страны в мирохозяйственные связи, о степени «открытости» ее экономики. Исследования показали, что страны с открытой экономикой развиваются быстрее стран с закрытой экономикой. Хотя страны, имеющие богатые ресурсы и емкие внутренние рынки, в несколько меньшей степени зависят от внешней торговли. Так, США экспортируют 10-11% продукции. СССР в конце 80-х годов экспортировали всего 4% продукции, несмотря на то что на них приходилось 20% мирового производства. B середине 90-х годов экспорт России превышал импорт примерно на 10 млрд. долларов в год. /23/

Ясно, что международная торговля является преобладающей формой международных экономических отношений, самой распространенной, но не единственной. Также в качестве формы МЭО можно выделить международные научно-технические связи.

B настоящее время международная торговля расширила свою сферу за счет обмена научно-техническими достижениями, a также интеллектуальными продуктами, духовными ценностями, информацией.

Международный обмен научно-техническим продуктом осуществляется в различныx формах. Он включает обмен научно-технической информацией, учеными, специалистами, передачу на лицензионной основе изобретений и открытий, проведение научно-исследовательских работ, осуществление общих научно-технических проектов, научно-производственную кооперацию, совместное предпринимательство по производству новой техники и технологии.

Существует такой вид научно-технического сотрудничества, как инжиниринг. Международный инжиниринг заключается в предоставлении одним государством другому инженерно-расчетных, консультационных и инженерно-строительных услуг в процессе проектирования и сооружения за рубежом промышленных и других объектов.

Получает распространение оказание информационных услуг в различных областях науки и техники через международный компьютерный «банк данных». Интенсифицируется обмен научной информацией o новых прогрессивных методах, применяемых в здравоохранении, образовании.

Международные научно-технические связи осуществляются частично на коммерческой, a частично на безвозмездной основе. Обычно страна закупает за рубежом и оплачивает лицензии на применение запатентованных открытий и изобретений, научно-технических и технологических новшеств (ноу-хау), инжиниринговые услуги по разработке и созданию объектов инфраструктуры, обучение своих специалистов за рубежом. В то же время ряд стран и иностранных фирм предоставляют свой научно-технический продукт и оказывают научно-техническую помощь на бесплатной или частично платной основе в порядке благотворительности. Существуют специальные благотворительные фонды, способствующие распространению знаний и научных достижений во всем мире.

Возрастает и коммерческая значимость научно-технической продукции как товара. C 70-x годов темпы роста объема международной продажи лицензий, патентов составляют примерно 8% в год, a общая стоимость ежегодной продажи научно-технических лицензий составила в последние годы примерно 25 млрд. долларов.

B последние годы ускорились темпы технологического развития, возросли уровень специализации разрабатываемых проектов и степень «взаимопроникновения» новых технологий. Поэтому появляются новые формы международного научно-технического сотрудничества. /23/

Далее можно рассмотреть такую форму, как вывоз капитала за рубеж.

Внешнеэкономические связи видятся нам чаще всего в виде ввоза и вывоза товаров, импорта и экспорта. Но в современной экономике в число вывозимых и ввозимых товаров попадает и такой специфический товар, как капитал. Под воздействием интернационализации хозяйственной жизни и в интересах извлечения прибыли за рубежом увеличиваются значение и масштабы вывоза капитала. Вывоз капитала — это целенаправленное перемещение денежных средств из одной страны в другую для помещения их в выгодное дело.

Вывоз капитала осуществляется в форме предпринимательского (прямые и портфельные инвестиции) ссудного капитала. Вывоз предпринимательского капитала представляет собой долгосрочные зарубежные инвестиции в промышленные, торговые и другие предприятия.

Иностранные инвестиции служат источником денежных, a иногда и прямых имущественных вложений в развитие, расширение, освоение нового производства товаров и услуг, совершенствование технологии, добычу полезных ископаемых, использование природных ресурсов.

Прямыми иностранными инвестициями называются капиталовложения в зарубежные предприятия в размере не менее 10 %, обеспечивающие инвестору контроль над ними. K прямым чаще всего относят инвестиции такого объема, при котором иностранный инвестор обладает не менее 20-25% акционерного капитала компании. Иностранные капиталовложения в ценные бумаги, не обеспечивающие право контроля, относятся к портфельным. /16/

Внешняя торговля, ввоз и вывоз капитала не исчерпывают всех возможных форм экономических связей между разными странами. Одной из форм экономического сотрудничества являются совместные предприятия, принадлежащие собственникам из разных стран.

Совместное предприятие есть международная форма организации и осуществления конкретной хозяйственной деятельности, основанная на использовании объединенных капиталов зарубежных и местных учредителей из двух и более стран. Совместные предприятия позволяют соединять денежные средства и иные виды ресурсов из разных стран и осуществлять общую производственно-экономическyю деятельность на территории одной из них или в каждой стране.

Совместные предприятия обладают совместным имуществом, финансами, каждый из его учредителей и участников имеет право осуществлять функции управления. Прибыль и риск, связанные c совместной деятельностью, распределяются, как правило, пропорционально доле средств, вложенных каждым участником.

Интересы местных и зарубежных партнеров при создании и использовании совместных предприятий чаще всего не совпадают. Для зарубежных предприниматeлей участие в совместном предприятии есть форма вывоза капитала. Они используют ее как способ проникновения на зарубежные рынки. Заинтересованность же принимающего государства часто связана c возможностью накопления технического и экономического опыта, освоения передовой технологии, новых методов организации производства и управления, увеличения экспорта, импортозамещений.

Вместе c тем при наличии разных интересов совместная деятельность дает взаимные выгоды участвующим сторонам. Она позволяет разделить риск (финансовый, политический) между партнерами, a также укрепить их позиции благодаря объединению финансовых, технологических ресурсов, управленческого опыта и т.д. Существуют различные организационно-правовые формы международного совместного предпринимательства: товарищества на паях, акционерные компании, общества c ограниченной ответственностью.

Для совместной экономической деятельности на уровне предприятий наиболее характерными на начальном этапе стали структурные формы в виде товариществ на паях. /23/

B последние десятилетия получила распространение новая форма внешнеэко­номических отношений в виде создания на территории страны свободных экономическиx зон. А вообще в мировой практике они известны довольно давно.

Свободная экономическая зона представляет собой ограниченный район, часть территории страны, в пределах которой действует льготный режим хозяйствования и внешнеэкономической деятельности, предприятиям предоставлена более широкая свобода экономических действий.

Правительства различных стран, создавая свободные экономические зоны, преследуют самые разнообразные цели. K таковым относятся: активизация деятельности предприятий, расположенных на их территории; модернизация промышленности; насыщение внутреннего рынка высококачественными товарами; развитие внешнеэкономических связей; расширение экспорта и импорта; привлечение иностранных инвестиций, освоение новых технологий; развитие экономически отсталых районов; повышение квалификации рабочей силы и т.п.

