РЕФЕРАТ

по теме:

**Проблемы современной глобализации мировой экономики**

**Оглавление**

Введение

1. Основные группы стран с различным социально-экономическим развитием

2. Глобализация как причина неоднородности современного мира

3. Экономическая поляризация стран СНГ

Заключение

Литература

**Введение**

Всякая экономика представляет собой связанные воедино и взаимодействующие между собой зоны. В пространстве качества экономики, уровень экономического развития, техника, культура, изменяются в зависимости от движения от центральных районов к периферийным. Это районы-антиподы: центр, объединяющий самое передовое – место зарождения технологических и социальных нововведений и громадная периферия – среда их распространения с редким населением, характеризующаяся архаичностью, отсталостью, возможностями легкой эксплуатации со стороны центра.

Географическое положение мирового экономического центра менялось в ходе исторического развития. С 60-х гг. ХХ в. противостояние экономически развитых стран (центр) – развивающимся странам (периферия) получило название «Север-Юг», исходя из их географического положения.

Данная работа посвящена проблеме поляризации стран центра и периферии мирового развития.

**1. Основные группы стран с различным социально-экономическим развитием**

Большое практическое значение (для познания многообразия и закономерностей современного мира) имеет типология стран по характеру экономики и уровню социально-экономического развития.

Показателем уровня социально-экономического развития страны служит, прежде всего, величина ее валового внутреннего продукта (ВВП) на душу населения, размеры которой выражают (в рыночных ценах) совокупную стоимость (общий объем) конечных товаров и услуг, выпущенных на территории своей страны, независимо от национальной принадлежности действующих здесь предприятий.

В последнее время ООН и другие международные организации начали применять новый синтетический показатель уровня социально-экономического развития – так называемый Индекс Человеческого Развития (ИЧР) – интегральный показатель, соединяющий три основных компонента: долголетие, образованность и уровень жизни. Долголетие измеряется средней ожидаемой продолжительностью жизни, образованность – комбинацией грамотности взрослых и среднего количества лет обучения, а уровень жизни – реальным ВВП на душу населения с поправкой на местную стоимость жизни (используется паритет покупательной способности (ППС) национальной валюты). Самые высокие показатели ИЧР имеют Канада, США, Япония, а самые низкие – африканские страны Сомали, Сьерра-Леоне и Нигер. Россия в этом перечне замыкает группу стран с высоким уровнем ИЧР.

Для определения экономического положения страны, помимо вышеназванных показателей, служат также:

* социальная структура экономики (соотношение различных форм собственности);
* уровень индустриализации и структура производства (в экономически развитых странах важное место занимают производство потребительских товаров длительного пользования, наука и техноемкие отрасли);
* структура занятости населения (в экономически развитых странах основная часть населения работает в непроизводственной сфере, а в развивающихся – в материальном производстве);
* расход сырья и энергии на единицу выпускаемой продукции (по мере экономического развития расход сырья и энергии сокращается и вместо натурального сырья во все большей степени используются искусственные материалы);
* тип экономического развития (экстенсивный, интенсивный; интенсивный тип экономического роста базируется на совершенствовании орудий и средств производства, повышении качества рабочей силы, улучшении организации производства и т. п.);
* уровень и характер внешнеэкономических связей, в частности, товарная структура внешней торговли (в экспорте развитых стран высока доля готовых изделий, машин и оборудования, экспорт развивающихся стран имеет в основном аграрно-сырьевую направленность).

Согласно этим признакам, все страны мира подразделяются на три основные группы: развитые, с переходной экономикой и развивающиеся (см. табл. 1).