Для свободных экономических зон устанавливаются специальные облегченные таможенные, торговые режимы, предоставляется широкая свобода перемещения капитала, товаров и специалистов, применяется льготный режим налогообложения предприятий.

В зависимости от профиля внешнеэкономической деятельности, целей созда­ния зон и характера предоставления свободы различают следующие зоны:

- свободные таможенные территории;

- экспортные промышленные зоны;

- зоны свободной торговли;

- зоны совместного предпринимательства;

- свободные «открытые» зоны;

- технологические зоны ;

- комплексные зоны.

Свободные таможенные территории освобождаются от таможенных пошлин на ввоз и вывоз товаров. Экспортные промышленные зоны создаются для развития в них промышленности, производящей продукцию на экспорт. Зоны свободной торговли характеризуются снятием ограничений на торговлю. Зоны совместного предпринимательства предназначены для осуществления бизнеса c участием предпринимателей из разных стран. Так называемые открытые зоны характеризуются высокой степенью доступа в них граждан других стран для ведения экономической деятельности. Технологические зоны ставят своей целью развитие прогрессивных технологий. Комплексные зоны сочетают свойства перечисленных.

Как показывает опыт, высокую эффективность в развитии экономики имеют небольшие зоны экспортного производства и свободные таможенные зоны, обладающие выгодными экономико-географическими условиями. Зоны этого вида создаются, как правило, в непосредственной близости от крупных международных морских портов, аэропортов, железнодорожных узлов. Такие зоны не требуют крупных финансовых и материaльныx ресурсов. Они способствуют повышению эффективности внешних экономических связей.

Крупные свободные экономические зоны ввиду значительности их территорий требуют концентрации большого объема средств, необходимых для создания там соответствующей производственной и социальной инфрастpyктyры. Поэтому реальная отдача капиталовложений в такие зоны может иметь место через продолжительное время. /23/

Еще одной формой МЭО является миграция рабочей силы. Это перемещение, переселение трудоспособного населения, вызванное причинами экономического характера. В зависимости от того, пересекаются ли при этом границы страны, различают миграцию внутреннюю и внешнюю. Но мировая экономика не рассматривает внутреннюю миграцию, т.е. миграцию между регионами страны, из села в город. А изучается внешняя миграция, когда границы государств пересекаются рабочей силой. Внешняя миграция влияет на численность населения страны, увеличивая или уменьшая его на величину миграционного сальдо (разница между количеством людей, переселившихся за пределы данной страны (эмигранты) и количеством людей, переселившихся в данную страну из-за ее пределов (иммигранты)). Миграция рабочей силы оказывает влияние на экономику стран, откуда и куда направлена миграция. Ведь производством промышленной продукции занимается именно рабочая сила. Соответственно от нее будут зависеть производительность труда, качество продукции и другие экономические составляющие производства. /2/

Валютные отношения также относятся к формам МЭО.

Функционирование мирового хозяйства невозможно без налаженной системы валютных, то есть денежных, отношений между странами. Развитие международных валютных отношений обусловлено интернационализацией хозяйственных связей, формированием мировой системы хозяйства. Международные валютные отношения — это экономические отношения, свя­занные c функционированием национальных валют на мировом рынке, денежным обслуживанием товарообмена и других хозяйственных связей между странами, использованием валюты как платежного средства и кредита. Валютные отношения так или иначе сопровождают торговлю, вывоз капитала, научно-технический обмен, миграцию рабочей силы, туризм, культурные связи, предоставление экономической помощи, кредитование.

Субъектами валютных отношений выступают предприятия, банки и другие организации, a также юридические лица и отдельные государства, осуществляющие внешнеэкономическую деятельность. Валютные отношения можно характеризовать как денежную сторону внешне­экономических связей. Эту функцию выполняет валютная система — совокупность вaлютно-денежных и кредитных отношений, сложившихся между странами и закрепленных в международных договорных и государственно-правовых нормах.

В настоящее время валютная система может воздействовать не только на международный товарообмен, но и на процесс международного воспроизводства, облегчая или ускоряя его.

Валютные рынки формируются как на основе финансовых ресурсов крупных транснациональных банков, имеющих разветвленную сеть филиалов, так и на основе избыточной ликвидности небольших банков. Территориально валютные рынки обычно привязаны к крупным банковским и валютно-биржевым центрам (Лондон, Париж, Франкфурт-на-Майне, Нью-Йорк, Токио, Сингапур, Гонконг, Люксембург).

Валютные отношения реализуются через определенный механизм, устанавливающий порядок выпуска и использования международных расчетов и платежа, правила установления обменных пропорций (курсов) валют.

Каждая национальная валюта имеет цену в денежных единицах другой страны. Это и есть валютный курс. Валютный курс показывает, какие товары выгоднее производить самим, какие экспортировать, какие выгоднее заменить импортными. Любая национальная валюта «стоит» столько, сколько на нее можно купить товаров и услуг. Однако под воздействием факторов как чисто экономического, так и неэкономического характера валютные курсы могут колебаться.

Установление курсов иностранных валют (котировку валют) осуществляют государственные или крупные коммерческие банки.

Характер валютных отношений в значительной степени зависит от конвертируемости валюты стланы.

Конвертируемость, или обратимость национальной денежной единицы — это возможность для участников внешнеэкономических сделок легально обменивать ее на иностранные валюты и обратно без прямого вмешательства государства в процесс обмена. Обратимость валюты не сводится к чисто технической возможности ее обмена. По сути эта категория означает глубокое интегрирование национального хозяйства в мировое. Конвертируемость любой национальной денежной единицы обеспечивает стране долгосрочные выгоды от участия в многосторонней мировой системе торговли и расчетов.

B современном мире лишь ограниченное число стран и территорий имеют полностью конвертируемые валюты. Полностью свободно конвертируемой валютой является доллар США, канадский доллар, японская иена, валюта большинства стран — членов Европейского сообщества, a также валюты Саудовской Аравии, Кувейта, ОАЭ, Гонконга, Бахрейна, Сингапура и некоторых других стран.

Частично конвертируемой называют национальную валюту страны, в которой применяются отдельные ограничения на некоторые виды валютных операций. Как правило, частично конвертируемая валюта обменивается только на отдельные иностранные валюты, но не на все.

Неконвертируемой (замкнутой) называют валюту, которая функционирует только в пределах одной страны и не обменивается свободно и без ограничений на иностранные валюты. /23/

Существует такой термин как платежный баланс. И финансовое положение страны на международной рынке обычно оценивают по ее платежному балансу. Платежный баланс является важным показателем и инструментом, позволяющий предвидеть степень возможного участия страны в мировой торговле, международных экономических связях, установить ее платежеспособность.

Платежный баланс — это документ, таблица соответствия внешних доходов и расходов, в которой зафиксированы все средства, валютные поступления, полу­ченные данной страной от других государств, a также все средства, выплаченные страной другим странам в течение определенного периода. Таким образом, платежный баланс можно характеризовать как внешнеэкономический или валютный бюджет страны, исчисленный в соответствии с ее реальными доходами и расхо­дами, обусловленными внешнеэкономическими связями. Платежный баланс со­ставляется за определенный период, при этом чаще всего используется годовой или полугодовой баланс.

Платежный баланс страны называют активным, когда сумма полученных средств от других стран меньше, чем сумма выплат. B противном случае платежный баланс будет пассивным.

Балансирующей основой платежного баланса являются золотовалютные резервы. Когда же говорят об активах и дефицитах платежных балансов, не учитывают официальные валютные резервы. Кризис платежного баланса возникает либо в результате того, что страна в течение длительного времени откладывала урегулирование дефицита текущего платежного баланса и истощила свои резервы, либо в результате того, что люди теряют доверие к политике правительства и боятся, что валюта обесценится. /23/

**3 Внешнеэкономическая торговая политика России как одна из форм международных экономических отношений**

**3.1 Торговые отношения с развитыми и развивающимися странами мира**

Россия принимает участие в мировой торговле уже более 1000 лет – еще начиная с образования Древней Руси. Всем хорошо известны из истории торговые пути «из варяг в греки» и «из варяг в персы». Русские купцы из древних городов Киева, Новгорода и других активно торговали с Византией, Грецией.

В настоящее время наша страна имеет экономические отношения со многими странами мирового сообщества. Безусловно, обладание большим количеством торговых связей оказывает положительное влияние на состояние национальной экономики. Но у России существует немало экономических проблем в мировой экономике, основная из них – это падение доли страны в ВМП. А она вызвана проблемами падения производства и снижения производственного потенциала страны.

У России есть множество предпосылок для исправления и стабилизации экономического положения страны на мировой арене. Поэтому рассмотрим общую экономическую характеристику нашей страны.

Российская Федерация (РФ) является крупнейшим по территории государством мира – 12,7% мировой суши, на которой проживает 2,4% населения мира. Она производит 1,1-2,5% ВМП (1999). РФ образовалась в 1991 г. в результате развала Советского Союза. Современная хозяйственная система страны является следствием слома государственного строя, разрушения единого экономического пространства и хозяйственного механизма.

В составе СССР Российская Федерация обладала крупнейшим научным и промышленным потенциалом. В наследство ей достались высокоразвитые авиакосмическая промышленность, энергомашиностроение, судостроение, металлургия, базовая химия, атомная энергетика, морской флот, одна из крупнейших в мире научно-техническая и разработанная ресурсная базы. По оценкам, на долю РФ приходится 1/5 часть мировых минеральных ресурсов. На ее территории расположено 33% мировых запасов природного газа, крупнейшие запасы каменного угля, железа и никеля, олова и свинца, золота и алмазов, нефти. /16/

Однако экономический потенциал России не востребован в полной мере. Страна имеет огромные резервы для интенсификации своего экономического роста. По объему валового внутреннего продукта Россия замыкает первую восьмерку развитых стран мира. Подсчеты на основе различных методик (по паритету покупательной способности (ППС) и по обменному курсу) на сегодняшний день показывают, что ВНП России едва достигает 10% ВНП США. Российский показатель ВНП на душу населения меньше американского более чем в 5 раз.

До сих пор Россия может соперничать на равных с США только как космическая держава. Благодаря мировому признанию российских технологий в ракетостроении и освоении Космоса вообще, Россия сотрудничает в этой области со многими развитыми странами. В целом высокие технологии в различных отраслях российской экономики опираются на сложившиеся в последние десятилетия научные традиции и школы, которые при наличии адекватного экономического механизма вполне могут помочь стране реализовать все ее возможности. /3/

Отрицательные тенденции экономического развития изменили положение РФ в мировом хозяйстве. Ее доля в мировом производстве сократилась с 6% в 1990 г. до 2,4% в 1999 г. (по ППС). Подушевой ВВП составил 33-35% от аналогичного показателя, что отбросило страну на 98-е место в мире при подсчете ВВП по текущему валютному курсу и на 80-е по ППС.

В мировом хозяйстве страна известна как крупный производитель минерального сырья. В конце 90-х годов Российская федерация обеспечивала 28% мировой добычи природного газа, 14% - каменного угля, 11% - нефти. Она является крупным производителем алмазов, алюминия, платины, электроэнергии, черных металлов, деловой древесины, хлопчатобумажных тканей, зерна, минеральных удобрений, но незначительным производителем машин и оборудования. Все машиностроение РФ по объему продаж уступает одной американской корпорации «Дженерал Моторс». На долю Российской Федерации приходится всего 0,3% мирового объема наукоемкой продукции.

Экономическое ослабление РФ крайне затрудняет для нее реализацию своих потенциальных преимуществ. Минеральные и сырьевые ресурсы (до 40% доступных полезных ископаемых) сосредоточены в сибирском и дальневосточном районах. Освоение природных ресурсов, также как и воплощение прежних и новых научно-технических наработок в конкурентоспособные изделия, требуют для своей реализации крупных капитальных расходов, которые могут оказаться непосильными для страны в ближайшем будущем при существующем воспроизводственном режиме. /16/

Рассмотрим некоторые основные черты российских мирохозяйственных связей в современной мировой экономике.

РФ выступает во всех видах внешнеэкономических связей, став открытой для зарубежных хозяйствующих субъектов. На экспорт идет 24% ВВП, что примерно соответствует показателям развитых стран. Большую роль играет импорт во внутреннем спросе страны; за счет него обеспечивается 35-37% спроса на продовольственные товары, 100% на аудиовизуальную технику, бытовые электроприборы, более 60% - на машины и оборудование. Конечно, это далеко не лучший показатель, т.к. в 80-е годы страна сама обеспечивала себя на 80-85% продукцией машиностроения. /16/

Защите национального производства не уделяется должного внимания, потому что в 90-е годы преобладал подход, что запад нам поможет. Это привело к гипертрофированной зависимости российского хозяйства от международных рынков.

Выше уже отмечалось, что в Российском экспорте значительную роль играет продажа минерального сырья, полезных ископаемых. Экспорту нашей страны свойственна сырьевая направленность. И доходы от продаж природных ресурсов составляют основную статью доходов страны. Экономисты подчеркивают, что именно огромный природный потенциал России является объективным конкурентным экономическим преимуществом внешней торговли. Природный потенциал выражается в том, что наша страна обладает 15-17% мировых запасов полезных ископаемых, 25% мировых запасов леса, питьевой воды и огромными рекреационными ресурсами. К сожалению, в обрабатывающих и машиностроительных отраслях промышленности не были сформированы аналогичные конкурентные преимущества.