**Таблица 1**

**ВВП на душу населения (в ценах по паритету покупательной способности валют 2003 г.), тыс. $ США**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **страна, группа стран** | **1970 г.** | **1980 г.** | **2003 г.** |
| ВЕСЬ МИР | 3,09 | 4,08 | 5,04 |
| Развитые страны | 12,00 | 15,20 | 18,95 |
| Развивающиеся | 1,55 | 2,15 | 2,60 |
| Страны Центральной и Восточной Европы | 6,85 | 8,75 | 6,25 |
| СССР, страны бывшего СССР  в том числе Россия | 7,45  8,00 | 9,35  10,25 | 4,35  4,85 |

К числу экономически развитых стран в настоящее время ООН относит примерно 60 стран Европы, Азии, Африки, Северной Америки, Австралии и Океании. Все они отличаются более высоким уровнем экономического и социального развития и соответственно валового внутреннего продукта из расчета на душу населения (свыше 5000 $ США). Однако эта группа стран отличается довольно значительной внутренней неоднородностью и в ее составе можно выделить четыре подгруппы.

Первую из них образует «большая семерка стран Запада», в которую входят США, Япония, ФРГ, Франция, Великобритания, Италия и Канада. Это страны-лидеры западного мира, отличающиеся наибольшими масштабами экономической и политической деятельности.

На долю стран «семерки» приходится около 50% мирового валового национального продукта и промышленного производства, свыше 25% сельскохозяйственной продукции. ВВП из расчета на душу населения составляет в них от 20 до 30 тыс. долларов.

Ко второй подгруппе можно отнести менее крупные страны Западной Европы. Хотя политическая и экономическая мощь каждой из них не столь велика, в целом они играют большую, все возрастающую, роль в мировых делах. ВВП из расчета на душу населения в большинстве из них такой же, как в странах «большой семерки».

Третью подгруппу образуют внеевропейские страны – Австралия, Новая Зеландия и Южно-Африканская Республика (ЮАР). Это бывшие переселенческие колонии (доминионы) Великобритании, которые фактически не знали феодализма, да и в наши дни отличаются некоторым своеобразием политического и экономического развития. Обычно к этой группе причисляют и Израиль.

Четвертая подгруппа находится еще в стадии формирования. Она образовалась в 1997 г., после того как в разряд экономически развитых были переведены такие страны и территории Азии, как Республика Корея, Сингапур и Тайвань. Эти государства вплотную приблизились к другим экономически развитым странам по показателю ВВП на душу населения. Они обладают широкой и разнообразной структурой экономики, включая быстро растущий сектор обслуживания, активно участвуют в мировой торговле.

К развивающимся странам относятся около 150 стран и территорий, которые вместе, занимают более половины площади земной суши и концентрируют около 3/5 мирового населения. На политической карте мира эти страны охватывают обширный пояс, простирающийся в Азии, Африке, Латинской Америке и Океании к северу и, особенно к югу от экватора. Некоторые из них (Иран, Таиланд, Эфиопия, Египет, страны Латинской Америки и другие) обладали независимостью еще задолго до второй мировой войны. Но большинство завоевало ее в послевоенный период.

Мир развивающихся стран (когда существовало деление на мировую социалистическую и капиталистическую системы, его обычно называли «третьим миром») внутренне очень неоднороден, и это затрудняет типологию входящих в него стран. Тем не менее, хотя бы в первом приближении развивающиеся страны можно подразделить на шесть следующих подгрупп.

Первую из них образуют так называемые ключевые страны – Индия, Бразилия и Мексика, которые обладают очень большим природным, людским и экономическим потенциалом и во многих отношениях являются лидерами развивающегося мира.

Три эти страны производят почти столько же промышленной продукции, сколько все остальные развивающиеся страны вместе взятые. Но ВВП из расчета на душу населения в них значительно ниже, чем в экономически развитых странах, а в Индии, например, составляет 350 долларов.

Во вторую группу входят некоторые развивающиеся страны, также достигшие относительно высокого уровня социально-экономического развития и имеющие душевой показатель ВВП, превышающий 1 тыс. долларов. Больше всего таких стран в Латинской Америке (Аргентина, Уругвай, Чили, Венесуэла и др.), но они есть также в Азии и в Северной Африке.

К третьей подгруппе можно отнести так называемые новые индустриальные страны. В 80-х и 90-х гг. они добились такого скачка в своем развитии, что получили прозвище «азиатских тигров» или «азиатских драконов». В «первый эшелон» или «первую волну» таких стран и вошли уже упоминавшиеся Республика Корея, Сингапур, Тайвань, а также Гонконг. А ко «второму эшелону» обычно относят Малайзию, Таиланд, Индонезию.

Четвертую подгруппу образуют нефтеэкспортирующие страны, в которых благодаря притоку «нефтедолларов» душевой ВВП достигает 10, а то и 20 тыс. долларов. Это, прежде всего страны Персидского залива (Саудовская Аравия, Кувейт, Катар, Объединенные Арабские Эмираты, Иран), также Ливия, Бруней и некоторые другие страны.

В пятую, самую большую подгруппу входит большинство «классических» развивающихся стран. Это страны, отстающие в своем развитии, с душевым ВВП менее 1 тыс. долларов в год. В них преобладает довольно отсталая многоукладная экономика с сильными феодальными пережитками. Больше всего таких стран в Африке, но они есть также в Азии и Латинской Америке.

Шестую подгруппу образуют примерно 40 стран (с общим населением более 600 млн. человек), которые по классификации ООН относятся к наименее развитым странам (иногда их называют «четвертым миром»). В них преобладает потребительское сельское хозяйство, почти нет обрабатывающей промышленности, 2/3 взрослого населения неграмотно, а среднедушевой ВВП составляет всего 100-300 долларов в год. Последнее место даже среди них занимает Мозамбик с душевым ВВП 80 долларов в год (или немногим более 20 центов в день) (см. табл. 2).

**Таблица 2.**

**Наименее развитые страны мира**

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Азия** | **Океания** | **Латинская Америка** | **Африка** | | |
| Афганистан | Вануату | Гаити | Бенин | Лесото | Танзания |
| Бангладеш | Кирибати |  | Ботсвана | Мавритания | Того |
| Бутан | Зап. Самоа |  | Буркина-Фасо | Малави | Уганда |
| Йемен | Тувалу |  | Бурунди | Мали | ЦАР |
| Лаос |  |  | Гамбия | Мозамбик | Чад |
| Мальдивы |  |  | Гвинея | Нигер | Экв. Гвинея |
| Мьянма |  |  | Гвинея-Бисау | Руанда | Эфиопия |
| Непал |  |  | Джибути | Сан-Томе и Принсипи | Сьерра - Леоне |
|  |  |  | Кабо-Верде | Сомали | Судан |
|  |  |  | Коморы |  |  |

Включение в данную двучленную типологию постсоциалистических стран с переходной экономикой представляет определенные трудности. По своим социально-экономическим показателям большинство стран Восточной Европы (Польша, Чехия, Венгрия и др.), а также страны Балтии, безусловно, относятся к экономически развитым. Среди стран СНГ есть и экономически развитые (Россия, вместе с ведущими странами Запада образующая «большую восьмерку» стран мира, Украина и др.), и страны, занимающие как бы промежуточное положение между развитыми и развивающимися.

Такое же противоречивое положение занимает в этой типологии и Китай, который имеет свои особенности как в политическом строе (социалистическая страна), так и в социально-экономическом развитии. В последнее время Китай, развивающийся очень высокими темпами, стал поистине великой державой не только в мировой политике, но и в мировом хозяйстве. Но душевой ВВП в этой стране с огромным населением составляет всего 500 долларов.

**Таблица 3.**

**Доля отдельных групп стран в населении мира, мировом ВВП и мировом экспорте товаров и услуг в 2000 г.**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
|  | **Население мира** | **Мировой ВВП\*** | **Мировой экспорт** |
| Промышленно развитые страны | 15,4 | 57,1 | 75,7 |
| Страны большой семерки | 11,5 | 45,4 | 47,7 |
| ЕС | 6,2 | 20 | 36 |
| Развивающиеся страны | 77,9 | 37 | 20 |
| Африка | 12,3 | 3,2 | 2,1 |
| Азия | 57,1 | 25,5 | 13,4 |
| Латинская Америка | 8,5 | 8,3 | 4,5 |
| Страны с переходной экономикой | 6,7 | 5,9 | 4,3 |
| СНГ | 4,8 | 3,6 | 2,2 |
| ЦВЕ | 1,9 | 2,3 | 2,1 |
| Справочно: | 6100 млн. чел. | 44550 млрд. долл. | 7650 млрд. долл. |
| \*По паритету покупательной способности валют | | | |

**2. Глобализация как причина неоднородности современного мира**

Одним из ключевых процессов развития мировой экономики на грани ХХ-ХХI веков является прогрессирующая глобализация, т.е. качественно новый этап в развитии интернационализации хозяйственной жизни.