По объему внешнеторгового оборота страна занимает лишь 20-21-е место. Рост ее экономики почти на 2/3 обеспечивается топливно-сырьевыми отраслями, от 40 до 90% которых идет на экспорт. На начало XXI в. он составлял порядка 55 млрд. долл., или около 53% всего российского экспорта. Если к тем цифрам прибавить и металлы (около 19 млрд. долл., или 18%), лесоматериалы (3,7 млрд. долл., или 3,6%), а также химические продукты (2,4 млрд. долл., или 2,3%), то общий сырьевой экспорт сегодня составляет львиную долю – около 77%, тогда как вывоз машин и оборудования остается крайне незначительным – лишь около 9%. К тому же, более 90% машинотехнической продукции, выпускаемой в России, уступают по конкурентоспособности аналогичным западным образцам. Кстати в рейтинге макроэкономической конкурентоспособности основных стран мира в 2001 и 2002 гг. наша страна занимала лишь 56-е и 58-е места против 48-го в 1998 г.

Топливно-энергетический комплекс (ТЭК) является базовой, системообразующей отраслью российской экономики, главной движущей силой, способной обеспечить прорыв в устойчивому развитию, а также коренному преобразованию. Это касается энергетического сырья – нефти и газа, в меньшей степени – угля. Существенную роль по-прежнему играют металлы – алюминий, медь, цинк, никель, железорудные концентраты и листовой прокат; драгоценные металлы – золото, платина, палладий; урановое сыре и редкие металлы, также необработанные алмазы и бриллианты.

Чрезвычайно благоприятным фактором для нашей страны будет то, что в перспективе можно ожидать опережающий рост мировых цен на энергетическое сырье по сравнению с общим их ростом в международной торговле. Действительно, как известно, современное общество все в большей степени зависит от природных ресурсов, хотя и вводятся различные энергосберегающие технологии. Соответственно, со временем, примерно к середине XXI в. минеральные ресурсы истощатся во многих странах при современных темпах потребления. А запасов России, в частности, по природному газу, хватит еще на несколько столетий, по оценкам экспертов. Следовательно, цены на природные ресурсы будут возрастать, и они станут «на вес золота». От этого Россия будет в выигрыше. Еще 2 года назад Российский бюджет закладывался, исходя из цены 18 долл. за баррель нефти, что считалось очень выгодным для нашего экспорта. Как вскоре увидел весь мир, цены на минеральное топливо «скакнули» за 50 долл. за баррель, поставив рекорд. При таких ценах на топливо отечественный экспорт процветает, образуя профицит бюджета. /9/, /21/

Ясно, что ТЭК составляет основу внешней торговли России. Необходимо рассмотреть и другие ее аспекты.

Итоги развития внешней торговли в 2004 г. стали рекордными в новейшей истории России. ВТО отметило опережающий рост экспорта РФ по сравнению с другими государствами. Россия вошла в 10-ку крупнейших стран-экспортеров, подняв свою долю в мировом экспорте с 1,6 до 2,8%. В фактических ценах за последние 5 лет внешнеторговый оборот вырос в 2,4 раза при сверхвысоких годовых темпах роста 19%. Мощный импульс экономическому развитию дал спрос мировых рынков на товары экспорта РФ и высокие цены на энергоресурсы, главным образом на нефть. Благодаря внешнеэкономическому фактору от 1/3 до 2/3 прироста ВВП пришлось на него. Годовой прирост ВВП в среднем с 1999 по 2004 гг. составляет 5,9%. Особенно, в 2004 г. сверхвысокие цены на нефть обеспечили 1/2 прироста ВВП.

В 2000-2004 гг. страна выиграла на увеличении экспортных цен 71,6 млрд. долл., проиграв на их снижении 11,3 млрд. долл. От ценовой конъюнктуры доход составил 60,3 млрд. долл.

Стоимостной объем поставок за рубеж машин, оборудований и транспортных средств увеличился за 5-летие на 74,4%. При этом рос экспорт не только техники гражданского назначения, но и вооружений, на долю которых стабильно приходилось 2/5 и более стоимости этой товарной группы (Приложение А). /18/

Следует особо отметить такой аспект внешней торговли России, как контракты на поставку оружия и боевой техники. Дело в том, что хотя отрасли машиностроения в стране находятся в упадке, одна из них, работающая на Министерство Обороны, и называемая военно-промышленным комплексом (ВПК), пожалуй является единственной, производящей конкурентоспособную продукцию.

Россия занимает 2-е место в мире по экспорту боевой техники после США. Продажа оружия преобладает в экспорте всей продукции машиностроения страны. Многие страны мира заключают контракты на поставку отечественного оружия. От этого Россия имеет немало прибыли.

Еще с Советского Союза прославился на весь мир легендарный автомат АК-47 (1947), создателем которого является выдающийся оружейник М.Т. Калашников. Этот автомат пользовался и пользуется небывалым спросом. Позже появился АКМ (1959), и эти автоматы побывали во всех горячих точках мира: от Кореи и Вьетнама до Анголы и Никарагуа. Во всем мире в настоящее время, по оценкам экспертов, выпущено до 110 млн. этих автоматов. Это в т.ч. и собранные по лицензии, которую купил у СССР Китай и некоторые другие страны. Это говорит о такой форме МЭО России, как научно-технические связи. Не так давно лидер Венесуэлы Уго Чавес подписал контракт на поставку 20000 «Калашниковых» для их армии.

Можно привести множество примеров экспорта продукции отечественного ВПК. 3 года назад был заключен договор с Индией о поставке 300 новейших танков Т-90С (кстати, на вооружении Российской армии их всего 125!). Был модернизирован и продан в Индию ракетный крейсер «Адмирал Горшков». Недавно проходил тендер на поставку истребителей среднего класса для индийских ВВС. Россия представила новейшие и лучшие в своем классе МиГ-29УВТ. Естественно, индийцы обратили на них внимание.

Несколько лет назад, в 2004 г. страны Ближнего Востока закупили 600 боевых машин пехоты типа БМП-3 (в нашей армии их около 300!). Почти 2 года назад, летом 2005 г. Малайзия приобрела 18 современных истребителей Су-30МКИ, сумма контракта составила около 1 млрд. долл. /18/

Важной стороной МЭО России являются отношения со странами СНГ и, частности, Белоруссии. Содружество Независимых Государств – это международная организация, образовавшаяся после распада СССР, включающая 11 из 15 бывших советских республик.

Главная цель СНГ – сохранение единого экономического и единого оборонного пространства, изначально. Но эта задача оказалась трудновоплотимой по ряду причин. Бывшие республики СССР находятся на разных этапах политического, общественного и социально-экономического развития. В настоящее время страны-участницы не готовы к глубокой экономической интеграции по западноевропейскому типу. Но некоторые форму многостороннего экономического сотрудничества вполне эффективны. В феврале 2001 г. министр обороны С. Иванов заявил о развитии двусторонних связей на основе взаимных интересов.