Современная глобализация мировой экономики выражается в следующих процессах:

* углублении, прежде всего, интернационализации производства, а не обмена, как это имело место ранее. Интернационализация производства проявляется в том, что в создании конечного продукта в разных формах и на разных стадиях участвуют производители многих стран мира. Промежуточные товары и полуфабрикаты занимают все большую долю в мировой торговле и в межкорпоративных трансфертах. Институциональной формой интернационализации производства выступают ТНК;
* углублении интернационализации капитала, заключающемся в росте международного движения капитала между странами, прежде всего, в виде прямых инвестиций (причем объемы прямых иностранных инвестиций растут быстрее, чем внешняя торговля и производство), интернационализации фондового рынка;
* глобализации производительных сил через обмен средствами производства и научно-техническими, технологическими знаниями, а также в форме международной специализации и кооперации, связывающих хозяйственные единицы в целостные производственно-потребительские системы; через производственное сотрудничество, международное перемещение производственных ресурсов;
* формировании глобальной материальной, информационной, организационно-экономической инфраструктуры, обеспечивающей осуществление международного сотрудничества;
* усилении интернационализации обмена на основе углубления международного разделения труда, возрастания масштабов и качественного изменения характера традиционной международной торговли овеществленными товарами. Все более важным направлением международного сотрудничества становится сфера услуг, которая развивается быстрее сферы материального производства;
* увеличении масштабов международной миграции рабочей силы. Выходцы из относительно бедных стран находят применение в качестве неквалифицированной или малоквалифицированной рабочей силы в развитых странах. При этом страны, использующие иностранный труд для заполнения определенных ниш на рынке труда, связанных с низкоквалифицированной и малооплачиваемой работой, пытаются удерживать иммиграцию в определенных пределах. В то же время современные телекоммуникационные технологии открывают новые возможности в этой области и позволяют безболезненно ограничить иммиграционные процессы. Любая компания в Европе, Северной Америке или Японии может с легкостью поручить выполнение, например, компьютерных работ исполнителю, находящемуся в другой стране, и незамедлительно получить готовую работу в своем офисе;
* растущей интернационализации воздействия производства и потребления на окружающую среду, что вызывает рост потребности в международном сотрудничестве, направленном на решение глобальных проблем современности.

Мировое экономическое пространство остается существенно неоднородным из-за увеличения технологического разрыва между странами по сравнению с началом индустриальной эры. В развитых странах преобладают четвертый и пятый технологические уклады, в странах среднего уровня развития – уклады третий и четвертый, а в странах мировой периферии сохраняются доиндустриальные технологии. На этой почве вырвавшиеся вперед страны, используя наиболее эффективные технологии, экспортируют наукоемкие товары и услуги (например, компьютеры, программное обеспечение, сотовые телефоны, услуги космической связи и т.п.) в страны с низким и средним уровнем развития, получая при этом огромные сверхприбыли.

Глобализационные процессы чаще всего приветствуются в развитых странах и вызывают серьезные опасения в развивающемся мире. Это связано с тем, что преимущества глобализации распределяются неравномерно. Поэтому одним из основных вопросов, вызывающих наиболее жаркие дискуссии, является: кто оказывается в выигрыше от глобализации?

Современные глобализационные процессы развертываются, прежде всего, между промышленно развитыми странами и лишь во вторую очередь охватывают развивающиеся страны. Глобализация укрепляет позиции первой группы стран, дает им дополнительные преимущества. В то же время развертывание процессов глобализации в рамках современного международного разделения труда грозит заморозить нынешнее положение менее развитых стран так называемой мировой периферии, которые становятся скорее объектами, нежели субъектами глобализации.

Следовательно, степень положительного влияния глобализационных процессов на экономику отдельных стран зависит от места, которое они занимают в мировой экономике, фактически основную часть преимуществ получают богатые страны или индивиды.

Несправедливое распределение благ от глобализации порождает угрозу конфликтов на региональном, национальном и интернациональном уровнях. Происходит не конвергенция или выравнивание доходов, а скорее их поляризация. В процессе ее быстро развивающиеся страны входят в круг богатых государств, а бедные страны все больше отстают от них. Вместо того чтобы уничтожать или ослаблять проявления неравенства, интеграция национальных экономик в мировую систему, напротив, усиливает их и делает во многих отношениях более острыми. Глобализация приводит к углублению неоднородности, к возникновению новой модели мира – мира 20:80, общества одной пятой. 80% всех ресурсов контролирует так называемый «золотой миллиард», который охватывает лишь пятую часть населения планеты (в том числе США и страны Западной Европы – 70% мировых ресурсов). Процветающие 20% стран распоряжаются 84,7% мирового ВНП, на их граждан приходится 84,2% мировой торговли и 85,5% сбережений на внутренних счетах. С 1960 года разрыв между богатейшими и беднейшими странами более чем удвоился, что статистически подтверждает несостоятельность всяких обещаний справедливости в оказании помощи развивающимся странам. Развитые страны, используя открытость и глобализацию в своих интересах, стремятся закрепить существующий статус-кво. Большие опасения вызывает желание США усилить однополярность мира. Не удивительно, что в арабском мире, например, глобализация ассоциируется с «американизацией» мировой системы, «новым колониализмом». Взаимозависимость, свойственная мировому развитию в начале и в середине ХХ века, сменяется односторонней зависимостью «третьего мира» от «первого».

Неоднородность мира проявляется и в следующих данных: всего лишь 358 миллиардеров владеют таким же богатством, как и 2,5 миллиарда человек, вместе взятые, почти половина населения Земли.

Приводятся данные, что от глобализации в конечном итоге выигрывает лишь 14,5% живущих в западном мире, в то время как остаются практически не затронутыми ею такие массивы, как Китай, Индия, Юго-Восточная Азия и Латинская Америка. Образуются также «черные дыры» в постсоветском пространстве, в Африке, в Центральной и Южной Азии.

Наиболее болезненные последствия глобализации могут ощутить на себе менее развитые страны, относящиеся к так называемой мировой периферии. Основная масса из них, участвуя в интернационализации в качестве поставщиков сырья и производителей трудоемкой продукции (а некоторые из них – поставщиков деталей и узлов для современной сложной техники), оказываются во всесторонней зависимости от передовых держав и имеют доходы, во-первых, меньшие, во-вторых, весьма нестабильные, зависящие от конъюнктуры мировых рынков.

Глобализация для таких стран порождает, помимо вышеперечисленных, и еще множество других проблем:

* увеличение технологического отставания от развитых стран;
* рост социально-экономического расслоения, маргинализацию (т.е. разрушение государственного общества, представляющее собой процесс распада социальных групп, разрыв традиционных связей между людьми, потерю индивидами объективной принадлежности к той или иной общности, чувства причастности к определенной профессиональной или этнической группе);
* обнищание основной массы населения;
* усиление зависимости менее развитых стран от стабильности и нормального функционирования мирохозяйственной системы;
* ограничение ТНК способности государств проводить национально ориентированную экономическую политику;
* рост внешнего долга, прежде всего, международным финансовым организациям, который препятствует дальнейшему прогрессу.

Серьезным негативным последствием для менее развивающихся стран может быть переход контроля над экономикой отдельных стран от суверенных правительств в другие руки, в том числе к наиболее сильным государствам, многонациональным или глобальным корпорациям и международным организациям.

**3. Экономическая поляризация стран СНГ**

Даже самого беглого взгляда на основные показатели достаточно, чтобы осознать, сколько далеко государства СНГ отстоят сегодня друг от друга на условной шкале развития.