Москва стала активно сотрудничать с Киевом, и в начале 2000-х гг. удалось решить многие проблемы, связанные с ТЭК, интенсифицировать сотрудничество по линии ВПК и т.д. С 2000 г. объем двусторонней торговли вырос примерно в 3 раза, и составил в 2004 г. 16 млрд. долл.

Российские отношения с Казахстаном всегда были деловыми, страны активно взаимодействуют по вопросам экономики. Благоприятный инвестиционный климат стал предпосылкой для движения российского капитала в Казахстан. Особое место занимают соглашения июля 2005 года о совместной нефтедобыче в казахстанской части каспийского шельфа. Также, очень эффективной для Казахстана и взаимовыгодной для обеих стран является аренда космодрома Байконур.

Партнеры по СНГ продолжают извлекать материальные выгоды из членства. И Россия нуждается в сохранении СНГ. Сейчас перед РФ стоит задача – реализация трансазиатских энергетических проектов в сотрудничестве с республиками Центральной Азии.

Россия активно сотрудничает в экономическом отношении с Киргизией, с Азербайджаном, а еще теснее с Арменией. /24/

На западном фланге цементирующей основой был и остается союз России и Белоруссии. Причем этот союз, несмотря на невзгоды, продолжает крепнуть. Планируется ввести общую валюту на территории двух стран, что говорит о экономическом или даже валютном союзе. В рамках союза неуклонно укрепляется экономическое взаимодействие. Экономики наших стран пронизаны тесными кооперационными связями, растет число совместных предприятий. Сняты таможенные барьеры, предпринимаются определенные шаги по сближению национальных законодательств в области регулирования деятельности хозяйствующих субъектов. Все это говорит о процессе экономической интеграции между Россией и Белоруссией.

Однако в последние годы намечается похолодание политических отношений, тормозящих процесс объединения экономик. В частности, были подняты в 2006 г. цены на газ для Белоруссии с 48 до 110 долл. за 1000 м3. Президент Белоруссии Лукашенко, ведущий более просоветский курс, нежели Россия, заявил о намерении приостановить деятельность по объединению стран, «если Россия этого не хочет». Это вызвано противоречивыми обстоятельствами политики и экономики обеих стран. /8/

Кроме СНГ Россия активно сотрудничает с Евросоюзом (ЕС). Россия и ЕС близки географически, обладают дополняющими друг друга экономическими структурами и активами, а также разделяют значительный интерес в дальнейшей экономической интеграции. Имеющийся экономический потенциал не использован в полной мере, налицо необходимость общих усилий. Однако, ЕС продолжает ставить экономическое сотрудничество с Россией в зависимость от политических вопросов демократии. Стоит вопрос о создании общего экономического пространства (ОЭП) как результат экономической интеграции. Необходимое условие продолжения переговоров – вступление России в ВТО. Следует подчеркнуть, что концепция ОЭП была сформулирована в общих чертах, в ней отсутствует конкретность, не употребляются термины «свободная торговля», «свободная экономическая зона». Все же даже без формирования ОЭП, внешняя торговля является взаимовыгодной как для ЕС, так и для России. РФ приобретает наукоемкую продукцию, продукцию машиностроения у Евросоюза. В свою очередь 20% потребляемого ЕС энергетического сырья является российским. Из всех стран Западной Европы наибольший товарооборот с Россией у Германии. /6/, /11/

Необходимо рассмотреть и взаимоотношения России и развивающихся стран. Развивающиеся страны могут послужить емким рынком для нашей перерабатывающей промышленности, прежде всего ее высокотехнологичных производств и услуг, т.к. там не так остра конкуренция, что открывает поле для инвестиционной экспансии российского бизнеса. Экономисты считают, для повышения эффективности можно обратиться к импорту продукции из развивающихся стран. Россия уже импортирует из стран Третьего мира больше машин и оборудования, чем экспортирует туда. /10/

В мировом хозяйстве очень важен выбор внешнеэкономических партнеров. Для России это важно, потому что этим определяются структура экономики, темпы ее роста. Концентрация на евроатлантическом направлении не приведет к изменениям экономики и экспорта страны. Но к числу плюсов западной ориентации относится приток иностранных инвестиций и технологий. Хотя некоторые тенденции вызывают опасения. В 2001-2004 гг. в основной капитал машиностроения и металлообработки направлялось от 2,9 до 3,3% общих инвестиций в российскую промышленность, а доля прямых иностранных инвестиций (ПИИ) в эти отрасли снизилась с 5,1% в 2000 г. до 2,6% в 2003 г. Заметный рост ПИИ в 2005 г. и начале 2006 Г. и их распределение не позволяют констатировать смены упомянутой тенденции. /17/, /26/ Переориентация отношений с евроатлантического направления на Азиатско-Тихоокеанский регион (АТР), Африку и Латинскую Америку не решат проблему. Эти регионы более привлекательны с позиции поиска рынков сбыта индустриальной продукции и доступности для инвестирования российского капитала за пределами сырьевых и энергетических отраслей. Оптимальны решением, по мнению экспертов, является поиск взвешенного баланса между евроатлантическим регионом и АТР плюс Африка и Латинская Америка. /10/

Еще немного об иностранных инвестициях в российскую экономику. Приток иностранного капитала в Россию может помешать проведению намеченной Центробанком денежно-кредитной политики. Об этом заявил зампред Банка России Константин Корищенко. В этом году, по прогнозам экспертов, отечественные предприятия предполагают провести первичные размещения своих акций на рекордную для России сумму около 35 миллиардов долларов. Основные проблемы связаны с инфляцией, которая растет от увеличения количества денег в экономике, и повышением курса рубля. /7/

**3.2 Интеграция России во Всемирную торговую организацию**

Перед Россией уже не первый год стоит задача вступления во Всемирную торговую организацию. С этим имелись некоторые трудности. Россия испытывала и продолжает испытывать дискриминацию в торговых отношениях и не может в полной мере использовать преимущества МРТ.

Переговорный процесс за несколько лет значительно продвинулся вперед. В конце 2006 г. удалось договориться с самым трудным партнером – США. Решились многие спорные экономические вопросы.

Главным фактором при вступления России в ВТО является изменение режима торговли, это означает, что Россия должна будет шире открыть внутренний рынок для иностранных товаров и услуг, что поставит отечественных производительней в тяжелое положение. России придется снизить уровень тарифов на импорт продукции с 14-17% в настоящее время до уровня 4-6% стран-членов ВТО. Но в целом российская экономика только выиграет, открывая свой рынок для иностранных товаров и получая доступ на рынки стран ВТО. Исследования Всемирного банка показали, что через несколько лет после присоединения российская экономика будет получать дополнительно по 19 млрд. долл. в год. /22/

Но от вступления РФ будет иметь и преимущества, связанные с тем, что такие организации как ГАТТ и другие соглашения, интегрированные в ВТО, имеют общее правовое пространство. Они являются многосторонними торговыми договорами. Поэтому это даст России шанс решать проблемы многостороннего торгового сотрудничества наряду с остальными членами ВТО. /3/

Также Россия сможет пользоваться механизмом защиты внешнеторговых интересов в улаживании различных конфликтных ситуаций. К примеру, частые антидемпинговые процедуры стран-импортеров российской продукции являются препятствиями на пути экспорта нашей страны. По оценкам, ежегодный ущерб России от дискриминационной политики развитых стран составляет 2 млрд. долл. И такой экономической политикой в виде применения ограничительных мер в отношении российских товаров применяют 19 стран (Австралия, Аргентина, Белоруссия, Болгария, Бразилия, Венесуэла, Индия, Казахстан, Канада, Китай, Мексика, Перу, Республика Корея, Узбекистан, США, Таиланд, Турция, Украина, ЮАР), а также страны ЕС-25 как единый таможенный союз. Согласно данным ВТО, в первом полугодии 2004 г. Россия занимала 2-е место после Китая в списке стран, против которых государства этой организации ввели антидемпинговые меры. По итогам года она оказалась на 5-м месте по данному показателю, а экономический ущерб составил 2,5 млрд. долл. /22/

Равноправие на рынке товаров усилит позиции России на международных рынках капиталов. И конкурентная среда станет более прозрачной.

По сути, вступление в ВТО – это процесс реального внедрения полновесных рыночных принципов в национальную экономику и ее мирохозяйственные связи, оптимизация национальных интересов и традиций с общемировыми тенденциями. Невозможно занять место в мировой экономике и быть вне ВТО.

Членство России в ВТО ставит 2 основные проблемы перед федеральным правительством. Одна из них – источники пополнения доходных статей бюджета из-за сокращения таможенных пошлин и тарифов. Другая – согласование обязательств РФ перед странами СНГ, с которыми уже имеются таможенные союзы или иные торговые соглашения. /3/

В начале апреля «Российская газета» опубликовала выступление Германа Грефа, который почти договорился о присоединении РФ к ВТО. Министр уверен, что в январе 2008 года Россия станет членом ВТО.

Для России критически важно как можно быстрее завершить все переговоры по ВТО, чтобы в год президентских выборов она стала членом Всемирной торговой организации.

С таким заявлением выступил 4 апреля 2007 г. глава минэкономразвития Герман Греф на конференции, организованной Американской торговой палатой в России.

Этот форум был приурочен к визиту в Москву министра торговли США Карлоса Гутьерреса. Как известно, успех планов по присоединению России к ВТО во многом зависит именно от позиции американских партнеров. Но вчера представитель США обещал нашей стране всемерную поддержку в рамках многостороннего раунда переговоров.

«Мы хорошо знакомы с планами России и будем стремиться помочь любыми возможными способами», - сказал г-н Гутьеррес на брифинге по итогам встреч со своим российским коллегой и представителями бизнеса. Он, правда, напомнил, что по-прежнему нуждаются в дополнительной проработке проблемы защиты прав интеллектуальной собственности и блок сельскохозяйственных вопросов. Однако признал, что даже с момента его последнего визита в Москву, состоявшегося полтора года назад, «заметен прогресс и очевидные достижения». А по словам Грефа, Россия исполнит все взятые на себя обязательства в полном объеме.

Не были обойдены вниманием министров и вопросы двусторонних торгово-экономических связей. США занимают шестое место по объему накопленных иностранных инвестиций в Россию. Товарооборот между нашими странами составляет 25 миллиардов долларов. Но размеры экономик США и России таковы, что эти показатели могут быть увеличены, убежден Гутьеррес. Сейчас Россия и США ведут активные переговоры по отмене двух ключевых антидемпинговых пошлин, действующих в отношении экспорта российских товаров в США, - поставок урана и химических удобрений, добавил Греф. Он не уточнил, могут ли быть отменены антидемпинговые меры до вступления России в ВТО, но полагает, что этот шаг поможет урегулированию спорных вопросов.

Причем перспективы присоединения России к ВТО с 1 января 2008 года уже нашли отражение в основных проектировках трехлетнего бюджета на 2008-2010 годы, сообщил Греф на инвестиционной конференции. При этом прямые потери казны от снижения импортных тарифов составят за три года около 200 миллиардов рублей, подсчитал министр. Но в целом, по его мнению, экономика и бюджет окажутся в выигрыше - вырастет товарооборот, улучшится инвестиционный климат, увеличится приток капитала. Впрочем, точный эффект от присоединения России к ВТО можно будет подсчитать только после 2008 года.

Но иностранных и отечественных бизнесменов 2008 год волнует не столько в связи со вступлением России в ВТО. Они переживают, что «правила игры» изменятся после предстоящих выборов. Герман Греф вчера эти сомнения постарался развеять. «Базовые предпосылки для ведения бизнеса не изменятся после выборов 2008 года. Это просто невозможно», - сказал Греф. Кстати, трехлетний бюджет тоже должен придать дополнительную уверенность бизнесу, полагает министр. Он содержит не только показатели инфляции, курса валют, платежного баланса на предстоящие годы, но и все ориентиры бюджетной политики, в том числе и трехлетнее обязательство государства перед бизнесом по финансированию различных программ, напомнил Греф. И это должно создать более комфортные условия для привлечения инвестиций в российскую экономику.

Стабильность финансовой и экономической ситуаций в России подтверждают и прогнозы по объему внешнего долга. К концу трехлетки он снизится до 2 процентов ВВП, ожидает Греф. Напомним, что сразу после кризиса 1998 года этот показатель превышал 140 процентов ВВП, но уже к началу этого года, после выплаты долгов перед Парижским клубом кредиторов, он был менее 10 процентов ВВП. И это позволило нашей стране улучшить кредитный рейтинг по оценке ведущих международных агентств, сделать займы компаний на зарубежных рынках более дешевыми, а вложения в российскую экономику - более безопасными. /12/

Одним из негативных моментов присоединения России к ВТО является то, что Россия в силу исторически сложившихся обстоятельств не обладает необходимыми конкурентными преимуществами для завоевания и поддержания технологического лидерства, т.е. является глобально неконкурентоспособной. Но это всего лишь один сценарий развития экономики России со вступлением в ВТО. /22/

В целом, плюсы от вступления России в ВТО перевешивают минусы, ибо в конечном счете это должно привести к повышению эффективности российской экономики и результативности работы всех участников ВЭД. Ясно, что РФ вступит в эту глобальную организацию и состоится это событие довольно скоро.