Если ранжировать их относительно российского ВВП на душу населения, то они выстроятся в следующем порядке. Казахстан и Беларусь наиболее близки к уровню России (соответственно 77 и 71% от российского показателя). Далее с большим отрывом следуют Грузия (48), Украина (45) и Узбекистан (32). Остальные – Азербайджан и Туркменистан (по 28%), Армения (26), Молдова (24), Кыргызстан (18) и Таджикистан (11%) – фактически принадлежат к группе наименее развитых государств. То есть в большинстве стран среднедушевой ВВП в несколько (3-9) раз меньше, чем в России.

Относительно высокий уровень среднедушевого ВВП в Беларуси объясняется тем, что значительная часть потребляемых здесь энергоносителей и электроэнергии поступает из России бесплатно. К тому же в большинстве постсоветских государств – особенно в Беларуси, Грузии, Казахстане, Узбекистане и Туркменистане – официальный обменный курс национальных валют сильно завышен.

Стоимостные показатели не являются достаточно надежным инструментом для сопоставления переходных экономик стран СНГ, поэтому имеет смысл обратиться к структуре их занятости. При этом с учетом специфики советской и постсоветской экономик, особое значение имеет относительная занятость в аграрном секторе. Данный критерий служит наиболее подходящим для классификации рассматриваемых стран по уровню социально-экономического развития.

По удельному весу сельского хозяйства в совокупной занятости они распадаются на три группы. В России, Беларуси, Казахстане и на Украине он колеблется в пределах 13-24%, в Азербайджане и Армении – 28-41%. В центральноазиатских же республиках, особенно Таджикистане, а также в Грузии и Молдове аграрный сектор остается доминирующей сферой занятости. Иначе говоря, основная масса населения здесь еще не перешагнула порога индустриализма, и общество остается преимущественно аграрным.

Качественная неоднородность СНГ становится еще заметнее, если обратиться к демографическим показателям. На их базе можно выделить три основных группы стран. В первую входят Россия, Беларусь и Украина; близка к ней Молдова. По основным параметрам воспроизводства населения и формам организации семейной жизни три славянских государства близки европейским и всем развитым странам. На другом полюсе – четверка центральноазиатских республик и Азербайджан. Показатели воспроизводства населения здесь типичны для развивающихся стран, о чем свидетельствуют высокие коэффициенты рождаемости и его естественного прироста. В Таджикистане, Туркменистане и Узбекистане, например, число родившихся на 1000 человек в 1995 г. составляло 28-29, тогда как в славянских государствах СНГ – не более 9-10.

Далеко республикам Центральной Азии и до достижения той фазы развития, когда превалирующей формой организации семейной жизни становится современная нуклеарная семья. Большая патриархальная семья здесь остается основным регулятором социальных и экономических связей. Средний размер семьи в начале 90-х годов достигал пяти-шести человек против трех в европейских странах содружества. Социально-экономические роли и функции индивидов в таком обществе дифференцированы слабее, а семейно-родственные формы общения превалируют над всеми остальными.

Промежуточное положение между этими двумя группами занимают Армения, Грузия и Казахстан, хотя и они явно тяготеют к центральноазиатским республикам и Азербайджану.

Все это свидетельствует, что социально-экономическая неоднородность СНГ продолжает нарастать. На углубление дифференциации между странами СНГ работает также разнонаправленность их экономических интересов и нарастающие расхождения во внешнеэкономической ориентации.

В зависимости от того, как они строят свои отношения с Россией, в СНГ можно выделить несколько групп государств. К государствам, которые в краткосрочном и среднесрочном плане критически зависят от внешней помощи, прежде всего российской, относятся Армения, Беларусь и Таджикистан. Вторую группу образуют Казахстан, Кыргызстан, Молдова и Украина, которые также существенно зависят от сотрудничества с Россией, но отличаются большей сбалансированностью внешнеэкономических связей. В третью группу государств, чья экономическая зависимость от связей с Россией заметно слабее и продолжает снижаться, входят Азербайджан, Узбекистан и Туркменистан (последний представляет особый случай, поскольку эта страна не нуждается в российском рынке, но полностью зависит от экспортной системы газопроводов, проходящих по российской территории). Активизация реинтеграции России с наименее развитыми и бедными ресурсами странами СНГ может обернуться исключительно восстановлением российских донорских функций, унаследованных от советского прошлого.