**Заключение**

Таким образом, в результате проделанной работы, мы выяснили суть и дали анализ экономическим взаимоотношениям государств на современном этапе. Следовательно, мы достигли цели нашего исследования.

Мировое хозяйство – совокупность национальных хозяйств отдельных стран, объединенных системой МРТ, торгово-производственных, экономических и политических отношений. Часто понятия «мировое хозяйство» и «мировая экономика» отождествляются. Мировое хозяйство – это сложная экономическая система, отличающаяся целостностью и порядком. Оно состоит из субъектов, которые представляют собой национальные хозяйства стран мира. Основными субъектами мирового хозяйства являются национальные государства, транснациональные компании, занимающие в нем особое место, международные экономические организации и региональные экономические интеграционные группировки. Мировое хозяйство характеризуется наличием развитой рыночной инфраструктуры, которую образуют мировые рынки. Вообще мировое хозяйство отличается от национального наличием единого мирового рынка.

Также мировое хозяйство характеризуется процессами интеграции и интернационализации. На процесс интернационализации национальных хозяйств влияет международное разделение труда. Международное разделение труда – прямое продолжение общественного разделения труда внутри страны, представляет собой взаимосвязанный процесс специализации отдельных стран, объединений, предприятий на производстве отдельных продуктов или их частей с кооперированием производителей для совместного выпуска конечной продукции. Международное разделение труда является основой международного обмена. МРТ основывается на международной специализации, а международная специализация выступает предпосылкой международного кооперирования производства. Интернационализация – процесс развития экономических связей между национальными хозяйствами, когда экономика одной страны выступает частью мирового хозяйственного процесса.

Сегодня ни одна из стран не может эффективнопродвигаться по пути эконо­мического прогресса в стороне от мирохозяйственных процессов. B современных условиях экономика каждой страны поневоле попадает в воз­растающую зависимость от внешнеэкономических отношений. Международные экономические отношения – это система хозяйственных отношений между странами мира. Различают формы международных экономических отношений, такие как международная торговля, научно-технические связи, вывоз капитала за рубеж, совместные предприятия, свободные экономические зоны, миграция рабочей силы, валютные отношения. Исторически международная торговля – первая форма международных экономических отношений, связанная с понятием мирового рынка.

Россия принимает участие в мировой торговле, а соответственно, участвует в международных экономических отношениях, начиная с момента становления ее как государства. В настоящее время наша страна активно участвует во всех формах международных экономических отношений. Россия имеет деловые экономические связи с большинством государств мира. РФ выступает во всех видах внешнеэкономических связей, став открытой для зарубежных хозяйствующих субъектов.

Наша страна обладает огромным экономическим, промышленным, ресурсным потенциалом, в основном, заложенным еще во времена Советского Союза. Но экономический потенциал не востребован в полной мере. Основной проблемой России в мировых взаимоотношениях является падение доли в ВМП, что вызвано экономическими проблемами страны, а также крахом государственного строя СССР, разрушением единого экономического пространства и хозяйственного механизма. Отрицательные тенденции экономического развития изменили положение РФ в мировом хозяйстве. Ее доля в мировом производстве значительно сократилась. Возможно, это временный эффект перехода от командного типа хозяйства к рыночному. И у России есть множество предпосылок улучшения экономического положения и стабилизации в мировом хозяйстве, экономических отношениях. Об улучшении экономического положения говорят данные о ежегодном увеличении экспорта продукции промышленности. В развитии намечаются положительные тенденции.

Кстати, российское правительство уже несколько лет как сформулировало цель нашего государства – добиться удвоения ВВП, причем в ближайшем будущем. И достичь уровня развития экономики России показателя 1990 года. Естественно, для этого необходимо увеличить темп отечественной промышленности, ее производительность. Также, следует скорректировать внешнеэкономическую политику государства, найти рынки сбыта нашей продукции за границей, увеличить долю экспорта в национальной экономике. Суть решения данной проблемы состоит в поиске новых экономических отношений со странами мира, интеграции в мировое сообщество, поиске специализации страны в МРТ и т.д.

Как известно, российскому экспорту присуща сырьевая направленность. Россия очень богата природными ресурсами, и это, бесспорно, ее конкурентное преимущество перед другими странами. В тоже время, доля продукции машиностроения, особенно, конкурентоспособного, крайне невелика. Автор считает нужным привести собственные рассуждения по этому поводу. Безусловно, нашей стране и народу повезло, что мы обладаем таким колоссальным ресурсным потенциалом. Но все же это исчерпаемые природные ресурсы, т.е. они когда-то иссякнут. Соответственно, политика РФ недальновидна, если и дальше в экспорте будет преобладать сырьевая направленность. Значит, наша страна, имея во времена СССР более менее развитыми все отрасли промышленности, в настоящее время превращается в сырьевой придаток развитых стран, как страны-экспортеры нефти Ближнего Востока. Но для такой огромной страны быть сырьевым экспортером просто недопустимо. Необходимо иметь кроме того конкурентоспособную продукцию машиностроения и наукоемких отраслей.

На повестке дня стоит вопрос о вступлении России в ВТО. Случится это довольно скоро. Присоединение к ВТО само по себе не приведет к появлению радикальных экономических преимуществ. Проводя внешнеторговую политику, направленную на повышение открытости, Россия должна активно поддерживать экспорт при адекватном сокращении количества защитных барьеров на пути импорта. Тогда членство в этой организации будет способствовать возникновению ряда структурных изменений, которые в целом могут благоприятствовать созданию условий для повышения конкурентоспособности российских предприятий.

Мы считаем, что у России есть позитивные экономические перспективы, которые будут способствовать ее подъему в мировой экономике и МЭО, исходя из национальных интересов государства.

**Список использованных источников**

1. Авдокушин Е. Международные экономические отношения. – М.: ЮНИТИ, - 1997. – 257 с.

2. Азрилиян А.Н. Большой экономический словарь, - 5-е изд., доп. и перераб. – М.: Институт новой экономики, 2002 – 1280 с.

3. Боброва В.В., Кальвина Ю.И. Мировая экономика: Учебное пособие. – Оренбург: ГОУ ОГУ, 2004. – 215 с.

4. Булатов А.В. Мировая экономика. Учебник – М.: ЮРИСТ, - 1999.

5. Викторова Е. Доходы казны в первом квартале оказались ниже плана почти на 10 процентов // Российская газета. – 2007. - № 4342.

6. Винокуров Е.Ю. Проблемы создания общего экономического пространства ЕС – Россия // МЭ и МО. – 2006. - № 3. - С. 49-53.

7. Гладунов О. Рублевый бум. Приток иностранных денег для покупки акций российских компаний может раскрутить инфляцию // Российская газета. – 2007. - № 4342.

8. Годин Ю.Ф. Россия и Белоруссия: 10 лет интеграционной несовместимости // МЭ и МО. – 2006. - № 10. - С. 24-26.

9. Годин Ю.Ф. Геополитическая роль внешней торговли энергоресурсами для России // МЭ и МО. – 2006. - № 2. – С. 47.

10. Зевин Л.З., Хейфец Б.А. Россия и развивающиеся страны: поиск новых путей экономического взаимодействия // МЭ и МО. – 2006. - № 12. - С. 13-23.

11. Кузнецов А.В. Два вектора экспансии российских ТНК – Евросоюз и СНГ // МЭ и МО. – 2006. - № 2. – С. 95-102.

12. Кукол Е. Герман Греф почти договорился. Министр уверен, что в январе 2008 года Россия станет членом ВТО // Российская газета. – 2007. - № 4340.

13. Кукол Е. Копилка без дохода. Золотовалютные резервы страны не работают на экономику России // Российская газета. – 2007. - № 4342.

14. Кукол Е. По курсу – рубль. Россия справляется с инфляцией и списывает долги // Российская газета. – 2007. - № 4342.

15. Кукол Е. Трудности счета. Герман Греф и МВФ по-разному оценивают будущее российской экономики // Российская газета. – 2007. - № 4342.

16. Ломакин В.К. Мировая экономика: Учебник для вузов. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2004. – 735 с.

17. Лукашин, Рахлина. Факторы инвестиционной привлекательности регионов России // МЭ и МО. – 2006. - № 3. - С. 39-43.

18. Оболенский В.П. Внешняя торговля России: темпы сверхвысокие, товарное наполнение прежнее // МЭ и МО. – 2006. - № 1. - С. 76-87.

19. Оболенский В.П. Вывоз капитала и рост валютных резервов: влияние на экономику России // МЭ и МО. – 2006. - № 6. - С. 21-30.

20. Овчинников К. Международное разделение труда: модели, тенденции, прогнозы, - М.: ЮРИСТ, - 1998. – 312 с.

21. Поляков В.В. Сырьевая ориентация российского экспорта // МЭ и МО. – 2006. - № 1. - С. 88-95.

22. Разумнова Л.Л. Россия – ВТО: интересы российских экспортеров // МЭ и МО. – 2006. - № 10. - С. 17-23.

23. Райзберг Б.А. Курс экономики., - ИНФРА-М, 1997. – 712 с.

24. Федулова Н.Г. Содружество независимых государств – 15 лет спустя // МЭ и МО. – 2006. - № 12. - С. 82-91.

25. Халевинская Е., Крозе И. Мировая экономика. – М.: ЮРИСТ, - 1999. – 252 с.

26. Шаститко А.Е., Яковлева Е.Л. Инвестиционный имидж России // МЭ и МО. – 2006. - № 9. - С. 25-31.

27. Шреплер Х.А. Международные экономические организации. – М.: изд-во «Международные отношения», - 1999. – 454 с.

**Приложение А**

Обязательное

Российский экспорт машин и оборудования

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|  | 2000 г. | 2001 г. | 2002 г. | 2003 г. | 2004 г. |
| Машины, оборудовние, трансп. ср-ва,  всего, млрд. долл. | 9,2 | 10,5 | 10,1 | 12,0 | 14,3 |
| в т. ч. гражданского назн-ия, млрд. долл. | 5,4 | 6,2 | 5,3 | 6,6 | 8,7 |
| % | 58,7 | 59,0 | 52,5 | 55,0 | 60,8 |
| вооружение и военная техн., млрд. долл. | 3,8 | 4,3 | 4,8 | 5,4 | 5,6 |
| % | 41,3 | 41,0 | 47,5 | 45,0 | 39,2 |

Рассчитано по данным Федеральной службы государственной статистики и официальных сообщений об экспорте военной техники, опубликованных в СМИ

**Приложение Б**

Дополнительное

Темпы прироста производства, спроса и внешней торговли в России, % к предыдущему году, в сопоставимых ценах

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|  | 2000 г. | 2001 г. | 2002 г. | 2003 г. | 2004 г. | В среднем за год |
| ВВП | 10,0 | 5,1 | 4,7 | 7,3 | 7,1 | 6,8 |
| Промышленное производство | 11,9 | 4,9 | 3,7 | 7,0 | 6,1 | 6,7 |
| Внутренний спрос | 6,0 | 14,5 | 7,1 | 6,3 | 5,6 | 7,8 |
| Экспорт товаров | 10,2 | 2,8 | 10,5 | 11,7 | 10,7 | 9,1 |
| Импорт товаров | 29,2 | 29,8 | 17,8 | 22,0 | 24,2 | 24,5 |

Источник: данные Федеральной службы государственной статистики, Федеральной таможенной службы.

**Приложение В**

Дополнительное

Товарная структура экспорта и импорта России, в фактических ценах, % к итогу

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|  | 1999 г. | | 2003 г. | | 2004 г. | |
| экспорт | импорт | экспорт | импорт | экспорт | импорт |
| Продовольств. товары и с/х сырье | 1,3 | 26,7 | 2,5 | 21,1 | 1,8 | 18,3 |
| Топлив.-энергет. товары и минер. сырье | 44,9 | 4,0 | 57,3 | 3,8 | 57,7 | 4,0 |
| Продукц. хим.. пром., каучук | 8,5 | 6,0 | 6,9 | 16,8 | 6,6 | 15,8 |
| Древесина , целлюлоз.-бум. изделия | 5,1 | 3,6 | 4,2 | 4,2 | 3,9 | 3,8 |
| Текстиль и текст. изделия, обувь | 1,1 | 5,2 | 1,0 | 5,2 | 0,8 | 4,6 |
| Металлы и изделия из них | 26,1 | 7,3 | 17,7 | 7,3 | 20,3 | 8,0 |
| Машины, оборудование, трансп. ср-ва | 10,9 | 33,3 | 9,0 | 37,3 | 7,8 | 41,2 |
| Прочие товары | 2,1 | 3,9 | 1,4 | 4,3 | 1,1 | 4,3 |

Источник: данные Федеральной службы государственной статистики

**Приложение Г**

Дополнительное

Условия погашения задолженности некоторым крупнейшим должникам России

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|  | Объем ВВП на душу  населения, долл. | Долг  к ВНД,% | Долг  к экспорту,% | Размер долга  на 01.01.2005, млрд. долл. | Предоставляемый дисконт | |
| млрд. долл. | % |
| Ирак | более 1500 |  | 266 | 10,3 | 9,3 | 90,3 |
| Сирия | 1160 | 105 | 14,4 | 9,8 | 70,0 |
| Алжир | 1930 | 36 | 4,7 | 4,7 | 100,0 |

Источник: данные Минфина РФ; World Bank. Wash., 2005.