Перспективы России связаны, прежде всего, с интеграцией в мировую экономику. Кстати, тот же императив стоит и перед теми бывшими советскими республиками, которые всерьез нацелены на экономическое реформирование. В этом смысле основное предназначение СНГ заключается не в создании некоего замкнутого пространства, а в максимально полной интеграции в экономику глобальную и процесс мирового общения.

В еще большей степени императив глобализации справедлив для постиндустриального сектора российской экономики и общества. Высокий уровень образования значительной части населения, фундаментальная наука, производство программного обеспечения, космические технологии, биотехнология – все это выделяет Россию из массива развивающихся и многих развитых стран и открывает ей путь в постиндустриальный мир.

Встроенный в глобальные структуры и дополняющий их российский постиндустриальный сегмент будет «своим» и для всех государств – членов СНГ.

**Заключение**

Все страны мира подразделяются на три основные группы: развитые, с переходной экономикой и развивающиеся.

Группа развитых (промышленно развитых, индустриальных) стран включает в себя государства с рыночной экономикой и максимально высоким объемом ВВП на душу населения – примерно от 20 до 30 тыс. долларов. В структуре их ВВП преобладает третичный сектор, т. е. сфера услуг (более 60%), а во вторичном секторе, т. е. промышленности и строительстве, высок удельный вес обрабатывающих отраслей. Высоки продолжительность жизни (в среднем 70 лет по этой группе стран), уровень образования, потребления товаров и услуг.

Группа развивающихся стран очень многочисленна и неоднородна по составу. В целом эту группу образуют государства с рыночной экономикой и низким уровнем экономического развития. Среднедушевой ВВП у многих развивающихся стран крайне низок – всего 100-350 долларов в год, в структуре ВВП велика доля первичного сектора, т. е. сельского, лесного хозяйства, охоты и рыболовства (более 40%), а во вторичном секторе преобладают отрасли добывающей промышленности.

Помимо относительно низкого уровня развития производительных сил, характерными чертами развивающихся стран являются: отсталость промышленности, сельского хозяйства, сферы услуг, аграрно-сырьевая направленность экспорта, высокая смертность (особенно детская), низкая грамотность.

Вместе с тем в развивающемся мире выделяются страны, отличающиеся от основной группы большим ВВП на душу населения (вполне сопоставимым с развитыми странам), современной структурой экономики, существенно более высоким уровнем жизни, очень высокими темпами экономического развития (даже более высокими, чем по группе развитых стран).

В особый регион на современной политической и экономической карте мира выделяется и Содружество Независимых Государств. В экономическом отношении все они представляют собой государства с переходной экономикой.

Одним из ключевых процессов развития мировой экономики на грани ХХ-ХХI веков является прогрессирующая глобализация. Современные глобализационные процессы развертываются, в первую очередь, между промышленно развитыми странами. Глобализация укрепляет позиции первой группы стран, дает им дополнительные преимущества. Глобализация приводит к углублению неоднородности, к возникновению новой модели мира – мира, где 80% всех ресурсов контролирует так называемый «золотой миллиард». Развитые страны, используя наиболее эффективные технологии, экспортируют наукоемкие товары и услуги (например, компьютеры, программное обеспечение, сотовые телефоны, услуги космической связи и т.п.) в страны с низким и средним уровнем развития, получая при этом огромные сверхприбыли.

Продолжает нарастать социально-экономическая неоднородность тран СНГ. Для России это может обернуться восстановлением донорских функций по отношению к ним.

**Литература**

1. Владимирова И.Г. Глобализация мировой экономики: проблемы и последствия// Менеджмент в России и за рубежом.–2001.–№3.
2. Долгов С.И. Глобализация экономики: новое слово или новое явление? – М., 1998.
3. Желтиков В.П., Кузнецов Н.Г., Тяглов С.Г.Экономическая география. Ростов н/Д: Феникс, 2001.
4. Иванов Н. Глобализация и проблемы оптимальной стратегии развития. //Мировая экономика и международные отношения.– 2000.–№2.
5. Экономическая энциклопедия/ Гл. ред. Л.И.Абалкин. – М., 1999.